

**УДАЧНЫЙ СЕЗОН**



## И вечно-зелёные краснеют

**«Бабушкин секрет» – это один из сортов помидоров, который выращивает садовод-любитель Нина БОЯРСКИХ. Самый большой плод «Бабушкиного секрета», выросший в этом году, потянул на 1 килограмм 120 граммов.**

В последний месяц лета в теплицах плоды помидоров набирают спелость, но почему-то не у всех томаты краснеют «на кусту». Недаром Урал называют страной вечнозелёных помидоров. Исключение из правил – участок Боярских, на котором даже дождливая погода – не помеха буйству красок.

На клумбах произрастают 42 сорта многолетних цветов и 28 сортов однолетних. Все цветут разом: лилии, петунии, флоксы, годеции, ранункулюсы, розы, циннии, ромашки, гвоздики, сальвии... Отсюда не хочется уходить, хочется насмотреться этой красотой на год вперёд.

А как глаз радуется буйству красок в теплицах: оранжевые и жёлтые перцы, красные и фиолетово-чёрные помидоры... Выращиванием томатов Нина Александровна занимается 30 лет, в этом искусстве ей нет равных в округе. Она обеспечивает томатным соком и заготовками три семьи – свою и семьи двух сыновей:

– *Предпочтение отдаю крупноплодным сортам. В миниатюрных «Черри» разочаровалась*, – посетовала Нина Александровна и, угостив сладкими маленькими продолговатыми томатами «Жёлтая карамелька», продолжила. – *В килограммах снятые плоды не считала, а с куста «Самара» 58 помидорок уже съели. Люблю сорта «Яблонька России» и «Южный загар».*

Очень общительная и коммуникабельная Нина Александровна ни от кого не скрывает секреты выращивания этого замечательного овоща: с февраля нынешнего года она – постоянная участница программ телевидения ВСМПО и ведущая рубрики «Огород на окошке».

Наша героиня знает все тонкости томатоведения. Например, базилик в помидорной теплице привлекает пчёл и отпугивает белокрылку. В августе томатные кусты стоят со стрижкой: с них убраны лишние листья и верхушки с цветоносами, так как основной урожай уже заложен. Не удивительно, что за такой грамотный уход и растения с благодарностью дарят своей хозяйке прекрасный урожай.

# ПРИДЁТ ОСЕНЬ, ЗА ВСЁ СПРОСИТ

Говорят, что по-настоящему хороший руководитель тот, в отсутствие которого коллектив работает ещё лучше, чем под неусыпным оком шефа. В этом контексте генеральный директор Корпорации ВСМПО-АВИСМА Михаил Воеводин, отправляясь в отпуск, был в своих подчинённых уверен, утверждая в предыдущем интервью, что к ВСМПО совсем не подходит поговорка «Кот из дома – мыши в пляс».

Но трудно не согласиться и с ещё одним утверждением, что отпуск – это самый быстропроходящий период времени. С отпускных итогов и началось традиционное ежедекадное интервью с Михаилом Викторовичем, правда, началось оно с печального момента.

– Михаил Викторович, какой-то сюрприз поджидал Вас на рабочем месте, когда Вы вернулись из отпуска?

– Слово «сюрприз» здесь, увы, неуместно. Первое, что сделал, – просмотрел документы о несчастном случае в цехе № 21. Безумно жаль погибшего бригадира кузнецов Сергея Герасимова. И эта трагедия должна заставить каждого, кто пересекает проходные предприятия, задуматься над тем, что мы работаем на опасном производстве, что любая работа с механизмами опасна! И малейшее отступление от правил может привести к тяжелейшим и трагическим последствиям. Необходимо оттачивать взаимодействие в бригадах, понимая, что командный дух – это не красивая фраза, это требование многих производственных процессов, а умение работать в команде – это требование техники безопасности.

– Об этом говорилось и на итоговых совещаниях, в том числе и сегодня (4 августа), когда анализировались результаты работы Корпорации в июле. С какими результатами мы вышли на финиш лета?

– Нынешнее лето очень жарким не назовёшь. Были дни, когда температура поднималась выше 30, но таких дней было немного. Поэтому особого влияния климатические особенности на производство не оказали. Затишье во взаимоотношениях с заказчиками – и российскими, и зарубежными – было ожидаемым. Лето – сезон отпусков не только у нас. Но, обобщая итоги семи месяцев, следует сказать, что есть уверенность в полной загрузке большинства цехов до конца года и в выполнении бизнес-плана 2011-го. Остаются пока не решёнными проблемы с загрузкой цеха № 30. Но это не тот масштаб бедствия, которое трубное производство испытывало год назад.

В прошлое ушли и сложности по поставке из АВИСМЫ титановой губки. Сегодня наиболее

актуальными становятся задачи по повышению эффективности работы цехов, эту губку перерабатывающих. Надо собраться, в первую очередь, стоящему в начале производственной цепочки ВСМПО цеху № 32, от которого требуется работать быстрее и больше. Пока 32-й не готов к объёмам 2012 года. Но по большей части это не вина плавильного подразделения. Как выяснилось, из-за того, что цех № 65 не справляется с проектированием по объектам инвестиционной программы, тормозится ход её выполнения. И если до недавнего времени все дороги при выяснении причин срывов вели к снабженцам, то теперь камень преткновения – проектировщики. Но не потому, что они такие нехорошие, а потому, что объём работ – гигантский. Ведь, кроме производственных объектов, инженерно-технический центр получает немало поручений, связанных с муниципальной инфраструктурой.

– А Корпорация теперь вообще не нанимает сторонних подрядчиков на работы по проектированию?

– Нанимает, конечно. Но есть такие работы, на которые и субподрядчика-то найти сложно. Да и очень дорогое это удовольствие – заказывать проекты на стороне. Но я дал задание директору по строительству Виктору Николаевичу Лайко определиться с приоритетностью проектов. Однозначно на первое место выйдут пункты производственной инвестиционной программы, но, и тоже однозначно, из планов работы цеха № 65 не будут вычеркнуты городские объекты.

Да, отвлекаться на муниципальные проекты – это создавать дополнительные сложности для Корпорации. Но! Не имея проектной документации, Верхняя Салда не может попасть ни в одну федеральную или областную программу. И поэтому муниципальные заказы – также часть большого плана цеха № 65. Сентябрь у проектировщиков

будет очень горячим и насыщенным производственными, инвестиционными и ремонтными объектами. Мы должны очень плодотворно поработать, чтобы во всеоружии встретить 2012 год, который будет рекордным для ВСМПО за всю постсоветскую историю. Рекордным и с точки зрения объёма выпуска, и с точки зрения сложности продукции. Это хорошо. Ведь зарплата зависит от трудоёмкости: чем сложнее продукция, чем её больше, тем больше фонд оплаты труда.

– Это в поговорке цыплят по осени считают, у нас по осени подставляют ведра под текущие крыши. В каких цехах не решена проблема с кровлей?

– Немного статистики: общий объём крыш на площадке ВСМПО – один миллион квадратных метров. Крыши у нас все сложные, особенно в производственных цехах. Это кровли с фонарями, которые и ремонтировать трудно, и содержать трудно, и ломаются они быстро. С прошлого года мы начали воплощать комплексную программу реконструкции крыш. В неё вошли и частичный ремонт, и постепенная замена покрытий. Выбрана современная технология, но и она гарантирует надёжность наших уникальных крыш в корпусах с постоянной вибрацией и перепадами температур минимум на 5 лет, максимум на 10. То есть кровли всегда будут больным местом. И момент, когда ни одна крыша не требует ремонта, не наступит.

Что касается программы, то снова использую слово «рекорд». Мы планировали провести реконструкцию рекордной площади. Но нас подвели поставщики материалов, получившие аванс, а перед самым сезоном ремонтов отказавшиеся от поставки. Корпорация не понесла финансовых потерь – аванс возвращён, но время упущено.

Работы, которые планировали начать в апреле, развернулись только в июне. И в итоге

к концу июля переработано, восстановлено или построено заново 27 тысяч квадратных метров, это не сногшибательный результат. За последние семь лет средний объём ремонтов крыш на ВСМПО в год составил 30 тысяч. В прошлом году мы «переварили» 40 тысяч квадратных метров. Ныне планировали 60 тысяч, но, скорее всего, к сезону дождей обновятся лишь 50 тысяч квадратных метров.

– Наблюдательный совет «Титановой долины» одобрил появление первого резидента в лице «ВСМПО – Новые технологии». Это то, о чём Вы говорили в прошлом интервью – дубль два цеха № 54? Департамент информационной политики Правительства области оптимистично сообщил, что в 2012 году начнётся строительство производственных площадок резидентов. Это реально?

– Нет, конечно. Думаю, речь шла о строительстве в 2012 году элементов инфраструктуры Зоны. Начнём с того, что территория «Титановой долины» должна быть огорожена. С учётом специфики Особой экономической зоны должен быть организован пропускной пункт – это же таможенная территория, требующая соблюдения особого режима. Это первое.

Второе: управляющая компания должна предоставить резиденту участок под строительство с подведёнными к нему электричеством, водой, канализацией с промышленными стоками. Мы готовы начать строительство в любой момент, как только управляющая компания выделит нам площадку со всеми коммуникациями. Причём мы сможем возводить только нулевой цикл объекта, параллельно проводя проектные работы по привязке к конкретному участку.

Пока Корпорация получила от наблюдательного совета одобрение бизнес-плана по созданию предприятия «ВСМПО – Новые технологии»,

наделив его статусом резидента Особой зоны. Теперь мы лишь ждём. Но учитывая, что потребность в механообрабатывающих мощностях у нас появится к конкретному периоду, то слишком долго мы ждать не сможем. Если подготовка площадей Зоны затянется, мы начнём строительство корпуса для размещения станков для механической обработки штамповок у себя – в Корпорации.

– Михаил Викторович, есть вопрос о самом громком событии в Верхней Салде. Самом громком за многие и многие годы. Даже смена собственника ВСМПО не вызвала такого резонанса среди горожан, как решение о том, что здание школы № 1 будет снесено, а классы Пушкинской школы временно разместятся в других учебных заведениях. Для Вас, человека неместного, все школы Салды абсолютно равны. Но Вы приняли активное участие в судьбе школы № 1. Почему?

– По большому счёту, конечно, для меня как для директора градообразующего предприятия что первая, что шестая, что четырнадцатая и так далее – это всё школы Верхней Салды, которые требуют внимания и помощи. И мы всем учебным заведениям стараемся помочь в равной степени. Но в эти дни именно школа № 1 потребовала особого внимания, попав в трудное положение.

Я получил письмо, под которым подписалось более пяти-сот человек, письмо с просьбой помочь в размещении школьных классов. Наверняка не менее 80 % детей из школы № 1 – это дети наших сотрудников, поэтому я не мог остаться в стороне. И так случилось, что первая школа – единственная, в которой мне довелось побывать. Школа произвела на меня очень приятное впечатление. Действительно, в ней ощущается свой особый дух, особая атмосфера, и я это почувствовал. Видно, что директор школы не по должности, а по призванию болеет за дело и заботится о своих учениках.

Обдумывая варианты корпоративной помощи по переезду, я исходил из желания дать возможность школе остаться одним целым. Но решение о новом месте дислокации школы будет принимать глава администрации города по предложению Управления образования и педагогического коллектива. Ни диктовать, ни советовать я не вправе. Но уже сообщил и приходившим ко мне родителям, и главе округа, и директору школы, что Корпорация при необходимости приобретёт для проезда детей к новому временному месту учёбы специальные автобусы и станет спонсором проектирования нового здания школы.

**Продолжение – в следующем номере**



Генеральный и его первый зам в цехе № 21 – приоритетном объекте инвестиционной программы

7 АВГУСТА – ДЕНЬ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНИКА

## ОТ «ШАНСОНЬЕТКИ» ДО «AVE MARIA»

Именно такой музыкальный путь своих вокальных пристрастий проделывает работник железнодорожного цеха ВСМПО Сергей БАКАНОВ, будучи участником Академического хора Дворца культуры имени Агаркова. Но на цеховых вечерах Сергей исполняет не любимые произведения Глинки, а популярный в коллективе железнодорожников хит «Листья жёлтые...». Правда, в этом году Сергей не солировал. Но не потому, что его выступление не включили в сценарий вечера, а потому, что в этот день он был далеко от Салды – колесил по дорогам России и Украины.

Сергей Баканов – заядлый автопутешественник. На своём автомобиле преодолел тысячи километров российско-украинских дорог. Когда этот номер «Новатора» отправится в печать, машинист-инструктор уже будет отдыхать в Крыму.

Первым пунктом привала Сергей выбрал чудо-озеро Саки, известное своими лечебными свойствами, а вторым – морское побережье с шелестом волн и золотым песком.

Любовь к дорогам Сергей испытывал смолоду. Своё первое путешествие он совершил, будучи рядовым срочной армейской службы. Житель Басьяновского был призван на службу в железнодорожные войска в конце 80-х, как раз, когда строилась Байкало-Амурская магистраль. Отряды бамовцев формировались не только из числа гражданского населения, но и из «добровольцев» Советской армии. Трудовой вклад нашего земляка в создание разветвлённой сети железных дорог отмечен медалью «За строительство БАМа».

Два года службы пролетели, как один миг. Вернувшись домой, Сергей не сомневался в выборе гражданской профессии: конечно, железная дорога, конечно, машинист локомотива. Но сразу машинистом стать невозможно, сначала надо поработать помощником.

Выучившись на помощника машиниста в локомотивном

депо Нижнего Тагила, Сергей тут же устроился на работу по специальности на станцию Нижняя Салда, где на тот момент функционировал один тепловоз, теперь уже списанный в утиль. Не откладывая на потом, молодой человек закончил Свердловский техникум железнодорожного транспорта по специальности «Эксплуатация, ремонт и обслуживание локомотивов».

Пока Сергей Баканов учился, перестроечное время продиктовало свои условия. И нашему герою пришлось поменять российские железнодорожные пути на ведомственные – Верхнесалдинского металлургического производственного объединения.

Молодого и перспективного парня в железнодорожном цехе № 9 (такой номер тогда носил сегодняшний цех № 13) приняли с радостью. А через семь лет, оценив высокую квалификацию работника, Сергею предложили стать машинистом-инструктором локомотивных бригад. Вот уже 11 лет Сергей Александрович инструктирует машинистов и их помощников.

Сегодня в цехе № 13 трудятся десять локомотивных бригад на четырёх тепловозах. А значит, 20 работников регулярно находятся в поле зрения машиниста-инструктора Баканова. Каждый помощник и машинист должны как Отче наш знать целый перечень инструкций – по технической эксплуатации, сигнализации, движению, эксплуатации тормозов железнодорожного транспорта.

А недавно нашему герою работы прибавилось – ряды помощников машинистов пополнила молодёжь. И теперь он не только выполняет обязанности инструктора, но и стал настоящим и очень толковым наставником.

– Повнимательнее с тормозными башмаками! Аккуратнее при въезде в цехи! А почему без жилета? – то на одном тепловозе, то на другом слышен голос беспокойного машиниста-инструктора Сергея Баканова.



Наш паровоз, вперёд лети!  
Сергей Баканов (слева) и его ученики

Наряду с инструкторской деятельностью Сергей Александрович организует работу локомотивных бригад и тепловозов ВСМПО на путях ОАО «Российские железные дороги». Просто так выехать с железнодорожного полотна ВСМПО на рельсы «РЖД» нельзя. Необходимо специальное разрешение, основным пунктом которого значится возраст локомотива – не старше 25 лет. По словам Сергея Александровича, на сегодняшний день только две единицы железнодорожной техники ВСМПО соответствуют этому условию.

