

6+

5 СЕНТЯБРЯ
2014 ГОДА

Новатор

ЕЖЕНЕДЕЛЬНАЯ ГАЗЕТА КОРПОРАЦИИ ВСМПО-АВИСМА ИЗДАЁТСЯ С 1942 ГОДА



ТИТАНОВАЯ ДОЛИНА

Построить за год

Управляющая компания Особой экономической зоны «Титановая долина» объявила конкурс на право заключения договора генподряда на строительство комплекса по механической обработке штамповок на территории Особой экономической зоны.

Тендер размещён на сайте госзакупок. Крайний срок подачи заявок – 22 сентября. Подведение итогов конкурса состоится 1 октября. Начальная (максимальная) цена договора – 969 миллионов рублей.

Как указано в техническом задании, будущий комплекс будет состоять из производственного корпуса для черновой и финишной обработки штампованных титановых деталей, двухэтажного административно-бытового здания, склада и вспомогательных сооружений. Окончание строительства намечено на ноябрь 2015 года.

Елена Скоринова, начальник управления по продвижению и привлечению резидентов Особой экономической зоны «Титановая долина», пояснила:

– Этот комплекс будет строиться для Корпорации ВСМПО-АВИСМА. «Титановая долина» в данной ситуации выступает в роли агента. То есть ВСМПО-АВИСМА обратилась к нам, чтобы мы от их имени и за их деньги организовали строительство объекта.

Как уточнили в пресс-службе Управляющей компании «Титановая долина», на сегодняшний день на участке резидента осуществлена вертикальная планировка территории, необходимая для начала строительства, проводятся испытания свай с целью определения их несущей способности, ведутся проектные работы.

Генеральный подрядчик, который будет определён по итогам конкурсных процедур, выполнит строительство производственного комплекса, административно-бытового здания, вспомогательных зданий и сооружений (контрольно-пропускной пункт, склад смазочно-охлаждающих жидкостей, компрессорная), обеспечит благоустройство и озеленение территории.

В дело вступила Фемида

В четверг на этой неделе, 4 сентября, в Верхнесалдинском городском суде зарегистрировано заявление Думы Верхнесалдинского городского округа о расторжении контракта с главой местной администрации в связи с нарушением условий контракта в части, касающейся решения вопросов местного значения. Заявление, текст которого занял 17 листов плюс 26 листов приложений, доставил в канцелярию суда глава городского округа Константин Ильичёв.

Напомним, решение о прекращении трудовых отношений с главой администрации местный парламент принял 13 августа, поставив Игорю Оленёву второй «неуд» за его полугодовую деятельность на посту руководителя исполнительной ветви салдинской власти.

Игорь Владимирович отверг предложение депутатов добровольно сложить полномочия и перейти на другую работу. Вместо этого И.В. Оленёв стал инициатором открытого противостояния с представителем органа власти, коим

является Дума Верхнесалдинского городского округа.

Более двух недель потребовалось депутатам, чтобы сформулировать заявление в суд, который обладает исключительным правом принять решение о расторжении контракта.

Пока нет информации, кто из судей будет рассматривать это заявление и выносить вердикт. Нет сведений и о том, кто будет обеспечивать юридическую поддержку депутатам, от чьего имени подано заявление.

В течение пяти дней председатель Верхнесалдинского суда будет решать

судьбу заявления Думы, определяя возможность принять его к рассмотрению и назначая председательствующего в процессе. По информации пресс-службы ВСМПО, уже в ближайшие 10 дней (начиная с 4 сентября) станет известна точная дата первого судебного заседания.

Как только станет известно имя председательствующего судьи, газета «Новатор» обратится к нему с просьбой о получении аккредитации на заседаниях суда по рассмотрению заявления Думы. Журналисты пресс-службы Корпорации ВСМПО-АВИСМА намерены сделать всё, чтобы наши читатели могли получать достоверную и объективную информацию о рассмотрении дела. Дела, которое не имело прецедентов в истории Верхней Салды, но по сути своей не является редкостью для политической жизни Свердловской области.

▶6-7

КОРПОРАТИВНЫЕ БУДНИ

ДИВИДЕНДЫ –
ПО БЕЗНАЛУ

«Новатор» сообщает владельцам акций, что в связи с изменением законодательства введён новый порядок выплаты дивидендов. Так, с 1 января 2014 года выплата дивидендов в денежной форме осуществляется исключительно в безналичном порядке.

Выплата дивидендов в денежной форме физическим лицам, права которых на акции учитываются в реестре акционеров общества, проводится:

- путём почтового перевода денежных средств в адрес, указанный в анкете акционера;

- или путём перечисления денежных средств на банковские реквизиты, указанные в анкете зарегистрированного лица.

Рекомендуем в целях своевременного получения дивидендов обновить личные данные в реестре владельцев ценных бумаг ОАО «Корпорация ВСМПО-АВИСМА».

Для этого необходимо обратиться в корпоративный отдел Корпорации ВСМПО-АВИСМА по адресу: Верхняя Салда, улица Парковая, дом 12 (Дом книги), кабинет 26.

При себе иметь паспорт, а также данные с реквизитами банка (для перечисления дивидендов на личный счёт в банке). Внесение изменений в реестр является платной услугой, стоимость которой составляет 100 рублей.

Время работы с клиентами – с понедельника по пятницу, с 8.00 до 13.00. Телефон для справок: 5-28-00, 6-29-03

ПОЛНЫЙ ОТЧЁТ

Новый Коллективный договор в Корпорации ВСМПО-АВИСМА начал работать с января 2014 года. В следующем номере газеты «Новатор» будет опубликован отчёт о выполнении Коллективного договора по итогам первого полугодия.

В документе представлено всё, что касается работы нашего предприятия: данные по объёму выпуска товарной продукции, единая тарифная сетка, численность работников, статистика по увольнениям и приёму. Также из отчёта видно, сколько работников прошли обучение по всем видам учебных курсов, сколько награждено за высокие достижения в труде и образцовое выполнение трудовых обязанностей.

Также в отчёте перечислены локальные нормативные акты, регламентирующие премиальные и иные поощрительные выплаты, каково состояние производственного травматизма, содержание объектов социального назначения, данные о сфере оздоровления и отдыха заводчан.

Визит через 20 лет

Defontaine заинтересована в прямых поставках титановых изделий

Дидье Боровски, руководитель технического отдела французской компании Defontaine, был приятно удивлён увиденным в цехах ВСМПО. До нынешнего приезда господину Дидье доводилось посещать наше предприятие двадцать лет назад:

– *Налицо развитие компании, улучшение и углубление технологических процессов, таких как ковка и мехобработка. Поражают объёмы инвестиций в развитие предприятия. В настоящий момент Defontaine уже приобретает титан ВСМПО, но не напрямую, а через субпоставщика. Сотрудничество с Корпорацией ВСМПО-АВИСМА, интегрированной в мировую экономику, интересно нам с точки зрения времени, необходимого на производство продукта, его цены и снижения рисков. Мы намерены продолжать использовать российский титан и прессованные титановые изделия. Нам нужен надёжный поставщик. Такой, как ВСМПО.*

Дидье уточнил, что салдинский титан будет использоваться в создании реактивных двигателей нового поколения: CFM 56 и LEAP, которые для



транспортной авиации производит CFN International – совместное предприятие General Electric и Snecma, входящей в промышленный конгломерат Safran SA.

В группу, которую во время визита на ВСМПО возглавлял Дидье Боровски, вошли также Катрин Лебас, директор по за-

купкам, и Катрин Пельтье, директор Tirus GmbH (Германия). Они провели ряд технических переговоров, побывали в цехах предприятия. Особые эмоции вызвало посещение прессово-трубопрофильного цеха – цеха № 3.

– *Прессованный профиль, который мы видели, выполнен*

с хорошим качеством поверхности, прямизной и радиусом угла. Качество обработки очень достойное. И мы готовы разместить заказ в ближайшее время.

В завершение короткого интервью пресс-службе ВСМПО руководитель технического отдела французской компании отметил, что Defontaine не намерена предъявлять дополнительных требований к выполнению заказа. Наше предприятие достаточно оснащено современным оборудованием и имеет грамотных инженеров, чтобы без проблем справиться с требованиями этой компании. В частности, пресс усилием 3 150 тонно-сил в цехе № 3 технологически подходит для производства экструдированных деталей, необходимых Defontaine.

Дидье, прощаясь с «новаторцами», поблагодарил руководителя Корпорации за грамотно организованный и конструктивный визит и подчеркнул:

– *Французы и русские дружат столетия. И нам бы очень хотелось, чтобы сотрудничество Defontaine с Корпорацией ВСМПО-АВИСМА стало частью этой дружбы.*

Ольга ШАПКИНА

Glama в ожидании партнёра

Манипуляторы и пресс должны работать абсолютно синхронно

Трудно не заметить двух высоких статных мужчин, специалист фирмы «Glama» Райнхард Вефер и его правая рука – переводчик Павел на участке строительства прессы-4000 руководят процессом монтажа двух манипуляторов.

– *Мне приходилось много раз бывать в командировках в разных странах, а вот в Россию я приехал впервые. И надо сказать, что был приятно удивлён, – с охотой вступает в диалог с журналистами пресс-службы ВСМПО Райнхард Вефер.*

Приятно удивлён гражданин Германии тем, что увидел в подразделениях Корпорации ВСМПО-АВИСМА. Помимо основного задания – монтажа манипуляторов, входящих в комплекс прессы-4000 цеха № 22, немецкий инженер выполнил функцию консультанта, побывав в цехах предприятия, где работают агрегаты Glama. Господин Райнхард провёл осмотр оборудования и обсудил с цеховыми специалистами нюансы, возникающие при обслуживании манипуляторов.

Новые агрегаты хоть и похожи на своих предшественников, но всё же имеют свои отличительные черты.

– *Принцип действия манипуляторов, которые мы монтируем на участке нового прессы, такой же, как и у тех, которые уже трудятся на ВСМПО. Но новые более экономичны – на треть потребляют меньше энергии, – уточнил Райнхард.*

Два ковочных манипулятора, каждый грузоподъёмностью 25 тонн, практически готовы. Специалисты цеха № 50 завер-

шают подготовку к процессу пуска. 29 августа, признав монтаж ковочных механизмов завершённым, технический специалист фирмы Glama Райнхард Вефер покинул строительную площадку. Однако процесс пуска начнётся лишь тогда, когда будет готов сам пресс. Запуск прессы и манипуляторов будет проходить одновременно, ведь одна из главных задач этих механизмов – работать абсолютно синхронно, подчиняясь командам кузнеца.

Эльвира ПРИКАЗЧИКОВА



На русско-немецком и с помощью жестов господин Райнхард объясняет тонкости монтажа



Специалисты цеха № 50 устанавливают защитные кожухи новой Glama

Быть начальником непросто, но интересно

По результатам оценки персонала, стать эффективным руководителем могут 15 % сотрудников

– **Есть утверждение, что персонал – основной производственный ресурс. Какие инвестиции вкладывает ВСМПО в развитие этого ресурса?**

– До 20 миллионов рублей ежегодно Корпорация вкладывает в обязательное обучение сотрудников. Персонал должен быть обучен на различные виды допусков. Только за первое полугодие в отделе по подготовке персонала обучено около 15 тысяч человек. Хотя, если быть точными, сотрудников, конечно, меньше, поскольку один человек проходит обучение на различные допуски.

Учатся как руководители, так и специалисты. Это курсы по требованиям Ростехнадзора РФ: по вопросам техники безопасности, взрывобезопасности. Данное направление, в силу отсутствия у нас необходимых образовательных лицензий и в соответствии с требованиями закона, ведётся с привлечением сторонних организаций. Сюда же входит освоение программных продуктов и обучение резерва, но это уже мизерные средства по сравнению с общей суммой.

Второе направление наших расходов скромнее. Это внутреннее обучение, когда занятия ведут специалисты предприятия. Платим и руководителям практики, инструкторам производственного обучения, но все затраты окупаются. Студент устраивается в Корпорацию более адаптированным, работник внедряет новые технологии, резервист вносит свои предложения. Я считаю, что эти усилия повышают капитализацию компании, её рыночную стоимость. Самое основное, что у нас есть понимание важности вложений в персонал.

– **Как проводится оценка и аттестация персонала предприятия?**

– На ВСМПО разработан большой комплекс мероприятий по оценке и развитию персонала, начиная с аттестации на знания технологических инструкций. На данный момент её прошли 1 000 человек, и это в основном рабочие. Есть периодические варианты этой аттестации (не реже одного раза в три года), и существует внеочередная аттестация, когда возникает сбой в производственном процессе. Проведение технологической аттестации, наличие документов, её регламентирующих – это требование аудиторов.

Следующий момент – оценка. Оценка проходит при назначении на освобождающуюся или вводимую должность. В настоящее время на предприятии нет данных процессов, поэтому этот вид оценки сведён к минимуму. Перед включением кандидата в резерв он тоже должен пройти оценку. Недавно мы утвердили методическое руководство, которое позволяет проводить оценку двумя способами. Есть методика определения того, способен ли кандидат быть руководителем или нет? При положительном результате исследования фамилию кандидата включаем в резерв приказом. Так формируется пул резервистов.

– **Насколько актуален вопрос разработки профессиональных стандартов? Какие требования предъявляются сегодня к персоналу предприятия?**

– В настоящий момент управление по подготовке и развитию персонала создаёт инструкцию по разработке вну-



Марина Сафронова до назначения в июле 2014 года на должность начальника управления по подготовке и развитию персонала ВСМПО работала специалистом по оценке и развитию персонала. Помимо договорной работы и поиска провайдеров, курирования программ развития резерва, вела конкурс «Инженер года», то есть была не просто знакома с проблемами и задачами обучения, но и успешно их решала. Для сегодняшнего интервью с Мариной Александровной у нас было два повода. Во-первых, познакомиться с ней в новой, более высокой должности, а во-вторых, поговорить о деятельности возглавляемого ею направления в связи с тем, что в нынешнем году отделу подготовки кадров ВСМПО – 80 лет.

трикорпоративного профессионального стандарта. Документ уже вышел на согласование, но вызвал вопросы у юристов. А поскольку этот же процесс активно ведётся и контролируется на уровне Министерства труда и социального развития, то нет ли в наших действиях дублирования? Отвечу, что нет. Минтруда закладывает минимальное требование к профессии (должности), мы же прописываем конкретные профессиональные характеристики. Таким образом, даже если Минтруда утвердит профстандарт на профессию, имеющуюся на предприятии, мы должны будем его адаптировать под себя. Инструкция предусматривает внедрение внутрикорпоративного стандарта на всех уровнях: от рабочего до руководителя.

– **Заменит ли этот стандарт должностную инструкцию?**

– По большому счёту, заменит. Это будет большой сквозной внутрикорпоративный стандарт на профессию. Должностная инструкция останется на одном листе с упоминанием необходимых каждому сотруднику пунктов из стандарта. Это облегчит подбор персонала, его ознакомление с требованиями Корпорации при приёме на работу, процедуру кадрового развития.

Теперь что касается вопроса о современных требованиях. Конечно, требования растут. И это естественно. Мир не стоит на месте, появляются новые материалы и технологии, всё компьютеризируется, автоматизируется. Новый человек труда должен владеть этими навыками свободно.

Отдел № 12 сейчас внедряет на предприятии порядка 500 программ. Некоторые из них направлены на повышение уровня квалификации инженеров-технологов. К примеру, технолог-плавильщик должен изучить кузнечное производство для расширения кругозора и понимания, какие нюансы литейного производства могут в будущем повли-

ять на ковку и прохождение продукции по другим технологическим переделам.

Есть намерение внедрить программу по подготовке руководителей третьего уровня: начальников цехов, их заместителей и начальников отделов. Мы хотим создать команду, думающую в одном ключе, разговаривающую на одном языке, мыслящую одинаковыми категориями. Трудность в том, что каждый начальник цеха на сегодня имеет высокую загрузку.

– **Чем управление по подготовке и развитию персонала может гордиться по праву?**

– Во-первых, – это сотрудниками, профессионалами в своём деле. Во-вторых – профориентационным направлением, совместным с учебными заведениями Верхнесалдинского округа.

Одним из эффективных инструментов профориентации могу назвать «вертушку». Она организуется уже много лет на базе Верхнесалдинского многопрофильного техникума. Учащийся знакомится с профессией, востребованной на ВСМПО, три месяца находится в разных рабочих ипостасях: станочник, электромонтер, кузнец и так далее. В будущем планируем ввести ещё одну профессию – плавильщик, при знакомстве с которой ребята смогут посетить лабораторию, где выплавляют маленький слиток. Станочники, в свою очередь, изучают парк оборудования ВСМТ, узнают тонкости работы на станках с программным управлением. В итоге мы формируем интерес к рабочим профессиям высококвалифицированного труда.

Из общего числа участников «вертушки» половина приходит в техникум на рабочие специальности. Я считаю, что это эффективно (поскольку доказанная эффективность таких проектов не больше 30 %).

В-третьих, целевой подготовкой, отбором на целевую подготовку, качеством сопровождения и организацией практики. Результат плотного взаимо-

действия студента вуза и Корпорации – выше 70 % студентов, трудоустроенных на предприятие.

