



ЧЕТВЕРГ

26 марта 2009 г.
№ 21 (9712)

ОСНОВАНА В ОКТЯБРЕ 1931 Г.

Majak

ГАЗЕТА СЫСЕРТСКОГО РАЙОНА

В НОМЕРЕ:

- 3 У матери отобрали медаль
10 Кто дает названия улицам?

TV
программа
С 30 марта
по 5 апреля

+ Гороскоп,
погода, купон
и 232 частных
объявления

www.34374.ru

ШКОЛА: ВРЕМЯ ПЕРЕМЕН

Представили свои новинки



Вчера в 23-й школе собрались педагоги со всего Сысерского городского округа. Приехали, чтобы обменяться инновациями учебного процесса.

В презентациях, выставках детских работ, папках и фотографиях представили опыт че-

тырнадцать образовательных учреждений. Модели своих нововведений каждое из них представило в отдельном кабинете школы. За двадцать минут представители школ, детских садов и учреждений дополнительного образования рассказывали о том,

что интересного и уникального они привнесли в образовательную систему округа. Посетитель выставки сам выбирал темы, которые ему показались наиболее интересными. Одновременно шли презентации пяти учреждений сразу, в три потока.

- Если бы все слушатели имели возможность посетить каждое выступление, то это заняло бы три дня, - говорит специалист Управления образования Сысерского городского округа Т. А. Гурина, - Поэтому представление инноваций идет параллельно. Темы разные, поэтому определиться человек может, исходя из собственных интересов.

Нина Антоновна Халиуллина из Октябрьской школы №18 на выставке инноваций отметила, что туризм, как один из увлекательнейших способов спортивного времяпрепровождения, всесторонне развивает юного человека. Именно этот вид деятельности стал яркой страницей в жизни школы. Нина Антоновна занимается туристско-краеведческой работой с 1985 года. Она учит детей не только на уроках географии. Вместе с учениками она прошла немало полей, лесных троп, преодолела не одну сотню километров по самым интересным маршрутам.

- Физическое движение и мысль – в прямой взаимосвязи! - уверяет учитель.

О других инновациях наших педагогов читайте в одном из ближайших номеров "Маяка".

Юлия Воротникова.

На снимке:

Н. А. Халиуллина

на презентации своей работы.

фото автора.

СКБ-БАНК

**СТАВКА ВВЕРХ И СРОК КОРОЧЕ.
«ПАТРИОТ» ТОМУ, КТО ХОЧЕТ!**

17,01%
годовых в рублях*

за 100 дней

**ВСЕЛАН
ЗАСТРАХОВАН**

* - Ставка указана в процентах годовых за первые 100 дней. Минимальная сумма вклада - 10 000 рублей. Срок вклада 100 дней. Ставка 17,01% годовых. Всё вклады, открытые до 01.03.2009 г. и закрытые до 22.06.2009 г., участвуют в розыгрыше внедорожника УАЗ «Патриот». Дата съезда призы - 25.08.2009, место разыгрывания - г. Екатеринбург. Капитализация (приросте процентное значение 100 дней). В случае разыгрывания выигравших по критериям «по-тихому» (то есть неизвестно), то есть неизвестно, кто из них выиграл приз. Условия участия в конкурсе изложены в правилах конкурса. ОАО «СКБ-Банк», Ген. лиц. ЦБ РФ №7056

ВКЛАД «ПАТРИОТ»

- РОЗЫГРЫШ ВНЕДОРОЖНИКА УАЗ ПАТРИОТ
- Минимальная сумма вклада - 10 000 рублей

г. Сысерть, ул. Свободы 38, ул. Коммуны 2б
г. Арамиль, ул. 1 Мая 59а
www.skbank.ru | 8-800-1000-600
жилищный кредитный

ОБЪЯВЛЯЕТСЯ ПОДПИСКА

Редакция газеты «Маяк»
объявляет о проведении
подписки
на второе полугодие
2009 года.

С 16 марта по 15 апреля
«Маяк» можно выписать
по льготной цене –
270 руб.

за полугодовой комплект.

С 16 апреля
стоимость подписки –
360 рублей.

Только номер
с программой обойдется
вам в 216 рублей.

ГАЗЕТА БЕЗ ДОСТАВКИ
Можно выписать «Маяк»
без доставки,
с получением газеты
в редакции.