Грустно, что тепловозы год от года не становятся моложе, хотя

этот факт железнодорожники воспринимают мужественно, в глубине души надеясь на обновление локомотивного депо. Гораздо обиднее другое: в названии родного цеха – цеха отгрузки товарной продукции – нет указания на деятельность, которой они самоотверженно посвятили всю свою трудовую жизнь. Заглядываясь на соседей – Нижнетагильский металлургический и Высокогорский горно-обогатительный комбинаты – железнодорожники ВСМПО по-доброму им завидуют. Ведь там железнодорожный цех возведён в статус основных производственных подразделений предприятия.

– Пусть у нас объёмы железнодорожных перевозок меньше и всего четыре тепловоза, но всё-таки так хотелось бы видеть в названии цеха слово «железнодорожный!» – восклицает Сергей Баканов. – Поздравляю всех своих коллег с Днём железнодорожника! Удачи, здоровья, финансового благополучия вам, мои дорогие! А руководству Корпорации желаю не обходить нас своим вниманием, ведь профессия железнодорожника всегда была и будет одной из самых уважаемых и достойных в России!

Елена СКУРИХИНА

## Новый тепловоз – мечта, которая сбудется

Профессиональный праздник железнодорожники цеха отгрузки товарной продукции Корпорации ВСМПО-АВИСМА встретили масштабной реконструкцией. В этом году в инвестиционную программу цеха включено 13 объектов. Модернизация коснётся и складского хозяйства, и участка железнодорожного транспорта.

В нынешнем году адресами реконструкции станут локомотивное и путевое депо, кото-

рые давно ожидают улучшения эксплуатационных характеристик подвижного состава в зимний период, а также сокращения времени, требуемого на подготовку тепловозов и железнодорожных кранов к работе.

Дождалась своего часа эстакада для выгрузки сыпучих грузов. После реконструкции выгрузка будет происходить без участия грейферных кранов, а значит, меньше будут простаивать вагоны под грузовой операцией.

Успешно внедряется система электронного документооборота с Российской железной дорогой. «ЭТРАН» – так называется система, которая внедрена совместно с цехом № 33 и предназначена для отслеживания в режиме он-лайн местонахождения каждого вагона.

Все операции с готовой продукцией теперь будут фиксироваться благодаря автоматизации складского хозяйства на площадке «А». Единый складской терминал по приёмке,

упаковке, хранению и отгрузке продукции в скором времени появится и на площадке «Б».

Инвестиционная программа этого года включает в себя монтаж современных стеллажных конструкций, нового упаковочного, погрузо-разгрузочного оборудования, что позволит сконцентрировать в одном месте все технологические операции по приёмке, отгрузке продукции, увеличив пропускную способность склада. Уже в первом полугодии нынешнего

года грузооборот увеличился на 5 %, отгрузка всей товарной продукции – на 8 %.

Но если спросить сотрудников цеха № 13, чего особо не хватает их подразделению, большинство не задумываясь скажет: «Нового тепловоза!». Но пока это дорогостоящее приобретение остаётся мечтой. Мечтой, которая вполне может сбыться к следующему Дню железнодорожника.

Марина СЕМЁНОВА

КОРПОРАТИВНЫЕ БУДНИ

## ВРЕМЕННАЯ ПРИВЫЧКА

С чего начинается завод? Завод начинается с проходной. На нашей «Центральной» всё чин чинарем: и ели голубые, и колонны величественные, и часы электронные. Правда, часы были старенькие, часто ломались. Их чинили, но как бы ни старались часовых дел мастера, всё равно в солнечную погоду из-за старых светодиодов цифр было совсем не разглядеть. И всё же салдинцы каждый день привычно бросали взор на раритетный цифровой хронометр, поторапливающий заводчан на работу.

На прошлой неделе многие отметили, что табло на часах стало крупнее и ярче, а вдобавок к температуре и времени высвечивается ещё и дата. Оказалось, часы – новые, производства екатеринбургской фирмы «НПК НОВАТРОНИКА». Они были куплены в прошлом году за 35 тысяч рублей и лежали в резерве. На минувшей неделе специалисты цеха № 15 установили корпоративные часы на фасаде здания Центральной проходной.

Отжившие своё, старые часы с 10-летним сроком эксплуатации выбрасывать не будут, их в очередной раз отдадут на ремонт в цех № 24.

**– А Вы пользуетесь заводскими часами?** – «Новаторцы» решили задать этот вопрос салдинцам. И абсолютно все респонденты ответили на поставленный вопрос положительно.

**Андрей:**

– Мы, современные люди, время узнаём из телефонов, всё реже пользуемся часами. Ручные, если надеваю, то больше как аксессуар. А на заводские часы смотрю каждое утро обязательно.

**Вера:**

– Я всегда смотрю на часы, даже если мне не на работу, а просто проезжаю мимо. Наверное, это привычка.

**Павел:**

– По часам на проходной узнаю температуру воздуха. А часы есть у меня в мобильном, по ним и живу.

**Ольга:**

– Смотрю на часы всегда, чтобы проверить, правильно ли идут мои наручные.



ВИЗИТЫ

# Дерек РОБЕРТС: «Надеюсь, мой труд не будет напрасным»

До конца нынешнего года на ВСМПО будет трудиться вице-президент «Тирус-США» Дерек Робертс. Он примет участие в реализации проекта по повышению операционной эффективности, которая призвана внедрить наиболее оптимальный режим деятельности предприятия в рамках существующей стратегии.

Работа, к участию в которой привлечён господин Дерек, включает в себя построение оптимальной схемы ведения бизнеса, а также увеличение эффективности каждого бизнес-процесса в отдельности. В итоге должны улучшиться все ключевые показатели: увеличиться прибыль Корпорации, объём сбыта, снизиться издержки, повыситься производительность труда и улучшиться качество выпускаемой продукции.

«Новатор» попросил Дерек прокомментировать основные задачи, которые ему следует решить за время пребывания в Верхней Салде, и рассказать о первых впечатлениях от работы в новом направлении.

**– Господин Робертс, не тяжело было переключаться с коммерции на производство, ведь это два совершенно разных поля деятельности? «Тирус» – торговая компания, а ВСМПО – металлургическое предприятие. Если можно, озвучьте Ваш послужной список.**

– Сейчас моя основная должность – вице-президент «Тирус-США», но до этого я занимал должность производственного директора на одном из крупнейших американских предприятий по производству титановой продукции. Я управлял заводами как в Великобритании, так и на территории США. Учитывая мой производственный опыт, господа Миндлин и Санталов не так давно попросили меня посетить ВСМПО и посмотреть с практической точки зрения на функционирование вашего производства.

**– В каких цехах Вы уже побывали, с чего начали свою работу?**

– На самом деле в первый раз я приехал в Верхнюю Салду в мае. В цехе № 16 разобрался с вопросом пакетной прокатки, привёз с собой новые расходные материалы и предложил ряд улучшений.

На прошлой неделе я встретился с руководством 16-го, с технологами. Меня заверили, что те рекомендации, которые я дал, позволили улучшить выхода годного по пакетной прокатке, положительно сказались на производстве.

В начале июля я вновь посетил Верхнюю Салду, но целью

визита был уже цех № 21. В настоящий момент мы с вашими специалистами работаем над повышением операционной эффективности этого подразделения.

У меня была возможность достаточно подробно и детально ознакомиться с производственными процессами в кузнечном комплексе. Сейчас мы составляем отчёт по результатам увиденного и разрабатываем план улучшений. Эта работа особенно важна, так как в 2012 году в цехе ожидается значительное (более чем на 30 %) увеличение выпуска товарной продукции.

Помимо всего прочего, я лично заинтересован в повышении операционной эффективности 21-го цеха, потому что отсюда многое из готовой кузнечной продукции идёт напрямую для продажи в США и Европу. Помогая салдинцам, я помогаю себе в области продаж титана нашим международным заказчикам.

Сейчас все производители титановой продукции увеличивают свои производственные мощности, по всему миру строятся заводы по производству титановой губки. И чтобы не потерять свои лидирующие позиции, мы с вами должны прилагать максимум усилий по совершенствованию производственных процессов.

Я очень рад за предоставленную возможность поработать, засучив рукава, и, надеюсь, мой труд не будет напрасным. В Салде буду находиться не постоянно. В следующий раз приеду в конце августа или начале сентября.

**– Титановый рынок – специфичный. А насколько сложно продавать титан?**

– Титановый рынок крайне конкурентный. Помимо американских игроков, которые постоянно инвестируют в развитие своего производства и совершенствование процессов, на рынок вышли китайские продавцы. Поднебесная пытается захватить всех и вся, поэтому с такой конкуренцией архисложно оставаться успешным.

Нельзя позволить себе останавливаться на достигнутом. Промедление обязательно отбросит назад. Только постоянное развитие, движение вперёд и совершенствование позволят ВСМПО как минимум не потерять достигнутых позиций, а может быть, даже и приумножить их.

У нас много лояльных покупателей, которые хорошо относятся к ВСМПО, но при этом мы не можем основывать бизнес на прошлом, нужно внедрять новые технологии и программы.



**– Господин Дерек, Вы предлагаете повысить операционную эффективность в отдельных цехах, а значит, речь идёт о конкретных производственных переделах?**

– Нельзя конкретно сказать «мы повышаем это, а не повышаем то». Все процессы взаимосвязаны между собой. В принципе, сейчас подвержены особому вниманию выхода годного, снижение себестоимости товарной продукции и сроки выполнения заказов.

**– Что Вас больше всего удивляет на нашем предприятии?**

– Такого количества разнообразного оборудования (неважно – старого или нового) я не видел ни на одном заводе в мире. Считаю, что при правильном использовании своих ресурсов ВСМПО сможет добиться очень высоких результатов.

**– Вернёмся к Вашей основной деятельности – продажам салдинского титана. Продукция Корпорации берёт качеством или доступной ценой?**

– Основное преимущество ВСМПО, по крайней мере, в авиакосмической отрасли – то, что оно является уникальной вертикально-интегрированной компанией с полным циклом производства: от выплавки слитков до их прессования, штампования и механической обработки. Аналогичных предприятий в мире немного! А другое конкурентное преимуще-

ство – доставка заказа точно в срок, которая обеспечивается за счёт зарубежных титановых складов. Нередки были случаи, когда у меня сегодня запрашивали котировки, а завтра я уже поставлял товар (благодаря запасам на складах в Америке, Европе, Германии).

Основная региональная направленность моей работы – Северная и Южная Америка. Я работаю как на наиболее популярных сегментах титанового рынка (аэрокосмического и индустриального направлений), так и на новых рынках (например, на медицинском). Каждый менеджер «Тирус-США» постоянно общается со своими покупателями, в курсе их потребностей, направляет покупателей оферты (предложение заключить сделку), рассказывает о возможностях Корпорации ВСМПО-АВИСМА. Таким образом, каждые два-три года у нас появляется возможность завязать взаимоотношения с новым покупателем и происходит реновация (обновление) контрактов.

**– Популярны ли в «Тирусах» титановые подарки (станканчики, брелоки, часы, туристские наборы)?**

– Да, ВСМПО поставляет сувенирную продукцию, и мы презентуем её покупателям. Больше всего заказчики рады часам, но многие просят привезти русскую водку...

Интервью вела  
Наталья КОЛЕСНИЧЕНКО

НА ТЕАТРАЛЬНЫХ ПОДМОСТКАХ



# Все те же на манеже



**Шквал бурных оваций в Большом зале Дворца культуры имени Агаркова временно сменился на стук молотков и шум пилы.**

Главную сцену Верхней Салды не узнать: старое деревянное покрытие безжалостно уничтожается, ведь доски уже отслужили своё. Сценическая площадка не ремонтировалась 10 лет. Зритель этого, конечно, и не замечает, но проваленные доски и занозы уже давно мешают артистам.

Ремонтировать театральные подмостки решили своими силами. Цех № 5 Корпорации

ВСМПО-АВИСМА не отказал в помощи с ремонтом механических узлов. Предприятие «ВСМПО-Леста» изготавливает новый пиломатериал. Покрытие сцены полностью обновится. На него уйдёт почти 13 кубометров специально подготовленных досок. Такое удовольствие обойдётся автономному учреждению – Центру культуры досуга и кино – в 70 тысяч рублей. Кроме замены деревянного покрытия, будет отремонтирован поворотный круг сцены. Хотя, по словам исполняющего обязанности директора Центра Дмитрия Иванова, используют

его нечасто, но ревизия всё же не повредит.

На манеже, как говорится, все те же. Михаил Огоновский временно поменял театральные реквизит на плотницкий инструмент. Взрослые участники театрального коллектива также не отказываются подсобить.

Ремонт планируется закончить к концу лета. Правда, первыми на новенькую сцену выйдут не артисты, а учителя. 25 августа в Большом зале Дворца культуры состоится педагогическая конференция.

Яна ГОРЛАНОВА

СИТУАЦИЯ

# Золотые посетители нерентабельного клуба

Уважаемые читатели, вы знаете, где в нашем городе находится Управление культуры? Нет? Если честно, автор этих строк тоже. Работая над этим материалом, естественно, хотела побывать в этом секретном учреждении, но в расписании руководителя Марины Пирожок не нашлось места для встречи с корреспондентом. Более того, сложилось впечатление, что и расписания то никакого нет, потому как несколько раз услышав от неё: «У меня сегодня нет времени», – попросила конкретизировать, когда время появится, но Марина Викторовна ответила: «Не знаю, звоните в понедельник».

Не знаю, какой смысл избегать общения с прессой, если руководителю скрывать нечего, либо если руководитель точно осознаёт задачу вверенного ему управления. В общем-то, вопрос, который интересовал «Новатор», не носил прово-

кационного характера, звучал внятно и просто: «Какова судьба совхозного клуба?» – и требовал такого же внятного ответа.

А теперь с самого начала... В июне весь совхоз облетела новость: клуб закрывают, его сотрудникам выдали уведомления о сокращении. Как же так?! Но неожиданностью это было только для местных жителей. Как оказалось, Управление культуры проводило мониторинг и выяснило, что городской дом культуры (так официально называется клуб) – нерентабельное учреждение. Жители совхоза сразу забили тревогу: клуб закрывать нельзя!

Заняв такую же позицию, «Новатор» тогда же, в июне, попросил только что утверждённую в должности начальника Управления культуры Марину Пирожок прокомментировать эту ситуацию.

– Анализ показал, что идёт тенденция к спаду всех показателей. Посчитали содержание здания: выходит около мил-

лиона в год. Но это культурно-досуговое учреждение не зарабатывает ни копейки, имея хороший зал. Если мы поделим наши затраты на то, сколько приходит человек (допустим, 10-15), золотые посетители у нас получаются!

Каждый рачительный руководитель сегодня изыскивает возможности заработать. Мы ни в коем случае не говорим о закрытии клуба, только проводим реорганизацию до 1 сентября.

Подождав два месяца после того разговора, «Новатор» вновь решил поворошить тему сельского клуба: как там дела с реорганизацией. Ну, собственно, с этого момента и начался материал. В понедельник автор этих строк с самого утра начала звонить в Управление культуры, но Марину Викторовну застала уже ближе к концу рабочего дня (дела, дела, дела...).