В-четвёртых, работой с кадровым резервом руководителей. Тут мы находимся в стандартных диапазонах. Руководить могут максимально 10-15 % от общего числа сотрудников, и это подтверждается результатами оценки кандидатов в резерв. На сегодняшний момент из тех, кого мы отобрали в резерв и обучили, уже треть назначена на должности довольно высокого уровня. На остальных ребят у руководителей большие планы.

– **Марина Александровна, что Вы назвали бы принципиально новым направлением в подборе и развитии персонала предприятия?**

– Всем направлениям не меньше восьмидесяти лет. Привлечение, адаптация, развитие – естественные процессы кадрового менеджмента. Другое дело, как они проходят. Меняется внешняя обстановка, соответственно, меняются условия, инструменты, подходы и скорость. Например, по целевому приёму для ВСМПО уже не действуют положения министерств по целевому приёму и подготовке. Корпорация – частная компания и должна сама оплачивать затраты на подготовку. Мы меняем организацию практики. Если раньше она должна была обязательно проходить на предприятии, то сейчас студенты могут проходить практику и на кафедре. В этом году практика для студентов была оплачиваемой и очень результативной. Практиканты помогали в решении производственных вопросов. Наша задача – сопровождать и максимально заинтересовать студентов, чтобы они приезжали в Верхнюю Салду.

Если ещё несколько десятков лет назад приток персонала был обеспечен, то сейчас такого уже нет. И предприятие в буквальном смысле растит сотрудников, начиная с начальной школы.

– **В апреле этого года активно обсуждался вопрос о сотрудничестве с вузами области в плане научных исследований. Каков сегодняшний статус проекта?**

– По результатам встречи с руководителями пяти вузов создан протокол о намерениях. Уже состоялась ознакомительная командировка ведущих специалистов научно-технического центра ВСМПО в учебные заведения.

Запланирован визит в Уфимский государственный авиационно-технический университет, туда направилась делегация, в составе которой директор по науке и технологии ВСМПО Михаил Ледер, директор по управлению персоналом Корпорации Владимир Карагодин, директор по техническим ремонтам Юрий Семичев и советник директора по науке и технологии ВСМПО Анатолий Волков.

Помимо обсуждения тем целевой подготовки студентов и повышения квалификации персонала ВСМПО, будут подробно рассмотрены темы НИОКР (научно-исследовательские и конструкторские работы), а их не менее десятка, и вопрос модернизации прессы 206 в цехе № 37. Система управления прессы нуждается в совершенствовании. Техзадание на модернизацию научным специалистам университета было выслано заранее.

КОРПОРАТИВНЫЕ БУДНИ

ИНЖЕНЕР
ГОДА-2014

Стартовал приём работ на участие в десятом корпоративном конкурсе «Инженер года-2014».

Как и раньше, конкурс объявлен в двух версиях. В версии «Инженерное искусство молодых» смогут принять участие специалисты в возрасте до 30 лет включительно, а по версии «Профессиональные инженеры» – старше 30 лет.

Конкурс пройдёт по 16 номинациям. Оценка работ кандидатов будет осуществляться по следующим критериям: сложность технических решений, их новизна, промышленная применимость, стадия внедрения, экономическая эффективность от реализации или иной положительный эффект, степень личного участия. Каждый критерий будет оцениваться по пятибалльной шкале. Планируется использовать и дополнительные критерии оценки, такие как применение инженерных методов при разработке технического предложения, расчёты по специализированным формулам, моделирование процессов в программных средствах, активность продвижения внедрения, распространение опыта, наличие методик для работы, обучение персонала работе с нововведением.

Заявки на участие принимаются до 30 сентября. Заседание жюри по структурным подразделениям ВСМПО состоится до 15 октября. По технологическому направлению жюри возглавит директор по науке и технологии Михаил Ледер, по направлению технического обеспечения производства – директор по техническому обеспечению и ремонту Юрий Семичев.

НОЧНЫЕ РАВНЫ
ДНЕВНЫМ

На основании решения трёхсторонней согласительной комиссии подписан Совместный Приказ-Постановление генерального директора Корпорации ВСМПО-АВИСМА, профсоюзного комитета ВСМПО и профсоюзного комитета АВИСМЫ о введении в действие Изменения № 5 к Коллективному договору на 2014-2015 годы.

Согласно данному изменению, пункт 6.3 раздела VI «Рабочее время и время отдыха» теперь изложен в следующей редакции: «Сменные работы (в две и более смены) в Корпорации являются работами, на которых продолжительность ночных и дневных смен уравнивается».

Без мороки с распилом

На ВСМПО активно увеличивается парк ленточно-пильных станков Kasto



Немецкий специалист знакомит электриков и механиков цеха с особенностями «характера» новой Kasto



Бригада цеха № 50 заканчивает монтаж ещё одного нового немецкого станка

Самыми популярными среди ленточно-пильных станков в цехах ВСМПО стали агрегаты немецкой фирмы «Kasto». Они удобны, экономичны, продуктивны и максимально безопасны. Поэтому, выбирая из большого предложения на рынке, специалисты Корпорации отдадут предпочтение немецкому качеству.

В минувшем августе представитель Kasto, уже знакомый читателям «Новатора» сервисный инженер Виталий Шрайнер вновь приехал на ВСМПО, чтобы осуществить пусконаладку станков, приобретённых ВСМПО нынешним летом.

За неделю Виталию предстоит произвести запуск сразу четырёх агрегатов. Начал станка в цехе № 4.

– Мы очень давно и с нетерпением ждём этот ленточно-

пильный станок. На участке термосдачи трудится агрегат ещё советского периода. Изначально он был предназначен для резки алюминия и стали, а вот с титаном ему справиться тяжело, – объясняет свою радость от поступления нового оборудования ведущий инженер цеха № 4 Максим Забегав.

Есть на участке ещё один ветеран – трубоотрезной станок. Когда-то он энергично резал заготовки на краны и снимал фаски. Сейчас и в силу своего солидного возраста, и в силу новых требований производства, которым технические параметры этого станка не соответствуют, он потребовал замены. И основная нагрузка по резке в цехе легла на единственный агрегат, который в своё время цеху № 4 передал сосед – пресловутый, трубопро-

фильный и сортопрокатный цех. Однако возможности этого станка ограничиваются прутками диаметром до 240 миллиметров, прутки большего диаметра ему не по зубам. Цеху № 4 для обеспечения своей кузницы мерными заготовками приходится отправлять прутки на резку в другие подразделения предприятия.

– Договориться, увезти, привезти, разобрать краны – всё это отнимает много времени. Теперь эта морока закончилась. Двух немецких станков будет достаточно, чтобы цех мог спокойно выполнять все необходимые производственные объёмы. И что ещё важно: новый станок может работать с прутками диаметром до 430 миллиметров, – уточнил Максим Александрович.

После запуска агрегата в цехе № 4 Виталий Шрайнер

отправился на новый участок механической обработки в цех № 21, где к нему присоединилась бригада цеха № 50.

– Все станки, что в четвёртом цехе – полуавтоматы. В отладке они не особенно сложны. Главное – выставить их идеально ровно. Параллельно с наладкой идёт обучение цеховых специалистов – тех, кто в дальнейшем будет обслуживать это оборудование и работать на нём.

Три пилы, которые совсем скоро войдут в строй действующих в цехе № 21, несколько мощнее, чем в четвёртом цехе. Они могут резать не только прутки круглого сечения, но и прямоугольного до 850 миллиметров в ширину и 750 миллиметров в высоту.

Эльвира ПРИКАЗЧИКОВА

В ПРИКАЗНОМ ПОРЯДКЕ

Бережливость вознаграждается успехом

В Корпорации ВСМПО-АВИСМА 1 сентября введена в действие Политика в области бережливого производства. Этот документ будет действовать до 2020 года.

До конца нынешнего сентября будут разработаны и внедрены локальные нормативные акты, устанавливающие порядок и инструменты реализации Политики во всех подразделениях предприятия. Специальными распоряжениями и приказами в каждом цехе будут назначены ответственные за применение инструментов бережливого производства. Эти люди будут не только вести записи информации о применении методик Политики, но

и анализировать результаты деятельности своего подразделения по направлению бережливого производства.

Документ, введённый в действие приказом генерального директора Корпорации, будет распечатан на ярких бланках и распространён в цехах ВСМПО. Документ содержит несколько разделов.

Миссия Политики:

– Постоянное совершенствование производственной системы Корпорации ВСМПО-АВИСМА, обеспечивающее долгосрочное устойчивое развитие и рост капитализации предприятия, основывающиеся на повышении лояльности заказчиков и трудового коллектива и росте рентабельности бизнеса.

Цели Политики:

– Обеспечение сроков и комплектности выполнения заказов на уровне не менее 98 процентов;
– Повышение гибкости производства (способности оперативно реагировать на изменение внешних и внутренних условий товарного выпуска);
– Повышение производительности выработки на одного работника;
– Сокращение расходов на выпускаемую продукцию;
– Повышение уровня оборачиваемости оборотного капитала;
– Повышение культуры производства до мирового уровня.

Стратегия Политики:

– Создание реальных выгод

для рабочих (рост заработной платы, улучшение социально-бытовых условий);

– Распространение философии организации работ по принципам бережливого производства на все подразделения Корпорации;

– Обучение всех работников принципам бережливого производства;

– Вовлечение максимального количества персонала в процесс «постоянных улучшений»;

– Сокращение потерь (излишних запасов, переизводства, ожидания, излишней транспортировки, ненужных перемещений, дефектов, нереализованного творческого потенциала работников) при помощи внедрения инструментов бережливого производства.

КОРПОРАТИВНЫЕ БУДНИ

Мехобработка расширяет площади

Территория для новых станков обустраивается с применением современных технологий



Особые характеристики прочности полов требуют большого объема стройматериалов



Двойное армирование – основа для топпингового напольного покрытия

В пристрое к корпусу, где размещён цех по механической обработке штамповок – цех № 54, вовсю кипит строительная работа – идёт устройство топпинговых полов с двойным армированием. Такие полы имеют больший срок эксплуатации, менее подвержены образованию трещин и почти обеспылены.

Вывоз грунта, завоз щебня, сварка арматуры для последующей заливки бетоном – всё это пункты напряжённого графика работы бригады предприятия «ВСМПО-Строитель» и его субподрядных организаций. К настоящему времени в пристрое возведены фундаменты под две стружкодробильные установки и под передаточную

тележку. Именно вокруг этих фундаментов и устраиваются полы.

В планах цеха мехобработки штамповок – организовать в пристрое участок глубокого сверления и дробления. Один новый станок глубокого сверления уже смонтирован. Он изготовлен на Краматорском заводе тяжёлого станкостро-

ения. Второй станок, приехавший из Италии, уже запущен в эксплуатацию, но на основных площадях 54-го, и его в скором времени ожидает переезд на новое место. В перспективе рассматривается приобретение третьего станка глубокого сверления, проект на установку которого уже на подходе.

Параллельно с устройством

полов специалисты ведут монтаж ливневой канализации. До начала отопительного сезона будет осуществлена врезка в систему отопления, регистры для функционирования которой уже заняли свои места. Ближе к началу октября в пристрое начнутся отделочные работы.

Елена СКУРИХИНА

СОЦИАЛЬНОЕ ПАРТНЁРСТВО

Имени легендарного директора

Раньше всех 1 сентября – в 8.00 – прозвенел звонок для студентов Верхнесалдинского многопрофильного техникума имени Алексея Евстигнеева. Традиционную линейку, дающую старт новому учебному году, открыл директор техникума Александр Шаталов, который не только поздравил студентов и преподавателей с первосентябрьским праздником, но и акцентировал внимание на задачах коллектива:

– Наша основная цель – так подготовить специалиста, чтобы он мог работать на высокотехнологичном оборудовании с применением передовых технологий. При поддержке нашего социального партнёра, Корпорации ВСМПО-АВИСМА, это вполне достижимо!

Желаю первокурсникам, которых у нас в этом году 110 человек, быть достойными преемниками наших традиций. Второкурсникам – успешно сдать экзамены за среднюю школу. Третьекурсникам – защитить все выпускные работы на «4» и «5» и получить максимально возможные повышенные разряды. Наконец, четверокурсникам – нашему первому выпуску со средним



профессиональным образованием – желаю достойно окончить техникум, чтобы мы могли вами гордиться!

От имени Корпорации ВСМПО-АВИСМА пожелала «В добрый путь!» студентам Верхнесалдинского многопрофильного техникума **начальник управления по подготовке и развитию персонала ВСМПО Марина Сафронова**. В завершение поздравительной речи Марина Александровна вручила свидетельства лауреатов корпоративной стипендии

имени Гавриила Дмитриевича Агаркова пятерым лучшим студентам многопрофильного техникума, обучающимся по специальности «Обработка металлов давлением»: Евгению Белоусову, Анастасии Яблоковой, Юлии Ключко, Александре Кондратьевой, Татьяне Поединщиковой. Получив свидетельства о присуждении стипендии, ребята поделились с «Новатором» своими эмоциями и планами:

Татьяна Поединщикова, студентка 3 курса:

– Очень неожиданно и радостно получать эту награду. Хочу поблагодарить преподавателей за то, что они предоставили мне такой большой круг знаний.

Александра Кондратьева, студентка 3 курса:

– Специальность, по которой я получаю образование, очень ответственная. Поэтому я стараюсь учиться на одни четвёрки и пятёрки. Эта стипендия от ВСМПО стала для меня очень приятным сюрпризом. После окончания тех-

никума планирую получить высшее металлургическое образование и работать на ВСМПО.

Юлия Ключко, студентка 4 курса:

– Я уже второй раз получаю стипендию Агаркова. Знала, конечно, что мне будут её вручать. Этот год – мой последний год обучения в техникуме, потом буду поступать в институт на дневное отделение по специальности, связанной с туризмом.

Анастасия Яблокова, студентка 4 курса:

– Мне уже не в первый раз вручают корпоративную стипендию. И всегда радостно, когда поощряют за труд!

Евгений Белоусов, студент 4 курса:

– У меня нет каких-то особых ощущений от полученной награды. Наверное, потому, что я часто участвую в различных конкурсах и занимаю призовые места. В техникум я пошёл учиться ради того, чтобы самостоятельно обеспечивать себя в будущем. Чтобы после армии, если пойду, была специальность, благодаря которой мог бы зарабатывать и получать дальнейшее образование, связанное с программированием.

Елена СКУРИХИНА

ВЕСТИ ОТ ВЛАСТИ

Не каждому дано войти в историю достойно

Пожалуй, впервые в жизни я выскажу сожаление о том, что мои прогнозы и предположения оправдались. Предположения о том, что Игорь Владимирович Оленёв не сможет работать в должности главы администрации. Не занимать должность, а именно работать. Почему сожаление, можно и позлорадствовать: «Я вам говорила, я вас предупреждала!». Но ни на одно мгновение я не испытала это негативное чувство. Только горечь и сожаление.

Несмотря на то, что меня очень огорчил результат голосования нашей Думы в марте 2012 года при назначении главы администрации, я всё-таки надеялась, что Игорь Владимирович Оленёв мобилизует свои резервы организатор-

ских и интеллектуальных способностей, и хотя бы с малой долей позитивных сдвигов будет руководить исполнительной ветвью власти Верхней Салды. Хотя надежды эти были очень и очень слабыми. То, что кандидат на пост главы администрации Оленёв называл «Программой», на самом деле был набор общих фраз из серии «углубить и расширить».

Хорошо помню заседание нашей конкурсной комиссии, во время которого Игорь Владимирович или вообще не мог ответить на вопрос, или попадал пальцем в небо. Поразил тот факт, что руководитель налоговой инспекции, а именно в этой должности Оленёв трудился до того, как стать кандидатом в главы администрации, не ответил точно ни на

один вопрос, касающийся бюджета городского округа. Причём «плавал» и в теме доходной части бюджета, и расходной.

Был, правда, один конкретный пункт в его кандидатской программе: строительство дороги в продолжение улицы Энгельса от казначейства вдоль техникума, так называемая дорога спрямления. Но Оленёв понятия не имел, сколько нужно средств на эту дорогу, какова протяжённость этого участка, нужен ли проект, и каковы реальные варианты финансирования. И то, что происходит сейчас в контексте этого строительства – результат того, что ещё будучи кандидатом, нынешний глава администрации проявил себя абсолютно непрофессиональным и неподготовленным человеком.

А что происходит? По инициативе Думы, хочу подчеркнуть, именно по инициативе Думы, из бюджета были выделены три миллиона рублей на эту дорогу, при гарантии того, что львиную долю средств – 14 миллионов – даст областная казна. Область дала эти деньги, но администрация должна была в срок до 1 сентября предоставить определённые документы – стандартный набор проектно-сметной документации, который обязателен при любом расходовании средств из местного, областного и федерального бюджета. 1 сентября администрация, возглавляемая Игорем Оленёвым, документы в министерство не предоставила. Что за этим последует? Аннулирование решения о выделении Верхней

Салде 14 миллионов. Три салдинских миллиона также окажутся неизрасходованными.

За полтора года, в течение которых Оленёв делал вид, что руководит администрацией, Верхняя Салда существенно снизила своё участие в областных программах. И это при том, что в «программной» речи Игорь Владимирович активно критиковал своего предшественника по этому вопросу.

