



# Иван Коматина: "РУССКИЙ ХРОМ" начинает С ЧИСТОГО ЛИСТА

*Черногоренье... Далекий горный край в Югославии. Именно оттуда родом предприниматель фирмы RCS Trading Co. Ltd., директор "Русского Хрома" Иван Коматина. Хорошо говорит по-русски. Духовиторовского роста - играл в баскетбол за команду "Црвена звезда" и сейчас, естественно, болует за сборную Югославии на Олимпийских играх. Он прот, доступен и внимателен к прессе. Вот что значит европейское воспитание.*

Иван Коматина любезно согласился ответить на мои вопросы. Извинюсь за то, что конкурсный управленец В. Соловров так и не принял нас с фотокорреспондентом у себя: "Извините, столько работы, что рук не хватает..."

Р. Скажите, Иван, какими судьбами вы попали в Россию, и как на Хромлин!

И. Я черногорец по происхождению. Сам из Белграда, столицы Югославии. С 1996 года в России, был представителем фирмы RCS Trading Co. Ltd. - UK в Челябинске. Наша фирма - одна из первых зарубежных компаний, которая зарегистрировала свое представительство в Екатеринбурге. Наше представительство также есть в Москве, Актобинске, Роттердаме. Головной офис в Лондоне.

Р. Работали с медью. В последние времена - с хромовой рудой. Подняли шагбаум, можно сказать, который поставляли казани на границе с Россией, на поставку руды. С 1995 года мы стали поставлять хромовую руду для российской металлургических предприятий. Имеете в виду, что казани требуют доллары, только привезти руду из Казахстана в Первоуральск стоит 18 долларов за тону. Дорого. Мы разрабатываем идею освоения одного месторождения в Ялало-Ненецком автономном округе, Алапаевского.

Р. Расскажите о себе!  
И. Мне 35 лет. Женат. Растет дочь. Меня - русская. Живу в Екатеринбурге. Приезжаю в Первоуральск практически ежедневно. Начиная с 1 февраля.  
С Хромлинком ваша фирма давно завязана!  
И. Очень долго. У нас было почти 17 процентов акций Хромлинка. Когда

здесь пытались в очередной раз запустить завод, мы поставили "маршрут" хромовой руды. Владимир Соловров по-инженерски успел в трудной экономической ситуации рассчитывать с нами на пресс-конференции, он заявил: главная головная боль - к августу найти нового самостоятельного собственника завода и запустить в этом году основное производство.

И. Пока, к сожалению, не удается. Правильно! Когда мы решили начать этот бизнес здесь, как вы знаете, в России существует очень много непонятных бюрократических преград... Это и отодвинуло нас, не по нашей вине, на 1,5-2 месяца. Ремонт идет. Я ожидаю, что до 1 декабря мы начнем производство. К сожалению, попадаем в хлопотную уральскую зиму.

И. Да, прошлая зима значительно ухудшила состояние основных фондов завода. Хромлинковцы вынуждены были отключить отопление фактически во всех цехах. Злоумышленники срезают кабели. А цены на сырье и энергию все растут. Наверное, легче новый Хромлик построить, чем запустить старый!

И. Владимира Соловрова я бы назвал буквально волшебником. Как он умудрился все эти годы управлять предприятием, владеть ситуацией! Когда электроэнергия очень дорогая, рабочие не было, техника в кредитная ситуация, августовский обвал рубля... Мне это абсолютно не лояльно! Построить новый завод намного легче. Если вы вкладываете 120 млн. долларов и начинаете работать с нуля. Но Хромлик имеет свою богатую историю, специалистов, уни-

кальные производственные возможности. Мы решим, что он все-таки может жить.

И. Вы действительно прониклись историей, духом нашего старейшего предприятия! Или у вас к нему чисто деловое, рациональное отношение!

И. В самом названии нашей новой фирмы ЗАО "Русский хром - 1915" - на уважение ко всем, кто здесь трудился не одно десятилетие и произвел продукцию, которая обогатила весь мир, мы поставили дату основания Хромлинка. Для нас 85 лет - отличный фундамент для оживления экономики предприятия, уже в новом качестве.