– Марина Викторовна, расскажите, какова судьба совхозного клуба?

– Мне не хотелось бы сейчас говорить на эту тему.

– Почему?

– Потому что ещё ничего не известно. Идёт реорганизация. Продумываются формы работы.

Как бы хотелось быть уверенными в том, что в этих поисках «рентабельных форм работы с населением» наше Управление культуры так реорганизуется своё подразделение, что «золотые посетители» совхозного клуба не останутся без библиотеки. Что двойняшки Таня и Света будут разучивать кадрили в танцевальном кружке. Что Ваня и Женя устроят турнир по настольному теннису, а Лёша, Андрей и Дима составят им компанию после занятий в тренажёрном зале. Что женщины, которым за..., вновь будут крутить обручи и делать гимнастику в «Группе здоровья». Что по субботам афиша пригласит на очередной просмотр фильма жителей совхоза и соседних районов – улиц Красноармей-

ская, Чкалова, Metallургов, Урицкого... Что достопримечательность совхоза не отдадут в предприимчивые руки какого-нибудь алкогольного магната... Ой, много чего хочется.

А ещё очень хочется спросить у нового руководства Управления культуры: свою рентабельность не просчитывали? Много ли посетителей бывает в ваших пенатах, если о-очень немногие салдинцы знают местонахождение Управления культуры? И не благодаря ли «золотым» руководителям и специалистам в наших культурно-досуговых учреждениях и посетители становятся «золотыми»?

Но справедливости ради нужно сказать, что сейчас клуб работает каждый день, правда, по сокращённому графику: с 13 до 16 часов. Открыта библиотека, а по вторникам и пятницам для совхозных ребятшек проводятся игры.

Ольга ПРИЙМАКОВА



## Постановление главы администрации Верхнесалдинского городского округа от 9 августа 2011 года № 785

**Об организации образовательного процесса муниципального общеобразовательного учреждения «Средняя общеобразовательная школа № 1 имени А.С. Пушкина»**

Рассмотрев технический отчёт инженерно-технического центра ОАО «Корпорация ВСМПО-АВИСМА» по обследованию строительных конструкций здания муниципального общеобразовательного учреждения «Средняя общеобразовательная школа № 1 имени А.С. Пушкина» по адресу: Свердловская область, г. Верхняя Салда, ул. 25 Октября, д. 18, согласно выводам которого следует, что эксплуатация сооружений без исправления дефектов конструкций, находящихся в аварийном состоянии, недопустима, в целях обеспечения прав граждан на общедоступность и бесплатность начального общего, основного общего, среднего (полного) общего образования и обеспечения безопасности всех субъектов образовательного процесса, в соответствии со статьёй 31 Закона Российской Федерации от 10 июля 1992 года № 3266-1 «Об образовании», статьями 31, 35 Устава Верхнесалдинского городского округа

### ПОСТАНОВЛЯЮ:

1. Запретить дальнейшую эксплуатацию здания муниципального общеобразовательного учреждения «Средняя общеобразовательная школа № 1 имени А.С. Пушкина», расположенного по

адресу: Свердловская область, город Верхняя Салда, ул. 25 Октября, д. 18.

2. Управлению образования Верхнесалдинского городского округа (Скоморохова В.В.):

1) организовать с 1 сентября 2011 года образовательный процесс муниципального общеобразовательного учреждения «Средняя общеобразовательная школа № 1 имени А.С. Пушкина» в здании муниципального общеобразовательного учреждения «Средняя общеобразовательная школа № 14», расположенного по адресу: г. Верхняя Салда, ул. Энгельса, д. 40, и в здании муниципального общеобразовательного учреждения «Средняя общеобразовательная школа № 6», расположенного по адресу: г. Верхняя Салда, ул. Спортивная, д. 10;

2) осуществить необходимые юридические действия для организации образовательного процесса муниципального общеобразовательного учреждения «Средняя общеобразовательная школа № 1 имени А.С. Пушкина» по адресам: г. Верхняя Салда, ул. Энгельса, д. 40 и г. Верхняя Салда, ул. Спортивная, д. 10, обеспечив соблюдение прав всех субъектов образовательного процесса муниципальных общеобразовательных учреждений;

3) обеспечить подвоз обучающихся муниципального общеобразовательного учреждения «Средняя общеобразовательная школа № 1 имени А.С. Пушкина» в муниципальное общеобразователь-

ное учреждение «Средняя общеобразовательная школа № 6»;

4) обеспечить организацию питания обучающихся муниципального общеобразовательного учреждения «Средняя общеобразовательная школа № 1 имени А.С. Пушкина»;

5) представить в Финансовое управление администрации Верхнесалдинского городского округа сметы и расчёты на уточнение бюджетных ассигнований;

6) не позднее 12 августа 2011 года довести информацию об организации образовательного процесса в муниципальном общеобразовательном учреждении «Средняя общеобразовательная школа № 1 имени А.С. Пушкина» до заинтересованных лиц через средства массовой информации;

7) обеспечить сохранность здания муниципального общеобразовательного учреждения «Средняя общеобразовательная школа № 1 имени А.С. Пушкина» по адресу: Свердловская область, г. Верхняя Салда, ул. 25 Октября, д. 18 через техническое обслуживание пожарной сигнализации, кнопки тревожной сигнализации и охрану здания сторожами;

8) не позднее 10 августа 2011 года утвердить план Управления образования по созданию условий для организации образовательного процесса муниципального общеобразовательного учреждения «Средняя общеобразовательная школа № 1 имени А.С. Пушкина».

3. Контроль за выполнением настоящего постановления возложить на заместителя главы администрации по управлению социальной сферой Вербах Е.С.

Глава администрации  
городского округа  
С.Л. Нустратов

### Режим образовательного процесса и размещение учащихся школы № 1

**1-4 классы будут обучаться в здании школы № 14.**

1 смена, начало занятий в 8.00:

1 А – кабинет 21; 1 Б – кабинет 22.

2 смена, начало занятий в 14.00:

2 А – кабинет 12; 2 Б – кабинет 17;  
3 А – кабинет 21; 3 Б – кабинет 22;  
4 А – кабинет 32; 4 Б – кабинет 31.

**5-11 классы будут обучаться в здании школы № 6.**

1 смена, начало занятий в 8.00:

10 Б – кабинет 105; 9 Б – кабинет 125;  
5 А – кабинет 204; 5 Б – кабинет 208;  
11 А – кабинет 231; 9 А – кабинет 318;  
11 Б – кабинет 326; 10 А – кабинет 331.

2 смена, начало занятий в 14.00:

7 Б – кабинет 105; 6 А – кабинет 125;  
8 А – кабинет 231; 7 А – кабинет 318;  
8 Б – кабинет 326; 6 Б – кабинет 331.

### ВЫ СЛУЖИТЕ! МЫ ВАС ПОДОЖДЕМ!

## И на личном фронте порядок

**Более 102 тысяч призывников Поволжья, Урала, Западной Сибири и Прибайкалья (всего 29 регионов) направили военные комиссариаты Центрального округа на службу в весенний призыв. Треть из них будет служить на территории округа. Более 4,5 тысячи пополнили ряды Военно-морского флота, 11 тысяч служат во Внутренних войсках МВД России, более 7 тысяч – в Рaketных войсках стратегического назначения. В целом по России в минувший призыв было призвано 218 тысяч 720 юношей. Из них 43 тысячи уже получили высшее образование.**

Ежегодно около ста работников ВСМПО отправляются отдавать долг Родине. Осенью прошлого года Алексей Девиченский и Алексей Аганин были призваны в Рaketную дивизию стратегического назначения, место дислокации которой находится в одном из городов Оренбургской области.

Разведчик-пулемётчик **Алексей Девиченский** всего три месяца проработал в кузнечно-штамповочном цехе ВСМПО перед тем, как был призван в армию. Однако молодой кузнец пришёл к двору в дружном коллективе четвёртого цеха. Да и сам Алёша мечтает как можно скорее вернуться в Корпорацию. Почти каждый день созваниваясь с родными, он обязательно спросит, как там родной завод поживает.

– Я ездила в часть к сыну на несколько дней, – рассказывает мама солдата Елена Николаевна. – Там порядок, питание отличное. Дедовщины нет. В казармах установлены видеокamеры. Психологи (военный и два гражданских) строго следят за психофизическим состоянием ребят. Всегда

интересуются взаимоотношениями с родителями, с любимой девушкой. Ведь очень часто срывы у молодых людей происходят именно из-за проблем на личном фронте.

**Алексей Аганин** перед армией успел поработать электромонтёром по ремонту и обслуживанию электрооборудования в плавильно-литейном комплексе. Правда, специальность, полученная в лицее, не пригодилась на военной службе. В армии пришлось осваивать профессию пулемётчика группы охраны и обороны. Как отмечает командир, рядовой Аганин при выполнении поставленных задач проявляет необходимую активность, смекалку и в сложной обстановке способен принимать правильные решения.

Артиллерия – основной вид поддержки пехоты в наступлении. Азы артиллерийского искусства успешно постигает контролёр цеха № 7 **Евгений Романов**. Женя с головой окунулся в программу подготовки младших командиров-артиллеристов в учебном подразделении Саратовского регионального учебного центра боевого применения ракетных войск и артиллерии сухопутных войск.

Стоит на страже мирной жизни Дагестана в городе Буйнакс оператор станков с программным управлением цеха № 5 **Виктор Авдеев**. Виктор проходит срочную службу наводчиком в танковом батальоне. На контрольных стрельбах третье упражнение, основное для экипажей танков, штатным артиллерийским выстрелом выполнил на «отлично», за что был поощрён командованием батальона Благодарственным письмом.

Фрезеровщики **Руслан Мингазов** из прокатного комплекса и **Константин Тархов** из инструментального цеха № 40 несут службу в Воздушно-

десантных войсках. Константин – десантник-парашютист дивизии, дислоцирующейся в Ишиме Тюменской области. Руслан – старший стрелок-сапёр 8-й десантно-штурмовой роты 3-го парашютно-десантного батальона 76-й гвардейской Черниговской Краснознамённой десантно-штурмовой дивизии – старейшего соединения Воздушно-десантных войск.

В ряды ВДВ влился ещё один салдинец – токарь цеха № 5 **Виталий Антошкин**. Виталий был призван в Севастопольский гарнизон, базирующийся в живописной бухте Казачья. Старший матрос, командир десантного отделения роты, Виталий зарекомендовал себя дисциплинированным, постоянно совершенствующим свои навыки и умения на занятиях по боевой подготовке, грамотно проводящим занятия с подчинённым личным составом.

Молодёжь призывного возраста прокатного комплекса служит не только в «десантуре», но и в войсках связи. Осенью будет год, как сортировщик полуфабрикатов и изделий участка сплошной абразивной зачистки **Дмитрий Лажнёв** отдаёт долг Родине в республике Бурятия. Школой мужества для Димы стал батальон связи войсковой части города Кяхта. Дмитрий отлично усвоил обязанности старшего механика-телефониста.

Травильщик **Илья Сысолятин** призван в отряд спецрадиосвязи войсковой части специального назначения Главного разведывательного управления, расположенной в Тольятти. Судя по отзывам пользователей сети Интернет – это одна из лучших войсковых частей России, имеющая весьма высокий уровень оснащения. Так, военные дисциплины солдаты-срочники постигают за компьютерами, а водить машину учатся в специально оборудованном классе.

Но особое внимание – физической подготовке защитников. В части есть современный спортивный комплекс с бассейном, футбольным стадионом, тренажёрными залами.

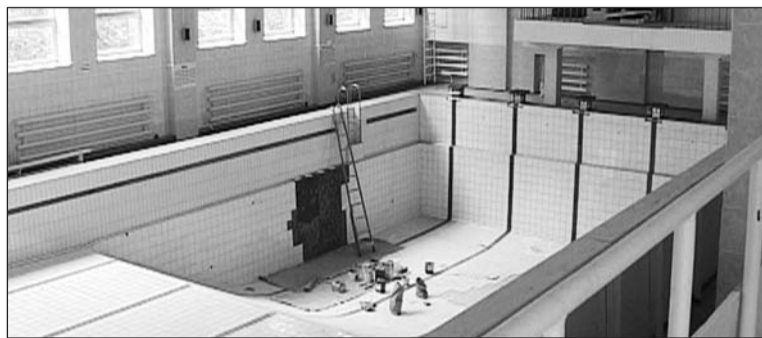
Сортировщик металла **Алексей Ольховиков** попал на службу в подмосковный Спасательный центр МЧС России. Начальник Центра по проведению аварийно-спасательных работ капитан Гаврилюк в числе основных качеств салдинца отмечает трудолюбие. Алёша старательно осваивает специальность спасателя. И вскоре ему предстоит участие в соревнованиях по профессиональной выучке спасательных взводов формирований МЧС России.

Совместное предприятие «Урал-БоингМануфактуринг» проводило в Вооружённые силы России станочника **Константина Сарафанова**. Костю призвали в Военно-морской флот. Эскадренный миноносец «Настойчивый» – флагман Балтийского флота – стал местом срочной службы уральца. Матрос Сарафанов шаг за шагом осваивает военную специальность «машинист-котельный электромеханической боевой части». Командир части капитан II ранга Краснопеев отзывается о нашем земляке как о спокойном, волевом, доброжелательном, инициативном матросе. Косте за первые полгода службы уже трижды объявлялась благодарность командования. С нетерпением возвращения матроса Сарафанова в Верхнюю Салду ждут не только родители, но и журналисты: 31 июля, в День Военно-морского флота, гостем «Настойчивого» был Президент России Дмитрий Медведев. Будет о чём рассказать нашему земляку.

По материалам бюро  
по воинскому учёту  
и патриотическому  
воспитанию молодёжи ВСМПО  
подготовила Елена СКУРИХИНА



## «Чайки» прерванный полёт. Временно



Даже не обладая способностями к дедуктивному методу, можно безошибочно определить, что в спорткомплексе «Чайка» идёт ремонт. Улика первая: запах краски и строительных смесей витает во всех помещениях «Чайки». Улика вторая: белые следы на синем напольном покрытии ведут к душевым. Улика третья: на дне большой чаши бассейна спортивного комплекса «Чайка» вовсе не дайверы, а цемент, ведра, мастерки... Улика последняя, окончательно подтвердившая, что ремонтные работы идут полным ходом, – показание директора спорткомплекса Алексея Григорьева:

– Устранили небольшую протечку в чаше бассейна. Для этого сняли плитку с небольшого участка, нанесли новый слой гидроизоляции. Сейчас идут работы по укладке плитки. Восстанавливаем гидроизоляцию и в душевых.

Большой ремонт был задуман давно. Почти на каждом

этаже и каждом лестничном пролёте работают штукатуры, маляры и плотники. Заблестели стены, а во всех оконных проёмах новые стеклопакеты! На долю сантехников также выпало немало работы. Но зато приведены в порядок санузлы.

Грандиозные изменения и на первом этаже: уже нет перегородки, разделявшей фойе и вестибюль, за счёт чего зрительно расширилось пространство. Верхняя одежда теперь будет ожидать своих хозяев на крючках золотого цвета в светлом гардеробе с новым потолком.

На объекте трудится подрядная организация из Нижнего Тагила «ЖКХ-Сервис», которая уже зарекомендовала себя положительно, работая в цехах завода. Надеемся, что и на этот раз подрядчики сделают всё с высшим качеством. И мы вернёмся сюда уже в поисках улик, доказывающих, что спорткомплекс «Чайка» пользуется огромным спросом у салдинцев.