Цена такой подписки
составит 204 рубля.
Номер с программой
без доставки – 168 руб.
Выписать газету можно в
любом почтовом
отделении,
у общественных
распространителей,
в редакции.

**ОСТАВАЙТЕСЬ С НАМИ,
И ВЫ ВСЕГДА БУДЕТЕ
В ГУЩЕ СОБЫТИЙ!**

КОРОТКО

29 марта
страна перейдет
на летнее время

Директива о подготовке к переходу 29 марта на летнее время поступила в Свердловскую область из Москвы. В 2:00 по местному времени 29 марта стрелки часов необходимо будет перевести на один час вперед.



В документе говорится, что в соответствии с порядком исчисления времени, определенным Правительством РФ, с 29 марта 2009 года по 25 октября 2009 года в стране устанавливается «летнее время». В связи с этим стрелки часов в 2:00 29 марта (по местному времени) необходимо перевести на один час вперед./E1.ru



«Малахит»

в уральской недвижимости



- **Фарит Зуфарович, что дает вам членство в Уральской палате?**

- Дело в том, что в 2002 году было отменено государственное лицензирование на риэлтерскую деятельность. Продажа недвижимости оказалась никому неподконтрольной сферой. Объекты стали продавать все, кому не лень. Начался хаос. Фирмы-однодневки исчезали, клиенты теряли деньги и никто не нес за это ответственность.

- **Получается, в самый разгар этого хаоса, в марте 2004 года и родилось агентство «Малахит»...**

- Да, и мы с первых шагов стремились к надежности, к прозрачности отношений с клиентами. Именно поэтому прошли систему добровольной сертификации услуг в некоммерческом партнерстве «Уральская палата недвижимости» и в 2005 году получили соответствующий сертификат. В декабре 2006 года приняли решение вступить в члены «Уральской палаты недвижимости». Для этого тоже нужно взять на себя некоторые добровольные обязательства. Два года мы проходили кандидатский стаж. Давали, кстати, и в «Маяке» объявления о том, есть ли к нашей организации какие-либо претензии со стороны клиентов. В этом объявлении телефон Уральской палаты. И вот, меньше месяца назад, 24 февраля нам вручили Свидетельство №550 о том, что агентство недвижимости «Малахит» является действительным членом некоммерческого партнерства «Уральская палата недвижимости». 550 – столько организаций из Екатеринбурга и Свердловской области сюда входит.

- **Что дает этот документ? Это членство?**

- Все это удостоверяет нашу

23 марта исполнилось пять лет со дня образования агентства недвижимости «Малахит». Единственного в Сысерти, который входит в состав «Уральской палаты недвижимости». О том, с какими результатами компания подошла к юбилею, наше интервью с генеральным директором агентства Ф. З. ШАРИФУЛЛИНЫМ.

надежность. Главное, что мы гарантируем – чистоту сделки. В Сысерти многие люди в этом не разбираются. Свердловчан же знают, с каким риэлтером можно иметь дело. Женщина из Екатеринбурга приехала к нам и растерялась. Оказывается, в Сысерти огромное число агентств недвижимости. С кем заключить договор? Она обратилась за справкой в Уральскую палату. А там ответили: мы можем ручаться только за одно. Ведь сертификат не дадут организации, не соответствующей определенному стандарту. У нас есть офис, с вывеской, с книгой жалоб и предложений, с утвержденным прейскурантом, с комнатой для переговоров. Офис находится под охраной. Риск клиентов мы страхуем на 5 млн рублей.

- **Но ведь сделки по недвижимости могут и превышать эту сумму!**

- Страховка нужна, когда вносится аванс, а сделка вдруг расстраивается. Авансируют же значительно меньше суммы. И страховка с лихвой окупает риск. А сама чистота сделки гарантируется тем, что мы прежде чем оформлять куплю-продажу, берем справки в юстиции, в БТИ, что квартира не обременена. Кроме того, все агенты «Малахита» аттестованы уральской палатой и постоянно проходят курсы повышения квалификации.

- **Каким дисциплинам учат продавцов недвижимости?**

- Изучению спроса, изучению рынка. Учат, как правильно продать. Это только со стороны кажется, что наша работа – простое занятие.

- **Что самое сложное? Оформить множество документов для совершения сделки?**

- Нет. Это как раз самое легкое. Найти подходящий вариант. Договориться об оптимальной цене. Порой приходится выступать и юристом, и психологом, и арбитром для родственников.