Какой результат деятельности Игоря Владимировича? Если в 2013 году участие в областных программах позволило пополнить салдинский бюджет 212 миллионами рублей, а вся сумма целевых программ составила 332 миллиона, то уже в 2014 году, бюджет которого полностью формировался при руководстве Оленёва,

Открытое письмо

главе Верхнесалдинского городского округа Константину Ильичёву от работников МУП «ГорУЖКХ» и жителей города Верхняя Салда

Уважаемый Константин Сергеевич, не дайте развалиться МУП «ГорУЖКХ»!

Коллектив муниципального унитарного предприятия «ГорУЖКХ» и жители города Верхняя Салда обращаются к Вам за помощью в ситуации планомерного уничтожения Городского управления ЖКХ. Призываем Вас обратить особое внимание на тяжелейшую ситуацию, сложившуюся в МУП «ГорУЖКХ», целенаправленное развитие которой под управлением существующего менеджмента неизбежно приведёт к банкротству и уничтожению нашего предприятия, и этому свидетельствуют вопиющие факты, приведённые ниже.

1 Рост задолженности по налогам и в Пенсионный фонд РФ привёл к аресту счетов предприятия, что повлекло за собой неоправданный рост кредиторской задолженности перед контрагентами, а также привело к систематическим задержкам выплаты заработной платы, что является грубым нарушением Трудового кодекса РФ. При этом не начисляются проценты за задержку заработной платы, что также противоречит статье 236 ТК РФ.

2 Отрицательная динамика погашения задолженности за потреблённые энергоресурсы, которая приводит уже второй год к отключению горячей воды в нескольких микрорайонах города. В течение 2014 года городская прокуратура была вынуждена дважды обращаться в городской суд с исковыми заявлениями в



защиту нарушенных прав неопределённого круга лиц на получение коммунальных услуг по фактам отключения МУП «ГорУЖКХ» от энергоресурсов (электроэнергии и газа).

3 Своевременно не приобретаются запасные части на автотранспорт, следовательно, не производится ремонт мусоровозов, автовышек, тракторов и другой техники, необходимой для оказания качественных и своевременных услуг населению города.

4 Систематически игнорируется приобретение материалов (либо приобретается в количестве, не удовлетворяющем потребности) для выполнения текущего ремонта многоквартирных домов, как в строительной части, так и в части инженерного оборудования. Вследствие чего не выполняется должным образом текущий ремонт и подготовка жилого фонда к зимнему отопительному периоду, в связи с чем отопительный сезон-2014-2015 находится под угрозой срыва.

5 Накануне начала отопительного сезона на основании приказа № 393 от 05.08.2014 года администрация города и руководитель пред-

приятия приняли решение о сокращении численности, и были выданы уведомления о сокращении всему инженерно-техническому составу жилищно-эксплуатационных участков. Такое сокращение инженерно-технических сотрудников однозначно приведёт к снижению качества обслуживания внутридомовых сетей водо- и тепло-снабжения, и в дальнейшем – к неуправляемому росту числа аварий и общему снижению надёжности коммунальной инфраструктуры в жилом фонде.

6 МУП «ГорУЖКХ» имеет хорошо оборудованный парк специализированной техники для ремонта дорог и укладки асфальта. Техника была приобретена специально для производства дорожных работ при создании дорожной службы два года назад на выделенные Думой городского округа бюджетные средства. Кроме того, в штате предприятия создана специализированная служба «Дорожного строительства, благоустройства и санитарной очистки» с полным штатом рабочих и мастерского состава. Однако, игнорируя собственные возможности, при попустительстве главы администрации

города и директора предприятия, контракт по ремонту дорог на сумму 10 миллионов 300 тысяч рублей был передан подрядной организации.

7 29 августа заключён договор № 350 с ИП Подсекаевым Д.Н. на вывоз твёрдых бытовых отходов (Подсекаев Д.Н. фактически является родственником директора МУП «ГорУЖКХ»). Цена договора – 300 тысяч рублей в месяц. Это 3 миллиона 600 тысяч рублей в год. Однако услуга по вывозу ТБО является исключительно прибыльной для предприятия, МУП «ГорУЖКХ» имеет все возможности осуществлять данную услугу самостоятельно и в течение последних лет успешно с этим справлялось. За первое полугодие 2014 года прибыль от деятельности по данному виду услуги составила 4,5 миллиона рублей. За год результат составляет более 8 миллионов рублей. Несмотря на это, договор с родственником директора предприятия составляется таким образом, что предприниматель будет выполнять работы только в части вывоза ТБО из порталов, а самую затратную для предприятия работу, такую, как вывоз

крупногабаритного мусора с мусорных остановок, в договор не включают. Эту «чёрную и неприбыльную работу» директор решил оставить «себе», т.е. предприятию, директором которого он является и чьи интересы должен защищать.

Упущенную коммерческую выгоду от муниципальных контрактов стоимостью в 10 миллионов 300 тысяч рублей, доходы от вывоза ТБО – более 9 миллионов рублей в год, можно было направить на решение многочисленных проблем предприятия, таких как погашение налогов, уплата долгов поставщикам энергоресурсов, приобретение новой специализированной техники.

8 Директором предприятия сторонним организациям был продан стратегический запас мазута с котельных № 3 и № 5 в количестве 1 525 тонн, который являлся аварийным запасом при чрезвычайных ситуациях, связанных с отключением газоснабжения. В кассу МУП «ГорУЖКХ» от сделки поступила незначительная сумма, которая в 8 раз меньше реальной стоимости проданного мазута. Вопросы вызывает цена: почему-то при средней стоимости тонны мазута 15 тысяч рублей за тонну (например, по такой цене реализуется мазут для Корпорации ВСМПО-АВИСМА), мазут из хранилищ «ГорУЖКХ» был продан по цене 2 000 рублей за тонну! Вдобавок, продажа мазута подкреплялась аргументацией о невозможности использования данного вида топлива на нашем котельном оборудовании, однако

на целевые программы направлено всего 131 миллион рублей и ни одной областной программы.

Что касается других сфер деятельности исполнительных структур, то здесь и документы поднимать не надо. Разрушена система сбора твёрдых отходов, которая очень успешно функционировала в нашем городе в течение восьми лет.

Горячая круглый год свалка – и никаких реальных предложений (даже в виде документов) администрация так и не выработала.

Отставание по строительству школы № 1 – это, во-первых, результат плохо подготовленной конкурсной документации, во-вторых, отсутствие способностей и желания у главы администрации, которая является заказчиком, использовать юридические и административные возможности влияния на подрядчика.

Отвратительное исполнение требований муниципального контракта по летнему содержанию дорог – итог странного решения Оленёва передать на субподряд объёмы непрофессиональной и очень сомнительной фирме из Нижнего Тагила.

Передача маршрутов от муниципального предприятия «Пассажиравтотранс» частнику, мнимая готовность школ к учебному году (начало ремонта крыши школы № 6 только после 1 сентября!), низжайший процент исполнения бюджета, не принятые администрацией города меры по обеспечению в течение лета горячей водой самых социально тревожных микрорайонов города – всё это ожидаемый, печальный итог деятельности Игоря Владимировича Оленёва.

Уверена, что это итог. И его уход с поста главы администрации – лишь дело времени

(слишком сложная процедура увольнения людей с таких должностей, и как бы Дума ни старалась решить этот вопрос оперативно, законодательство строго регламентирует процесс). Чисто по-человечески, то любой нормальный мужчина при таких обстоятельствах давно бы ушёл и доказывал свою состоятельность в другом месте. Ведь, насколько мне известно, решение Верхнесалдинской Думы о расторжении контракта с Оленёвым И.В. поддержали и в аппарате областного губернатора, и председателя правительства. На стороне большинства депутатов и руководство Корпорации ВСМПО-АВИСМА, с которой стараниями Игоря Владимировича рушатся оставшиеся связи. Но градообразующим предприятием руководят по большей части здоровые люди, готовые работать с городской властью конструктивно, но, судя по все-

му, тогда когда эта власть освободится от нынешнего главы администрации.

И в заключение этого письма хочу объяснить, почему я всё-таки решила публично высказать свою позицию, которую никогда, в общем-то, и не скрывала. Во-первых, потому что чувствую в некоторой степени ответственность за то, что происходит. Думаю, что мне, как руководителю конкурсной комиссии, нужно было бы более настойчиво и подробно довести до сведения депутатов информацию о несостоятельности Оленёва как кандидата на должность главы администрации. А во-вторых, хочу воспользоваться возможностью и обратиться к Игорю Владимировичу.

Игорь Владимирович, я дольше Вас живу на свете, и поверьте мне, ни одна должность, ни одно даже самое тёплое и доходное место не сто-

ят доброго имени. Вы могли войти в историю нашего города как просто не очень эффективный глава администрации, а теперь можете войти в историю как человек, втягивающий наше сообщество в противостояние, которое становится не просто дисконструктивным, но и опасным для развития и жизни нашего города. И если вы хотя бы на одну секунду задумаетесь не о собственном кошельке и благополучии, а о городе, то вы сможете сформулировать для себя аргументы для увольнения и уйдёте без долгих судебных тяжб, а спокойно, по-мужски.

Татьяна РЫЖОВА,
председатель конкурсной
комиссии по отбору
кандидатов на должность
главы администрации,
председатель Думы
Верхнесалдинского
городского округа
с 2003 по 2010 год

специалисты коллектива заявляют, что данное утверждение несостоятельно, так как при определённой реконструкции можно запустить котельную и на данном виде топлива.

9 Директором предприятия Ищенко Д.А. в обход существующего законодательства заключён договор с ООО «ИНОТЭК» и ИП Баткалов на сдачу в аренду нежилых помещений более 1 000 кв. м, расположенных по улице III Интернационала (две автоколонны). За незначительную сумму в месяц сдаются тёплые ангары с отделкой, готовые для ведения различной деятельности. Выгодная сделка для арендаторов, только вот в бюджет «ГорУЖКХ» опять поступают смешные суммы.

10 Верхнесалдинский городской прокурор в адрес главы администрации Верхнесалдинского городского округа вынес предостережение от 20.08.2014 года о недопустимости нарушения закона, где прокурор обращает внимание главы на принятие должностными лицами МУП «ГорУЖКХ» всех предусмотренных законом мер для качественной подготовки объектов ЖКХ и жилого фонда к отопительному сезону, а также на наличие задолженности предприятия перед поставщиками топливно-энергетических ресурсов и дебиторской задолженности населения.

В одном из пунктов данного письма прокурор указывает на принятие дополнительных мер для погашения задолженности МУП «ГорУЖКХ» перед поставщиками путём увеличения количества исковых заявлений о взыскании задолженности за поставку коммунальных ресурсов с потребителей. Однако 26.08.2014 года на предприятии выходит приказ № 415 о сокращении отдела (четырёх единиц), в чьи непосредственные

обязанности входит взыскание дебиторской задолженности с населения, что в сложившейся ситуации выглядит как минимум странно и необоснованно.

11 При всех явных нарушениях законодательства, неисполнения своих непосредственных обязанностей руководителя, директору предприятия ни разу со стороны вышестоящего руководства, а именно главы администрации, не выносилось ни предупреждение, ни дисциплинарное взыскание, премия выплачивается в полном объёме. Более того, хотя трудовой договор Ищенко Д.А. истекает 9 сентября 2014 года, между администрацией городского округа и директором МУП «ГорУЖКХ» Ищенко Д.А. 23 июля 2014 года было досрочно заключено соглашение об изменении условий трудового договора № 28 от 9 сентября 2013 года, в котором указано, что пункт 1.4 договора следует читать как «1.4. Настоящий трудовой договор заключается на неопределённый срок».

12 Также у коллектива МУП «ГорУЖКХ» вызывает озабоченность деятельность отдельных сотрудников нашего предприятия, принятых по протекции главы администрации и директора предприятия. Так, например, в сентябре 2013 года в условиях уже тогда кризисной ситуации на предприятии была введена должность заместителя директора по инвестициям с заработной платой около 50 тысяч рублей. На эту должность была принята госпожа Шаржуква Л.В. По прошествии года результаты работы данного сотрудника непонятны никому. Главным «достижением» этого сотрудника стал отказ от инвестиционной программы по развитию систем водоснабжения и водоотведения города. Никаких инвестиций за отработанный год привле-

чено не было. Также известно из открытых источников, что из областного бюджета было выделено муниципалитетам до 500 миллионов рублей на погашение долгов перед поставщиками энергоресурсов. Однако наше предприятие при попустительстве дирекции такой возможностью не воспользовалось.

Вместо этого руководитель предприятия Ищенко Д.А. совместно с заместителем директора по инвестициям Шаржуквой Л.В. открыто передают выгодные многомиллионные контракты в руки частных предпринимателей. При наличии на предприятии заместителя директора по инвестициям (в подчинение которой входит планово-экономический отдел), предприятие умышленно теряет доход в сумме несколько десятков миллионов рублей, визируя сомнительные договоры и приказы, что заставляет усомниться в компетентности и личной незаинтересованности в данных сделках вышеназванных руководителей МУП «ГорУЖКХ». Возникает вопрос: за какие результаты работы сотрудник получает такое щедрое вознаграждение? Считаем такие результаты работы неудовлетворительными и даже вредными для нашего предприятия.

Асти команды «ликвидаторов-управленцев» явилось определение арбитражного суда Свердловской области о принятии заявления о признании должника несостоятельным (банкротом) от 30.07.2014 г. по делу № А60-31322/2014. Комментарии, как говорится, здесь не требуются. В случае, если ситуация на предприятии не начнёт исправляться в лучшую сторону в ближайшее время, итог этого процесса однозначен: банкротство и ликвидация предприятия.

Подводя итог изложенному выше, напрашиваются вполне однозначные выводы о том, что действия главы администрации города совместно с дирекцией МУП «ГорУЖКХ» направлены на планомерное ухудшение состояния материально-технического обеспечения служб управления, снижение кадрового потенциала, безудержное наращивание долгов предприятия как перед государственными фондами, так и перед коллективом, снижение авторитета предприятия среди населения вследствие невозможности обеспечения качества услуг ЖКХ. Эти преднамеренные манипуляции медленно, но верно поставят организацию на колени и откроют рынок услуг в нашем городе всем проходимцам и мошенникам, которые с удовольствием набросаются на активы уже беззащитного предприятия, разграбят и растащат через договоры аренды то, что ещё удаётся сохранить в тяжёлых условиях кризиса.

Коллектив МУП «ГорУЖКХ» намерен последовательно отстаивать свои интересы, свои рабочие места, свой материальный доход. Коллектив организации складывался десятилетиями, тяжёлым трудом зарабатывая признание и уважение среди жителей города, и сейчас не намерен мириться с ситуацией, когда в силу безграмотного и непрофессионального управления горе-менеджеров, пришедших к власти на волне «подковёрной борьбы» в администрации города, предприятие намеренно сталкивается в пропасть полного развала. Считаем, что делается это целенаправленно – нагло и бесцеремонно вырвать из управления организации самые лакомые финансовые потоки, выручку от наименее

затратных бизнес-процессов и передать эти процессы под управление неких доморощенных бизнесменов. При этом топ-менеджерам, видимо, незнакомы такие понятия как диверсификация производства – когда затраты на более ёмкие направления деятельности покрываются за счёт доходов от более прибыльных видов деятельности, что в сумме даёт снижение рисков банкротства для предприятия и делает производство менее зависимым от какого-то одного направления деятельности.

Принимая во внимание изложенные факты и выводы, мы приходим к выводу, что действия директора Ищенко Д.А. характеризуются ярко выраженной безответственностью как перед коллективом, так и перед населением города, безграмотностью, проявленной в управлении предприятием, и выраженной заинтересованностью и лоббированием интересов третьих лиц, в том числе предпринимателей, связанных родственными отношениями.

Коллектив МУП «ГорУЖКХ» выражает категорическое недоверие директору МУП «ГорУЖКХ» Ищенко Д.А. и далее не намерен терпеть унижение человеческого достоинства и профессиональной чести. Мы считаем неприемлемым, когда судьба 1 046 человек передаётся в распоряжение безграмотных самозванцев, не имеющих ни профессионального опыта, ни заслуженных достижений, ни признания, не имени. Работники МУП «ГорУЖКХ» убедительно просят Вас инициировать процесс отставки директора МУП «ГорУЖКХ» Ищенко Д.А. в связи с неэффективным управлением и утратой доверия со стороны коллектива.

С уважением, коллектив МУП
«ГорУЖКХ» и жители города
Верхняя Салда
(всего 1 306 подписей)

КОПИЛКА ДОБРЫХ ДЕЛ

ДО СВИДАНИЯ, ЛЕТО!

Елена СКУРИХИНА, Эльвира ПРИКАЗЧИКОВА

РАДИ БЛЕСКА
ДЕТСКИХ ГЛАЗ

Накануне 1 сентября представители молодёжной организации ВСМПО побывали в гостях у детей, живущих в социально-реабилитационном центре. На весёлую встречу, посвящённую началу нового учебного года, были приглашены и воспитанники детского дома. Все ребята с радостью и теплом приняли гостей, но особые эмоции испытали те, кто впервые отправится в школу.