## Купол в тумане

Жара обрушилась на Средний Урал, правда, также неожиданно и отступила. Кто-то пытался спастись от неё с помощью кондиционера, кто-то прибегал к услугам вентилятора, а кто-то устраивал бодрящие водные процедуры. Хотя сейчас, в связи с ремонтными работами на водопроводе, не нужно утруждать себя выбирать цвет крана, чтобы сделать «похолоднее»: что синий покрути, что красный – температура воды останется прежней. А вот в куполе на стадионе «Старт» вода всегда в одном состоянии: в твёрдом! А как иначе? На то он и лёд, пусть и искусственный!

Иногородние, бывая в Салде, видя наш белый купол впервые, поначалу удивляются, думая, что это какая-то секретная лаборатория, проводящая эксперименты над людьми. Действительно, люди выходят из воздухоопорного сооружения совсем другими: бодрыми, отдохнувшими и в хорошей физической форме.

Но мы-то знаем, что ничего секретного здесь нет. Лёд обслуживают сотрудники спортклуба «Старт». Холодильное оборудование работает в режиме «автомат». В жаркую погоду возникает, конечно, непредвиденные ситуации, когда лёд немного

подтаивает. Но с уверенностью можно констатировать, что своё первое лето салдинский лёд переносит неплохо, слегка «всплакнув» лишь один раз из-за сбоя в компьютерной системе управления.

В самую жаркую погоду в куполе стоит туман. Он возникает из-за разницы температур внутри сооружения и на улице. Но хоккеистам противотуманные фары не нужны! Видимость в зоне всего нескольких метров – спортсменам на пользу. Это вырабатывает умение чувствовать соперника, когда он неожиданно выкатит шайбу из-за спины. Как добавил Андрей Тугушев, к обеду туман рассеивается. Во всех подобных крытых помещениях спортсмены катаются по колено в тумане. Но если открыть двери, лёд растает.

Корт практически не пустует: первый прокат начинается уже в половине седьмого утра. В 11 часов вечера корт закры-

вается. Салдинский лёд пригласился хоккеистам из Нижнего Тагила и даже Тюмени. Что же заставляет соседей из другой области ездить в Верхнюю Салду, ведь, насколько мы знаем, в Тюмени тоже имеется крытый корт?

– Здесь, в Верхней Салде, наша команда проходит этап подготовки к открытию хоккейного сезона, – говорит тренер хоккейного клуба «Газовик» Олег Таубер. Эта хоккейная дружина – ребята 2000 года рождения – с нашими «титановцами» в рамках чемпионата не встречаются, если только в товарищеских матчах. Команда играет за Россию с такими сильными соперниками, как «Ак барс» и ЦСКА.

– Проводить тренировки в Верхней Салде как-то роднее, ведь я и сам родом из Салды, – признаётся тренер Олег Таубер, выражая благодарность Корпорации за появление этого спортивного объекта.



## Вот оно какое, наше лето!

Большие рекорды начинаются с маленьких побед. А вхождение в большой спорт – с элементарной зарядки по утрам. А что может быть лучше, чем выполнять упражнения на свежем воздухе? Правильно – зарядка в хорошей компании. Присесть и делать наклоны в кругу физкультурников гораздо веселее и продуктивнее!



– Руки шире, три-четыре, – так начинается утро в детских загородных лагерях Верхней Салды. В спортивном лагере «Олимп» эта важная утренняя процедура проходит на высоте, то есть с видом на весь город. В «Тирусе» гимнастика сопровождается «кислородными масками» – лес, который находится под боком, бесплатно дарит спортсменам свой свежий утренний аромат. А у жителей «Лесной сказки» вместе с физкультурниками разминаются на все голоса лесные птицы: во время выполнения упражнений даже не надо включать магнитофон.

И никто из отдыхающих от зарядки не отлынивает, ведь в конце июля необходимо собрать всю свою спортивную волю в кулак и выйти на старт традиционной летней межлагерной спартакиады.

На время проведения соревнований три детских лагеря становятся одной большой спортивной площадкой. Бег, метание мяча, прыжки в длину, пионербол, футбол... Не здесь ли подрастают юные чемпионы?

Межлагерная спартакиада

лета-2011, которая проходила в течение трёх дней, началась в течение трёх дней, началась под тёплыми лучами уральского солнца, а финишировала под аккомпанемент уральского дождя, ставшего активным болельщиком футбольного матча на поле в «Лесной сказке». Настолько активным, что матч пришлось прекратить. Да, вот такое наше уральское лето!

Но не прошло и получаса, как победителей футбольных баталий можно было узнать по крикам: «Сказка», мы приехали с победой!». Хотя чемпионов выдавал и внешний вид: глина налепилась не только на кроссовки, мальчишки были чумазыми по самые уши! И это, как в рекламе, была действительно «грязь», а не «загар»! Да, как тут не признать пользу искусственного газона на стадионе «Старт»...

Кстати, некоторые участники спартакиады играют в футбольной команде «Титан». Например, Анатолию Долбилову из лагеря «Олимп» на время соревнований пришлось сменить не только покрытие поля, но и роль защитника (в команде «Титан-1997» он вы-

ступает именно защитником) на роль нападающего.

Так вышло, что на очередную смену в этот лагерь приехало много ребятшек-спортсменов. Победителями межлагерной спартакиады стали физкультурники из «Лесной сказки». Дружная команда спортсменов из «Тируса» расположилась на второй ступени. «Олимпийцам» досталась «бронза» спартакиады. И стоит отметить хорошие результаты по легкоатлетическим видам спорта представителей «Олимпа»: Насти Гневановой, Жени Осолковой, Насти Гребёнкиной и Насти Добротиной.

Как говорят, главное – участие, но всё-таки, может быть, в следующем году организаторам стоит задуматься о соответствии возраста соперников. Например, младшая группа «Олимпа» – это дети в возрасте шести с половиной лет, а эта же группа из «Лесной сказки» – девятилетние подростки. Вот и получается: кто взрослее, тот и выиграл. А ведь в каждом лагере есть свои «звёздочки», и было бы честно, если каждый соревновался с равным соперником.



СПРАШИВАЛИ? ОТВЕЧАЕМ!

## БЕЗ РЕЦЕПТА – ТОЛЬКО С ВИТРИНЫ

«Сегодня зашла в аптеку, чтобы купить фенкарол. Эти таблетки от аллергии покупаю уже лет десять, но на этот раз мне их не продали. Объяснили свой отказ тем, что у меня нет на этот препарат рецепта. Опять новые правила?! Получается, чтобы купить самое обычное лекарство, нужно идти к врачу за рецептом?»

Галина НИКИФОРОВА

За комментариями «Новатор» обратился в аптеку № 42:

– Перечень лекарственных средств, подлежащих продаже без рецепта, утверждён приказом Министерства здравоохранения и социального развития № 578 от 13 сентября 2005 года. Фенкарол в этот список не входит. Следовательно, мы продаём его только по рецепту.

Вообще все лекарственные средства, которые можно купить без рецепта, размещены на витрине аптеки. А вот то, что находится в шкафах и скрыто от глаз покупателя, продаётся только по рецепту.

## ПРАВО БЫТЬ ТАКСИСТОМ

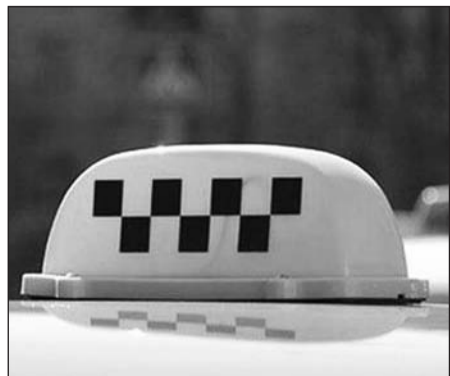
«Моему сыну 18 лет. Недавно он получил водительское удостоверение и объявил, что хочет устроиться в агентство такси, подзаработать. Я только посмеялась над этим. Но через день с ужасом узнала, что моего сына без проблем приняли на работу таксистом! Как регулируется деятельность такси у нас в городе?»

Ирина ГОЛОВИНА

На вопрос отвечает начальник Верхнесалдинского отдела ГИБДД Андрей БУНЬКОВ:

– К сожалению, в этой сфере очень много проблем. Сегодня, в принципе, если у вас есть права, без проблем можете работать в такси, всего лишь заплатив налог.

С 1 сентября вступает в силу Закон «О такси», который должен создать правовую базу для работы в этой сфере. В течение этого года и в нашем городе появится нормативный акт, где также будут прописаны требования к перевозкам пассажиров на такси.



## КУДА УХОДЯТ ДЕНЬГИ ЗА ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЮ?

«Я, как и все жители нашей страны, являюсь потребителем электроэнергии. Это самый массовый продукт разных гидро-, тепло-, атомных электростанций, построенных государством многие десятилетия назад.

Я плачу за потреблённую электроэнергию организации под названием «Свердловэнергосбыт». Очень бы хотелось знать (и, думаю, не мне одному), каким образом и какая сумма из оплаченных мной денег доходит (и доходит ли вообще) до электростанций, непосредственно производящих энергию? Получает ли что-то государство, которое их построило?»

Аркадий ТЕТЮЕВ, ветеран труда

Комментирует Олег МОЛЧАН, директор по оптовому рынку и технологической поддержке ОАО «Свердловэнергосбыт»:

Уважаемый Аркадий Павлович!

Вы абсолютно правы, что когда-то электрические станции, подстанции и линии электропередач, как, впрочем, и все другие объекты промышленности, транспорта, сельского и жилищно-коммунального хозяйства, строились на государственные деньги. Сейчас мы живём в другой стране.

Стоит сразу отметить, что передача и распределение электрической энергии – технологически сложный и опасный процесс, а по разветвлённости, протяжённости и территориальному охвату электрические сети значительно превосходят транспортную и распределительную газовую инфраструктуру.

С 2002 года по настоящее время электроэнергетическая отрасль Российской Федерации реформируется. По замыслу авторов реформирования, внедрение конкуренции и привлечение частных собственников в отдельных секторах электроэнергетики должно было обеспечить прозрачность ценообразования, привлечение достаточных инвестиций в модернизацию основных фондов, повышение надёжности энергоснабжения, качества обслуживания потребителей и снижение цен на электрическую энергию.

Плата за электроэнергию, ежемесячно вносимая потребителями, уходит на счета нескольких адресатов.

• Генерирующим компаниям, производящим электрическую энергию для продажи на оптовом рынке. В цену электроэнергии поставщики закладывают затраты на эксплуатацию, ремонт, приобретение топлива для

действующих электростанций и расходы на строительство новых объектов электроснабжения.

• Сетевым компаниям, осуществляющим поставку электроэнергии. В свой тариф сетевика закладывают затраты на эксплуатацию, ремонт, модернизацию и развитие своих электрических сетей.

• Гарантирующему поставщику электроэнергии. В Свердловской области таковым является ОАО «Свердловэнергосбыт». В сбытовую надбавку входят затраты на организацию покупки, продажи электрической энергии и обслуживание потребителей (приём от организаций и населения ежемесячной платы за электроэнергию).

• Инфраструктурным организациям. В нашей области – это Свердловское региональное диспетчерское управление, филиал ОАО «Системный оператор Единой Энергосистемы». Данная организация выполняет функции системного оператора и осуществляет оперативное диспетчерское управление, контролирует распределение электроэнергии, работоспособность энергосистем. В случае появления нехватки электроэнергии на том или ином участке она тут же оперативно задействует резервные линии электроснабжения.

Первые две составляющие и занимают основную часть конечной цены, и эти средства «доходят» до государства как основного собственника атомной и гидрогенерации и сетевых компаний.

С начала 2011 года электрическая энергия (мощность) потребителям, за исключением населения, поставляется по нерегулируемым ценам. Тарифы на электрическую энергию для населения по-прежнему регулируются государством и на территории Свердловской области устанавливаются Региональ-



ной энергетической комиссией Свердловской области.

Стоит отметить, что с учётом покупательной способности граждан рост тарифов для населения ограничен, перекрёстное субсидирование (часть экономически целесообразной цены за население оплачивается другими категориями потребителей) ликвидируется постепенно и, как следствие, доля затрат на электрическую энергию в общих затратах домохозяйств России значительно меньше доли аналогичных затрат в развитых и развивающихся странах мира.

## ПОЧЁМ СЕГОДНЯ ПЛЯЖ?

«На каком основании взимается плата за купание и за стоянку автомобиля на территории базы отдыха «Турист»?»

Валерий БАРНОВ

– За последние несколько лет профсоюзная база отдыха «Турист» стала намного уютнее и краше, – отмечает заместитель председателя профкома ВСМПО Наталья ЗАЙЦЕВА. – Без мощного финансирования с нашей стороны это превращение было бы маловероятно. Чтобы поддерживать место купания в хорошем состоянии, мы каждой весной заказываем несколько машин с песком, высыпаям и разравниваем.

Средства на благоустройство поступают в том числе из денег, заработанных на платных услугах. Ни для кого не секрет, что у базы отдыха «Турист» есть свой прейскурант цен, действующий не один год. В нём указано, что стоимость отдыха одного человека в месте для купания составляет 50 рублей, стои-

мость парковки автомобиля – 5 рублей за 1 час. Есть в прейскуранте и другие услуги. За пользование каждой предоставляется чек.

С этого года в арсенале «Туриста» появилось несколько новых услуг: отдых на пляже с мангалом – 70 рублей с человека, аренда шатра – 30 рублей за час с одного человека. К слову сказать, на часть услуг, предоставляемых «Туристом», для членов профсоюза действуют 50-процентные скидки. Например, аренда бани, домиков, вагончиков, прогулочной лодки, летней кухни обойдётся в полцены.

Если не брать с посетителей деньги за купание, то придётся закрыть доступ к пруду людей без путёвок, иначе никакого порядка сохранить не удастся.







Liebherr (Либхерр) – немецкая группа машиностроительных компаний, один из ведущих мировых производителей строительной техники

# УМНЫЕ МАШИНЫ LIEBHERR

Компания Liebherr известна в мире как один из ведущих производителей строительного и горного оборудования, её основная статья доходов – станки, портовое оборудование, строительная техника, спецтехника, горнодобывающая и землеройная техника, карьерные самосвалы... В то же время Liebherr является признанным мировым лидером в производстве холодильного оборудования премиум-класса. Помимо этих направлений, немецкая компания также выпускает авиационные комплектующие и владеет сетью отелей по всему миру. Многие разработки являются уникальными, не имеющими аналогов у конкурентов.

Технологии концерна Liebherr занимают прочное место в мире надземного и подземного строительства. Компания производит все серии моделей для башенных кранов, самоходных подъёмных кранов, гидравлически управляемых экскаваторов и кранов, самосвалов, колёсных погрузчиков, гусеничных бульдозеров и гусеничных погрузчиков, трубоукладчиков, бетоносмесительных установок и автобетоносмесителей. Для перевалки грузов используются судовые, контейнерные и порталные краны. В машиностроении и производстве оборудования группа компаний Liebherr представлена станками, автоматическими линиями, авиационным оборудованием и транспортной техникой.

## ГРУППА LIEBHERR В ЦИФРАХ

- Более 32 979 сотрудников в более чем 120 компаниях в 11 странах на 4 континентах.
- Ежедневно заводы Liebherr производят более 7 000 единиц бытовой техники.