- ?!

- Ну, например, при наследстве очень часто встречаются ситуации, когда близкие родственники пытаются обмануть



друг друга. Одному хочется «выделить» долю подешевле. Другому побольше получить.

- **Как агентство может повлиять на это? Ведь со стоимостью дома должны определиться собственники.**

- Цена должна быть обоснована. Мы не стараемся занижать или завышать стоимость. Мы стараемся оптимально ее оценить, проанализировать ситуацию на рынке. Продавец должен знать: по какой цене мы выставляем объект, сколько стоят наши услуги. Встречается множество риэлтеров, когда клиент знает только ту сумму, которую он должен получить. Посредник накручивает цену чуть не в полтора раза, а собственник не понимает, почему его участок никто годами купить не хочет. Есть так называемые «черные риэлтеры». Они работают без всяких офисов. Деньги в машине отсчитывают. И находятся такие люди, которые им авансы без всяких документов отдают. Потом те бесследно пропадают. Об условиях сделки, обо всех суммах нужно договариваться на берегу. У нас единый образец договора по всем агентствам, которые входят в уральскую палату недвижимости. В нем все прозрачно, оговорены все нюансы.

- **Вашему агентству, как и любому другому посреднику, выгодно установить высокую цену. Ведь риэлтеры зарабатывают процент от сделки.**

- Какой смысл завышать цену, если объект будет ви- сеть. Если мы понимаем, что его по этой цене никто не купит. Наоборот, бывает, хозяин квартиры требует заведомо нереальную сумму. Объясняем, договариваемся, пытаемся найти компромиссный вариант. Можем и отказаться взять на продажу такой объект. Потому что нам дорога наша репутация. Несоответствующая цена – признак не-профессионализма.

- **Почувствовали вы на себе нынешний финансовый кризис?**

- Да. У людей проблемы с кредитами, с выплатой зарплаты. Цены на недвижимость падают. Невыгодно становится продавать. Выгодно сдавать в аренду. Обмены с доплатами сейчас идут лучше. Ипотечное кредитование в сбербанке возобновлено. Но! Круг желающих приобрести жилье по ипотеке и так был мал, а теперь еще и ставки подняли, и контроль ужесточили. Если бы материнский капитал давали сразу – молодые семьи могли бы улучшать жилищные условия. Проблем, конечно, много. С другой стороны, кризис дает возможность поправить риэлтерским компаниям свое финансовое положение. Важно грамотно следить за изменениями спроса, понимать их причины, тенденции. Мы в условиях кризиса вышли на зарубежный рынок.

- **Наши земляки покупают виллы за рубежом?!**

- Сегодня квартиры в Болгарии у моря стоят дешевле, чем в Сысерти. Там рынок еще не сформировался и цены в ближайшей перспективе будут расти. Это выгодно для сохранения капитала. И у нас есть люди, которым это нужно. Мы осенью заключили договор с болгарской риэлтерской фирмой. Они подыскивают варианты с «видами на море» там. С предложениями о сотрудничестве недавно на нас вышли киприоты.

- **Что и на Кипре жилье дешевле, чем в Сысерти?**

- Цены там на порядок выше, но зато круглый год тепло. И там выгодно приобретать жилье, чтобы сдавать в аренду. Хозяин квартиры отдыхает в ней шесть недель в году, остальное время жилье находится в аренде.

- **И все-таки, наверное, сделок в нашем небольшом городке происходит не очень много. На что живут риэлтеры «между сделками». Вам надо и людям зарплату платить, и офис содержать...**

- Помогаем оформлять приватизацию земельных участков, представляем интересы стороны в суде и по разделу имущества, наследству. Да по многим другим вопросам. Словом, для тех, кто хочет, работа находится.

Интервью вела И. Летемина.

На снимках:
Ф. З. Шарифуллин и коллектив агентства.

Пройдусь я по Рябиновой, сверну-ка на Гранатовый...

Помните популярную песню Ю. Антонова: «Пройдусь по Абрикосовой, сверну на Виноградную»? Видимо, он родился, рос или просто бывал в каком-либо южном городе, где есть улицы с такими названиями. Ибо сложно представить, чтобы где-нибудь в Воркуте или в Архангельске, да и в Екатеринбурге могла бы существовать улица Виноградная.

