



Первоуральский завод "Уником" в России хорошо знают.

Валентин ПОВАЛИЕВА

Экзамен на выживание

Двадцать лет назад невозможно было представить, чтобы предприятие из небольшого уральского городка стало одним из лучших в разработке и изготовлении оборудования и запасных частей для оснащения бригад по капитальному и подземному ремонту нефтяных и газовых скважин, достойным конкурентом на российском промышленном рынке, постоянно внедряющим в производство новые технологии и собственные авторские инновации, приносящие крупный доход.

В суровые девяностые вообще не шла речь о достойной конкуренции, заводы пытались хотя бы остаться на плаву, поэтому сбрасывали с баланса "тяжелые" социальные объекты - детские сады, профилактории для рабочих, клубы культуры, некогда содержащиеся за счет предприятий. Пенсии задерживали, стипендии не платили, вместо пособий на детей кормящим матерям вручали талоны на бесплатный обед в городской столовой. Люди перебивались от зарплаты до зарплаты, но вместо денег им порой выдавали товар, причем, мягко говоря, среднего качества, обменянного на собственный продукт производства. В стране был правил бартер. Химические удобрения меняли на обувь, которую не разносили и за сорок лет, подшипники - на китайскую тушкуну. А иной раз рабочим предлагалось самим реализовать то, что они производят. Только среди местных жителей покупателей тех же самых подшипников не находилось. У человека, слабого духом, руки опускались, и уже не было желания творить, создавать, чего-то добиваться.

Так продолжалось долгие десять лет, за которые Россия со второго места в мировом рейтинге размеров промышленного производства спустилась аж на тринадцатое. Но потенциал (помимо промышленной базы включая хорошее русское упрямство) все же оставался, что позволило начать подниматься российской экономике уже с 2000 года. Тогда-то среди руководителей появились предпринимчивые молодые умы, способные не "выжимать все соки" из производства, а работать на перспективу, используя собственные авторские наработки и современные инновации. Как хорошие шахматисты, они научились просчитывать партию вперед на несколько ходов и находить выгоду, учитывая запросы рынка и потенциального покупателя и проводя разумную ценовую политику, предлагая действительно качественный товар за реальные деньги.

Курс - на перспективу

Первоуральское предприятие "Уником", ныне являющееся одним из лидеров на российском рынке по производству нефтепромыслового оборудования, десять лет назад начиналось с одного единственного станка и штата из пяти человек. Сейчас парк станков насчитывает около ста единиц, выпускаются более ста видов самого современного оборудования, в некоторых видах продукции используются технические решения, которые основаны на собственных изобретениях

ПУТЬ К УСПЕХУ

Первоуральское предприятие "Уником" является лидером в России по производству шасси тракторных прицепов.

(в компании - более десяти авторских патентов). Причем продукция завода соответствует всем требованиям ГОСТов и API, поэтому достойно конкурирует с ведущими мировыми производителями. Ведь критериями разработок предприятия остаются качество, экономичность и эффективность, что ценят современные заказчики. В ассортименте продукции предприятия весь спектр оборудования, которое применяется при ремонтах запасных частей для оснащения бригад по капитальному и подземному ремонту нефтяных и газовых скважин. Такие как мобильные комплексы для приготовления тампонажных растворов, необходимые при капитальном ремонте скважин и в ремонтно-изоляционных работах, а также малогабаритные парогенераторные установки, которые открывают существенные возможности в своем применении для бригад по капитальному ремонту скважин, причем значительно снижают эксплуатационные затраты в процессе работы и аренду дорогостоящей техники.

- "Уником" - единственная компания в России, которая производит данное оборудование, это наша авторская раз-

работка качества ИСО 9001 (это международный стандарт, призванный создать на предприятии систему управления качеством), успешно прошло аудит, и теперь компания внедряет эту систему, что для наших заказчиков является гарантом стабильности качественных поставок. Потенциальный рынок "Уникома" - Западная Сибирь, центральная часть России, где находятся нефтедобывающие комплексы, есть круг заказчиков и за рубежом, которые на нашем предприятии находят для себя много полезных решений и работают с нами не один год, чем мы гордимся. Сегодня более 500 компаний являются нашими постоянными клиентами.

Процветание компании невозможно без внедрения инноваций. "Уником" одним из первых в России и Уральском регионе стал развивать малую энергетику. На сегодняшний день на заводе самостоятельно вырабатывается электроэнергия на современном оборудовании - газотурбинных станциях фирмы "Костоун", и уже в течение последних пяти лет "Уником" полностью обеспечивает себя электричеством и теплом.