Для первоклашек Никиты Жага и Вали Шушаковой был подготовлен особый сюрприз. Отгадав загадки, ребята получили в подарок очень полезный приз – новые школьные портфели, а наполнить их канцелярскими принадлежностями, без которых первокласснику никак не обойтись, Никите и Вале помогли друзья. Малышам так и хотелось отправить в портфель гоночную машинку или киндер-сюрприз, но даже самые маленькие знали, что в школу ребята идут учиться, а не играть в игрушки. Уже через пару минут совместными усилиями детей и заводчан портфели были готовы к школе.

– С Верхнесалдинским социально-реабилитационным центром и детским домом молодёжную организацию ВСМПО связывает давняя дружба, – рассказывает начальник отдела молодёжной политики ВСМПО Татьяна Утянская. – К каждому большому празднику, будь то Новый год или День защиты детей, мы обязательно поздравляем ребятшек, устраиваем сезонные дни именинника, а иногда просто так приезжаем, пообщаться с детьми. А как иначе? Ведь эти дети нас очень ждут!

С наступлением нового учебного года поздравили не только первоклассников. Все 27 воспитанников: 10 из реабилитационного центра, 17 – из детского дома, не остались без внимания и подарков. И несмотря на то, что организация такого мероприятия – дело хлопотное, оно того стоит. Стоит ради того, чтобы увидеть искреннюю детскую радость и блеск в глазах ребятки.

Олеся САБИТОВА

Школьная пора на старте

Окончание. Начало в «Новаторе» № 35

Напомним, что 26, 27 и 28 августа в Верхней Салде проходила традиционная городская педагогическая конференция, материалы которой, по мнению «Новатора», не могут не интересовать наших читателей. Ведь каждый в своё время был или станет родителем школьника, и каждый столкнётся или уже сталкивался с проблемой выбора жизненного пути для своего ребёнка. Поэтому вполне закономерно, что на педсовете наряду с темами организации работ школ, формирования образовательных программ, распространения передовых методик обсуждаются задачи профессиональной ориентации и взаимодействия с градообразующим предприятием. В нынешнем году в повестку дня пленарного заседания августовской конференции было включено выступление заместителя начальника управления по подготовке и развитию персонала ВСМПО Анны Ширяевой. Её доклад назывался «Социальное партнёрство образовательных организаций с Корпорацией как гарант стабильности развития Верхнесалдинского городского округа».

НАДЕЖДЫ ВСМПО

Сегодня Корпорация ВСМПО-АВИСМА, активно развивающая своё производство, модернизируя оборудование, наращивая темпы, увеличивая номенклатуру продукции, как никогда нуждается в высококвалифицированных рабочих и инженерах. И начинать готовить их необходимо со школьной скамьи.

– Совместными усилиями мы должны сделать так, чтобы школьники Верхней Салды как можно раньше начали задумываться о том, какой профессиональный путь в жизни выбрать. Мы должны обеспечить их знаниями о том, какие есть профессии в Корпорации, в каких учебных заведениях можно получить необходимую подготовку и образование. Мы должны помочь детям объективно оценить свои возможности и учесть их при выборе профессии. Ну, и, конечно, ориентировать на технические дисциплины, – обратилась к педагогам Анна Валентиновна, а затем проинформировала их о том, что будет сделано Корпорацией для достижения этих целей.

В своём выступлении представитель Корпорации рассказала о том, что предприятие и в дальнейшем намерено активно взаимодействовать с верхнесалдинскими техникумами и ведущими техническими вузами страны. В прошлом году был заключён трёхсторонний договор между Корпорацией, Управлением образования и образовательными учреждениями города.

В соответствии с договорённостями прошли недели Корпорации в школах, запущен в работу сайт для детей и подростков «Titanchik.ru», на страницах корпоративной газеты появилась рубрика «Новатор на вырост», в подготовке которой участвуют маленькие горожане. Проводятся экскурсии в музей завода, школьные мастерские оснащаются новым оборудованием и инструментом, приобре-

тённым за счёт средств ВСМПО. Организованы курсы допрофессиональной подготовки для учащихся 8-9 классов в мастерских Верхнесалдинского многопрофильного техникума по востребованным в Корпорации рабочим профессиям – станочник, сварщик, электромонтёр, машинист крана, повар. В нынешнем учебном году планируется расширить этот перечень ещё одной специальностью – плавильщик.

Как результат – более 50 процентов охваченных такой подготовкой ребят получают профильное образование, затем трудоустраиваются на ВСМПО.

Впервые в этом году совместно с Уральским федеральным университетом для старшеклассников были организованы экскурсии на профильные для Корпорации кафедры и факультеты, ведётся целевое обучение в вузах выпускников школ по направлению Корпорации. Весной успешно прошла корпоративная олимпиада по черчению, регулярно организуются курсы по черчению. С целью дальнейшего самоопределения для учащихся 8-11 классов организована диагностика профессиональной направленности личности на базе ресурсного центра по профориентации в многопрофильном техникуме.

– Практически все мероприятия, проведённые в 2013-2014 учебном году, оказались результативными, – отметила Анна Ширяева. – В конце сентября для 9-классников и 11-классников планируется проведение тренинга в форме трёхдневных профориентационных сборов «Город мастеров» на базе оздоровительного лагеря «Лесная сказка».

Чтобы активизировать профориентационную работу педагогических коллективов школ, Корпорация совместно с Управлением образования города учредила поощрительный фонд на 2014-2015 учебный год в размере 465 тысяч

рублей. Эти средства пойдут на премирование школ за ведение работы по таким направлениям, как: подготовка и поступление в вузы выпускников 11 классов по направлению от Корпорации, обеспечение прохождения учащимися 8-9 классов допрофессиональной подготовки по востребованным в Корпорации профессиям, подготовка школьников и их участие в корпоративных секциях городской научно-практической конференции и в корпоративной олимпиаде по черчению.

Так, за каждого выпускника, поступившего в вуз по целевому направлению от Корпорации ВСМПО-АВИСМА, школа получит 12 тысяч рублей. Если школа обеспечивает не менее 80 процентов посещаемости допрофессиональной подготовки от числа заявившихся школьников, то гарантированно сможет получить 10 тысяч рублей. Корпорация будет выплачивать школе до 30 тысяч рублей за участие учеников в олимпиаде по черчению, в корпоративных секциях научно-практической конференции, подготовку рефератов по тематике ВСМПО.

В заключение своего доклада Анна Валентиновна от имени большого коллектива ВСМПО пожелала салдинским педагогам пытливых, любознательных, активных и умных учеников, взаимопонимания с родителями, положительных эмоций от своей благороднейшей работы и благодарности за неё.

ЗАРПЛАТА –
ТОЖЕ ВАЖНО

Второй день педагогической конференции, прошедшей в стенах школы № 2, был не менее насыщенным. Начался он с торжественного момента: под аплодисменты коллег грамоты и благодарственные письма получили руководители методических объединений, победители выставки «Педагогическое вдохновение», организованной в первый день конференции, и все, чьи достижения в прошлом учебном году получили оценку «отлично». Чтобы поздравить всех, не хватило бы дня, поэтому часть наград передали руководителям образовательных учреждений.

Но закончилось столь праздничное начало второго дня педсовета очень будничной и приземлённой, хотя и очень важной темой – темой заработной платы. Приветствуя педагогов во время открытия конференции, глава городского округа Константин Ильичёв озвучил цифру средней заработной платы учителей Верхней Салды – 40 тысяч рублей. Эта информация вызвала шум

недоумения в зале. Начальник Управления образования Александр Золотарёв посчитал необходимым уточнить – на приличный средний показатель повлияли начисленные в июне отпускные. В августе цифра будет иная. А с сентября при переходе на новую систему средняя заработная плата учителя немного понизится: Министерство перераспределило средства.

– Все педагогические работники получают заработную плату из областного бюджета, а в июне в нём были приняты изменения (они опубликованы в «Областной газете» от 4 июня). Со статьи «общее образование» Верхнесалдинского городского округа забрали 22 миллиона рублей и перераспределили на те муниципалитеты, которые недоотражали до уровня средней областной заработной платы педагогов.

Сегодня показатель средней заработной платы учителя составляет 30 806 рублей, но уже с января планируется повышение до 33 240 рублей.

Но это в будущем, а сегодня учителей взволновали уведомления, полученные накануне нового учебного года. Из зала прозвучали вопросы:

– Я учитель начальной школы, работаю только на ставке, у меня третий класс. Я зарабатываю 22 тысячи. Сейчас мне пришло уведомление, что по новой форме я буду зарабатывать 15 тысяч. Но почему такое снижение? По сравнению с прошлым годом не изменилось ни количество часов, ни количество детей.

Александр Евгеньевич пояснил, что суммы в уведомлениях были указаны без стимулирующих выплат. Централизованная бухгалтерия Управления образования проанализировала ситуацию и уверяет, что резкого падения зарплат не предвидится. Однако реальное положение дел станет очевидным только после сентябрьской зарплаты.

Подискутировав на темы общие, педагоги разделились по интересам. В каждой группе обсуждали конкретную проблему. И каждый участник августовского педсовета выбрал для себя то, что счёл наиболее полезным. Гражданско-патриотическое воспитание, новый облик детского сада, эффективное использование педагогических технологий, реализация концепции математического образования – эти и многие другие темы стали предметом обсуждения на секциях конференции.

На третий день городского педсовета были созваны методические объединения в каждой школе. Педагоги-предметники анализировали итоги года прошедшего и наметили планы на год наступивший.

Стандарт для нестандартных мыслей

Во время педагогической конференции «Новатор» поинтересовался у салдинских учителей, с каким настроением они вступают в нынешний учебный год, что нового планируют привнести в процесс обучения, поддерживают ли они введение в России образовательного стандарта, удовлетворены ли результатами прошлого учебного года.

Елена Федотова, учитель математики, заместитель директора школы № 9:

– Качество образования в нашей школе повысилось благодаря новой учебной программе «Школа 2100». По ней уже учатся классы с первого по шестой. Согласно новому стандарту, современный ребёнок должен быть всесторонне развит, уметь мыслить, выдавать свои идеи, пусть даже не всегда правильные.

Нынешним летом я училась делать видеуроки с использованием доски Smart. У нас в школе интерактивные доски, работать с которыми интересно и учителю, и детям.

Валентина Целых, учитель истории школы № 17:

– Нынешнее 1 сентября для меня уже 43-е. За это время школа очень изменилась. Если раньше от нас, учителей, требовали дать детям знания, то теперь их надо научить чему-то практическому. По новому стандарту дети должны многое уметь, например, вести диалог. Поэтому весь урок сейчас рассматривается с позиции деятельности ребёнка.

В течение всего лета готовилась к новому учебному году: добывала полезную литературу и методички, штудировала



Методлитература – хорошее подспорье в учительском деле

Интернет на предмет интерактивных форм обучения. Разработала планы уроков в форме игры и диалога.

Ольга Смолина, учитель истории школы № 14:

– Мы живём в век информационных технологий. И детям неинтересно то, что готовит к уроку педагог. Им интересно самим находить материал в Интернете и преподносить его.

Новый стандарт предполагает, что учитель на уроке сопровождает ребёнка, а ребёнок сам добывает новые знания и новый материал. Стандарт развивает коммуникативную направленность, то есть дети учатся общаться и с педагогом, и в группах. Кроме того, стандарт позволяет развивать ребёнка, как во время урока, так и в неурочное время.

Елена Самсонова, учитель химии и биологии, директор школы № 1:

– Я каждый год осваиваю что-то новенькое. Сначала

вела предметы в 8-9 классах, сейчас освоила программы 10-11 классов. Большую часть своей педагогической деятельности я вела биологию, а сейчас ещё и химию. Главным в своей работе считаю умение взаимодействовать с детьми. Если такое взаимодействие есть, если мы понимаем друг друга, то и качество образования будет на высоком уровне. В настоящее время мы только изучаем новые техники и технологии, надеюсь, к следующему году будем готовы обучать детей по новому стандарту, формирующему творческую личность.

Кирилл Агафонов, учитель английского языка школы № 9:

– Это мой первый учебный год после окончания института. Я буду преподавать английский язык учащимся 5-9 классов. До недавнего времени я жил в Нижнем Тагиле. Но мне очень захотелось поработать в кадетской школе, и я приехал в Верхнюю Салду. Чего я жду

от этого года? Сложно сказать, наверное, самореализации. Первый год работы всегда отличается от последующих, нужно будет показать, что ты действительно достоин звания «учитель».

Елена Шушакова, учитель английского языка школы № 6:

– На сегодняшний день мой трудовой стаж – три года. Но только в этом году я получила диплом о высшем образовании. Особенность моей учебной программы – проведение уроков в форме игры с карточками, наглядными материалами. Я строю уроки так, чтобы дети работали в парах и группах. Все вместе мы сравниваем страны, города, жизненный уклад, быт и так далее. Сегодня появилось много методик, разработок, поэтому на подготовку к урокам уходит больше времени, которого у меня в связи с окончанием института значительно прибавилось. Что касается введения нового образовательного стандарта, то он, конечно, помогает лучше развивать ребёнка. Но при этом считаю, всё равно надо вносить какие-то свои изменения.

Несмотря на то, что сама сдавала Единый государственный экзамен, я не сторонница этой формы итоговой аттестации. Не все ребята могут решать задания тестов, многие просто теряются. Судя по итогам ушедшего года, успеваемость у детей ухудшилась. Думаю, ввиду чрезмерно высоких требований, предъявляемых к ним. Но очень надеюсь, мои ученики меня не подведут! Всем желаю хорошего учебного года!

Опрос провела
Елена СКУРИХИНА

НОВОСТИ

ЗАРПЛАТА СТАНЕТ ВЫШЕ

20 августа на областном педагогическом совете Денис Паслер, исполняющий обязанности губернатора, заявил о том, что около 12 миллиардов рублей будет направлено из областного бюджета на повышение заработных плат педагогов в Свердловской области в ближайшие три года.

Это необходимо для сохранения темпов роста оплаты труда учителей, достигнутых в этом году.

ОПЕРАЦИЯ «ШКОЛЬНИК»

С 19 августа по 10 сентября сотрудники Межмуниципального отдела Министерства внутренних дел России «Верхнесалдинский» проводят профилактическое мероприятие «Школьник».

В рамках проводимого мероприятия сотрудники полиции организуют проведение рейдов, в ходе которых особое внимание будет уделяться профилактике правонарушений несовершеннолетними. Данные мероприятия направлены на предупреждение и пресечение преступлений и правонарушений, совершаемых несовершеннолетними, на профилактику безнадзорности и беспризорности, употребления алкогольных напитков, наркотических средств и психоактивных веществ, выявление групп антиобщественной направленности и лиц, вовлекающих несовершеннолетних в противоправные действия.

МЕСЯЧНИК БЕЗОПАСНОСТИ

С 20 августа по 20 сентября на территории Свердловской области, в том числе и в Верхней Салде, проходит месячник безопасности детей. По традиции, он проводится в начале учебного года в целях повышения безопасности детей на дорогах и в транспорте, адекватных действий при угрозе и возникновении опасных и чрезвычайных ситуаций.

В ходе месячника безопасности детей сотрудники МЧС проведут на территории Верхнесалдинского городского округа мероприятия, обучающие правилам пожарной безопасности, предупреждающие гибель и травмирование детей при возгораниях. Кроме того, планируется активизировать рейды по благополучным семьям, в которых воспитываются несовершеннолетние дети.

Гуманитарии обогнали технарей

Сегодня нынешние выпускники уже с улыбкой вспоминают дрожащие колени перед Единым государственным экзаменом. Теперь эстафету переживаний экзаменационных испытаний приняли 11-классники. Но чтобы прирастали не волнения, а знания, «Новатор» подготовил информацию о результатах ЕГЭ-2014, которые подведены верхнесалдинским Управлением образования.

Каков рейтинг предметов по выбору среди выпускников? Больше всего пользовалось спросом обществознание, для сдачи этот предмет выбрали 104 верхнесалдинца. Второй по популярности – физика (70 человек). Практически на равных история (40 человек) и информатика (39 человек). Английский язык предпочли сдавать 25 школьников, биологию – 24, химию – 12.

В этом году среди 11-классников не оказалось «стобалльников». Однако 10 процентов выпускников набрали по русскому языку свыше 85 баллов, трое – 92 балла. В целом средний балл по данному предмету на территории Верхнесалдинского городского округа довольно высокий – 66,2 (по России – 62,5). Русский язык сумели сдать все без исключения экзаменуемые.

Максимальный балл по математике – 84, средний – 49,2 (по России – 39,6). Данный предмет по нашему городскому округу не сдали два выпускника, которые не получили аттестат о среднем общем образовании. Им будет предоставлена возможность сдать ЕГЭ в следующем году.

Очень хороший результат показали 11-классники на экзамене по английскому языку:

средний балл – 67,5 (по России – 61), максимальный – 89.

По словам начальника Управления образования Александра Золотарёва, в Верхней Салде довольно высок уровень филологического образования (русский язык, английский язык, литература). Ребята, выбравшие для сдачи данные предметы, показали высокие результаты на уровне области. Что касается математики и физики, то необходимо провести полный анализ произошедшего снижения уровня знаний.