Как вообще даются названия улицам? Не говорю про давнишние времена, когда наши, ссыертские, улицы получали имена немецких революционеров Розы Люксембург, Карла Либкнехта... или Ленина и Орджоникидзе.

В дореволюционное время если было на улице много кабаков – была она Кабацкая, за сеном по ней ездили – становилась Сенной и т. д.

Буквально 10-20 лет назад в Сысерти появилось много новых улиц.

Когда сообщаю, что живу на Московской улице, почти все таращат на меня глаза: «А это где?». Отвечаю – в Северном поселке в Сысерти. Так у нас там еще и Кремлевская улица есть. Правда, на ней до сих пор не бывала. Периодически на нашу тупиковую Московскую улицу заезжают «чужие» машины и водители с отчаянием пытаются выяснить, где тут улица Черемуховая, например. Мы машем в неопределенном направлении рукой – тут где-то. На днях решила наконец-то выяснить, где же она – улица Черемуховая или Гранатовая. И, конечно же, Кремлевская.

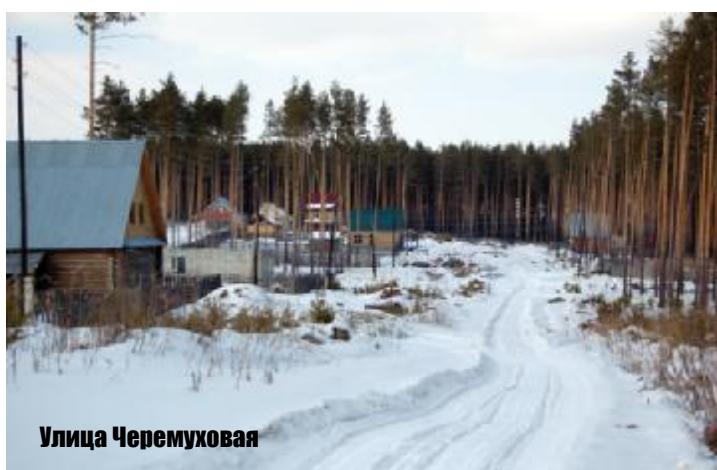
Сначала объясню, где улица Московская. Итак, едем по Красногорской до самой вершины горы и сворачиваем налево или направо, в зависимости от того, с какой стороны вы въехали в гору – со стороны же-

лезнодорожного полотна или со стороны автозаправки. Улица Московская – очень короткая, нечетная сторона заканчивается на цифре 19. А между домами 9 и 11 – переулок. Знаете, какое название у переулка, где всего-то 3 дома? Лунный. Красота, правда?

И вот тут, от этого переулка, начинается улица Рябиновая. Еду по ней и выезжаю прямиком к забору, на котором большими буквами написано: ул. Кремлевская. Так вот ты какая! Она пересекает улицы Рябиновую, Титова, Гагарина: тянется, по сути, по старой высоковольтке. На ней заканчивается улица Машиностроителей. И от нее, по-видимому, начинается улица Черемуховая. Которая заканчивается переулком Гранатовым. И сама Сысерть



Улица Сосновый бор



Улица Черемуховая



Улица Кремлевская



тоже заканчивается.

И все-таки, как даются названия улицам? Кто их придумывает?

Отвечает главный архитектор Т. Ф. ШАЛИНА.

– Все эти новейшие улицы Сысерти получили название еще при горсовете, – отвечает она. – Поэтому не скажу, как происходил этот процесс. Но название часто привязывается к каким-то особенностям местности или расположению по сторонам света. В поселке Полевом, например, при мне присвоены названия улицам: Южная, Западная, переулок Школьный – все понятно. Или вот появился в Ключах новый микрорайон: мы обсуждали с местным главой, как там назвать улицы. Тоже все привязывается к местности.

– Нас не коснулось переименование улиц, когда в 90-х годах убирали из названий имена революционеров, например?

– Нет, и это хорошо. Ведь переименование улиц – это немалые финансовые затраты. Не только для властей. Но и для организаций, учреждений, предприятий, магазинов и т. п., здесь расположенных. Неудобства для людей, здесь живущих.

В Большом Седельникове есть переулок Фрунзе. Жители два раза обращались к властям, чтобы переименовать его в По-

беды или Жукова. Но, согласитесь, называть именем Победы или Жукова переулок в 3 дома по крайне мере несолидно. Мы убедили жителей не делать этого.