- Это дает экономический эффект в развитии компании, - объясняет Алексей Солодовников. - Те деньги, которые мы аккумулируем, мы имеем возможность вкладывать в развитие нашего предприятия. Оборудование, которое применяется в компании "Уником" по металлообработке и по листообработке, - одно из самых современных в мире, поскольку мы считаем, что на этом оборудовании можно получать очень качественную продукцию, производить ее в большом количестве и соответственно снижать себестоимость нашей продукции, что в итоге еще больше влияет на дальнейшее развитие пред-

Алексей СОЛОДОВНИКОВ:

- Мы твердо знаем, что надо надеяться только на свои силы, знания и умелые руки. Надо работать. И не останавливаться на достигнутом. Таков имидж компании, который создавался многое годы, но теперь этот имидж надо поддерживать и улучшать. А значит - у нас нет права на ошибки, на обман, на неблаговидные действия.



работа, - рассказывает основатель и генеральный директор предприятия Алексей Владимирович Солодовников. - Самоокупаемость его в зимний период составляет максимум трех месяцев и для нефтяников имеет хороший экономический эффект, учитывая, что зима у них длится девять месяцев из двенадцати. Поэтому на сегодняшний день объем заказов по этой позиции на текущий год уже полностьютвержден. Кроме того, в 2011 году "Уником" стал лидером по производству шасси тракторных прицепов в России, 360 в месяц - столько не производят ни одно предприятие.

Из года в год завод растет и развивается, увеличивая объемы производства в среднем на 25 процентов. Понти ежегодно в эксплуатацию вводится новый цех, недавно начал функционировать еще один - сбрасывочный.

А объемы производства растут за счет внедрения новых технологий, современного оборудования и за счет увеличения производительности труда. Руководство очень четко ведет анализ экономической эффективности, отдачи каждого работника, и за последние три года этот показатель увеличился в полтора раза. Работники предприятия постоянно повышают свою квалификацию, поскольку сложное производство предполагает обучение персонала.

- Девиз компании "Мы работаем для тех, кто ценит качество" - отражает философию нашего предприятия. Для нас первично качество, а заказчик понимает, что качественная продукция дешевой быть не может, - продолжает Алексей Владимирович. - Перед нами никогда не стояла задача производить самую дешевую в мире продукцию - это онсенс. Но мы ставили задачу производить самую качественную в своей области продукцию, и постоянно над этим работаем. В 2011 году предприятие сертифицировалось по системе менед-

жимента качества ИСО 9001 (это международный стандарт, призванный создать на предприятии систему управления качеством), успешно прошло аудит, и теперь компания внедряет эту систему, что для наших заказчиков является гарантом стабильности качественных поставок. Потенциальный рынок "Уникома" - Западная Сибирь, центральная часть России, где находятся нефтедобывающие комплексы, есть круг заказчиков и за рубежом, которые на нашем предприятии находят для себя много полезных решений и работают с нами не один год, чем мы гордимся. Сегодня более 500 компаний являются нашими постоянными клиентами.

Свою политику генеральный директор "Уникома" объясняет так:

- В "Маленьком принце" писателя Сент-Экзюпери есть хорошая фраза, которую никому никогда не надо забывать: "Мы в ответе за тех, кого приучили". В данном случае благотворительность в нашей компании неносит стихийный характер. Мы сторонники системного подхода во всем. Это касается и развития производства, и поддержки социальной сферы. Есть партнерские отношения, и по этому соглашению мы берем на себя обязательства ежемесячно помогатьенным организациям в определенном размере, и эти обязательства, несмотря ни на что, стараемся выполнять. Ведь люди, которым мы помогаем, рассчитывают на нашу поддержку, поэтому она не может быть разовой, не может быть хаотической, она должна быть системной. Почему мы взяли на себя эти обязательства? Потому что мы сами родились и выросли здесь, в Первоуральске, в детстве занимались в тех же секциях и кружках и знаем не понаслышке, как порой тяжело приходится таким объединениям. Не стоит забывать и о том, что характер человека формируется в детстве, значит, мы вкладываем средства воспитания и обучения будущем смены наших работников. Что касается храма во имя иконы Смоленской Божией Матери - это духовное начало, без которого человек не может жить. Именно церковь сегодня взяла на себя очень большую нагрузку в части обобщения людей, вложение духовных ценностей. И мы эту позицию поддерживаем.

Мы все хотим, чтобы в нашем родном городе жилось хорошо, поэтому стараемся принимать участие в его развитии. Кроме нас самих навести порядок неко-

мые предприятия, где родился, где пригодился,

там и пригодился

Многие предприятия, встав на ноги, не собираются "разбрасываться", уделяя внимание своей географической родине. Для владельцев таких заводов главное - прибыль, делать ее они ни с кем не хотят. И с каким настроением приходит люди на рабочее место - начальство мало волнует. "Хозяева" отображаются от проблем и чаяний населения, живут, словно за высоким забором.



Девиз компании - "Мы работаем для тех, кто ценит качество".