В Верхнесалдинском городском округе шесть выпускников получили медали, и все высшей пробы: в школе № 2 – Евгений Васильев, Татьяна Деваева, Ярослав Кузнецов, Елена Муромцева, Владимир Цыпаев, в школе № 14 – Мария Шевченко.

Напомним, в этом году на территории Верхнесалдин-

ского городского округа ЕГЭ сдавали 172 выпускника школ 2014 года, шесть выпускников прошлых лет и восемь выпускников техникумов. Экзамен проходил в новых технологических условиях: в пункте проведения экзамена – школе № 3 – находились представители отдела внутренних дел, не допускалось наличие у экзаменуемых телефонов и других электронных гаджетов, все аудитории были оснащены системами круглосуточного видеонаблюдения. В ходе проведения экзаменов не было выявлено ни одного нарушения как со стороны участников, так и со стороны организаторов. Экзаменационные материалы доставлялись согласно графику, без опозданий. Во время каждого экзамена работали аккредитованные общественные наблюдатели.

Елена СКУРИХИНА

ЗНАЙ!

УЧИТЬСЯ
ВОЖДЕНИЮ
ПО-НОВОМУ

С 11 августа вступили в силу новые Правила обучения водителей в России. В первую очередь, это коснётся стоимости обучения, которая возрастёт до 30 тысяч рублей по категории «В» (легковые автомобили). Срок обучения тоже станет больше: 3,5-4 месяца.

Впервые курс обучения разделён на блоки. Базовый – изучение собственно Правил дорожного движения. Эту часть при переучивании на другие категории можно будет пропускать. К базовому блоку добавилось более глубокое изучение устройства автомобиля и изучение организации грузовых и пассажирских перевозок. Впервые как обязательный введён курс получения знаний о психофизическом состоянии водителей.

Не менее серьёзные изменения в практической части – вождении. Впервые в России можно будет учиться и сдавать на права на автомобиле с автоматической коробкой переключения передач. Правда, в правах таких водителей будет стоять соответствующая отметка. Чтобы водить машину на «механике», придётся переучиваться.

Несмотря на то, что количество часов, отводимых на вождение, не изменилось – всё те же 50, считать их будут не в академических часах, как раньше, по 45 минут, а в астрономических – 60 минут.

На автодроме курсантам теперь придётся разучивать не пять фигур, как раньше (змейка, эстакада, гараж, параллельная парковка, разворот в закрытом пространстве), а 12. В числе новых – перекрёсток, полоса разгона, пешеходный переход. Предполагается добавить также змейку задним ходом и езду с прицепом.

Для тех, кто планирует получить разрешение на вождение машины с прицепом, введены дополнительные часы обучения.

По старым Правилам в ГИБДД разрешено сдавать экзамен только тем курсантам, которые записались на обучение до 11 августа. Всем, кто пришёл в этот день и позже – по новым.

РИА НОВОСТИ

КАПРЕМОНТ

В СВОИ РУКИ

29 августа 2014 года истёк срок, до которого было необходимо принять решение о способе накопления средств (спецсчёт или «общий котёл») на капитальный ремонт многоквартирного дома (МКД). Пока только один из верхнесалдинских домов зарегистрирован как обладатель индивидуально-го спецсчёта для сбора денег по статье «капремонт». Это жилищно-строительный кооператив № 12 по адресу: улица Энгельса, 74. Живущие в этом доме граждане теперь будут сами решать, когда и что они будут капитально ремонтировать и сколько денег на это тратить.

Как проходила процедура создания спецсчёта? После того как было проведено общедомовое собрание, на котором жильцы приняли решение в пользу накопления средств

1 сентября завершился приём заявок на открытие специальных счетов для накопления средств на капитальный ремонт многоквартирных домов. По состоянию на 4 сентября, собственники 335 домов Свердловской области указаны в Реестре уведомлений о способе формирования фонда капитального ремонта, еженедельно обновляющегося на сайте Госжилинспекции. Наиболее активными городами стали Екатеринбург, Нижний Тагил, Алапаевск, Заречный, Ревда.

на спецсчёте, все документы по почте были отправлены в Госжилинспекцию Свердловской области.

Примерно через неделю председателю ЖСК позвонили и сообщили, что к пакету документов есть два замечания. Первое – жильцы выбрали слишком широкий перечень капремонтов, и для их проведения не хватит утверждённого тарифа в размере 6 рублей

10 копеек за квадратный метр, поэтому его нужно уменьшить до указанного в региональной программе. Второе – перед отправкой документов нужно было открыть расчётный счёт в одном из трёх банков (Сбербанк, Банк Москвы, Россельхозбанк).

Первое замечание устранили быстро. А вот со вторым вышла небольшая заминка. Председатель ЖСК обратилась

в верхнесалдинское отделение одного из рекомендованных региональным оператором банков. Однако его сотрудники сказали, что подобный счёт можно открыть только в екатеринбургском филиале. Работники банка отсканировали документы, необходимые для открытия счёта, и отправили по электронной почте в екатеринбургский офис. 26 августа банковский счёт был открыт. Председатель ЖСК Юлия Лебедева уже лично повезла недостающие документы в Госжилинспекцию. А 29 августа в Реестре на сайте Госжилинспекции среди прочих домов области появился пока единственный многоквартирный дом Верхней Салды, жильцы которого решили взять бразды правления средствами по статье «капитальный ремонт» в свои руки.

Елена СКУРИХИНА

ДЕНЬ ОТКРЫТЫХ ДВЕРЕЙ

Один день армейской жизни

В минувшую субботу в 42-й Нижнетагильской ракетной дивизии состоялся День открытых дверей. Изучить быт солдат срочной службы были приглашены их родные и работники Корпорации ВСМПО-АВИСМА. Военная часть, дислоцирующаяся в посёлке Свободный, направила за заводчанами автобус. Желающих было так много, что некоторым пришлось ехать на личном автотранспорте.

– Ракетные войска стратегического назначения – это щит нашей Родины, – приветствовал гостей командир дивизии полковник Эдуард Старовойченко в зале Дворца культуры. – Благодаря ракетным войскам, которые в этом году будут отмечать 55-летие, с Россией считаются, её уважают и кое-где даже боятся. У нашей дивизии хорошие

перспективы. В настоящее время мы ведём перевооружение на такую технику, аналогов которой в мире нет.

После приветственных слов экскурсантов проводили в казарму, где можно было ознакомиться с бытом солдат. На плацу была развёрнута выставка военной техники, оружия и комплектов нового обмундирования.

Почти все заводчане прибыли с детьми, счастью которых не было предела. И девочки, и мальчишки с восторгом пробовавали на вес автоматы, пулемёты, примеряли зимние шапки и рукавицы. Они лихо запрыгивали на боевые машины и, пропадавая на несколько минут во внутренностях техники, выныривали на самом верху, залиристо смеясь и дурачась.

Следующим пунктом программы Дня открытых дверей значились показательные вы-

ступления по технике рукопашного боя. Целое представление устроили солдаты-срочники для гостей воинской части. Как оказалось, для овладения навыками боевого искусства хватает и года службы.

Чтобы познакомиться с историей ракетной дивизии, горожан пригласили в дивизионный музей. Самое яркое впечатление на гостей произвёл фотоаппарат военно-космического спутника. Во время учений он запускался в космос для проведения фотосъёмки местности.

После музея был объявлен обед. Салдинцев проводили в столовую, где каждый смог оценить солдатский рацион: два салата (свекла или морковь), суп, на второе – на выбор – отварной картофель, греча, горошница с курицей или котлетой, также в гарнир можно было положить консервированного горошка, фасоли, кабачковой

икры или капустного салата, хлеб со сливочным маслом и компот. «Даже многовато для обычного обеда», – переговаривались родители. Хотя... Солдаты в ракетной дивизии не на экскурсии, у них ежедневная физическая нагрузка, а потому аппетит хороший.

После вкусного обеда гости вновь собрались в зале Дворца культуры посёлка Свободный, где их ждала развлекательная программа, подготовленная военнослужащими. Звучали не только песни из репертуара звёзд российской эстрады, но и произведения рядовых и офицеров. Они читали стихи, исполняли рэп, и так увлекли зрителей, что те и не заметили, как пролетел отведённый на концерт час. Пора было отправляться домой...

Елена СКУРИХИНА
Фото автора

ОБМЕН НЕДВИЖИМОСТИ

• **3-комн. кв., Калинина, 5, 1 эт., на малосемейку.** Тел. 9097058943
• **3-комн. кв.,** Энгельса, 80, 4 эт., на две 1-комн. кв., или продам. Тел. 9043830796

ПРОДАЖА НЕДВИЖИМОСТИ

• **Комната, общ. № 15, 3 эт., 16,6 м².** Тел. 9221843159
• **Малосемейка, Н. Салда, 5 эт., 28 м².** Тел. 9527254605
• **1-комн. кв., Н. Стройка, 2 эт., с/п, больш. кухня, кап. рем., 36 м², или обмен на 1-комн. или 2-комн. кв.** Тел. 9090171894
• **1-комн. кв.,** Энгельса, 68/1, 34,2 м², 1 млн 250 т. руб. Тел. 9536016060, Валентина
• **1-комн. кв.,** Спортивная, 2, 5 эт., 31,8/7,6 м², с/у совмещ., с/п, сейф-дверь, счётчики на воду. Тел. 9068587148
• **2-комн. кв. с отличным ремонтом, центр гор., полностью укомплектованная итальянской мебелью (спальная, гостиная, кухня, прихожая) и бытов. техникой (телевизоры, стир. машина, посудомоечная машина, холодильник, кондиционер), с полным набором импортной сантехники. Заезжай и живи!** Тел. 9676382909, до 20.00
• **2-комн. кв.,** Крупской, 30, 1 эт., хор. рем., с/п, нов. сантехн., счётчики х/г воды, натяжн. потолок, тёпл. полы. Тел. 9506483634, до 21.00
• **2-комн. кв.,** Воронова, 6, 4 эт., 44,2 м². Тел. 9193766911
• **2-комн. кв.,** К. Либкнехта, 1Б, 41 м², с мебелью и техникой, рем. по дизайн-проекту, замен. сантехн., эл. проводка, 2 млн руб. Тел. 9193802798
• **2-комн. кв.,** Воронова, 12/1, 4 эт., с/б, 44,5 м². Тел. 9527398925
• **2-комн. кв.,** за к/т «Кедр», 3 эт., комн. изолир., счётчики на воду, нов. сантехн. Тел. 9041621248
• **2-комн. кв.,** 1 эт., 45,6 м², без рем., недорого. Тел.: 9028766833, 9501945140
• **½ доли** в 2-комн. кв., счета раздельн., собственник, 600 т. руб. Тел. 9002138104
• **3-комн. кв.,** Крупской, 14 (коттедж), кухня, 2 коридора, эл. отоплен., вода, газ рядом, 8 сот. земли. Тел.: 9126143672, Сергей, 9536058938, Света
• **Срочно! 3-комн. кв.,** Воронова, 8/2, 1 эт., с/п, сейф-дверь, алюм. батареи, замена пола, ремонт. Возможно под коммерческую недвижимость. Тел. 9043804363
• **Дом, центр гор., 2 эт., 100 м², газ, скваж., ц/канализац., 2 с/у, кондиц., водонагрев., гараж, 2 погреба, 2 теплицы, 11 сот., летн. водопровод, 4 млн 200 т. руб.** Тел. 9222958311
• **Дом, М. Горького, 9, газ, общ. пл. 360 м², жил. пл. 164 м², 18 сот., 2 эт. + цокольн., 2-к. котёл, скваж., септик, внутр. отд., мебель, быт. техн., летн. кухня, баня, погреб, хоз. постр. Тел. 9045434596**
• **Дом, на берегу пруда, без газа, возможен обмен на квартиру.** Тел. 9089231383
• **Дом, Н. Салда, Малютина, 52 м², 3 комн., больш. крыт. двор, баня, теплица, уч. 17 сот., всё в собствен. Тел. 9501924205**
• **Дом, Никитино, жилой.** Тел. 9086377268
• **Дом, Н. Салда, Пушкина, жилой, газифицир., веранда, крыт. двор, постройки, 12 сот., вода и канализац. рядом.** Тел. 9530072472

• **Коттедж** (старозаводской), 2 доли – 1 собственник, возможна продажа по ½, газ, вода, канализац., 2 гаража, баня, 2 теплицы, 9 сот. Тел. 9028788892
• **Гараж** капитальн., р-н ДРСУ, погреб, с/я. Тел. 9220304426
• **Гараж,** р-н цеха № 60. Тел. 9068092784
• **Гараж,** р-н маг. «Уют», свет, овощн. и с/я, 250 т. руб., торг. Тел. 9193607689
• **Срочно! Гаражный бокс,** за Восточной проходн., 11 х 6 м, ворота 3,5 х 3,5, охрана. Под грузов. а/м, сервис, склад. Тел. 9043804363
• **Земельный участок,** Чкалова, 31, 12,93 сот. Тел.: 9634422272, 9210906914
• **Земельный участок,** Никитино, Садовая, 42, 24 сот., земля приватизир., дом под снос или ремонт. Тел.: 9530487806, 9536058071
• **Срочно! Земельный участок,** 25 Октября, 194 (берег пруда), 10 сот., газ рядом, недорого. Тел. 9043804363
• **Земельный участок,** р-н М. Мыс (по главн. дороге), баня, торг. Тел. 9041621274
• **Земельный участок,** Пролетарская, 73 (центр города), 10 сот., приватизирован. Тел. 9533847052
• **Участок в к/с № 9 (М. Мыс),** Рябиновая, 38, кирпичн. дом, веранда, погреб, теплица, земля ухожена. Тел. 9090160607
• **Участок в к/с № 7, берег пруда,** есть всё. Тел. 9826148294
• **Участок в к/с № 12 (за совхозом),** нов. дом, баня, теплицы, посадки, 4 сот., 1 млн 300 т. руб., торг при осмотре. Тел. 9655232982
• **Погреб,** Спортивная, р-н маг. «Семёрочка» (бывший «Восток»). Тел.: 9089078200, 9506442237

ПРОДАЖА АВТОМОБИЛЕЙ

• **DAEWOO Matiz,** 10 г., серебристо-белый, магнит. МР-3, сигнал. с а/з, кол. зима-лето, сост. отличн. Тел. 9086357323
• **DAEWOO Nexia,** 08 г., 84 т. 500 км, 160 т. руб., торг при осмотре. Тел. 9533828948
• **DAEWOO Nexia,** 08 г., комплект. «люкс», 1 хоз., без кондиц., не бит., 2 к-та рез. на дисках, чехлы, т/о, 175 т. руб., торг. Тел. 9022773131
• **MITSUBISHI Lancer,** 04 г., серый, сигнал. «Старлайн В9», муз., литьё, есть всё, нов. ходов., сост. нормальн. Тел. 9089034931
• **NISSAN X-Trail,** 13 г., «серебро», куплен 02.14 г., кор. автомат, 2 т. 600 км. Тел. 9826148294
• **RENAULT Logan,** 09 г., тёмно-серый, максимальн. комплект., 48 т. км. Тел. 9676382605
• **FORD Focus III,** 12 г., белый, V 1.6 L, на гарантии, 125 л/с, 1 хоз., или обмен на внедорожник. Тел. 9226089042
• **FORD Focus,** 01 г., серебристый, пр-во Испании, т/о пройден, 2 хоз., сост. хор., торг при осмотре. Тел. 9222229841
• **HYUNDAI Getz,** 08 г., 4 ЭСП, ГУР, а/з, подогр. сиден., кондиц., тонир., CD, МР-3, USB, нов. рез. «Нордман» (зимн.), 63 т. км, вложен. не треб., сост. отличн., 365 т. руб. Тел. 9527313785
• **CHEVROLET Niva,** 03 г., серебристый, без авар., к-т кол., всё родн., по лесу не ходил. Тел. 9089077818
• **VAZ-2105,** 01 г., белый, в салоне не курили, сост. отличн., 50 т. руб., торг. Тел. 9049893316
• **VAZ-2111,** 02 г., «серебристый», 86 т. км. Тел. 9222213254

• **VAZ-21074,** 07 г., синий, инжектор. Тел. 9043810601
• **VAZ-21102,** 2000 г., «серебро», зимн. рез., есть всё, сост. хор., 70 т. руб., торг. Тел. 9530442574
• **ЛАДА «Калина»,** 10 г., серебристый, комплектация «люкс». Тел. 9527325403
• **НИВА,** 2000 г. Тел. 9502035136
• **ГАЗель,** 07 г., двигат. 405, 1 хоз., сост. хор. Тел. 9090261359

ПРОДАЖА (РАЗНОЕ)

