

2. ВОЛЬНЫЙ СТИЛЬ

Словно большой белый теплоход, сверкнув иллюминаторами, приостановился на взгорке. Еще чуть-чуть — и скатился бы в матушку Чусовую, устремясь к большой воде, на Каму. И забывается время, когда был Дворец водных видов спорта — а это именно он — долгостроем, да и зачем помнить? Вот он, стоит, сверкая мраморными ступеньками снаружи, зеркалами и бронзой внутри, и кажется, не страшны ему бури, в том числе экономические.

В копейку когда-то влетел бассейн своему родителю Новотрубному заводу. Около двух с половиной миллионов только по смете, а сколько ушло на различные доделки — и подсчитать трудно.

Известно, чтобы в бурю не перевернуться, кораблю нельзя выключать мотор. Для водного Дворца таким мотором сейчас, когда «штормит» в экономике, служит Новотрубный, который оплачивает большую часть балансовой стоимости «корабля». Это около 280 тысяч в год. Остальное Дворец зарабатывает сам.

— Мы действуем в двух направлениях, — рассказывает директор Дворца Евгений Модестович Злоказов, — оздоровительном и спортивном. И среди них нет приоритетного, оба нужны, оба важны, оба дают нам средства на жизнь. Начнем с оздоровительной работы. У Дворца три ванны и семь спортивных залов. Наша задача, как вы понимаете, загрузить их полностью. С детьми получается неплохо. Если в первые годы работы у нас плавала малышня пяти детских садов, то в этом уже 25. Мы имеем специально для этого автобус, возим детей на плавание. Кстати, медики как-то делали анализ и пришли к выводу, что в «плавающих» детских садах дети болеют реже.

В этом году есть новинка — уроки физкультуры в бассейне. 11 школ города использовали для физкультуры бассейн, а также игровой зал и хореографический, а четвертая школа учила плавать полностью все начальные классы. Мы приветствуем это: и ребятам польза, и нам выгодно.

— У спортивных сооружений есть такой термин: «пропускная способность». Какая она у вас?

— Мы можем в сутки принять 2,5 тысячи человек. Пока же самое большее, например, в октябре и апреле было 1500—1700 человек. Бассейн вечером, к примеру, «под завязку», утром же и днем полупустой. Но мы стараемся, идем навстречу первоуральцам, так, кроме обычных абонементов, ввели разовые — за рубль можно зайти в любое удобное время. Также распространяем свободные абонементы, по той же цене, что и обычные, но дни и время посещения на усмотрение владельца.

— Сколько стоит абонемент?

— Два раза в неделю — 7.20, три раза — 10.60. Для новотрубников и детей — в два раза меньше.

Как видите, с детьми у нас неплохо, взрослые ходят хуже — в месяц чуть больше 100 человек. Хотя есть и постоянные клиенты, например, регулярно плавают группа чечальников цехов Новотрубного завода.

— Будем надеяться, когда подрастут нынешние дети, у вас этой проблемы не

будет. А как со спортом?

— Тренеры по плаванию у нас молодцы. Не хотел бы никого выделять, работают замечательно, готовят пловцов высокого класса. В этом году ввели плату и для спортсменов, но постарались сделать ее такой, чтобы она стимулировала рост результатов: до второго спортивного разряда ежемесячно пловцы вносят 5 рублей, до первого — 4, а с первого разряда — бесплатно. Таких сейчас 12 человек, а всего спортсменов-пловцов около 300.

— Тренеры спортклуба с черной завистью думают о зарплате ваших тренеров...

— Конечно, частичный хозрасчет кое-что дает нам в этом смысле, хотя опять же, как работаем. Будет у нас Дворец загружен — будет премия, и это, думаю, правильно, это стимулирует труд, вводим дополнительные услуги, организовали группы ритмической, атлетической гимнастики, массажа. Правда, популярностью массажный кабинет не пользовался, его пришлось закрыть. Но особенно большой зарплаты нет, вряд ли более 400 рублей. Поэтому администрация и тренеры — 55 человек — кровно заинтересованы в активной работе Дворца.

— И в заключение немного о планах, о будущем.

— Я ведь хоккеист, а значит, человек суеверный, поэтому позвольте уж, пока не сделано, ничего не говорить. Другое дело — мечты. Они не так реальны. Кое-какой доход нам дает аренда: проводилась, к примеру, зона Урала по плаванию у нас, два сбора провела сборная Свердловской области. Но все упирается в гостиницу. «Первоуральск» дает мест самый минимум. А могли бы больше приглашать. Построить бы гостиницу небольшую, мест на 50—70, одну на бассейн и ледовый Дворец. Это был бы выход и большой доход — и от гостиницы, и от аренды бассейна и льда. А насколько больше мы принимали бы крупных, интересных соревнований!

И обязательно хочу подчеркнуть: за первые четыре года работы у нас сложился интересный, трудоспособный коллектив, на который можно положиться. Создание его — большое дело. Это много дает сейчас, а через год-два, я уверен, даст еще больше.

ПУСТЕЮТ плавательные бассейны по стране. Вот и вчерашний «Советский спорт» подтверждает: динамовский бассейн в Донецке больше чем наполовину распрощался с клиентурой. Причина — вынужденное значительное удорожание услуг оказалось не по карману трудящимся. Какая уж тут агитация за спорт? Рынок «агитирует» по-своему. Слишком многим из тех немногих (в нашей не самой физкультурной стране мира), кто занимался своим здоровьем, приходится выбирать между хлебом и заботой о своем физическом состоянии.

И в этом контексте не может не радовать положение дел в нашем водном Дворце. Поддерживаемый мощью Новотрубного, он идет не путем повышения цен, но ищет и находит новые способы вовлечения сограждан в прекрасный мир физкультуры и спорта. Я не знаю, что будет дальше. Но пока Дворец напоминает пловца, плывущего самым быстрым — вольным — стилем.

В. КАПУСТИН.