– А не было предложений назвать улицы именем людей, которые так много сделали для района в советские времена и которых уже нет с нами: Г. П. Грачевой, И. П. Романенко, Ф. В. Партина.

– С территорий такие предложения звучат. Когда там появятся новые улицы, это мнение населения будет учтено при присвоении им названий.

… Нет, я понимаю: Рябиновая, Черемуховая. Даже Московскую можно объяснить. В Екатеринбурге есть ул. Московская с Московской горкой. У нас улица с таким названием тоже расположена на горке – видимо, ее назвали по аналогии с Екатеринбургом.

Но почему Кремлевская? Я ничуть не против. Да и жители, хотя там живет пока 2-3 семьи, наверное, гордятся таким названием улицы. Все лучше, чем какая-нибудь 5-я Лесная улица или 8-я улица Строителей… Но почему Кремлевская?



Улица Рябиновая

**Н. Шаяхова.
Фото автора.**



«Женщину года» опять не назвали

20 марта в восьмой раз прошел районный конкурс «Женщина года». Мероприятие это всегда имеет большой общественный резонанс. Потому что в его подготовке принимают участие работники управления соцзащиты, культуры, администрации территорий, откуда выступают конкурсантки. Его широко освещают средства массовой информации. Участницами его становились почти полсотни лучших женщин района. А лучшей из лучших присваивают звание «Женщина года».

Вот и в этом конкурсе участвовало семь замечательных представительниц с шести территорий. Г. Н. Кожина, социальный работник, представляла поселок Октябрьский. Бухгалтер Е. С. Корчемкина – Патруши, работница одной из местных баз отдыха. И. А. Сиротина и председатель районного Совета ветеранов Л. А. Волкова – Сысерть, организатор и директор Верхнесысерского Дома творчества Н. В. Мищенко – Верхнюю Сысерть, педагог С. И. Крапивко – Большой Исток. Руководитель образцового детского танцевального коллектива и женского клуба «Леди Икс» Д. М. Банных – Щелкун.

У многих конкурсанток были группы поддержки. Приехали и главы территорий, которые они представляли.

В Щелкуне любят свой очаг культуры. Здесь очень благодарный зритель. И в этот раз зал был заполнен до отказа, люди стояли в проходах. Бурными аплодисментами встречали не только свою любимую Дину Маратовну (здесь полсела тан-

цует – начиная с 4-летних малышей и заканчивая 30-летними женщинами), но и всех участниц конкурса.

В этом году он проводился под девизом «Здоровая семья – залог сбережения народа, возрождения великой России». Главная идея конкурса, как гласит Положение – повышение роли женщины в сохранении, укреплении и развитии семьи, воспитании детей, в осуществлении связи поколений, самореализации женщины.

Проводился он в два этапа. Первый был заочным. Женщины приготовили рассказ о себе – в альбомах, стенгазетах, раскладушках, в которых должны были рассказать о себе и как о женщине-матери, и как о хорошем работнике, специалисте своего дела, об увлечениях, любимых занятиях.

На втором этапе, очном, участницы встречаются друг с другом в конкурсной программе. Теперь уже со сцены рассказывают о себе – скажем так – представляют свою визитку. Между их выступлениями свое искусство показывают артисты



ДК, на базе которого проходит это шоу. На этот раз, конечно же, это был танцевальный коллектив «Сюрприз», на выступление которого можно смотреть бесконечно, который может украсить собой любое мероприятие.

Конкурсантки тоже не подкачали: кто-то сопровождал рассказ о себе музыкой и показом слайдов на экране, кто-то – пел, кто-то танцевал. Е. С. Корчемкина организовала игру с залом...

Все ждали кульминационного

момента: кого же назовут «Женщиной года»?

Увы... Организаторы конкурса, которые входят в жюри, второй год по каким-то соображениям не присваивают звание «Женщина года» никому, всех участниц объявляя победителями в той или иной номинации. Что за детсадовская «Победила дружба»?

Конкурсантки недостаточно хороши? Д. М. Банных знает попрайона. Ее коллектив представляет нашу территорию в области, за пределами области. В Щелкуне для многих семей танцевать в «Сюрпризе» означает не просто танцевать, а жить «Сюрпризом». Это – образ жизни. Сама Динара – просто героическая женщина. Работники культуры не избалованы чиновничими зарплатами тех, кто сидел в жюри. Она берется за любую подработку, причем, для нее не проблема вести танцевальные коллективы не только в Щелкуне, но, например, в Сысерти.