## ИЗ ИСТОРИИ

Liebherr – семейное предприятие, которое в 1949 году основал Ханс Либхерр.

Будучи потомственным архитектором, после войны Ханс занялся строительным бизнесом. Тут он сделал следующее наблюдение – строительные краны тех лет были массивными и неповоротливыми монстрами, так что использовали их только при строительстве действительно крупных и сложных объектов. Либхерр занялся проектированием собственной конструкции подъёмного крана, который можно было бы применять и на небольших участках. Модель мобильного башенного крана ТК-10, способного поднимать до 2 тонн на высоту до 16 метров, была готова в августе 1949 года. И сразу же успех – приз на промышленной выставке Mustermesse во Франкфурте-на-Майне (Frankfurt am Main). Предприимчивый Либхерр основал компанию по производству таких машин. Первое время офис компании находился в одной из комнат дома в Кирхдорфе (Kirchdorf), где архитектор-изобретатель жил со своей семьёй (жена и пятеро детей).

Дела пошли успешно, ведь производимая продукция была уникальной и востребованной. А если ещё учесть и тот факт, что она продавалась по очень

демократичным ценам, то становится ясно, как крошечная мастерская превратилась в небольшой завод буквально в считанные недели. Вся его продукция была революционной для своего времени. Идея Ханса Либхерра – всегда предлагать потребителю самые новые технологические решения – сегодня стала составляющей философии гигантской компании Liebherr.

В 1954 году покупателям был представлен первый холодильник Liebherr. Его главными достоинствами стали простота, удобство и надёжность. Уже в 1966 году компания представила первую модель с новой революционной технологией – системой «FrostSafe».

В 1958 году был построен первый заграничный завод – в Ирландии. 50-е годы – период появления множества представительств в различных странах Европы.

Ханс Либхерр единолично управлял своим разросшимся детищем. Он в любой момент мог наведаться с контрольной проверкой в любое из подразделений в любой точке света. И нарушителем приходилось очень несладко. Самое интересное, что он сначала общался с простыми рабочими и только после разговаривал с менеджерами и руководством. Либхерр никогда не ввязывался в сомнительные предприятия и не брал банковских кредитов, пусть даже в ущерб скорости роста компании. Такой финансовый консерватизм гарантировал отсутствие каких-либо долгов даже в самые тяжёлые для экономики времена.

Либхерр прожил долгую жизнь, он скончался в 1993 году. Его потомки, принявшие бразды правления в 90-х годах, теперь входят в число богатейших людей планеты. Сегодня предприятием совместно управляют брат и сестра Вилли Либхерр и Изольда Либхерр.

Головной офис Liebherr-International AG находится в городе Бюль, Швейцария. Туда его перенёс ещё в середине 80-х сам Либхерр, дабы избежать колоссальных германских налогов на наследство. В состав Liebherr Group входит множество самостоятельных подразделений. Представительства разбросаны по всему миру. Годовые доходы давно уже исчисляются миллиардными суммами.

## АЭРОКОСМИЧЕСКАЯ ТЕХНИКА LIEBHERR

Компания Liebherr-Aerospace Lindenberg GmbH (Линденберг, Германия) является одним из ведущих европейских производителей авиационного оборудования. Её программа включает в себя системы управления полётом, шасси и кондиционирования воздуха. Эти системы присутствуют на бортах многих самолётов гражданской и военной авиации, среди которых коммерческие транспортные самолёты, самолёты региональных и местных авиалиний, истребители, военные транспортные и учебные самолёты, а также гражданские и боевые вертолёты.

Филиал авиакосмических и транспортных систем Liebherr был основан в 1960 году и обеспечивает рабочими местами почти 4 000 человек. Имеет три завода по изготовлению авиационного оборудования в Линденберге (Герма-



Либхерр поставляет полный комплект шасси для модельного ряда самолётов Embraer 170,190



Ханс Либхерр (Hans Liebherr)



Обсуждение проекта



Вседорожный кран Liebherr

ния), Тулузе (Франция) и Гуаратингета (Бразилия).

По производимому комплексному оборудованию Liebherr-Aerospace обеспечивает полное послепродажное обслуживание, базирующееся на глобальной сети станций текущего и капитального ремонта, инженерно-технического сопровождения, запчастей и справочно-информационного обслуживания; а также реализуется наземное обслуживание воздушных судов.

## LIEBHERR-AEROSPACE И ВСМПО-АВИСМА

На авиасалоне Ле Бурже-2011 Корпорация ВСМПО-АВИСМА и Liebherr-Aerospace подписали долгосрочный контракт на поставку титановых штамповок для носового шасси семейства самолётов A350 XWB. На сегодняшний день Корпорация ВСМПО-АВИСМА

на 100 % удовлетворяет потребности Liebherr-Aerospace в титане для программы A350 XWB. Для обеих компаний подписание долгосрочного контракта является важным этапом в отношениях, которые начались в 2009 году, когда фирма Liebherr-Aerospace Lindenberg GmbH выбрала ВСМПО-АВИСМА в качестве поставщика титановых штамповок носового шасси для программы A350 XWB. Конструкция носового шасси самолёта A350 XWB является самой большой в серии шасси, когда-либо разрабатываемых и изготавливаемых компанией Liebherr-Aerospace Lindenberg. Основанием для решения об использовании титана в данной программе стало преимущество по весу, которое обеспечивает титан.

При подготовке материала использована информация с сайтов:  
[www.liebherr.com](http://www.liebherr.com)  
[www.brandreport.ru](http://www.brandreport.ru)

БЫЛЬ

# Невесте на девичнике НЕ МЕСТО

**Свадьба – большое событие в жизни каждой девушки. Если опустить всю суету и хлопоты, то в целом это торжество насыщено приятными ожиданиями, эмоциями и предсвадебными мероприятиями не только для новобрачных, но и для их друзей и близких. Одно из них – девичник.**

**В прошедшие выходные моя подруга вышла замуж. Ресторан, машины, фотограф, шикарное платье – всё прошло на пять с плюсом. Но расскажу не о свадьбе, а о вечере, прошедшем за две недели до неё...**

...Традиционный девичник моя близкая подруга Настя, проживающая в Екатеринбурге, решила провести в современном стиле, пригласив подруг на посиделки к себе с последующим посещением самого популярного ночного клуба города.

Не скрою, само ожидание «девичьих выходных» поднимало настроение и будоражило кровь. Ведь это означало, что, наконец, за долгое время разлуки увижу свою подружку. И, как в былые времена, наша дружная компания в задорном смехе и танцах проведёт приятный вечер. Перезваниваясь и переписываясь с девчонками, поняла, что ожидание настоящего праздника было у нас коллективным. «Ничто нам не испортит вечеринку», – думали мы.

Завершив трудовую неделю, наша девичья компания отправилась в путь, к большим огням Екатеринбурга. Пятничный вечер пылал жаром. А в автомобиле лёгкой свежестью веял кондиционер, играла любимая музыка, в багажнике тряслись пакеты и сумки с купленными нарядами и всякой девчачьей ерундой, так необ-

ходимой «на всякий случай». Наперебой мы обсуждали то подарки и сюрпризы, подготовленные для нашей Настёны на свадьбу, то предстоящий субботний вечер. Так что дорога нам не показалась долгой и нудной. А вечерняя столица Урала встретила нас светящимися вывесками и зелёным светом светофоров.

«Вот она, долгожданная встреча», – радовалась компания, сидя на кухне в Настинной квартире, в полотенцах после душа, за кружкой чая. Давно так не собирались вместе, и нам было что рассказать друг другу. Тут же коллегиально составили расписание на жаркий субботний день. Разговоры утихли далеко за полночь.

Утро в столичной «двушке» напоминало утро в курятнике: в ванной под душем просыпалась Лена, на кухне что-то готовила Настёна, по комнатам шумели фенами Алёна и Ирина, я умылась перед зеркалом и пыталась накрасить глаза, а только что приехавшая Саша отписывалась в Интернете. Словом, весёлая суета лишь добавила шарма этому необыкновенному дню, напоминая те времена, когда все мы были ещё студентками.

А самое главное, у всех было отличное настроение. С ним-то мы и отправились, кто – на прогулку в парк, кто – по магазинам, договорившись о встрече дома после обеда.

Шикарный вечер начался для нас шикарным ужином. Заказав доставку блюду японской кухни на дом, мы, любители роллов и суши, разодетые в любимые наряды, уже поднимали бокал за красавицу невесту. И тут я вспомнила, что накануне в Интернете нашла древнерусские обычаи проведения девичника. И, конечно, тут же поделилась ими с компанией.

Оказывается, девичник иначе назывался «вечерухой», проводился в доме у невесты, где ей обязательно полагалось плакать, ведь она прощалась со своей молодостью, девичьей жизнью. Наряд невесты на «вечеруху» выбирался яркий – красный, малиновый, розовый или зелёный.

Посмеявшись, мы отметили некоторые сходства «вечерухи» с нашей современной вечеринкой: наряд у Настюши действительно был яркого малинового цвета, да и поживали мы у неё дома, только вот плакать никто из нас не собирался! Совсем уж негрустным мероприятием представлялся нам девичник, да и все мы больше радовались за подружку, чем горевали о том, что ждёт её замужняя жизнь.

За шутками-прибаутками вечер плавно перешёл в ночь, и так же плавно кухонные стулья под нами превратились в сиденья такси. На вопрос таксиста «Куда?» мы коротко ответили: «В главный клуб города».

У нескромного клуба с нескромным названием перед нами предстала совсем нескромная вереница машин и толпа у входа. За бесплатный вход девушки должны были выглядеть «в рамках» клуба, что, собственно, и оценивал около дверей огромный охранник с наушником в ухе. Подошла и наша очередь... Мы миновали верзилу, ещё одного, влились в толпу, которая попадала под вспышки фотоаппаратов, фиксирующих красавиц в очередной фотоотчёт заведения.

Но тут мы заметили, что прошли «отбор» не в полном составе: у входа стояла наша маленькая Настюша, невеста, виновница торжества. «Маленькая Настюша» – так мы называем её за невысокий рост.



Удивлёнными глазами она смотрела на нас, а охранник открывал вход для очередной партии желающих повеселиться. Мы, не думая ни минуты, устремились к входу, где наткнулись на ручищу охранника: «Выход с другой стороны!». Сделав круг, мы вновь оказались на «контроле», где попытались узнать, почему одну из нас не пропустили в клуб. В ответ лишь услышали: «Девушке отказано. Мы ничего не решаем, все вопросы к «фэйсеру». Естественно, имея вопросы к этому «фэйсеру», тому, кто оценивает, подходят ли девушки под рамки клуба, мы проделали ещё раз путь к входу в клуб.

Молодой человек в белоснежной футболке, модных джинсах, с парой не менее огромных охранников, с рацией в одной руке, издали оценивал очередную партию желающих посетить клуб. Поговорить с этой персоной нам так и не удалось – пара в чёрных костюмах на совесть выполняет свою работу. Никто и близко подойти не может к столь ответственному лицу клуба. Соответственно, и донести-то не

до кого, что сегодня у одной из шести девушек праздник. Да и кого это волнует! Администрацию клуба волнуют лишь заработок и выполнение правил, которые написаны ими самими. Но критерии посещения клуба я не нашла на официальном сайте, не получила ответа и на своё электронное письмо, отправленное по ссылке сайта на следующий день после инцидента.

...По щекам Настя текли слёзы – от обиды, от огорчения, что праздник испорчен не только ей, но и всем подругам. Вечер не был испорчен, нет, в столице Урала ещё масса заведений, где не такие жёсткие правила. И мы отправились туда. Но как же так? Неужели главное правило главного клуба города, критерий оценки – не возраст посетителя, а рост?

А ведь по старым обычаям совпало всё: и цвет платья невесты, и место девичника, и даже слёзы. Настюша, только эти слёзы – на долгое счастье. Ведь как в старину говорили на девичнике: «День плакать, а век радоваться».

Анна ВАЖЕНИНА

А КАК У НИХ?

## Традиции разных стран

**Девичник в большинстве стран мира сводится к тому, что невеста устраивает сумасшедшую вечеринку с подружками за два дня до свадьбы. Однако в каждой стране свои традиции.**

**Англия**

Миф о чопорности и благословитности английских леди способен развенчать только девичник. Он ёмко называется «Вечеринка куриц» и основывается на естественном желании каждой девушки хоть раз в жизни гульнуть, как парни. «Курятник» гудит всю ночь. Поездка в спа-салон на лимузине и отрыв в стрип-клубе

– это ещё не предел счастья. На каждой из подружек невесты обязательно должен быть какой-то нелепый розовый предмет – парик, шляпа или рожки, а во рту разрываться свисток. Главная «цыпка» одаривается неприличными сувенирами и нижним бельём.

**Ирландия**

Для ирландцев невеста – почти сказочное существо, ведь, согласно народным поверьям, невеста приносит счастье. Поэтому в любой точке страны она имеет право заказать грандиозную вечеринку, горланя песни и перемещаясь из бара в бар – никто не осу-

дит. Более того, местные люди обязательно подпоют и не поспят на подарки. Ведь если ты осчастливил невесту в этот день, тебя ждёт удача в любых делах.

**Канада**

Невеста на вечеринке придумывает для подруг забавные задания, в которых тоже действует принцип «чем пошлее, тем веселее». Поцеловать первого встречного лысого мужика, ущипнуть красавчика за зад или раздать презервативы проходим – вот то, что североамериканки делают с большим энтузиазмом.

**Латвия**

В Прибалтике главное условие девичника – креативный дух, который так и прёт из невесты. Облачившись, например, в героев фильма «Пираты Карибского моря», подвыпившие подружки невесты гуляют всю ночь по городу, привлекая людей к играм, шуткам и просто тостам.

**Германия**

Любовь немцев к супердлинным словам прекрасно иллюстрирует название тамошнего девичника: Junggesellinnenabschied. В этот день невеста, например, в костюме медсестры ходит с ящиком крепких напитков и, продавая бутылки мужчинам, раздаёт поцелуи. Завершающий аккорд походов и невесты, и жениха – Polterabend, вечеринка за

день до свадьбы, на которой все гости бьют тарелки. Звон и осколки разносятся по всей округе, а друзья пьют вино и кричат: «На счастье!». На следующее утро огромную груду осколков убирает гигантский самосвал.

**Испания**

Конечно, и здесь дело не обходится без спа-салонов, розыгрышей и экзотических нарядов. Но девушки идут не просто в любой ресторан или бар. Специально для девичников и мальчишников в испанских городах уже давно открыли ресторанчики, над оформлением которых постарались особо: фаллические символы служат основой дизайна. В такой «озабоченной» атмосфере вечеринки удаются особенно весёлыми.



торговый центр

# Рождественский

## ВТОРОЙ ЭТАЖ

Верхняя Салда, Воронова 4/1

# ШКОЛУ С

# "Рождественский"



**НИЗКИЕ ЦЕНЫ**

ОТДЕЛЫ: верхняя одежда, головные уборы

**ШУБЫ:** норка, мутон, филейка, дублёнки, натуральный мех

**КОЖА**  
куртки с мехом, пиджаки, френчи, плащи с мехом, пальто драповые  
Летние ветровки, куртки плащи (мужские, женские, подростковые)

**КРЕДИТ, РАССРОЧКА**

ТД «Ньюпорт», 2 этаж  
ул. Спортивная, 1, корп. 2

**ВЕСЕННЯЯ КОЛЛЕКЦИЯ**

с 1 по 31 августа



**РАСПРОДАЖА**

летней коллекции костюмов и платьев  
производство Беларусь  
**Скидки до 30%**  
Размеры 42-70

Магазин «Фасон»,  
отдел женской одежды  
по адресу: Воронова, 10

**Цифровое телевидение**

В магазине «Радиотовары» открылся новый отдел «Все для ЦИФРОВОГО ТЕЛЕВИДЕНИЯ»  
Самые низкие цены, приглашаем за покупками!!!



