

МЕД, БАРАНИНА, КУМЫС...

При всем изобилии торговых сетей частная торговля все равно находит своих покупателей. В этом убедила ярмарка, прошедшая в минувшую субботу. Первоуральцев не отпугнула даже переменчивая погода, то и дело окатывавшая дождем.

Наталья ПОДБУРТНАЯ

На ярмарке свой товар предлагали представители Башкортостана. Расположились они вблизи магазина "Башкирский привоз", который занимает площади бывшего кафе "Славянка" по улице Вайнера. Организаторы, чтобы подчеркнуть национальный колорит, открыли ярмарку исполнением народных танцев. А потом не смолкала музыка, татаро-башкирские песни подбирали специально, чтобы мотивы исполнялись на домбре, кубызе либо курае, причем и в современной обработке.

Торговая площадка, прямо скажем, небольшая, но ее хватило: ассортимент был скромный, продавцов - человек пять. К ним пристроились с краснодарскими овощами и фруктами наши местные предприниматели.

Те, кто живет в соседних домах, частенько ходят на "Башкирский привоз".

- Я мясо только тут беру, - заметила Мария Григорьевна, домохозяйка. - В магазине на супчик купишь кусочек, сварить, а мясо-то черное. Видно было: заморожено еще давненько. А тут свежее, сразу видишь и гадать не надо.

Правда, некоторые рачительные хозяйки остались разочарованы. Они рассчитывали на то, что раз рынок, то можно и поторговаться.

- Сколько просите? За кость? За сто пятьдесят возьму, - попыталась нажать одна из покупательниц, собиравшаяся сварить суп на большую семью.

Невозмутимый продавец, улыбаясь, скидывать цену на двадцать рублей отказался.

- Но тут и мясо есть, будет что поесть, оно и окупится, - продолжал настаивать на своем.

Организатором сельскохозяйственной ярмарки выступило ООО "Барс", которое со своей задачей справилось, по мнению отдела торговли и муниципального заказа администрации городского округа. Отдел же оказывал консультативную помощь. Вообще проведение ярмарок находится в компетенции М. П. Попова, заместителя главы округа по финансам и инвестициям, который присутствовал на открытии "Башкирского привоза".

И в этом споре он взял верх. Чуть недовольно покупательница попросила взвесить дороговатый кусочек.

Цены здесь, на самом деле, были ненамного дешевле, чем в других торговых точках. Но основной аргумент был: все выращено на личном подворье, да еще в экологически чистом крае. Тут уже с башкирскими частниками не поспоришь. Предлагали хозяева все, чем богаты их частные подсобные хозяйства: мясо, мед, кумыс. Причем не только традиционный напиток степных народов, изготовленный из лошадиного молока, но еще из козьего. Мансур, продавец этого экзотического для Первоуральска напитка, приехал на ярмарку из деревни Большая Ака Мечетлинского района:

- Привез коробку, вот, половины уже

нет. Конечно, мы сами пьем кумыс всей семьей. У меня 60 гектаров земли, двадцать коз. Чтобы молоко не пропадало, сквашиваем на кумыс. Он полезнее, чем обычный.

В своем товаре уверен и Мазхар. Он в Первоуральск приезжает постоянно, привозит мед и решил поддержать проведение сельскохозяйственной ярмарки. А башкирский мед - это, несомненно, ее украшение. Как любой производитель, гордящийся собственной продукцией, Мазхар на лобовое стекло прикрепил документ "Результаты исследования экспертизы". Между прочим, стоит он полторы тысячи рублей - против 700 в прошлом. Поэтому и приходится поднимать цены. Тем не менее заниматься частным подсобным хозяйством, по

трые запахи не переносят, запах хозяина перебивается. А чтобы пчелы запомнили, кто для них главный, я весной их выпускаю, они садятся мне на лицо, пьют капельки пота и запоминают мой запах. И потом остальному рою передают. Да, пчелы понимают мысленную речь. Повиснет пчела перед глазами - значит, надо пообщаться.



Мансур предлагает кумыс от своих 20 коз.

Как отметили в отделе торговли и муниципального заказа, подобная форма рыночной торговли весьма востребована у жителей округа. Всего же постановлением главы Первоуральска предусмотрены восемь площадок, где сельхозпроизводители могут напрямую предлагать свою продукцию покупателям.

мнению пчеловода, выгодно. А подобные ярмарки позволяют обходиться без посредников - "трутней" сельхозпроизводителей.

Мазхар о своих добытках, пчелиной семье, рассказывает так, что становится ясно: это для него смысл жизни. Он пчеловодство не променяет на блага городской жизни:

- У меня три пасеки, в тайге находятся, две из них в заповедниках. Я на пасеке с детства вырос. Не пьем, не курум - пчелы этого не любят. Они вообще ос-

Наш разговор прерывает покупательница. Выбрать трудно: тут мед и с плодовых деревьев, и рябиново-кленовый... Анну интересует привычное: "А где гречишный?"

- А он будет только в конце июля, гречиха пока не зацвела. Нынче ее много посадили, гектаров 700, так что и меда будет много, может, и крупа подешевеет, - со знанием дела ответил Мазхар. - Ничего, майский ничуть не хуже.

Видение цветущих садов и вольных просторов, напоивших башкирский мед, очаровывает покупателей. И уйти без тяжелой ароматной сладости трудно.

Фото С. БАТАЛОВА.



Медовая выставка.