На празднике, которые организует в Верхней Сысерти Н. В. Мищенко, собирается все село. Нам с восторгом пишут о них жители Екатеринбурга, которых летом в Верхней Сысерти много.

И. А. Сиротина взяла на воспитание трех осиротевших племянников. Разве это не поступок?

Что еще должна сделать женщина в нашем районе, чтобы стать «Женщиной года»?

**Н. Шаяхова,
на снимке:
момент праздника.**

Мебель дешевле с доставкой на дом!

В поисках подходящих элементов интерьера, которые сочетались и дополняли бы друг друга, мы порой готовы исколесить всю столицу области. Но не спешите отправляться в самые недра пробок шумного города. Не теряйте времени. Лучше посетите магазин, который находится на въезде в город Екатеринбург. В торговом центре «Люксстрой», что на Димитрова, 17, открылся мебельный салон «Софья» и магазин «Товары для дома, сада и отдыха».



Оба отдела расположились на 2 этаже торгового комплекса.

МЕБЕЛЬНЫЙ САЛОН предлагает качественную, недорогую мебель от российских производителей. Вас удивит богатый выбор прихожих, спален, горок, кухонь, детской мебели. Оригинальная плетеная мебель, пуфы, тум-



бочки, трюмо – для творческих дизайнерских решений.

Важно отметить, что стоимость доставки по Сысертскому району минимальная – от 300 до 500 рублей. Цены довольно демократичные, что порадует каждого покупателя. Вы сможете воспользоваться услугой мебель на заказ. А еще для жителей Сысертского района действуют дополнительные скидки.



В отделе «ТОВАРЫ ДЛЯ ДОМА, САДА И ОТДЫХА» вы найдете:

- Кухонную утварь
- Товары для домашнего обихода
- Бытовую химию
- Садово-огородный инвентарь
- Постельное белье
- Одежда, подушки
- Все для пикника, пляжа и активного отдыха на природе (мангалы, дачная мебель, качели, надувные матрасы и т.д.)

Ассортимент товаров пополняется еженедельно. По выходным дням всех покупателей ждут акции, бонусы, подарки. Ждем вас!

Удачных вам покупок!

На правах рекламы.



Наше будущее... в лицах



Алтунина Петя, 4,5 года, г. Сысерть



Горинова Даша, 8 мес., г. Сысерть
"Эх! Мне б еще коня!"



Самбурукский Никита, 2 года, г. Сысерть



Кузнецов Антон, 9 лет, г. Сысерть
"Смешарик -очкик"



Ахметшин Даниил, г. Сысерть



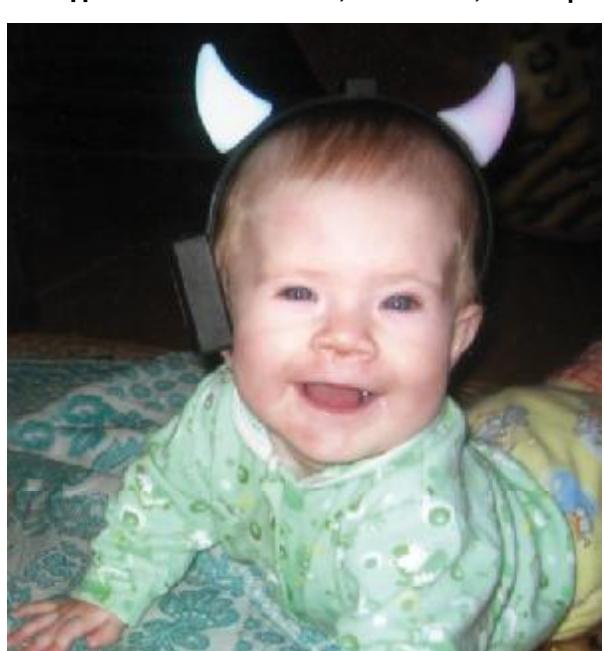
Деменышина Анастасия, 2 г. 10 мес., г. Сысерть



Банных Никита, 10 мес. г. Сысерть



Кедь Коля, 2 года 7 мес., г. Сысерть
"Ледяное Рождественское чудо"



Сабурова Кира, 7 мес.
г. Сысерть
"Разве я не прелест?"

