

Год, насыщенный событиями

Ушедший 2014 год оказался очень динамичным и непредсказуемым, был насыщен событиями, вызвавшими сильный резонанс как в политике, так и в экономике.

Непосредственное влияние на Акционерное общество "Ураласбест" оказали изменение обменного курса национальной валюты, серьёзные сдвиги в функционировании экономики, в частности, замедление темпов строительства и ремонта автомобильных дорог.

Помимо событий громких и всемирно обсуждаемых, произошел целый ряд локальных, но также оказавших очень сильное воздействие на экономику нашего предприятия. Самым неприятным и болезненным среди них является активизация усилий Европейского Союза в проведении антиасбестовой кампании. Проявления этих усилий мы очень остро ощутили в таких странах как Вьетнам, Таиланд, Иран, где принял ряд решений, ограничивающих использование асбестового волокна.

Среди событий в сфере экономики произошли такие благоприятные для нас, как ослабление кризисных явлений в экономике Индии - крупнейшего в мире потребителя асбестового волокна. К сожалению, наряду с факторами, увеличивающими спрос на асбест, были и негативные - замедление темпов промышленного и гражданского строительства в Китайской Народной Республике, сокращение потребления шифера в России и странах СНГ.

Влияние внешних факторов и действия коллектива комбината позволили получить следующие итоги за 2014 год.

Объемы отгрузки асбеста 0-6 групп по сравнению с предыдущим годом снизились на 19,3 тыс. тонн или 5,3%. Потери в объе-

мах продаж намного ниже, чем в 2013 году. Тем не менее, перелома в динамике спроса на асбест не произошло, в сумме факторов, повышающих и ограничивающих спрос на нашу продукцию, влияние последних оказалось сильнее. Объемы продаж нерудных строительных материалов сократились на 458 тыс. тонн или 10,4% к уровню 2013 года. В большей степени сократились объемы продаж песчано-щебеночных смесей. Продажи более дорогой продукции - щебня - снизились менее чем на 5%.

В силу того, что в течение последних десятилетий прослеживаются устойчивые тенденции сокращения спроса на асбест, Акционерное общество проводит политику диверсификации производства и осваивает выпуск новых видов продукции. В рамках этой политики в апреле 2014 года запущена вторая линия завода по производству минераловатных теплоизоляционных материалов. Рост мощности завода позволил увеличить выпуск продукции. Объем продаж теплоизоляции за год возрос на 56,5%.

Также необходимо отметить, что происходит рост реализации услуг сторонним потребителям и такими предприятиями, которые в предыдущие годы были задействованы преимущественно в технологии основного производства. Например, объем реализации услуг предприятием "Промтехвзрыв" в 2014 году достиг 120 млн. рублей. Чтобы понять, много это или мало, можно сказать, что по размеру это достигает 1/3 от объемов реализации щебня с производства № 2 асбестообогатительной фабрики.

В итоге анализа совокупного объема реализации продукции получены следующие цифры. Средний индекс физических объемов отгрузки равен 1,012. При этом тот же показатель по традиционным видам продукции (асбесту и нерудным строительным материалам) равен 0,935. Эти индексы показывают следующее. Приведенный к единому измерителю объем отгрузки всех видов продукции вырос за год на 1,2%. При этом отгрузка традиционных видов продукции снизилась на 6,5%, но это сокращение было перекрыто ростом продаж теплоизоляции и прочих видов услуг.

Одним из сложнейших экономических факторов 2014 года явилась ситуация с производительностью труда. Данный показатель, рассчитанный по товарной продукции с учетом роста цен, в том числе и за счет обменного курса валюты, в 2014 году вырос по отношению к 2013 году на 9,5%. В то же время, производительность труда, рассчитанная по физическим объемам выпуска продукции, снизилась к уровню 2013 года на 1%. При этом динамика производительности по разным видам продукции очень сильно отличается. По заводу ТИМ с запуском второй линии производительность труда выросла на 29,4%. Производительность персонала, занятого на производстве прочих видов продукции, снизилась на 8,2% по отношению к уровню 2013 года, и на 25,1% к уровню 2012 года.

Высокие темпы снижения производительности труда определили логику принимаемых управленческих решений, то есть введение в течение 2014 года режимов сокращенного рабочего времени, и принятное в конце 2014 года решение о сокращении численности персонала.

Очень сильное влияние на экономику или, вернее сказать, на показатели, характеризующие экономическое положение предприятия, оказало изменение обменных курсов - увеличение цены евро и доллара США по отношению к рублю. Акционерное общество "Ураласбест" около 50% товарной продукции реализует на экспорт, соответственно высока доля расчетов в иностранной валюте, в частности в долларах США. При строительстве завода теплоизоляционных материалов использовалось европейское оборудование, поэтому часть кредитов, целевым назначением которых была оплата этого оборудования, привлекалась в евро. Соответственно, рост курсов иностранных валют повлиял на три группы показателей. Во-первых, выросли суммы выручки от продаж и чистой прибыли, во-вторых, увеличилась сумма задолженности покупателей и заказчиков за полученную продукцию, в-третьих, выросла сумма задолженности по кредитам.

Эти показатели в большей степени характеризуют отчетность, поскольку реальное положение дел зависит от того, какие валютные курсы будут в период погашения задолженности.

Говоря о планах и перспективах развития предприятия на 2015 год, необходимо отметить, что перед Акционерным обществом стоит ряд очень важных и сложных задач, среди них можно выделить такие, как снижение задолженности по привлеченным кредитам, восстановление уровня производительности труда, повышение размера заработной платы коллектива, сохранение и расширение рынков сбыта продукции.

С. РОСЛЯКОВ,
заместитель генерального директора
по экономическим вопросам
и финансам, кандидат
экономических наук.