• **Дрова (колотые). Доставка а/м ГАЗель.** Тел. 9527336717
• **Навоз: коровий, конский, куриный. Доставка а/м ГАЗель и Урал.** Тел.: 9527336717, 9089247787
• **Дрова берёзовые, смешанные.** Доставка, разгрузка бесплатно, быстро. Тел.: 5-22-86, 9527424804
• **Доска,** брус, доска пола, евровагонка, блокхаус. В наличии и под заказ. Тел. 9506514567
• **Доска** обрезная: 25,40,50 мм; любой брус, опил, отходы II сорта. Тел. 9122648560
• **Горбыль** деловой, хвойный, отборный, дл. 3 м, 4 м, 6 м. Шпала б/у. Доставка. Тел. 9049840033
• **Бут, глина, галька речная, земля плодородная (без глины, дёрна и корней). Щебень горный и шлаковый (всех фракций). Отсев. Наличный и безналичн. расчёт. Скидки пенсионерам. Скидки на объём. Тел.: 8 (3435) 926-777, 9617775802**
• **Щебень горный и шлаковый (любой фракции). Песок (строительный, серо-зелёный, басыновский, речной). Галька речная. Земля, торф, навоз. Тел.: 8 (3435) 926-777, 9617775802**
• **Щебень,** отсев, песок, шлак, опил, глина, торф. Доставка а/м ЗИЛ, 6 т. Тел. 2-32-12, 9089010357
• **Пшеница,** рожь, комбикорм куриный. Красноармейская, 59. Тел.: 2-32-12, 9089010357
• **Навоз,** помёт куриный, в мешках и валом. Доставка а/м Урал, ГАЗель. Тел. 9089244109
• **Навоз** коровий, любой объём, р-н М. Мыса. Тел. 9521417067
• **Навоз** куриный, с опилом. Тел. 9502035136
• **Профнастил кровельный и на забор, оцинк., разноцветный, толщ. 0,5, длина до 6 м, возможна нарезка в размер. Арматура. Керамзит. Отсев, песок, щебень (семечка). В мешках. Уголок, трубы б/у. Шлакоблок разный.** Тел.: 9028734226, 47-666
• **Сруб,** 3 х 3 м. Тел. 9222960929
• **Скамейки** садовые деревянные, со спинкой, от 1 т. 200 руб. Доставка бесплатно. Тел. 9090301747
• **Резина** Goodyear Ultra Grip, зимняя, шипован., R 15, 195/60, 4 шт.; на лит. дисках 16/46/4 х 114,3, 5 т. руб. Тел. 9045434596
• **Диск** а/м «Звезда», пр-во ВСМПО; бутыл стеклянная, 20 л. Тел. 9043806875
• **Машина стиральн. «Урал-10», полуавтомат, недорого.** Тел. 9617652262
• **Коляска** дет. летняя «Kapella». Тел. 9097054723
• **Матрац** противопролежневый, б/у 1 месяц. Тел. 9527398925
• **Электромаasseur** мини Нуга Бест, недорого, тренажеры для позвоночника. и шейного отд. Тел. 9527369107
• **Стол** компьютерн., цв. «вишня», сост. отличн., 2 т. 500 руб. Тел.: 9630441966, 5-28-29

• **Шуба** норковая, новая, цв. «махаон», длина ниже колена, с капюшоном, р-р 50-52, сост. идеальное, 90 т. руб. Тел. 9001975927
• **Шуба** норковая, серая, мех цельный, р-р 42-44, 25 т. руб. Тел. 9089110669
• **Плащ,** натур. кожа, чёрный, р-р 42-44, модный, средн. длины, сост. отличн. Тел. 9002138104
• **Брусника,** 130 руб./литр, минимал. заказ 5 л. Тел. 9122025538

ПРОДАЖА ЖИВОТНЫХ

• **Телята,** бычки, телочки. Разных возрастов. Возможна доставка. Тел. 9049840033
• **Тёлочка,** 3 мес. Тел. 9045446724
• **Две телочки,** 4 мес., от крупных коров, Северная. Тел. 9043865102
• **Очень ласковый, ухоженный кастрированный кот** (хозяйка умерла), окрас персиковый, ловит мышей, уживается с кошками и собаками. Тел. 9043806999
• **Отдам в добрые руки** четырёх красивых, ко всему приученных котят. Дата рождения 11 июля. Тел. 9089026455
• **Отдам щенков** в хорошие руки, возр. 1 мес., кушают всё. Тел. 9028718431

КУПЛЮ

• **Фото- и кинотехнику** времён СССР. Радиоприёмники до 1960 г. и подобную ретроаппаратуру. Тел. 9521381068
• **Аккумуляторы** б/у, свинец, дорого. Любой металлолом, чугуны. Тел. 9506514567
• **Приму в дар компьютер.** Тел. 9536032239
• **Дом или землю в Н. Салде по ул. Фрунзе.** Тел. 9326149484
• **2-комн. кв.,** желателно в кирпичном доме. Н. Стройку и Устинова, 1 и 5 эт. не предлагать. Тел. 9634441250

УСЛУГИ

• **Юридическая помощь** по вопросам гражданского, уголовного, земельного, налогового, административного, арбитражного законодательства. Составление исковых заявлений, жалоб, претензий, договоров. Тел.: 9221503851, 9122558990
• **Ремонт компьютеров и ноутбуков.** Быстро, качественно, недорого. Выезд на дом бесплатно. Тел. 9506419062
• **Ремонт ПК и ноутбуков. Установка Windows и программ. Удаление вирусов и spy-баннеров. Настройка Интернета, Wi-Fi и LAN. Сборка новых компьютеров и модернизация старых. Доверяйте специалистам. Быстро, качественно, недорого.** Тел. 9221040655
• **Испеку** домашний торт к вашему торжеству. Тел. 9086394489
• **Мануальная терапия** живота – воздействие обдавливающего характера на внутренние органы через брюшную стенку, с целью коррекции функционального состояния организма. Показания 90 % заболеваний желудочно-кишечного тракта. Тел. 9617622018
• **Агентство «Золотая рыбка».** Ведущая на свадьбы, юбилеи, торжества. Музыка. Фото. Видео. Тел. 9501927939
• **Видеосъёмка** с двух камер. Фотосъёмка. Тел. 9089191072
• **Перезапись** с ваших видеокasset на DVD-диски. Тел. 9045458745

• **Мастер на час. Нужен сантехник? Электрик? Собрать мебель? Сделать ремонт в квартире? Звоните! Быстро и качественно установим смеситель, повесим люстру, уложим ламинат, обои и др.** Тел. 9090277112, Алексей
• **Сборка корпусной мебели.** Тел. 9536032239
• **Лечение** всех видов животных. Анализы. Выезд ветврача на дом. Противоклещевая обработка собак и кошек. Ветеринарная клиника «Маркиз», Ленина, 56. Тел. 4-777-5
• **Уборка помещений.** Безопасность жилья и вещей гарантирую. Тел. 9022678799
• **Химчистка ковров.** Чистка мягкой мебели. Тел. 9089157018
• **Электромонтажные работы. Установка эл. счётчиков, светильников, выключателей и пр. Монтаж, замена электропроводки.** Тел. 9521338128
• **Комфортабельный FORD Transit,** 18 мест – доставит вас в нужное место. Тел. 9126163538

РЕМОНТ. СТРОИТЕЛЬСТВО

• **Хотите сделать ремонт?! Позвоните нам! Все хлопоты по ведению ремонта возьмём на себя. Работаем со всеми строительными материалами. Потолки, обои, ламинат, опус работы 16 лет. Работают русские.** Тел. 9022563120
• **Сантехник, электрик, плотник, кафельщик. Ванные «под ключ».** Работаем с вашим материалом, до сдачи объекта. Дизайн, перепланировка, установка дверей, перенос стен, демонтаж и другие работы. Тел. 9090277112
• **Составление смет, расчёт материалов, закупка строительных материалов с клиентом. Евроремонт. Перепланировка, сантехника, кафель, ламинат. Рассрочка, скидки. Русские.** Тел. 9632735985
• **Строительные работы. Плотник, каменщик. Замена крыши, разная кровля (рубемаст, рубероид). Любой забор. Сайдинг виниловый. Штукатурка. Внутренняя отделка. Качественно, недорого.** Тел. 9655147772
• **Все виды сантехнических работ.** Договор, гарантия, пенсионерам скидки. Тел.: 9045414377, 9655343402
• **Все виды строительных работ.** Договор, гарантия, пенсионерам скидки. Тел.: 9045414377, 9655343402
• **Натяжные потолки.** Производство России и Франции. Более 150 оттенков. Договор, гарантия, пенсионерам скидки. Тел.: 9045414377, 9655343402
• **Строительные работы. Плотник, каменщик. Замена крыш, разная кровля, рубероид. Любой забор. Сайдинг виниловый. Внутренняя отделка. Качественно, недорого. Пенсионерам скидки.** Тел.: 9630476272, 9623107811
• **Все строительные и отделочные работы «под ключ», а также мелкий ремонт.** Работы любой сложности: демонтаж, стяжка, кафель, ламинат, обои, гипсокартон, установка дверей, электрика, сантехника, тротуарная плитка. Работают русские. Опыт работы, скидки. Тел.: 9655085915, 9617729315, Алексей

ПРЕСС-СЛУЖБА В СОЦСЕТЯХ:

vk.com/press.room

www.odnoklassniki.ru/press.room



Новатор – законодатель новостей

с 1 сентября
открылась подписка
на 2015 год

Телефон для подписчиков: 6-25-23



МАГАЗИН ПРИРОДА
Летняя РЫБАЧЬТЕ С НАМИ
РАСПРОДАЖА
с 1 по 21 сентября
скидки на ВСЁ
20%

ПЕСОК (жженный, серо-зелёный, басьяновский, речной, чёрный)
НАВОЗ КЕРАМЗИТ ЗЕМЛЯ ГЛИНА ТОРФ
ЩЕБЕНЬ (горный, шлаковый) БУТ (скала)
ОТСЕВ (пылёнка) БЕТОН ГАЛЬКА (речная)
Скидки! Наличный и безналичный расчёт **8 912 222 78 67**

ВСПОМНИМ
4 сентября 2012 года не стало **Анны Константиновны РУДНЕВОЙ**. Секретарь горкома КПСС, парткома завода, руководитель ряда служб предприятия, более 40 лет трудовой деятельности – и везде Анна Константиновна ставила на первый план заботу о людях, помогая в различных жизненных проблемах. Человек большой души, отзывчивого сердца, она жила не для себя, а среди людей и для людей. Такой её знали и помнят многие жители Верхней Салды.
Работники ИВЦ, родственники

Продаётся обрезной и необрезной пиломатериал, заборная доска, горбыль. Принимаются заявки на услуги лесовоза с манипулятором, трала.
Телефон: 8 950 65 81 439

ПЛАСТИКОВЫЕ ОКНА
конструкции – от 5500 рублей
ПРОФЛИСТ С-8 1150 мм
1200 мм - 500 рублей
200 мм - 700 рублей
3000 мм - 900 рублей
Доставка бесплатная
тел. +7 (908) 913-11-02

АНТИКВАРИАТ
КУПИМ ЗА НАЛИЧНЫЙ РАСЧЁТ
ПРЕДМЕТЫ СТАРИНЫ
И КОЛЛЕКЦИОНИРОВАНИЯ

- Картины, гравюры, старые книги,
- Старые фото, ОТКРЫТКИ до 40-х годов,
- ИКОНЫ, кресты, складни,
- Часы, патефоны, военную форму
- МОНЕТЫ (медь, серебро, золото)
- Столовое серебро
- ЦАРСКУЮ ПОСУДУ (чайные пары)
- Фарфоровые СТАТУЭТКИ
- Бронзовую скульптуру
- КАСЛИНСКОЕ литьё
- Старые награды (ГЕОРГИЕВСКИЕ КРЕСТЫ, ордена, медали царские)
- Предметы старого быта
- ЛОМ золота и серебра

Выезд оценщика на дом. **ОЦЕНКА БЕСПЛАТНАЯ**
ул. Воронова, д. 2/1, с 10.00 до 19.00
Тел.: 5-73-30
8 906 80 888 01, 8 906 808 77 07
8 91 22 66 444 6
Св-во № 0150002729 от 26.02.2008 г.

НАВОЗ
Коровий, куриный, конский
Доставка а/м ГАЗель, Урал
8 919 388 9196
8 952 733 6717

ВНИМАНИЕ
Инициативная группа по защите бездомных животных ищет заботливых хозяев для милых котят, котов и кошек, а также щенков. Все животные прошли ветеринарный осмотр, а также кастрацию и стерилизацию. Желающих приобрести «живую игрушку» просьба не обращаться. А для желающих помочь телефоны:
952-74-20-146
904-54-26-096

СЛУХОВЫЕ АППАРАТЫ

9 сентября
Верхняя Салда с 14.00 до 15.00
в обществе инвалидов, Воронова, 10, к.1
Карманные – от 3 500 руб., Заушные, Цифровые,
Костные – от 4 900 до 12 000 руб.
Гарантия. Справки и заказ на дом бесплатно
по тел. 8-965-872-33-32 (Слава)
При сдаче старого аппарата скидка!!!
Свидетельство № 001591236 г.Омск

БУРЕНИЕ СКВАЖИН НА ВОДУ
Ремонт скважин. Подводка воды в дом.
Тел. 8 950 19 81 191, 8 982 60 75 061

РЕМОНТ ТЕЛЕВИЗОРОВ телефон: 8-950-204-9857

АВТОМАТИЧЕСКИЕ ГАРАЖНЫЕ
ВОРОТА
С ЭЛЕКТРОПРИВОДОМ
от 34 990 РУБЛЕЙ
ТЕЛ. +7 (908) 913-11-02

ВСЕГДА В НАЛИЧИИ
ЩЕБЕНЬ
разных фракций,
ПЕСОК, ШЛАК
от 3 т до 20 т
9221393205

ЩЕБЕНЬ ЗЕМЛЯ
(горный, шлаковый)
ОТСЕВ (пылёнка)
БУТ (скала) **ТОРФ**
ГАЛЬКА (речная)
БЕТОН ПЕСОК
(жженный, серо-зелёный,
басьяновский, речной, чёрный)
НАВОЗ ГЛИНА
Низкие цены. Без выходных
8 912 647 1111

Турфирма «5 ЗВЕЗД» (ИП Моложенко Л.Н.)
Тел./факс: (34345) 5-37-07; 8-953-600-00-49
г. Верхняя Салда, ул. Воронова, 2/1, офис 29
Сайт: www.5555zvezd.tabu.ru
ШКОЛЬНЫЕ ТУРЫ по УРАЛУ и РОССИИ- СФЕРИЧЕСКИЙ АТТРАКЦИОН,
Ферма «КРОКОДИЛВИЛЬ»!
ТАЙЛАНД вылет 08.09. на 14 дн. от 22600 р! ЕГИПЕТ-8 дн. сентябрь от 19500 р!
ПРИНИМАЕМ ЗАЯВКИ на Осенние и Новогодние каникулы- С.Петербург, В.Устюг и т.д!
Оплата по кредитным картам, ТУРЫ В РАССРОЧКУ! АВИАБИЛЕТЫ!
Тел./факс: (34345) 5-37-07; 8-953-600-00-49

САНТЕХРАБОТЫ
Установка счётчиков на воду
Замена радиаторов отопления, стояков
Замена трубопровода на полипропилен
Замена канализации
Установка водонагревательных баков, полотенцесушителей,
ванн, душевых кабин, унитазов, раковин
Благоустройство частных домов: отопление, водоснабжение,
канализация, монтаж летних водопроводов,
установка газовых электродкотлов,
монтаж водоподъёмного оборудования для скважин
Сварочные работы
8 9222 055 998
Договор. Гарантия. Качество.
Бесплатно: доставка, консультация, помощь при выборе сантехники

КАЖДОЕ ВОСКРЕСЕНЬЕ
Общество «Трезвость и здоровье»
на протяжении 28 лет проводит лекции, беседы, консультации
КОДИРОВАНИЕ
по методу Довженко.
Алкогольная зависимость – в 12.00
Избыточный вес – в 9.00.
Тел.: 8 (3435) 33-11-62, сот. 9 222 00 55 64
ВНИМАНИЕ! Новый адрес:
г. Нижний Тагил, ул. Уральская, 9
(ориентир: гостиница «Северный Урал»)

ШЛАКОБЛОК
для тех, кто строит для себя,
полнотелый, пустотелый
– Соблюдение пропорций – это гарантия долголетия строения.
– Правильные размеры (40 х 19 х 19) – это экономия материала при кладке и штукатурке.
– Использование горных отсевов – это гарантия здоровья поколений.
Прежде чем купить, предлагаем приехать, посмотреть и сравнить:
цемент – от 200 руб./м², тротуарная плитка – от 350 руб./м²
керамзит – 115 руб./мешок, песок белый – 60 руб./мешок
песок чёрный (жжёнка), серо-зелёный,
отсев горный (пылёнка) – 40 руб./меш.
щебень горный (любых фракций) – 50 руб./меш.
граншлак – 50 руб./меш. глина печная – 90 руб./меш.
пушёнка для раскисления почвы – 100 руб./меш.
арматура
Доставка до подъезда, сада, гаража, при необходимости грузчики, подъём на этаж.
Построим дом, гараж, баню из своих
или ваших материалов. Сделаем любой ремонт
Телефоны: 9089040494, 9122637366, 9527360671,
8(3435)46-27-19 (без выходных дней)

ЩЕБЕНЬ
горный, шлаковый
ПЕСОК
речной, серо-зелёный, Басьяновский
ОТСЕВ • ТОРФ • БУТ
ЗЕМЛЯ • ГАЛЬКА
Тел.: 8(3435) 926-777, 8-961-777-5802