Редакция газеты «Маяк» совместно с магазином «Фламинго» проводят конкурс:
«Наше будущее – в лицах».

Присыпайте на него забавные и серьезные снимки ваших детей.
Не забудьте указать, как зовут и сколько лет герою снимка, населенный пункт.
Можно дать свой комментарий. Желательно, чтобы фотографии были любительские,
цветные, крупные, выразительные. Мы будем их публиковать в течение
пяти месяцев. Итоги подведем к 1 июня, к международному Дню защиты детей.

КОНКУРС ДЕТСКИХ ФОТОГРАФИЙ

Наше будущее... в лицах



Голотовы Саша и Вика, 1 год 7 мес., г. Сысерть



Гилев Антоша, г. Сысерть

Кузнецова Олеся,
4 года,
г. Сысерть
"Девочка
с букетом"Емельянов
Никита,
2 года,
г. Сысерть
"Эх, прокачу!"

**НАТЯЖНЫЕ ПОТОЛКИ из Франции -
шикарно и недорого! (343) 290-38-11.**

Компьютерная служба
ГРАНД ПЛЮС
Модернизация, ремонт,
обслуживание
компьютеров
Продажа компьютеров и
компьютерной техники с
доставкой
8(343)201-40-33
8-904-380-44-33

**РАСПРОДАЖА
ПО АНТИКРИЗИСНЫМ
ЦЕНАМ**
Обувь зимняя,
демисезонная - 500 руб.
Комплекты постельного
белья - 300 руб.
1 апреля в ГЦД г. Сысерть
с 10 до 18 ч.
2 апреля в ДК с. Щелкун
с 10 до 14 ч.,
в ДК с. Никольского
с 15 до 18 ч.

Наша ярмарка

КУПОН для подачи **ОДНОГО** бесплатного частного объявления (до 20 слов). Действителен до 2 апреля

Куплю Продаю Меняю Сниму Сдаю

РУБРИКА:

ТЕКСТ:

ОБРАЩАТЬСЯ:

О СЕБЕ: (Ф.И.О., АДРЕС)



Редактор И. Летемина.

- УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ: АНО "Редакция районной газеты "Маяк".
- АДРЕС РЕДАКЦИИ И ИЗДАТЕЛЯ: 624020 г. Сысерть,
ул. К.Либкнехта, 40.
- ДНИ ВЫХОДА ГАЗЕТЫ: вторник, четверг.
- E-mail: anomajak@mail.ru
- Наш сайт: www.34374.ru
- "Маяк" может публиковать материалы, не разделяя позиции авторов.
- За содержание рекламных материалов ответственность несет
рекламодатели. Все рекламируемые товары подлежат
обязательной сертификации, услуги - обязательному лицензированию
- Отпечатано в Березовской типографии ГУП СО "Монетный щебеночный завод",
623700, Свердловская обл., г. Березовский, ул. Красных Героев, 10. Тел.: (34369)4-89-11.
- **ТИРАЖ 4400.** Подписано в печать 25 марта по графику 18.00.
фактически 18.00. Заказ

ЗВОНИТЕ НАМ:

■ РЕДАКТОР 6-85-74

■ ВЕРСТКА, ДИЗАЙН 6-90-72

■ ОТДЕЛ ЭКОНОМИКИ 6-85-56

■ ОТДЕЛ СОЦИАЛЬНЫХ ПРОБЛЕМ 6-83-09

■ ОТДЕЛ МОЛОДЕЖИ 6-87-11

■ ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ, БУХГАЛТЕР 6-16-42

■ По вопросам доставки
 обращаться в Сысертский цех
 Екатеринбургского почтампта. Тел. 6-18-82.

■ Газета «Маяк» перерегистрирована 03.03.06 г.
Управлением Федеральной службы по надзору
за соблюдением законодательства
в сфере массовых коммуникаций
и охране культурного наследия
по Уральскому федеральному округу.
ПИ №ФС11-0609

■ Компьютерный набор и верстка выполнены
в редакции газеты "Маяк".

■ Выпуск издания осуществлен при финансовой
поддержке Федерального агентства
по печати и массовым коммуникациям

■ ИНДЕКС 53858. ■ Цена свободная