Системы любой сложности для дома, дачи и офиса

компания «Спутниковый МИР»  
наши адреса: компьютерный салон ФОРМАТ, ул. Ленина 12  
магазин РАДИОТОВАРЫ, ул. Восточная 19  
телефон для справок: 89222967931  
www.sputnikmir.ru info@sputnikmir.ru

Обрезной и необрезной **ИП Бойко**  
ПИЛОМАТЕРИАЛ

**БРУС, БРУСОК** прожилыны для забора и заборная доска

**ДРОВА** чурками и колотые **строительный и печной КИРПИЧ**

 **8 950 65 81 439**

 <b>2990.-</b> Монитор AOC 19" (49см)	 <b>13990.-</b> Ноутбук Acer 15" (38см) 2гига/250гиггов Windows 7	 <b>18290.-</b> Телевизор LG 42" (106см)
--	--	---

г. Верхняя Салда, ул. Карла Либкнехта, д. 18 **8 902 500 98 90**

техномания

## ЧЕСТНЫЕ КРЕДИТЫ

Нужен **ТОЛЬКО** паспорт!  
Оформление **15 минут** на месте!

**РЕМОНТ** телевизоров и мониторов ПК  
8 908 927 31 56, 2-27-06

**ПОМЁТ** куриный с опилом, **НАВОЗ, ЩЕБЕНЬ, ПЕСОК, ОТСЕВЫ, ТОРФ** басьяновский, ПГС, песок серо-зелёный  
89122918490

**ОТСЕВ, ЩЕБЕНЬ** (горный, шлаковый)  
**ГЛИНА, ГАЛЬКА** речная, **КЕРАМЗИТ, ТОРФ, ШЛАКОБЛОК, ЗЕМЛЯ, НАВОЗ**  
**ПЕСОК** И. Тагил, Басьяновский серо-зелёный, чёрный, речной  
**ПУШОНКА, ПЕРЕГНОЙ МРАМОР, ГРАНИТ, БУТ** скальный

Доставка грузов а/м КАМАЗ  
**8-904-17-66-444**



**Пластиковые ОКНА от 7000**  
**Остекление балконов от 11000**

Входные ДВЕРИ, натяжные ПОТОЛКИ, теплицы (каркас), профильная труба 20x20, ПОКРЫТИЕ сотовый поликарбонат, кровельные работы

**8 (3435) 32-07-22**  
**8 912 295 60 39**

При заказе балкона – жалюзи в ПОДАРОК!

Уважаемые читатели,  
с 1 сентября начинается подписка на газету **«Новатор»** на 2012 год.  
Телефон: **6-25-23**

**БЕТОН, РАСТВОР** любых марок от производителя.  
Доставка по Свердловской области

**8 908 632 42 00**  
**8 922 15 00 967**



**ПОКУПАЕМ Б/У АВТОРЕЗИНУ**

8-912-63-00-534 R19-R18  
8-90-90-155-800

**ТОЛЬКО В ХОРОШЕМ СОСТОЯНИИ**

**РАСЧЁТ В ДЕНЬ ОБРАЩЕНИЯ. БЕЗ ВЫХОДНЫХ**



отечественные и импортные

**КУПЛЮ АВТО**

**8 919 388 91 96**

рассмотрю все варианты

**ЩЕБЕНЬ, ПЕСОК, ОТСЕВ, НАВОЗ, ТОРФ, ОПИЛ**  
доставка ЗИЛ-самосвал 6 тонн  
2-32-12, 8 908 901 03 57



**Макияж**

свадебный вечерний креативный

**8-908-92-585-93**



**САНТЕХРАБОТЫ**  
ВАННЫЕ КОМНАТЫ «ПОД КЛЮЧ»

- Отопление, водоснабжение, канализация
- Благоустройство частных домов
- Установка газовых и электродкотлов
- Ремонт, монтаж летних водопроводов
- Сварочные работы

**8 9222 055 998**  
Договор. Гарантия. Качество.  
Бесплатно: доставка, консультация, помощь при выборе сантехники



**КУПЛЮ АВТО**

**КУПЛЮ**

**В ЛЮБОМ СОСТОЯНИИ, А ТАКЖЕ КРЕДИТНЫЕ АВТО ВЫКУПЛЮ ИЗ БАНКА**

**912 63 005 34**



**ЩЕБЕНЬ ЗЕМЛЯ** (горный, шлаковый)  
**ОТСЕВ** (пылёнка)  
**БУТ** (скала) **ТОРФ**  
**ГАЛЬКА** (речная) **ПЕСОК**  
(жжёный, серо-зелёный, басьяновский, речной, чёрный)  
**НАВОЗ** **ГЛИНА**  
**КЕРАМЗИТ**

**8 912 647 1111**

**ВУЗ-БАНК**

# 10%

годовых в рублях

## ПО ВКЛАДУ

**В. Салда, Воронова, 10** **(34345) 4-72-20**  
(круглосуточно, бесплатно)

09.00 - 20.00 по рабочим дням,  
10.00 - 18.00 по субботам

Вклад "Доверительный". Ставка 10% годовых в рублях, 7,5% в долларах США, 7,5% в евро. Срок вклада - 736 дней. Минимальная сумма вклада - 700 000 рублей, 20 000 долларов США, 20 000 евро. В первые 200 (Двести) дней срока действия договора Вкладчик имеет право дополнительно вносить денежные средства, при этом сумма вклада увеличивается на сумму дополнительного взноса. Минимальная сумма пополнения 1 000 (Одна тысяча) рублей, 50 (Пятьдесят) евро/долларов США. Проценты по вкладу выплачиваются каждые 365 дней и по окончании срока вклада путем перечисления на счет вклада "До востребования". Условия досрочного возврата вклада - при досрочном истребовании суммы вклада, в результате безакцептного списания по решению уполномоченных органов, проценты за последний расчетный период начисляются по процентной ставке, предусмотренной для вклада "До востребования", действующей на дату досрочного истребования. Выплаченные ранее проценты пересчету не подлежат. Проценты по вкладам облагаются налогом в соответствии с действующим законодательством. Свидетельство о включении банка в реестр банков - участников системы обязательного страхования вкладов №376 от 23.12.2004. ОАО "ВУЗ-Банк". Лиц. ЦБ РФ №1557.

**В магазине "ДОСТУПНАЯ ОБУВЬ"**  
**К. Маркса, 49**

**Поступление новой коллекции зимней обуви**



**Только у нас новые модели с выставки «МОСШУЗ 2011» по оптовым ценам**

*Поздравляем всех с новым учебным годом! и дарим праздничные скидки до 10% с 1 сентября!*

**КОМПЬЮТЕРНЫЙ САЛОН ФОРМИТ**



*ул. Ленина, 12 тел. 5-35-05*

**Качественное образование сегодня - надежное будущее завтра!**



**Нижнетагильский филиал Уральского института экономики, управления и права**  
Государственная Лицензия № 000122 от 10 июля 2008 года.  
Свидетельство о государственной аккредитации АА № 001557 от 22 июля 2008 года.

**ПРИГЛАШАЕТ ДЛЯ ПОСТУПЛЕНИЯ ПО НАПРАВЛЕНИЯМ:**

**Юриспруденция**  
**Экономика**  
**Прикладная информатика**

Приём заявлений с 15 марта 2011 г.

**ЗАОЧНОЕ ОБУЧЕНИЕ**  
(с применением дистанционных образовательных технологий)

**Консультации по вопросам поступления:**  
**8-950-63-003-03**  
г. Верхняя Салда, ул. Воронова, 13, корп.1

**УИЭУиП Вы достойны высшего уровня!**

**Туристическое агентство ТЕЗ-ТУР**

**3 В 5 Д**

предлагает туры по России, туры за рубеж, авиабилеты на все направления, помощь в оформлении загранпаспорта

ул. Парковая, 12а  
тел. (34345) 5-48-83

**Сеньор Прикол + Школьный базар**

**Приколы, подарки, сувениры!**  
**Всё для школы! Канцтовары. Низкие цены!**

**В связи с открытием СКИДКА 5% на весь ассортимент предъявителю купона**

Наш адрес: ул. К. Либкнехта, 18, магазин "Монетка", 1-й этаж

**ПЕСОК** (жженный, серо-зелёный, басыяновский, речной, чёрный)  
**НАВОЗ** **КЕРАМЗИТ** **ЗЕМЛЯ** **ГЛИНА** **ТОРФ**  
**ЩЕБЕНЬ** (горный, шлаковый) **БУТ** (скала)  
**ОТСЕВ** (пылёнка) **ГАЛЬКА** (речная)

**8 912 222 78 67**

**Славянский ШКАФ**

Мебель для Вас корпусная мебель на заказ Ваши цвета Ваши размеры срок изготовления **2 недели** рассрочка **50x25x25** гарантия 2 года

стенки детские комнаты кухонные гарнитуры шкафы-купе компьютерные столы торговое оборудование шкафы - купе гардеробные системы

г.Верхняя Салда ул.Воронова 1 маг."Атлантика" тел.8-950-20-555-12 www.mebeltagil.ru

**Доставим ОПИЛ, ЩЕБЕНЬ, ОТСЕВ, ПЕСОК**

**3МЛ 6 ТОНН**  
Доставка в день заявки  
**8 908 915 52 12**

**ПРОДАМ**

любые виды бетона, растворов.  
**СЫПУЧИЕ МАТЕРИАЛЫ:** отсев, щебень, песок и т.д.  
**8 904 161 39 41**

**Лучший в мире !! ЦИРК ДЮ СОЛЕЙ в Екатеринбурге 22.10**

**SALTIMBANCO CIRQUE DU SOLEIL**

Билет+трансфер **3300 р**  
Премьера Народный Артист России **СЕРГЕЙ БЕЗРУКОВ**  
Спектакль «Пушкин»  
18.10 Дворец молодежи г. Екатеринбург  
Билет+трансфер **2300 р**  
Туристическое агенство «Вокруг света» г. Нижняя Салда тел. **8-922-1400-840**

**ОКНА**

профиль KBE, GoodWin, MontBlanc

Пенсионерам - СКИДКИ, РАССРОЧКА платежа

**4-74-88**  
**8 904 541 43 77**  
**8 902 256 71 75**

**ТУРИСТИЧЕСКАЯ ФИРМА «ЛУЧ-ТРАВЭЛ»**

**В. Салда, ул. Спортивная, д. 14, корп. 1, офис 2**  
тел./факс (34345) 5-61-27, 8-904-983-49-52, 8-908-920-55-92  
E-mail: ma\_uspeh@mail.ru. www.uspeh-tur.com

**Лето в разгаре - пора отдыхать! С нами море ближе!**  
Пляжные туры на Черное и Азовское моря. От эконом-класса до VIP.  
Популярные пляжные заграничные туры в Европу, Турцию, Египет, Тунис.  
**КАЖДУЮ НЕДЕЛЮ - ГОРЯЩИЕ ТУРЫ.**  
Экскурсионные туры по России, автобусные по Европе, лечение на Урале.  
Наша база предложений - безгранична!

**Первый оздоровительный курс по системе Норбекова М.С. состоится с 16 по 22 августа 2011 года с 18.00 до 22.00**

в Верхнесалдинском профессиональном техникуме имени А.А. Евстигнеева.  
Хотите быть здоровыми и счастливыми - приходите к нам!  
**Тел. 5-51-14, 8 922 228 45 19**



На правах рекламы

**АГЕНТСТВО НЕДВИЖИМОСТИ "ПРЕСТИЖ" В. САЛДА, ПЕНИНА, 3, ТЕЛ. 5-37-70 ПРОДАЖА, ОБМЕН**

КОМНАТЫ, МАЛОСЕМЕЙКИ		
Н.С., Ломоносова, 40, 6/6, 12м²	5/5	договорн.
Сабурова, 2, 6/6, 12м²	3/5	договорн.
К. Маркса, 49, с/б, 17 м²	3/5	обмен 1-к. или 2-к. кв. в ЖМ
<b>3 - КОМНАТНЫЕ</b>		
Евстигнеева, 11, 6/6	1/2	договорн.
Н.С., Строителей, 48, 6/6, 21 м²	1/5	договорн.
Молод. посёлок, 75, 6/6	1/2	договорн.
К. Либкнехта, 18, 26,5 м², 6/6	2/5	договорн.
Н.С., Фрунзе, 137, 6/6, 14 м²	5/5	договорн.
общ. № 6, 18 м²	3/5	договорн.
Евстигнеева, 9, 6/6	1/2	договорн.
Энгельса, 69, с/б, 17 м²	3/5	договорн.
Восточная, 2, 6/6, 14 м²	1/4	договорн.
Энгельса, 80, с/б	2/5	договорн.
<b>1 - КОМНАТНЫЕ</b>		
Спортивная, 13, 6/6	2/5	договорн., обмен 2-3-к. кв.
Устинова, 15, с/б	1/5	обмен 2-к. кв.
Воронова, 16, 6/6	4/5	договорн.
Энгельса, 99, 6/6	5/5	обмен 2-к. кв. или 3-к. кв.
<b>2 - КОМНАТНЫЕ</b>		
К. Маркса, 7, с/б	2/5	договорн.
Пролетарская, 1, с/б	4/5	договорн.
К. Либкнехта, 1а, 6/6	1/5	договорн.
К. Маркса, 43, 6/6	1/5	обмен 2-к. кв.
Воронова, 8/4, с/б	5/5	договорн.
Н.С., Строителей, 52, с/б	4/5	договорн.
<b>ДОМА</b>		
Спортивная, 7, 6/6	1/5	950 000
Лесная, 14, с/б	2/5	договорн.
К. Маркса, 21, с/б	4/5	обмен 3-к. кв.
К. Маркса, 57, с/б	3/5	договорн.
Металлургов, 46, 6/6	1/2	договорн.
Спортивная, 4, с/б	2/5	договорн.

Строителей, 2, 6/6	1/2	договорн.
Н. Салда, Строителей, 37, 6/6	1/2	договорн.
Сталеваров, 34, с/б	2/5	договорн.
Устинова, 23, с/б	2/5	договорн.
<b>3 - КОМНАТНЫЕ</b>		
Энгельса, 68, с/б	2/5	договорн.
К. Маркса, 79, с/б	2/5	договорн.
К. Маркса, 5а, с/б	4/5	обмен 2-к. кв.
Энгельса, 68, с/б	5/5	договорн.
Энгельса, 64, с/б	4/5	обмен на 2 1-к. кв.
Устинова, 33 с/б	1/5	договорн.
К. Маркса, 89, с/б	5/5	обмен 1-к. кв.
М. Посёлок, 75	1/2	обмен 2-к. кв., договорн.
Ленина, 10, с/б	5/5	обмен 1-к. кв. или малосем.
Энгельса, 85/2, с/б	8/9	обмен 2-к. кв.
К. Маркса, 37, с/б	5/5	договорн.
К. Маркса, 71/1, с/б	2/5	договорн.
Р. Молодёжи, 6, 6/6	1/3	обмен/ продажа
<b>4 - КОМНАТНЫЕ</b>		
Ленина, 14, 6/6	1/5	договорн.
К. Либкнехта, 5, с/б	4/5	договорн.
Воронова, 12, с/б	2/5	обмен 1+1 или договорн.
<b>ДОМА</b>		
Устинова, 11/1, с/б		договорн.
К. Маркса, 83, с/б	4/5	обмен 1-к. кв.
Энгельса, 64, с/б	2/5	обмен 2-к. кв.
К. Маркса, 81, с/б	2/5	договорн.
Р. Молодёжи, 188, 8 соток		договорн.
Береговая, 69, 17 соток		договорн.
Уральских рабочих, 5, 3 комнаты, газ		договорн.
25 Октября, 71, 1/2 дома, 6 соток		договорн.