Урало-Сибирская Межрегиональная Ассоциация преподавателей вузов
(Челябинский колледж иностранных языков)
Объявляет набор студентов на курсы обучения английскому, немецкому и французскому языкам.
Группы ВЗРОСЛЫЕ и ДЕТСКИЕ от 5 лет и старше.
Для учащихся 8-11 классов – подготовка к экзаменам.
Организационное собрание состоится
5 сентября в 18.00 в актовом зале школы № 2
Занятия проводятся на базе учебных заведений города
Телефон: 5-07-91, 8 922 609 4272

АРМАТУРА
цемент
кладочная сетка
шифер плоский, резаный на грядки
профнастил
щебень С-8 керамзит
8 922 16 255 14 • 47-666


Услуги ассенизаторской машины
по выкачке
выгребных ям
8-922-141-33-22

ЩЕБЕНЬ
разный
ПЕСОК, ОТСЕВ
Доставка 1 час
тел.: 8 912 65 25 359

Похоронный дом
ПОМОЩЬ
5-00-15
круглосуточная
справочная служба

ЭКСКАВАТОР-ПОГРУЗЧИК
Планирование ландшафта;
Расчистка территории;
Монтаж колец ЖБИ;
БЫСТРО • КАЧЕСТВЕННО • НЕДОРОГО
8 - 904 - 172 - 89 - 08

БУРЕНИЕ СКВАЖИН НА ВОДУ «под ключ»
Телефоны:
8 9221 06 59 25
8 902 15 07 209
40-72-09

ЗАЙМ-ОНЛАЙН.РФ
КПК «ПЕРВЫЙ»
СБЕРЕЖЕНИЯ
до 20%
Верхняя Салда, ул. Сабурова, 6
<http://займ-онлайн.рф>
горячая линия
8-800-555-09-43

Пайщиками кооператива могут стать лица от 16 лет. Для физических лиц вступительный взнос 100 руб. Пайевой взнос - 100 руб. Договор о передаче паевых сбережений заключается срок от 3 до 30 мес. Минимальная сумма внесения 1000 руб. Максимальная - ограничена нет. До 20 % годовых. Пополнение от 10 руб. в любое время. Снимать проценты можно в любое время. Оформление Доверенности бесплатно. Досрочное расторжение договора производится в присутствии нотариуса в кооперативе по цене (1% годовых). В соответствии с Налоговым Кодексом с суммы компенсации удерживается НДФЛ. При расторжении сбережений на сроки 3,6,9 месяцев НДФЛ не удерживается. Подробности вы можете узнать по телефону горячей линии 8-800-555-09-43. Кооператив состоит в составе СРО «Межрегиональный Союз кредитных Кооперативов» № 70. КПК «Первый» зарегистрирован в МСХК под №70. КПК «Первый» зарегистрирован в едином гос.реестре под № 1102. <http://www.1krd.ru> официальный сайт КПК «Первый». Работа согласно Федеральным законам №390 и №190.

Я доверяю!

Мы с мужем оба пенсионеры и до сих пор работаем, потому что не представляем, как в современное время можно прожить на одну пенсию. Как и все, откладываем понемногу. Раньше в банке держали вклад. Но заметили, что цены в стране растут гораздо быстрее, чем наши проценты. Выход для себя нашли (дети подсказали). Несколько лет назад я вступила в кредитно-потребительский кооператив «Первый». Здесь очень выгодная сберегательная программа. Проценты по сбережениям выше, чем в любом банке, а если вы пенсионер то еще прибавляете 1%. То есть, к примеру, кладёшь деньги на три месяца, получаешь 12%, кладёшь на пол года, получаешь 13%, если на год, то тебе начислят уже 17%. И так ставка растёт до 20%. Кроме того, сберегательную программу вам могут предложить индивидуальную, если вы решились положить большую сумму или имеются проблемы со здоровьем, а для пенсионеров это особенно важно.

Я кооперативу «Первый» полностью доверяю, потому как знаю, что с моими деньгами ничего не случится. Во-первых, КПК напрямую контролирует Центробанк России, а во-вторых, у кооперативов существуют свои Резервный и Компенсационные фонды, которые всегда подстрахуют. Так, что сбережения мои в безопасности. Да, и обслуживание в КПК «Первый» гораздо удобнее. Очередей нет, за любым вопросом могу обратиться к личному менеджеру или даже к юристам, их консультации бесплатны! Каждый месяц первого числа мне приходит отчет о начислениях. Но самое главное, для меня теперь сбережение в КПК «Первый» - вторая пенсия. Мы с мужем решили: достроим дом и на заслуженный отдых пойдём, потому что с КПК можно и на пенсию прожить. И всех приглашаем сделать сбережения в кооперативе «Первый».


Елена Михайловна Обьедкова
Почетный химик города
Вышла на пенсию в 2002 году.
Продолжает работать
начальником цеха на крупном
градообразующем предприятии.
Трудится на заводе уже 35 лет.
Воспитала трех дочерей
и двух внуков.
Строит загородный дом.

На правах рекламы

РЕМОНТ. СТРОИТЕЛЬСТВО

• Бригада отделочников выполнит ремонт любой сложности в квартирах, коттеджах от косметического до «евро». Лепной декор в интерьере, дизайн-проект, демонтаж, перепланировка и т.д. От замера до сдачи объекта. Доставка стройматериалов, вывоз мусора. Пенсионерам и ветеранам – скидки. Тел. 9058003140

• Бригада выполнит все виды строительных работ любой сложности: крыша, кровля, фундамент, кладка. Отделочные работы: кафель. Сантехнические работы: установка душ, кабинок, унитазов. Ванные комнаты. Благоустройство. Доступные цены. Опыт работы 25 лет. Тел. 9530021947

• Бригада выполнит все виды строительных работ, поднимет дом, зальёт фундамент. Строительство домов, коттеджей «под ключ», работа с различными материалами. Быстро, качественно, доступные цены. Тел. 9089156300

ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ

• ГАЗель, ГАЗель-тент, 6 мест, борт 3 м. ГАЗель-тент удлинённая, борт 4,5 м. ЗИЛ-тент, 8 т, борт 5 м. Грузчики. Город, область, Россия. Тел. 9045484101

• ГАЗель-тент, 6 мест. ГАЗель-тент удлинённый, борт 4,5 м. Грузчики. Недорого. Тел. 9126372562

• Перевозка кв-р, офисов и т.д., по городу, области. Непьющие грузчики. Качество. Тел. 9221625514

• ГАЗель-тент + грузчики. Круглосуточно. Тел.: 9126127692, р. 47-666

• ГАЗель-Фермер, 6 мест + кузов 4,5 м, трезвые грузчики. Перевозим офисы, кв-ры. Тел.: 4-777-4, 9028734226

• ГАЗель-тент. Всегда по желанию грузчики. Тел. 9058084885

• ГАЗель-тент, от 250 руб., грузчики за доп. плату. Тел. 9126525359

• Быстро! ГАЗель-тент + грузчики. Перевозим всё качественно, без поломок в дороге. Тел.: 9024412426, 4-777-4

• ГАЗель-тент, 3 м, недорого. Тел. 9220369334

• ГАЗель-тент, 4 м. Город, область, Россия. Недорого. Тел. 9506368619

• ГАЗель-тент, 1,5 т. Тел. 9533816822

• Трактор с телегой. Вывоз мусора, перевозка грузов. Тел. 9090105560

АРЕНДА. ПРЕДЛОЖЕНИЯ

• Комната в общ., Сабурова, 2, 4 эт., 13,2 м², сост. хор. Тел. 9533847052

• Срочно! Малосемейка, Восточная, 13. Тел.: 9655291165, 9090287675

• 1-комн. кв. на длительн. срок, предоплата за 3 мес. Тел. 9292199776

• 1-комн. и 2-комн. кв. посуточно, с мебелью и быт. техникой. Тел. 9045484101

• Площадь под офис, Воронова, кондиц., мебель, 12 м². Тел. 9049819532

• Помещение свободного назначения, Парковая, 5/1, 142 м², отдельн. вход, парковка, телеф., Интернет, охрана. Тел. 9221637878

ТРЕБУЮТСЯ

• Слесарь-сварщик для изготовления кованых изделий. Тел. 9501945133

• Идёт набор: сварщиков, слесарей, разнорабочих. Образование средне-специальное, опыт раб. не менее 1 года. Условия: сборка металлоконструкций. Полный рабоч. день, оформление по ТК РФ, з/п сдельная. Тел. 9655444419

• В Центр медицинской реабилитации «Турмалин» на постоянную работу требуются: **медсестра** (обучение по косметологии), **горничные, кладовщик**. Тел.: 8(34345) 36-116, 36-525, 9221709264

• **Пассивный доход. От работы вашего компьютера. Просто устанавливайте программу и получайте прибыль. Стабильно растущий доход без продаж, не выходя из дома! Тел. 9043865650**

• В магазин «Багира» (Воронова, 2) требуется продавец. Тел. 9090270917

• В магазин «Мир меха и кожи» (Воронова, 1) требуется продавец. Тел. 9090270917

• Организации требуются: **уборщицы**, з/п 9 т. руб., график 5/2; **бухгалтер**, з/п при собеседовании. Тел. 9090010112

• Мебельному производству на постоянную работу требуется **сборщик мебели** с опытом работы. З/п сдельная. Тел. 9126902237

• **Бухгалтер**, сварщик-трубник, сантехники, отделочники, разнорабочий. Тел. 9220305052

• **Сторож** в маг. «Мегастрой» (у бани), график 1/3. Тел.: 5-50-30, 9193770933

ВНИМАНИЕ

• Спортивная секция «Путь дракона» (школа № 6) объявляет набор детей 6 лет для занятий ушу и кобудо. Тел.: 9502092480, понедельник, среда, пятница, с 17.15

• Желающие принять участие

в новом спортивно-танцевальном проекте, обращаться по тел. 9502092480

• Извещение о согласовании местоположения границ земельного участка. Кадастровым инженером: Пермяковой Р.Т. (идентификационный номер квалификационного аттестата № 66-10-159, 622001, Свердловская область, г. Нижний Тагил, ул. Красноармейская, д. 36, каб. 10, тел.: 8 (3435) 41-83-71, 25-47-77) выполняются кадастровые работы в отношении земельного участка с кадастровым номером: 3У 1, расположенного по адресу: Свердловская область, город Верхняя Салда, коллективный сад № 16, участок № 101. Заказчиком кадастровых работ является: Пискунов Д.А. г. Верхняя Салда, ул. К. Маркса, 89-29, тел. +79676382525. Дополнительное согласование о местоположении границ земельного участка состоится по адресу: г. Н. Тагил, ул. Красноармейская, 36, 6 октября 2014 г. с 10.00 до 12.00 и с 13.00 до 15.00. С момента опубликования извещения в течение 15 дней можно ознакомиться с проектом межевого плана по адресу: г. Н. Тагил, ул. Красноармейская, д. 36. Обоснованные возражения после ознакомления с проектом межевого плана необходимо направить в течение 1 месяца с момента опубликования извещения по почтовому адресу: 622001, г. Н. Тагил, ул. Красноармейская, д. 36. Сведения о местоположении смежных земельных участков: г. Верхняя Салда, коллективный сад № 16, участок № 103 (К № 66: 08: 0805044: 31)

СПАСИБО

Выражаем благодарность **Ольге Витальевне СМЕРДОВОЙ** и её сыновьям, коллективу столовой «Уральская» за помощь в организации отдыха для коллектива «Соседушки», который прошёл 15 августа. Мы отдохнули очень хорошо, пели песни, танцевали, замечательно провели время. Большое всем спасибо!

Коллектив клуба «Соседушки»
(26 человек)

ОТВЕТЫ

на сканворд из № 35



Благодарственное письмо

Уважаемый **Михаил Викторович ВОЕВОДИН!**

Я и моя семья, пострадавшие от пожара в июне этого года, выражаем Вам искреннюю благодарность за материальную поддержку. Огромное спасибо за чуткое внимание к нашему несчастью руководителю аппарата генерального директора **Оксане Петровне РЫБАКОВОЙ**.

Спасибо, дорогие, за вашу поддержку, своевременную помощь в трудную минуту. Доброго вам здоровья, счастья и благополучия вашим родным и близким.

*Ветеран Великой Отечественной войны,
ветеран труда, труженик тыла
Клавдия Семёновна Мусинова, дочь и внуки*



Книги читать – скуки не знать



Лето всегда заканчивается внезапно, и вот на дворе уже сентябрь, школа. Что прочитать ребёнку, чтобы ему не так грустно было расставаться с беззаботными летними каникулами и погружаться в учебные будни? Запасись хорошим настроением на новый учебный год помогут книги, в которых

главные герои – школьники, а сама школа – место, где тоже бывает весело. Именно такие замечательные книги, которые легко читаются и дают ребёнку ответы на сложные вопросы, библиотека профкома собрала в небольшую подборку и хотела бы вас с ними познакомить.

Для младших школьников, переклашек:

Яков Аким «Учитель Так-Так и его разноцветная школа».

Однажды на лесную поляну вышел человек в очках и с портфелем. Огляделся, достал колышки, натянул ленточку и... приступил к поискам учеников для будущей школы. Серия коротких, лёгких и интересных рассказов, каждый из которых про характеры и ситуации, в каждом своя мораль.

Гудрун Мебс «В школу! – кричат бабушка и Фридер».

История про маленького озорника Фридера и его неумолимую бабушку. Фридер в первый раз собирается в школу. Но с утра все идёт не так...

Лучано Мальмузи «Неандертальский мальчик в школе и дома».

Школы не всегда были такими, как сейчас. Интересно, а какими они были в ледниковый период? И что ученикам задавали на дом? Один итальянский детский писатель решил на эту тему пофантазировать, а вот что получилось, читайте в книге.

Для среднего школьного возраста:

Елена Ракитина со своей первой книгой «Похититель домофонов», которая была выпущена в 2009 году, стала лауреатом Международной детской литературной премии имени Крапивина.

Повесть чудесного **английского писателя Рольда Даля «Матильда»** в 1988 году была признана лучшей книгой для детей, а в 1999 году в Международный день книги за неё, как за наиболее популярную детскую книгу, проголосовало пятнадцать тысяч детей в возрасте от семи до одиннадцати лет. В книге рассказана история о гениальной девочке, которая перевоспитывает своих родителей и выводит на чистую воду злую и жестокую директрису школы.

Лирический герой книги **«Разбегаюсь и лечу» Юлии Симбирской** – ребёнок, который как раз

перешагивает важный порог в своей жизни. Ему хочется быть взрослым, он уже оставляет свои игрушки, но детство ещё живёт в нём и будет жить долго.

Для старшеклассников:

Так, в издательстве «Эксмо» в серии «Моя реальная жизнь. Повести для подростков» вышли книги **Елены Усачёвой «Три желания для золотой рыбки», «Лекарство от иллюзий», «Не время для шуток» и «Вирус любви».** Эти истории по-настоящему школьные. Они не просто развлекают взрослеющего читателя, но и подскажут выход из непростой ситуации, расскажут, как выстроить отношения даже с тем, с кем, казалось бы, их выстроить невозможно, научат понимать и прощать.

Андрей Жвалевский, Евгения Пастернак «Я хочу в школу!».

Это фантастика, сказка и небывальщина. В этой книге вы не встретите инопланетян, Бабу-Ягу или, на худой конец, говорящих животных. Зато познакомитесь с удивительной школой, в которую ученики по утрам бегут с одной мыслью: «Поскорее бы!». В ней исполняются самые смелые мечты – от полёта на воздушном шаре до путешествия на Эльбрус. В ней нет привычных «предметов» и «параллелей», но есть куча проектов и братство единомышленников. Словом, чудо, а не школа. Однако, как и всякое чудо, оно очень хрупко. И в один прекрасный день ученикам приходится встать грудью на защиту своей мечты.

Вадим Фролов «Что к чему...».

В своё время повесть «Что к чему...» стала бестселлером и была переведена на многие языки. Важным достоинством книги является то, что автор не ставит штампов и не выносит приговор, а помогает герою представить себя на месте других людей.

Наталья ЕРМОЛАЕВА,
директор библиотеки профкома ВСМПО

Вычеркните все слова из сетки кроссворда:

АКРОБАТ, ПОМИДОР, СКРИПКА, УЧЕНИЦА, БУРУНДУК, ВЕРТОЛЁТ, КОЗЛЁНОК, СИГАРЕТА, СПАНИЕЛЬ, ЗАПОРОЖЕЦ, КАРТОФЕЛЬ, МАНДОЛИНА, ЧЕБУРАШКА, ВЕНТИЛЯТОР, ДАЛМАТИНЕЦ, ДЕГУСТАТОР, МАМОНТЁНОК, ТАНЦОВЩИЦА



ПОЛЕТ

«Наши партнёры» – так называлась рубрика, в материалах которой «Новатор» рассказывал о холдингах и компаниях, которые состоят в долгосрочных партнёрских отношениях с Корпорацией ВСМПО-АВИСМА. Публикации вызвали большой интерес наших читателей. И когда большой список наших заказчиков был исчерпан, возникла идея нового газетного проекта, открытие которого состоится сегодня.

