Вот такой надежный парень

Программа поддержки малого предпринимательства, реализуемая в Асбесте, способствовала созданию самых различных видов деятельности и даже открытию новых производств. В новой "волне" предпринимателей был и Виктор Кожичев, ныне директор ООО "АРТ- комплект". О себе этот молодой человек заявил очень быстро. Свое дело он начал в 2011 году. По итогам проводимого в городе конкурса предпринимателей в следующем году вошел в число его призеров, заняв первое место в номинации "Лучший предприниматель в производственной сфере".

Очень немногие начинающие предприниматели берутся за открытие новых производств. Виктор Кожичев занялся выпуском багета для натяжных потолков и реализовал свою идею успешно.

Десантники не сдаются

В Асбесте Виктор проходил армейскую службу в воздушно-десантной бригаде. Понравился парню из Магнитогорска наш горняцкий городок, и он решил здесь остаться. До армии работал на одном из предприятий своего города электриком. В Асбесте устроился в фирму, занимавшуюся установкой пластиковых окон, натяжных потолков, дверей. Все комплектующие закупались в других городах. А почему бы на месте не открыть их производство?

Характер у Виктора -упертый. Если задумал что-то - не отступит. Это качество помогла укрепить армейская закалка. Парень, не имея никакой поддержки в малознакомом городе, нашел возможность изучить новое дело, побывал на предприятиях во Владимире, Москве. Вернулся оттуда с твердой уверенностью, что такое производство реально открыть и в Асбесте.

В компаньоны Виктор пригласил знакомых ребят - Игоря Суевалова, Руслана Фасахова, с которыми вместе работал.

-Когда Виктор подошел ко мне со своей идеей об открытии производства, я был очень удивлен, ведь надо было начинать с нуля. А в итоге составили план, в котором расписали все поэтапно. Не хватало денег на реализацию намеченного, мы не могли предвидеть многих нюансов, часто действовали методом тыка, но рук не опустили.

Помощь, оказываемая Асбестовским муниципальным фондом поддержки предпринимательства, пришлась очень кстати. Виктор записался на курсы "Начни свое дело", где от опытных преподавателей получил ответы на многие вопросы. Подготовленный им бизнес-проект по производству багета для натяжных потолков был успешно защищен перед городской комиссией . В.С. Кожичев сумел убедить ее в реальности задуманной идеи, и ему был выделен максимальный грант.

Появилась возможность заняться реализацией идеи. Завезли сырье, а это отходы от производства пластиковых окон. Закупили оборудование для их дробления и производственную линию, правда, подержанную. Запуск линии затянулся на долгих полгода. Вот где пригодилось упорство Виктора Кожичева! В результате нашли специалиста в Екатеринбурге. Это был Роман Веселков, который затем остался на асбестовском предприятии , где работает по сей день.

Диалог с губернатором дал шанс

Останавливаться на полпути В.С. Кожичев не привык. Продукция, которую начало выпускать его предприятие, нашла сбыт. Появились планы на дальнейшее развитие бизнеса. А как их воплощать, не имея денег? Кредиты, чтобы купить оборудование, нужны миллионные. Какой банк их даст начинающим предпринимателям без поручителей? Эти вопросы не давали покоя Виктору и его компаньонам. И надо же, представился счастливый случай. В Асбест приехал с рабочим визитом губернатор Свердловской области - тогда этот пост занимал Александр Мишарин. Он выразил желание встретиться с предпринимателями города. Виктор Кожичев не упустил возможности и задал Александру Сергеевичу волнующие его вопросы .

- Я открыл свое производство, но пока у меня нет активов и гарантий для получения кредита в банке, как быть, подскажите, - обратился он к губернатору.

Областной руководитель тут же дал поручение присутствующему на встрече директору областного фонда содействия предпринимательству рассмотреть возможность предоставления гарантий предпринимателю. Так В.С. Кожичев получил первый солидный кредит, да еще и на приемлемых условиях - по ставке рефинансирования банка.

- На эти деньги мы купили новые большие линии в Турции и стали более продуктивно работать,- рассказывает предприниматель.

Наладили контакты с "заграницей"

- Как удалось выйти на зарубежных поставщиков оборудования? - спрашиваю Виктора.

-Сейчас все делается через Интернет. Заводы- изготовители оборудования, которое нам необходимо, находятся за границей, связались с ними через переводчиков, нас пригласили на предприятия. Закупали оборудование как в Турции, так и в Китае, побывали на машиностроительных заводах в городах Циндау и Шанхае. Потребителей продукции нашли в Казахстане и, конечно, в России. Представители крупных торговых компаний приезжали к нам, сначала с осторожностью осматривали оборудование, знакомились с технологическим процессом, в конце концов убедились, что у нас серьезное производство. Потребители теперь -постоянные, в их числе крупные сетевые торговые предприятия Екатеринбурга, Перми, Челябинска, Сочи и ряда городов Казахстана.

Руководитель ООО "АРТ-комплект" Виктор КОЖИЧЕВ начал свое дело с нуля.

Упаковщик готовой продукции Константин ЩАПИН доволен отлаженным производством.

Продукция готова к отправке.

Приобретен новый погрузчик.

В Асбесте выгодно заниматься производством

- Не жалеете, что выбрали для себя самую трудную сферу в бизнесе - производство?- интересуюсь у молодого предпринимателя.

- Нисколько. В Асбесте выгодно заниматься производством. Во-первых, есть свободные, почти готовые площадки. Мне повезло взять в аренду два производственных цеха, находящихся по -соседству, с кран-балкой для отгрузки продукции и подъездными путями. Во-вторых, город -промышленный, в нем много специалистов с техническим образованием. Нашли тесные контакты с научным учреждением - ОАО "НИИпроектасбест", его замечательными специалистами. Нам поставили дробильное оборудование, помогают в его обслуживании.

Короткая экскурсия по предприятию, проведенная для нас, впечатлила. Процесс производства показался нам простым и отлаженным. Из отходов от пластиковых окон, пропущенных через дробилку, получаются мелкие ровные гранулы. Они поступают на экструзионную линию, где превращаются в готовые изделия, а это сейчас фурнитура для пластиковых окон. Есть планы на расширение ассортимента продукции, в ближайшее время намечено освоить выпуск фактурных пластиковых панелей.

Обращаем внимание на чистоту в цехе, где работают в основном молодые мужчины. Готовые изделия упаковываются в пленку и тут же загружаются в машину. Если заказ большой, то продукция упаковывается в паллеты. Для механизации отгрузки есть кран-балка, а недавно приобретен новенький, только с завода автопогрузчик.

Сегодня на производстве трудится 25 человек, пятерых приняли на днях, это переселенцы из Украины.

- Зарплату выплачиваем без задержки, два раза в месяц, она не ниже средней по промышленным предприятиям в городе, - сообщает Виктор Сергеевич. - Недавно провели сертификацию рабочих мест. Организуем мероприятия и помимо работы, они сплачивают людей. Именинникам даем премии, а женщинам еще и цветы вручаем. Большой текучести кадров у нас нет. Новичков обучают бригадиры и мастера.

- А на личную жизнь время остается?

- У меня есть семья - жена и двухлетний сын.

- В Асбесте половинку свою нашли?

- Ко мне приехала моя девушка из Магнитогорска, которая провожала меня на службу в армию.

А это еще одно доказательство, что Виктор Кожичев - надежный парень.

Л.ДУБОВКИНА.
Фото А.ЧЕРЕМНЫХ.