И. Вы собираете завод? Или нанимаете людей?  
И. 750 рабочих мы застали. За первые две набора было принято еще где-то 150 человек. А оптимальная цифра работающих, необходимая заводу для запуска, составит примерно 1800 человек. Нужднее прежде всего в узких специалистах, которые работали на предприятии и вынуждены были уйти из-за экономического кризиса.

И. Мы собираемся запустить прежде всего 8-й цех - монохромат, бихромат натрия, дубитель, хромовый ангидрид, то есть всю основную производственную гамму, которую Хромлик когда-то давал. Мы намерены перейти на малоотходную технологию, думая об экологии. Проект в разработке. С нашей помощью будут сделаны конкретные шаги в этом направлении. По переработке шламовых отходов, работ не много. Проблема - вода на станции нейтрализации. Будем внедрять и новую продукцию.

И. Скажите, Иван, ваши начинания поддерживают областные власти?

И. Мы имеем контакты на уровне министров. К губернатору поедем,

поблизости на встречу, естественно, когда будут конкретные результаты. Правительство достаточно внимательно относится к иностранным инвестициям.

И. Какая сумма инвестиций требуется для вложения в старые стены Хромлинка, чтобы он задышал, встал на ноги!

И. Деньги немалые. Где-то 12 млн. долларов мы будем вкладывать в ремонт оборудования, сырьевую базу и обеспечение всех остальных потребностей. Большая часть этой суммы уже на счете.

И. Не боитесь вкладывать? Вы, черногорцы, видимо, народ рискованный...

И. Кто не рискует, тот не пьет шампанское. У нас так говорят: или на коню, или на шите. Просто нужно разумно подходить к любому доллару или рублю, который вы вкладываете. Россия - великая страна с большими возможностями. Поезд набирает обороты и своих пассажиров.

И. Вы не будете временщиками! Вызвали свою прибыль - и гуд-бай, Россия...

И. Брать свою прибыль можно, если вы торгуете, покупаете и сразу продаете что-то. Производство - совершенно другое. Мы не покупали Хромлик ради стей или чечек. Прежде чем принять окончательное решение купить этот завод, я имел очень долгие разговоры и не только с руководством, но и с рабочими, которые в укладных условиях остались. Они - самая большая ценность. Печь можно отремонтировать, но вот найти настоящих химиков... Они - наше будущее. Я уже подписал договор о программе стипендирования молодых людей, студентов со следующего

года. Знаете, есть такая поговорка у моего козана: мы, славяне, пошли много веков назад с Урала на запад. Мы просто вернулись на свою историческую родину, туда, откуда и пришли.

И. Я имел честь познакомиться недавно с вашим новым мэром. Я сказал ему, что имя Хромлика до сих пор живое в мире, хотя он долгое время и не работал. Покупатели знают, помнят. Надеюсь, что нас ждет хорошее будущее. Нужен год-два, чтобы завод стал зарабатывать нормальные деньги.

И. У вас есть конкуренты!

И. Места на рынке для всех хватит. Наши бюрократические партнеры - Новоуральск и Актобинский химические заводы. Есть "Бриччи-хром", завод в Южной Африке. Надо, я говорю как бывший баскетболист, взять мяч в руки, посмотреть расписание на площадке и погнотому строить атаку...

И. Ваши пожелания, Иван, нашим читателям.

И. Всех ветеранов Хромлинка, рабочих поздравляю с любимым предприятием. Постараемся влить сюда свежую кровь, запустить производство. Надеюсь, что "Русский хром - 1915" заработает, как и другие предприятия города, и люди смогут жить лучше.

И. Мы зарегистрированы в Первоуральске, наш банк здесь, налоги будем платить в вашем городе. Сначала мы поднимут зарплату в три раза, дадим работу 1800-м первоуральцам. "Русский хром" не имеет долгов и начинает по существу с чистого листа. Не забывай о прошлом.

Беседовал Виктор ГУБЧЕВ

На снимках Сергей БАТАЛОВА: Иван Коматина в лаборатории предприятия.