Свердлова, 106, 9,5 соток		договорн.
Урицкого, 110, газ		договорн.
III Интернационала, 64		договорн.
Н.С., Строителей, 2		договорн.
Н.С., Володарского, 134		договорн.
Космонавтов, 132, 10 сот.		договорн.
Н.С., К. Либкнехта, 9		договорн.
Н.С., Луначарского, 96А, 2-эт. дом полностью благоустроен		договорн.
Н.С., Пионеров, 65		договорн.
25 Октября, 144а		договорн.
Н. Тагил, пос. Черноисточинский уч-ок 15 сот. (у пруда)		договорн.
Н.С., Нагорная, 10		договорн.
П. Коммуны, 149		договорн.
<b>ГАРАЖИ, САДЫ</b>		
во всех районах города		

**Изготовление БАНЬ, БЕСЕДОК, КЛЕВОВ. Быстро, качественно, недорого! 8 908 900 85 06**

**Услуги сантехника:** замена труб из любого материала, установка смесителей, унитазов, ванн, душевых кабинок, тёплых полов, в т.ч. электрических. Любой срочный ремонт сантехники. Гарантия качества. 8 902 260 85 53

**ВСЕ СПЕКТР СЫПУЧИХ МАТЕРИАЛОВ ДЛЯ СТРОИТЕЛЬСТВА**

**ЦЕМЕНТ от 180 руб./мешок**  
**КЕРАМЗИТ - 80 руб.**  
**ПЕСОК чёрный и зелёный - 40 руб.**  
**ПЕСОК басыновский (белый) - 60 руб.**  
**ЩЕБЕНЬ горный (любых фракций) - 30 руб.**  
**ОТСЕВ горный (пылёнка) - 30 руб.**  
**ПУШОНКА (для раскисления почвы) - 100 руб.**  
**ГРАНШЛАК - 50 руб.**  
**ШЛАКОБЛОК КИРПИЧ б/у (всё в мешках по 50 кг)**

**ДОСТАВКА до подъезда, сада, гаража. При необходимости - ГРУЗЧИКИ.**

**(3435) 34-16-71**  
**(3435) 46-27-19**  
**8 908 904 04 94**  
**8 952 736 06 71**

**КАЖДОЕ ВОСКРЕСЕНЬЕ общество «Трезвость и здоровье» на протяжении 25 лет проводит: лекции, беседы, консультации**

**КОДИРОВАНИЕ по методу Довженко**

Алкогольная зависимость - в 12.00  
Избыточный вес - в 9.00  
Тел.: 33-11-62, 8-9-222-00-55-64

**ВНИМАНИЕ!** У нас новый адрес: г. Н. Тагил, ул. Газетная, 77-А (Ранее находились в Центральной библиотеке и к/т «Киномакс»)

**ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ и упаковка**

• ТОРГОВАЯ МЕБЕЛЬ • ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ • МОДУЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ  
• АКСЕССУАРЫ ДЛЯ ТОРГОВЛИ • ОБОРУДОВАНИЕ • ПАКЕТЫ

Тел.: (3435) 412-777, 417-555  
www.torgsnab-nt.ru zakaz@torgsnab-nt.ru

г. НИЖНИЙ ТАГИЛ ул. Кулибина, 64, 2 этаж (таксопарк)

ПН - ПТ 9:00-18:00  
СБ 9:00-15:00  
ВС-выходной

**Аукцион по продаже «Старой кузницы»**

**Корпорация ВСМПО-АВИСМА сообщает о проведении 27 сентября 2011 года открытого аукциона по продаже права на заключение договора купли-продажи комплекса движимого и недвижимого имущества мини-пивзавода с пивбаром «Старая кузница», расположенного по адресу: Свердловская область, Верхняя Салда, улица Сабурова, дом 6/1.**

Здание общей площадью 487,2 кв.м. расположено в центральной части города, имеет банкетный зал на 40 мест, барную стойку, малый зал на 20 мест, обширную рабочую зону. Возможно сезонное размещение летних столиков (с фасада - 5, во внутреннем дворике - 10). Оборудование находится в рабочем состоянии, средне-суточная производительность живого пива до 500 литров, максимальная производительность живого пива - до 1000 литров в сутки.

**Начальная стоимость имущества - 21 797 000 рублей.**

Подать заявку на участие в аукционе можно до 23 сентября 2011 года, не позднее 16.00 часов (время местное). Ознакомиться с документацией по аукциону, включая форму заявки на участие в аукционе, перечень прилагаемых документов, проект договора купли-продажи, иную документацию, можно найти на сайте:

www.vsmpro.ru/Тендеры.

Более подробную информацию также можно получить в рабочее время по телефонам: (34345) 6-31-53, 6-34-03.



## УДАР ПО ЦЕНАМ



**Двери:** входные от **3600** руб.  
межкомнатные от **1100** руб.  
**Арки** от **4000** руб.  
**Напрямую со склада в Ваш дом или офис!**  
Посетив наш сайт или офис, Вы подберёте нужную модель из огромного ассортимента – более **300** моделей дверей.  
**Пенсионерам, молодым семьям и оптовикам – СКИДКИ!** Доставка до квартиры – **БЕСПЛАТНО!** Возможна установка

**Наш адрес:** ул. Ленина, 56, офис 5,  
ул. Воронова, 10 (магазин «Мечта»), сайт: [www.kompasvs.ru](http://www.kompasvs.ru)  
Тел. 5-55-21; +7 9 2222 70 921

**Верхнесалдинское отделение Сбербанка № 7169**  
**ОБЪЯВЛЯЕТ НАБОР АГЕНТОВ НА ОКАЗАНИЕ УСЛУГ ПО ПРОДВИЖЕНИЮ РОЗНИЧНЫХ БАНКОВСКИХ ПРОДУКТОВ,**  
на основании гражданско-правового договора, с дальнейшим, возможным, постоянным трудоустройством.

**СБЕРБАНК**

**Требования к кандидатам:**  
– среднее профессиональное образование;  
– грамотная речь, хорошая дикция;  
– умение продавать, активная жизненная позиция, креативность;  
– отличные коммуникативные навыки, презентабельная внешность;  
– нацеленность на результат и клиентоориентированность обязательны;  
– уверенный пользователь ПК;  
– опыт активных продаж желателен.

**Обращаться:** Верхнесалдинское ОСБ № 7169,  
г. Верхняя Салда, ул. К. Маркса, д. 5, кабинет № 1  
Телефоны: (34345) 5-67-12, 9676335447

Замеры, доставка до Верхней Салды – бесплатно!



**ВСТРОЕННАЯ МЕБЕЛЬ**

**Нам 6 лет!** Угловой шкаф-купе **16 000** руб.

Нижний Тагил  
**Угол К. Маркса/Вязовская (3435) 46-38-56**  
**ВАГОНКА: ТД «Алтайский» (3435) 46-38-48**  
(павильон 28)

**НАСОС В ПОДАРОК!**  
**БУРЕНИЕ СКВАЖИН**  
пластиковая и металлическая труба  
ЛИЦЕНЗИЯ  
ГАРАНТИЯ  
ПЕНСИОНЕРАМ СКИДКИ



спуск насоса 89043806402  
5-33-64, 5-02-16

**Похоронный дом**  
**ПОМОЩЬ**  
**5-00-15**  
круглосуточная  
справочная служба

**«РИТУАЛ»**  
(круглосуточная  
похоронная служба)  
**5-44-66,**  
8-912-612-09-09

**ПАМЯТНИКИ**  
в АВГУСТЕ скидка до  
**10%**  
- в рассрочку  
- без первого взноса  
**(34345) 5-01-02**  
ул. К. Маркса, 2

**Цены производителя**

**ПОЛИСТИРОЛБЕТОНБЛОКИ** ПЛИТКА  
**ПЕНОБЛОКИ** ТРОТУАРНАЯ  
**ЦЕМЕНТ**



8-950-190-3034 ул. Лесная 14 (вертолётный завод) URAL-BLOK.RU

## СПАСИБО

Выражаем благодарность всем, кто принял участие в поиске Геннадия Васильевича Носовских: администрации городского округа, лично С.Л. Нистратову, В.Н. Касьянову; руководству Корпорации ВСМПО-АВИСМА, лично М.В. Воеводину; коллективу цеха № 8; участковому посёлка Басьяновский Д.В. Шаповалову; главе администрации посёлка С.А. Брежневу; всему муниципальному отделу МВД России «Верхнесалдинский»; заведующей неврологическим отделением Т.Б. Музальковой.

Особые слова признательности охотнику Верхнесалдинского общества охотников и рыболовов Анатолию Намятову, нашедшему нашего родного человека.

*Жена, брат, родственники*

## Вниманию охотников!

Согласно Постановления Правительства Свердловской области № 1006 от 02.08.2011 г. определены сроки охоты летне-осеннего и осенне-зимнего периодов сезона 2011 года.

**Водоплавающая охота – с 27 августа.**

**Боровая охота – с 3 сентября.**

**Собрание охотников**  
первичного коллектива ВСМПО состоится  
**16 августа 2011 года**  
в Доме книги  
в 17.30



**ВСПОМНИМ**

12 августа исполняется 1 год, как ушёл из жизни дорогой, любимый сын, брат, внук **Антон Павлович ТОЛМАЧЁВ.** Просим всех, кто знал его, помянуть добрым словом, а мы его помним, скорбим, и эту скорбь не забудем никогда.

*Родные*

**ЕЛАБУЖСКИЕ КРЫШКИ**  
по 2 руб. 50 коп.



Гарантия высокого качества для ваших домашних заготовок!

Магазин «Садовод» ул. Восточная, 1 (около магазина «Юбилейный»).

**ТРЕБУЮТСЯ**

- **Возчики** на конный двор. Тел. 9502006448
- В крупную строительную компанию на постоянную работу требуются: **каменщики; сварщики; плиточники; бетонщики; монтажники металлоконструкций и др. строит. спец.** Тел.: 9126695195, 9086334841
- **Бетонщики-арматурщики, каменщики, разнорабочие, сварщики, специалисты по установке вентиляции, штукатурь-маляры, плиточники, мастер** (строительное образование). Тел. 9502030290

**УТЕРЯ**

- Утерянный аттестат о среднем (полном) общем образовании А № 7075488 на имя Сопруненко Татьяны Владимировны считать недействительным.
- Утерянный аттестат об основном общем образовании серии АР № 663891, выданный 12.06.1982 г. МОУ СОШ № 1 имени А.С. Пушкина на имя Сергея Валерьевича Сутормина, просим вернуть за вознаграждение. Тел. 9028776017

В магазине «Садовод» **РАСПРОДАЖА** товаров летнего ассортимента по оптовым ценам:

качели, шезлонги, столы, триммеры. Ориентируйтесь на ценники **розового цвета.** Количество товара ограничено.

Магазин «Садовод» ул. Восточная, 1 (около магазина «Юбилейный»).



**ЖЁСТКОЕ ЛАЗЕРНОЕ КОДИРОВАНИЕ**

- алкогольная зависимость
- лишний вес
- табакокурение

Телефон диспетчера: 2-08-38, 8 950 207 64 33

Компания **УНИВЕРСАЛБУРВОД**  
Бурение скважин на воду  
**8 902 150 72 09**  
**8 922 106 59 25**

**СЕНО**  
В РУЛОНАХ  
деревня Акинфиево  
8-912-618-555-4,  
8-919-39-151-89

«Фаби-Интерьер»  
В продаже по сниженным ценам:  
Наличники, подоконники и коробки дверные (из дерева)  
Окна ОБ дерево 850\*1840, 1260\*1510,  
Балконный блок ПВХ 2100\*2230,  
Фасад на шкаф-купе 1340\*2415  
Обращаться по тел. : 2-54-63, 89617678143 или по адресу: ул. Энгельса, 81/1. С уважением, Светлана.

**РЕМОНТ ТЕЛЕВИЗОРОВ**  
5-21-10, 8-950-204-9857







В российских приютах сегодня более 1 миллиона сирот. При этом общественное мнение не воспринимает такое положение ни как национальную трагедию, ни даже как проблему. Судьба сироты, оказавшегося в приюте, считается устроенной и не вызывает беспокойства.

**ДЕВОЧЕК ЛЮБЯТ БОЛЬШЕ**



В России ежегодно усыновляется 12 тысяч сирот – лишь 1 % от общего числа, и ещё около 3 тысяч российских сирот усыновляют каждый год иностранцы. В 2010 году американцы усыновили в России 1 082 ребёнка. Годом ранее детей, взятых американцами на воспитание из России, было в полтора раза больше – 1 586.

По статистике, россияне берут в семью в основном здоровых новорожденных девочек. А если это больной мальчик старше года – у него мало шансов попасть в российскую семью.

**ВОЗЬМИТЕ ОБРАТНО!**



Одна из главных проблем на сегодня в области усыновления – это возвраты детей в детские дома.

Если брать все формы семейного размещения детей – и усыновление, и опеку, и приёмную семью – то только в прошлом году в детские дома и приюты было возвращено около 9 000 детей. Это ещё одна травма для ребёнка – вторая потеря родителей.

**ДЕТИ – ТОЛЬКО В СЕМЬЯХ**



Мировая практика и обширные исследования неопровержимо доказали, что воспитание в приюте само по себе, независимо от уровня материального обеспечения, разрушает детскую психику с самого раннего возраста, чаще – необратимо. 90 % приютских детей дошкольного возраста имеют задержку психического развития.

В Великобритании, Германии, Скандинавских странах, в Южной Корее, Австралии, на Филиппинах в детском доме могут одновременно находиться не более 5-10 воспитанников. По американским законам, сироты живут в приюте не более 30 дней. Наукой доказано: если ребёнок долго находится вне семьи, без эмоциональной связи со значимым для него взрослым, мозг малыша развивается намного медленнее. За границей это поняли примерно в середине прошлого века. Там создали систему замещающих семей (fosters-family). Сейчас в развитых странах 90 % сирот живут в таких семьях.

**ДВА МИРА – ДВА ДЕТСТВА**



Сегодня в России нет большого числа потенциальных усыновителей.

Во-первых, усыновление в нашей стране совершенно не пропагандируется. Во-вторых, мы, к сожалению, объективно являемся одной из бедных стран, в которых всегда много детей-сирот, в противоположность богатым странам, где нет приютов, зато есть огромная очередь усыновителей. Во Франции число детей, подлежащих усыновлению, за год не превышает 50 человек, тогда как право на усыновление ежегодно получают 700 человек, в США – 2 миллиона семей, срок ожидания – 10-12 лет. В большинстве регионов России такая очередь отсутствует вовсе.

**ВОЗМОЖНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРИ УСЫНОВЛЕНИИ**



**• Наследственность**

Эта тема волнует практически всех, кто рано или поздно задумывается о возможности усыновления. Во многом это связано с устойчивым представлением о том, что все родители детей, оказавшихся в детских домах, – алкого-

лики, наркоманы и преступники, а главное, что все эти пороки передаются по наследству.

Но генетики утверждают, что влияние наследственности и воспитания на формирование личности разделить практически невозможно. От алкоголизма, наркомании и преступных замыслов, воплотившихся в реальность, не может быть застрахован никто даже в благополучных биологических семьях.

**• Здоровье**

Довольно часто потенциальных родителей останавливает страх, что дети в специализированных детских учреждениях не отличаются хорошим здоровьем. Действительно, медицинские карты таких детей пестрят различными диагнозами. Значительная часть этих диагнозов устанавливается сразу после рождения. Большинство таких проблем при хорошем уходе и воспитании исчезает практически без последствий, что чаще всего и происходит при воспитании детей с точно такими же диагнозами, родившихся в благополучных семьях.

Следует быть готовым и к тому, что некоторые заболевания могут проявиться только с возрастом. Но ведь так может случиться и с собственным ребёнком! Застраховаться от этого практически невозможно, поэтому этот вопрос скорее связан с готовностью принять ребёнка таким, какой он есть, со всеми его достоинствами и недостатками. Как только это происходит, как правило, родители перестают беспокоиться о возможных болезнях. Разумеется, в государственных учреждениях есть дети с физическими недостатками и больные дети, от которых в роддомах родителям первым делом предлагают отказаться. Но также есть и абсолютно здоровые дети, рождённые малолетними мамами, дети погибших родителей, дети, изъятые из социально неблагополучных семей.

**• Взаимоотношения**

Практически все потенциальные папы и мамы беспокоятся по поводу своего отношения к приёмному ребёнку: смогут ли они стать ему хорошими родителями, смогут ли полюбить его так, как они полюбили бы (или любят, если есть свои дети) кровных детей? Многие женщины считают, что материнский инстинкт формируется исключительно во время беременности. Однако это не так. Если бы беременность являлась стопроцентной гарантией пробуждения материнского инстинкта, то на свете бы не было отказных детей.

С другой стороны, и в относительно благополучных условиях материнский инстинкт может проснуться гораздо позже, а не сразу после появления ребёнка на свет, а может и совсем не проснуться.

Многих пугают и возможные нетипичные проблемы, связанные с поведением и воспитанием приёмных детей. Действительно, брошенные дети – особенные, и в общении с ними возникают трудности, которые одной любовью не разрешишь. У таких детей есть груз прошлого, у них была родная семья, где с ними плохо обращались. Рано или поздно они начнут задаваться вопросом: почему так произошло, почему меня бросили? Если не оказать ребёнку своевременную психологическую поддержку, эта внутренняя проблема выплеснется наружу в виде плохого, провоцирующего или отвергающего поведения.

**ОДНОЙ ЛЮБВИ МАЛО**



Чтобы усыновить ребёнка, недостаточно просто доброго, любящего сердца и желания помочь. Нужно очень реалистично смотреть на вещи. Готовность взять ребёнка и его желание пойти к вам – это только первый шаг. Попробуйте представить себе, каким бы вы хотели видеть своего ребёнка. Как он должен говорить, как себя вести, как учиться?

Вы можете создать в своём воображении любой идеальный образ, но вы должны отдавать себе отчёт, что никогда ваш ребёнок этому образу соответствовать не будет. Кстати, то же самое относится и к родным детям, потому что даже они – «наши» только отчасти. Родители их защищают, воспитывают, любят, но на многие вещи повлиять не могут, и дети часто не соответствуют их ожиданиям.

**ПРИЁМНЫЕ РОДИТЕЛИ В РОССИИ**



Светлана Сорокина, телеведущая, удочерила двухлетнюю Тоню.

Андрей Норкин, главный редактор телекомпании «Эхо ТВ», и его жена Юлия, имеющие двух своих детей, усыновили двух мальчиков, оставленных в роддоме.

Михаил Барщевский, адвокат, и его жена Ольга взяли из детского дома двухлетних двойняшек.

Евдокия Германова, актриса, усыновила двухлетнего Колю.

Ирина Алфёрова, актриса. У Ирины, кроме дочери Ксении, есть приёмные сын и две дочери.

Дмитрий Зеленин, губернатор Тверской области, усыновил мальчика из детского дома, который стал четвёртым ребёнком в семье.

Татьяна Овсиенко, певица, усыновила двухлетнего мальчика.

Михаил Зурабов, бывший министр здравоохранения и социального развития России, усыновил мальчика.

Алексей Серебряков, актёр, с супругой Марией усыновили двух мальчиков.

«НОВАТОР» НА ВЫРОСТ



# Полюс радости

**Детскому лагерю «Тирус» исполнилось 20 лет. Двадцать лет уголку, который стал для нас центром земного шара...**

Впервые приехав в «Тирус» в 1995 году, я и представить не могла, какой след в душе оставит этот полюс радости, который не отмечен ни на одной географической карте. Иногда задумываюсь, что такого я нашла в этой мелкой коричневой речке, в небольшой лесной поляне, в типовых зданиях... Дело не в зданиях, не в речке, не в воздухе. Экология, и правда, чудная, а воздух буквально сладкий. Но что-то ещё заставляет возвращаться сюда снова и снова!

Вместе с «Тирусом» в мою жизнь пришло много важного и интересного. «Тирус» осчастливил меня общением с замечательными людьми, с которыми мы идём по жизни вместе. Восемь моих дней рождения я отмечала в сиянии блеска 250 пар детских глаз. «Тирус» стал для меня настоящей режиссёрской школой, стартовой площадкой личностного роста. В «Тирусе» я нашла свою лю-

бовь. Под ласковым солнцем «Тируса» выросла моя старшая дочь Алеся и растёт младшая Варя.

Сколько детских сердец покорили мои замечательные коллеги и соратники по «Тирусу» – Татьяна Машарская, Катя Ульянова, Ирина Мунштукова, Юля и Эдик Жирновы, Тимур Киямов, Ольга Хмелевская, Сергей Чайка, Ольга Михайлёва, Андрей Матвеев и многие-многие, работавшие в «Тирусе» вожатыми и воспитателями, приезжавшие сюда по зову сердца и души.

Как объяснить тому, кто ни разу не работал в лагере, что такое поднять наши ленивые «народные массы», за полдня «забахать закрытие», всегда и во всём найти плюсы, сделать из мухи слона и наоборот, но при этом не устать. Всё это с лёгкостью проделывали мои любимые коллеги: Иван Воеводин, Валерий Марьин, Эдик Михайлёв, Игорь Соколов, Илья Смык... Говорить о прекрасных людях, работающих и работавших в «Тирусе», можно не переставая.

Такие люди рвутся в лагерь, несмотря на учёбу, работу, личную жизнь, потому

что каждая смена, проведённая здесь, это этап жизни. Жизнь – одна. А «Тирус», благодаря людям, работающим в нём, дарит всем возможность посетить тысячу мест, примерить на себя тысячу жизней, обрести тысячу друзей... Ведь «Тирус» – волшебное место. Очень хочется, чтобы таким он и оставался.

Несколько лет назад, работая в «Тирусе», я собрала коллекцию некоторых высказываний сотрудников лагеря об этой нелёгкой, но такой любимой работе. Вот некоторые цитаты.

**КТО НЕ РАБОТАЛ В «ТИРУСЕ», ТОТ НЕ ПОЙМЁТ, КАК ЭТО...**

...когда после смены тебе весь год дети пишут письма...

...просыпаться, не успев заснуть...

...бежать с температурой 39 на планёрку и понимать, что жизнь удалась!

...одевать 20 детей 7-8 лет на вечернюю программу, параллельно одеваясь самой, параллельно репетируя с ними номер, а тут родитель чей-нибудь приехал, нос разбил кто-нибудь, а напарника нет – он готовится к программе, а до программы 15 минут... Экстрим без парашюта!

...слышать шлёпанье голых пяток по полу и еле сдерживаемый смех, но делать вид, что ты уже спишь и ничего не слышишь, а утром удивиться: когда успели друг друга перемазать?!

...когда дети, между делом, заходят к тебе в вожатскую и просто так, с бухты-барухты, говорят: «Кать, ты клёвая!» – и бегут дальше играть в футбол...

...когда малыши друг с другом спорят, кто сегодня с тобой за ручку в столовую пойдёт... Эх, как хочется тогда иметь рук 30!..

...когда тебе доверяют десяток любовных историй, и ты обещаешь помочь и реально заморачиваешься по этому поводу...

...окончательно охрипнув, объяснить деткам, что пора идти в столовую...

...когда на последней дискотеке большую часть плей-листа занимают медляки, а ты с умилением смотришь на своих ребят, неловко сжимающих ладошки на осиных талиях девчоночек...

...не понять тяги вернуться обратно...

**Светлана КУЛИЧЕНКО,**  
директор Центра культуры,  
досуга и кино

ИЗ ДЕТСКОЙ ПОЧТЫ

**ДЕРЕВО ЖЕЛАНИЙ**

В «Тирусе» нам всё нравится. К примеру, мы в отряде придумали Дерево желаний. Каждый повязал на него ленточку и загадал желание. Или игра «Разноцветные мячи», мы соревновались с нашими любимыми вожатыми, конечно, мы проиграли, но вожатые на то и вожатые, великодушно разделили с нами победу.

А ещё каждый день у нас проходит отрядная свечка! На ней мы все вместе общаемся, ведём обсуждение о прошедшем дне. Нам очень нравится наш отряд и лагерь «Тирус»!

**Маша ЛЕБЁДКИНА**

**ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ЗАМОРОЧКИ**

В нашем лагере работает психолог Елена Васильевна. Она – очень интересный человек. На занятиях по психологии всегда весело и увлекательно. Психолог проводит тесты, психологические игры, тренинги на сплочение. Здесь мы знакомимся, общаемся, узнаём сильные и слабые стороны каждого человека, учимся дружить, готовимся к самостоятельной взрослой жизни.

На первом занятии состоялась пресс-конференция, где ребята задавали вопросы своим вожатым и воспитателям. А как же иначе, ведь нам жить рядом всю смену. Затем вожатым надо было выбрать самые интересные вопросы, которые им запомнились и понравились.

**Настя ПОНОМАРЁВА**

**БУДЬ ЗДОРОВ!**

Анна Сергеевна Герл – врач нового поколения. В «Тирусе» она работает уже три года.

В данный момент в санаторном корпусе лечатся 44 ребёнка. Но сюда может прийти любой из другого (не санаторного) отряда. У кого-то болит горло, кто-то ушибся... А ещё к каждому ребёнку надо найти подход, и именно этим славятся врачи нашего лагеря «Тирус». Я хотел бы пожелать Анне Сергеевне применения новых технологий, которые облегчат её нелёгкий труд.

**Женя БИРЮКОВ**

**ВДОХНОВЛЯЮЩЕЕ «СЕРЕБРО»**

В межлагерной спартакиаде участвовали три лагеря: «Тирус», «Олимп» и «Лесная сказка». Спортивные команды соревновались в нескольких дисциплинах. Я наблюдала за соревнованиями по бегу, прыжкам, метанию и пионерболу. В поддержку своих команд мы придумали кричалки и речёвки. Каждый забитый мяч, каждая секунда в беге, каждый сантиметр в прыжках, выигранный у соперника, больельщики приветствовали бурей восторга.

Тема наших побед и поражений вдохновила хореографа Наталью Викторовну Бабкину, замечательного постановщика и доброго человека. Падениям и взлётам команды был посвящён танец, который мы представили на закрытии спартакиады.

Это мероприятие не состоялось бы без главного тренера «Тируса» Аллы Борисовны Липухиной. Именно она подготовила команду, и в спартакиаде мы завоевали второе место. Нам не хватило буквально нескольких секунд и сантиметров до победы, но наша сборная будет упорно тренироваться и обязательно завоюет «золото».

**Настя СЕКЛЕЦОВА**

**Свой юбилей «Тирус» будет праздновать 13 августа, в 16.30. Приглашаем всех друзей, сотрудников, ветеранов лагеря на этот праздник. Приходите, будет здорово!**



# Свадьба с размахом

Последнее время «по-европейски» модным стало дарить необычные подарки, удивлять сюрпризами в свадебный день. Сюрпризы новоиспечённой семьи Сергеевых удивляли жителей Верхней Салды на протяжении всего дня. Свадьба прошла поистине с размахом!

Размах первый – шикарный. Красавица-невеста смогла почувствовать себя настоящей принцессой! Ведь жених приехал выкупать суженую на фаэтоне с настоящим кучером! Приветствуя прохожих, под звон бубенцов и сигналы автомобилей свадебная процессия двигалась ко Дворцу культуры на торжественный акт бракосочетания. Там же, на перекрёстке перед Дворцом, теперь уже жениха ожидал сюрприз. На рекламном щите, общей площадью 18 квадратных метров, красовался плакат с нежными словами любимому от пока ещё невесты. Его-то мы и именуем размахом вторым – неповторимым.

А вот кульминацией всего дня и череды сюрпризов стал щедрый подарок жениха. Размах третий – мужской. Бытует мнение, что мужчина состоялся тогда, когда построил дом. Наш жених решил начать с сооружения местной достопримечательности в родном городе и воздвиг собственными руками... «Мост влюблённых». Ходит поверье, что любящая пара, повесившая замок на подобном мостике,крепляет свои чувства навечно.

Самый первый символ любви уже красуется на мосту. «Вместе и навсегда» пожелали быть Степан и Анастасия Сергеевы. Благодаря Степану, который преподнёс Насте такой сюрприз, у всех влюблённых Верхней Салды в яблоневом парке по улице Карла Маркса появился свой мостик – красивый талисман любви и верности.

**Анна ВАЖЕНИНА**  
Фото Ирины ЗАБАРА



**Новатор**

УЧРЕДИТЕЛЬ:  
ОАО «Корпорация ВСМПО-АВИСМА»

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 53900

Газета зарегистрирована  
в Управлении Федеральной службы  
по надзору в сфере связи  
и массовых коммуникаций  
по Свердловской области.  
Рег. ПИ № ТУ 66-00209  
от 02.04.2009

Адрес редакции:  
В. Салда, ул. Парковая,  
Дом книги, 3-й этаж  
Телефоны:  
6-00-87, 6-25-23  
6-25-85, 6-11-14

E-mail: [redaktor@vsm-po.ru](mailto:redaktor@vsm-po.ru)

ТИПОГРАФИЯ

Нижнетагильский Полиграфический  
Комбинат «Фолиант»  
Нижний Тагил, пр. Строителей, 8  
Тираж 5000 экз. Заказ № 206  
Подписано в печать:  
по графику – 11 августа, 17.30  
фактически – 11 августа, 17.30

Редактор Лариса А. КАРАСЁВА  
Редакционная коллегия:  
Ольга ПРИЙМАКОВА,  
Марина ПОНОМАРЁВА,  
Наталья ШУМИЛОВА, Ирина ЗАБАРА,  
Анна ВАЖЕНИНА, Александр МАСЛОВ

Перепечатка материалов, опубликованных в газете  
«Новатор», только с разрешения редакции