Специальные информационные полосы этого проекта называются «ПолеТі». На них мы будем размещать истории создания и дальнейшей судьбы изделий авиакосмической отрасли, обороны, безопасности и медицины, при производстве которых используется титан, произведённый Корпорацией ВСМПО-АВИСМА. Первые герои дебютной рубрики – самый большой в мире пассажирский авиалайнер и самый популярный среди журналистов.

НЕТ ЛИ ЛИШНЕГО БИЛЕТИКА?



AIRBUS A380

ПАССАЖИРЫ СТАРАЮТСЯ ЛЕТАТЬ ИМЕННО НА НЁМ

Вот уже несколько десятилетий компания Airbus не устаёт удивлять мир новыми разработками в области авиаконструирования, предлагая всё более усовершенствованные модели для эксплуатации. Не стал исключением и 21 век. Так, Airbus в 2005 году поразил всех любителей полётов в поднебесье крупнейшим чудо-лайнером – А380.

МЕГАЛАЙНЕР В ПОДНЕБЕСЬЕ

Если бы не плохие ассоциации, Аэробус А380 можно было бы сравнить с «Титаником». В 2005 году, когда он впервые рулил по взлётной полосе, другие самолёты на его фоне казались игрушечными. «Для таких самолётов придётся, вероятно, расширять аэропорты», – заявляли пилоты. «Для того чтобы зарегистрировать 800 с лишним человек на один рейс, понадобятся более вместительные залы», – беспокоилось руководство авиакомпаний.

Немудрено, ведь данная модель больше похожа на современный отель со всем необходимым оборудованием для приятного и комфортного времяпровождения. Этот двухэтажный самолёт, оборудованный двумя палубами, носит звание самого большого пассажирского лайнера за всю историю авиации. И совсем не удивительно, что самые крупные авиаперевозчики мира желают видеть в своих ангарх именно этого авиатитана.

ОН ТАКОЙ ОДИН

Компания Airbus начала разработки модели А380 ещё в далёких 90-х годах 20 века. Главной целью его «рождения» было появление мощнейшего мегалайнера, способного затмить все изделия мировой авиации.

Кстати, в истории есть весьма интересный факт. В тот же период параллельно с разработкой А380 «рождение» нового детища планировалось и в семье Макдонелла Дугласа (его авиастроительная компания, базировавшаяся в Сент-Луисе, штат Миссури, США, во второй половине 20 века и являлась одним из крупнейших производителей коммерческих авиалайнеров), работавшего над проектом MD-12. Но, к сожалению, а может быть, и к счастью, этот продукт потерпел неудачу и не был принят авиа-

сегментом потребительского рынка.

Прародителем для создания Аэробуса 3XX (так условно обозначалась модель на этапе разработки) стал крупнейший на то время пассажирский авиалайнер компании Аэробус А340. Рассматривался даже вариант двухфюзеляжной модели и вариация самолёта с «горбом», расположенного ближе к носу самолёта. Единым было одно: вместить как можно больше пассажиров на борт авиакорабля. Обозначение А380 было выбрано по причине того, что цифра 8 напоминает поперечное сечение этого двухпалубного самолёта.

В конечном итоге в 1997 году руководством компании было принято и утверждено решение о сборке двухпалубного мощнейшего авиалайнера со значительно меньшими показателями эксплуатационных расходов. В результате чего в 2000 году был запущен проект создания самолёта, и только тогда модель получила свое нынешнее имя – Airbus А380.

Стоимость программы равнялась 12 миллионам евро. Самой сложной частью в проекте стала проблема снижения массы самолёта. Это было достигнуто за счёт применения нового композиционного материала, из которого сделаны фюзеляж и крылья.

КАК ЭТО ПРОИСХОДИТ?

Такая машина требует от своих создателей особо пристального внимания. Конечная сборка А380 проходит в Тулузе, во Франции, но это лишь конечная точка сложнейшего процесса. А что же происходит до?

А происходит следующее: главные структурные секции авиалайнера строятся на предприятиях во Франции, Великобритании, Германии и Испании. Из-за их размеров в Тулузу они транспортируются не самолётом Beluga (используемым для транспортировки деталей других самолётов Airbus), а наземным и водным транспортом. Компоненты для А380 поставляют такие известные холдинги и компании как Rolls-Royce, Safran, United Technologies, General Electric и Goodrich.

Передние и тыловые секции фюзеляжа грузятся горизонтальным способом на судно, принадлежащее Airbus «Ville de Bordeaux», в Гамбурге (Северная Германия), откуда они отправляются в Великобританию. Консоли крыла производятся

в Филтоне (Бристоль) и Бравтине (Уэльс), затем баржей доставляются в Мاستин, где Ville de Bordeaux погружает их вкупе с уже имеющимися секциями на борт судна. Затем ещё за некоторыми секциями судно заходит в Сен-Назер (Франция), и после разгрузки в Бордо. Далее судно принимает нижнюю часть фюзеляжа и секции хвоста в Кадисе (Испания) и доставляет их в Бордо. И уже оттуда части А380 транспортируются на барже в Лангон (Жиронда), а затем по земле до сборочного цеха в Тулузе.

САМОЛЁТ САМОЛЁТУ РОЗНЬ

Для доставки частей А380 были расширены дороги Тулузы, в Европе построены новые каналы и баржи. После сборки самолёты отправляются в Гамбург, где оборудуются и красятся. Требуется 3 600 литров краски, чтобы покрыть 3 100 квадратных метров обшивки. Но надо отметить, что Airbus в среднем производит 60 самолётов в месяц, и не менее 40 из них – это семейство А320! И только два из них – А380.

НАБИРАЯ ВЫСОТУ

27 апреля 2005 года первый опытный образец взмыл в голубое небо Тулузы с регистрационным номером F-WWOW. В эксплуатацию же А380 был введён осенью 2007 года. Судя по рассказам пассажиров мегалайнера, самолёт действительно поражает воображение, ведь его размеры просто уникальны. Его длина 73 метра, что сопоставимо с длиной великого сфинкса в Египте.

Огромный двухпалубный фюзеляж содержит около 600 посадочных мест, однако общее количество перевозимых пассажиров может достигать 853 человека. Высота хвоста достигает 21 метра, что равно высоте семиэтажного здания. Общая площадь размаха крыльев такова, что на ней можно было бы припарковать 70 автомобилей и равна 79,75 метрам.

Данный аэробус способен совершать беспосадочные перелёты до 15 000 километров без дозаправки топлива, для полной заправки требуется около 300 000 литров горючего. Максимальная взлётная масса составляет 560 тонн. Удивительно то, что расход горючего намного ниже, чем у самолётов подобного масштаба. Согласно заявлениям компании Airbus, на 100 километров уходит три литра топлива, что по

экономичности равно расходу топлива семейного автомобиля. А в салоне очень и очень тихо, уровень шума колоссально низок, также внутри самолёта поддерживается более высокое давление воздуха.

Все вышеперечисленные факторы способствуют уменьшению утомляемости пассажиров при путешествии. С появлением этого самолёта на регулярных рейсах пассажиры всегда стараются покупать билеты именно на него. По статистике, загрузка А380 всегда выше, чем у других бортов на тех же рейсах.

На сегодняшний день А380 является самым большим пассажирским самолётом в мире, превосходя по вместимости Boeing 747, который может перевозить до 525 пассажиров. Последний являлся самым большим лайнером на протяжении 36 лет, абсолютный же рекорд коммерческого использования до сих пор принадлежит российскому Ан-225 «Мрия».

СОТРУДНИЧЕСТВО НА «ОТЛИЧНО»

Создание А380 служит примером удачного международного сотрудничества. Поставщики деталей для Аэробуса находятся во множестве стран мира. Так, ВСМПО производит стойки основных шасси. В проекте А380 ВСМПО изготавливает элементы шассийной группы и фюзеляжа. В 2009 году Airbus подписал с ВСМПО самый крупный и долгосрочный контракт в истории партнёрства с российской промышленностью. Подписанное соглашение предусматривает поставку титановой продукции до 2020 года.

Нижегородский «Гидромаш» изготавливает блоки системы управления полётом, гидравлику и пневмоагрегаты. Для Аэробусов А380 «Гидромаш» поставляет Airbus комплектующие.

Не следует забывать и о том, что Россия производит и комплектующие для двигателей Rolls-Royce, которые потом опять-таки ставятся на Аэробусы. Это – то, что делается сейчас, и уже давно. В частности, Россия выпускает огромный спектр тех композитных деталей, благодаря которым уже в Европе рождается лайнер мечты.

Олеся САБИТОВА

По материалам

Национального аэрокосмического журнала «ВЗЛЁТ АВИА Панорама»

Если взглянуть на историю авиации более пристально, то мы увидим, что по-настоящему радикальные дизайны летательных аппаратов возникли лишь раз в поколение, и с начала 1970-х годов прошлого века в небесах не появлялось практически ничего нового. Зато теперь, в начале 21-го века, на пьедестале пассажирских авиалиний возвышается не только

Airbus A380, но и авиалайнер самой на сегодня большой дальности полёта, способный доставлять пассажиров из одной точки в другую на расстояние 16 тысяч километров без пересадок и дозаправки, что выгодно как для пассажиров, так и для авиакомпаний. Знакомьтесь, Boeing 787 Dreamliner – «Лайнер мечты»!

ОЧЕРЕДЬ ЗА МЕЧТОЙ



ОТ ДВЕРИ К ДВЕРИ

15 декабря 2009 года в Эверетте (США, штат Вашингтон) в присутствии более 12 000 зрителей – сотрудников компании Boeing, заводских рабочих и представителей авиакомпаний, состоялся первый полёт опытного магистрального самолёта Boeing 787 Dreamliner. Полёт продолжался три часа шесть минут, почти на два часа меньше, чем планировалось. Досрочное прекращение полёта было вызвано ухудшившимися метеорологическими условиями в районе аэродрома. Были достигнуты высота 4 570 метров и скорость 335 километров в час.

Командир экипажа, ведущий лётчик-испытатель Майк Кэррикер сообщил после посадки, что все бортовые системы самолёта работали нормально, никаких замечаний к поведению Dreamliner нет.

Вице-президент отделения гражданских самолётов компании Boeing, руководитель программы разработки 787 Скотт Фенчер на послеполётной пресс-конференции сказал: «Сегодняшний день является историческим для команды разработчиков, без усталости проектировавших Dreamliner – первый полностью новый магистральный самолёт XXI века. Этот лайнер призван революционизировать глобальную систему воздушных перевозок, поскольку должен перевозить пассажиров по схеме «от двери к двери»».

10 ЛЕТ НАЗАД

К концу XX века стало очевидно, что Boeing 767 значительно устарел и не может соревноваться с новшествами мировой авиаиндустрии. По этой причине в 2001 году Boeing объявил о начале разработки нового проекта, Boeing Sonic Cruiser.

Предполагалось, что новый самолёт сможет летать на скорости, близкой к звуковой, при этом расходуя не больше топлива, чем Boeing 767 или Airbus A330. Но со временем стало ясно, что авиакомпании больше заинтересованы

в экономичности полётов, чем в скорости, и проект Sonic Cruiser, к тому же дорогостоящий и технологически сложный, был приостановлен, потому как всему своё время!

ВРЕМЯ ДЛЯ DREAMLINER

Уже в 2004 году Boeing представил миру свой новый проект под кодовым именем 7E7. Именно он заменил Sonic Cruiser, унаследовав многие идеи и технологии своего предшественника. Год спустя Boeing объявил, что 7E7 будет выпускаться под названием Boeing 787. По итогам конкурса на лучшее название для 787, около 500 000 человек выбрали Dreamliner.

26 апреля 2004 года авиакомпания All Nippon Airways стала стартовым заказчиком Dreamliner, заказав 50 самолётов, с поставкой в конце 2008 года. Но первая поставка 787-х авиакомпания ANA состоялась только 25 сентября 2011 года.

КУДА ПРИВОДИТ МЕЧТА

Завод окончательной сборки 787 был открыт в Эверетте в мае 2007 года. Официальная презентация первого опытного самолёта (ZA001) состоялась 8 июля 2007 года. Дата была выбрана не случайно. Дело в том, что в США при написании даты сначала пишется месяц, а потом число. Так что если принять это во внимание, то дата презентации лайнера символизирует обозначение самолёта: 7 (июль), 8 (число) и 7 (последняя цифра в порядковом номере года – 2007). Тогда же было объявлено, что первый полёт самолёт выполнит в октябре-ноябре. В середине 2008 года его планировали сертифицировать, а в четвёртом квартале того же года авиакомпания ANA должна была получить первый самолёт.

«ТУРБУЛЕНТНЫЕ» ВРЕМЕНА

Но реальность оказалась совсем не такой. После постройки опытной машины оказалось, что она требует существенной доработки, которую за пару

месяцев не сделать. Много времени ушло на исправление программного обеспечения бортовых компьютеров. Эти и некоторые другие причины привели к тому, что дата начала лётных испытаний самолёта регулярно переносилась. Но, несмотря на возникшие трудности, к декабрю 2009 года компания Boeing имела 840 заказов. И полёт опытного самолёта ZA001 всё-таки состоялся спустя 944 дня после начала его сборки.

И ВОСТОРГАТЬСЯ ЕСТЬ ЧЕМ

Сегодня все трудности разработки этого высокотехнологичного чуда авиатехники остались позади. Самолёт летает на крейсерской высоте в 10 километров и достаточно неплохо ведёт себя в самых что ни на есть реальных условиях. Лидер в максимальной дальности полёта – 16 тысяч километров. Это весьма экономичный лайнер – он использует на 20 % меньше топлива. Кроме того, весит меньше, чем его аналоги (потому что на 50 % выполнен из композитных материалов) и производит меньше вредных выбросов.

Одной из удивительных особенностей Boeing 787 является освещение салона. Каждый, кто когда-либо совершал перелёт через несколько временных зон, знает, каково это – спать в полёте и быть разбуженным щелчком выключателя, после которого салон заполняет флуоресцентный белый свет. Светодиоды в салоне Dreamliner позволяют экипажу настраивать интенсивность освещения в соответствии с различными фазами полёта.

Также Boeing 787 оснащён инновационной системой гладкого полёта (Smoother Ride Technology), обеспечивающей комфорт для пассажиров во время турбулентности. Эта технология позволяет уменьшить число укачиваемых пассажиров в восемь раз. По всей площади самолёта расположены специальные сенсоры, улавливающие изменения в давлении воздуха, а компьютерная система регулирует положение

флаперонов (выполняющих функцию закрылка), чтобы подавить вертикальное колебание самолёта.

А внешне Boeing 787 значительно отличается от своих предшественников. Фюзеляж самой новой модели почти на шесть метров длиннее, вместимость салона лайнера – 280 пассажиров.

СОТРУДНИЧЕСТВО НА «ОТЛИЧНО»

Новая модель Dreamliner была создана также и с российским участием. Партнёрами Boeing по программе 787 является ВСМПО и Ural Boeing Manufacturing (UBM). Из штамповок ВСМПО компания Messier-Bugatti-Dowty изготавливает основные элементы шасси для Boeing 787. Первые, самые крупные штамповки деталей для нового самолёта Boeing 787-9 в цехе № 21 были отпрессованы ещё в октябре 2011 года.

Целая команда российских инженеров внесла существенный вклад в разработку 787. Свыше 400 инженеров Конструкторского центра Boeing в Москве принимали участие в создании «Лайнера мечты», занимаясь установкой и интегрированием систем, системой управления полётов, топливной системой и силовыми установками, а также проектированием всех секций фюзеляжа и крыла.

С момента запуска программы 787 Dreamliner в 2004 году 58 заказчиков на шести континентах заказали более 850 самолётов стоимостью свыше \$185 миллиардов. На 787-9 размещено свыше 360 заказов и обязательств от более двух десятков клиентов.

При большой дальности полёта, Boeing 787 способен доставлять пассажиров из одной точки в другую без пересадок и дозаправки, что выгодно как для пассажиров, так и для авиакомпаний. И абсолютно необходимо для жителей островов, которые отделены от остального мира тысячами километров океана.

По материалам:
«Металлоснабжение и сбыт»,
boeing.ru, airwar.ru

Не делайте трагедию из школьной двойки

Драмкружок, кружок по фото, хор-кружок... отложите на годок

Поступление в школу – это начало нового этапа в жизни ребёнка, вхождение в мир знаний, новых прав и обязанностей, сложных и разнообразных взаимоотношений со взрослыми и сверстниками. В канун нынешнего учебного года «Новатор» решил задать вопросы Наталье ГОЛОВАШ, психологу школы № 1, которая охотно поделилась с нашими читателями знаниями о том, как правильно ввести ребёнка в мир новых, школьных отношений.

– Наталья Васильевна, какой ребёнок, с точки зрения психолога, подготовлен к поступлению в школу?

– Уровень готовности ребёнка к обучению подразумевает освоение им школьной программы без ущерба для здоровья. Но в последнее время примерно у 60 % детей выявляются различного вида мозговые дисфункции (ММД), а немалая часть дошкольников ещё и имеет состояния, близкие к неврозу. Это видно по анализу медицинских карт первоклассников.

Но я это говорю не к тому, чтобы напугать родителей, а к тому, чтобы взрослые люди понимали: начало обучения – действительно непростой период в жизни многих детей.

С точки зрения психического развития, дети, безусловно, соответствуют норме и обучаются в обычной школе без проблем, а проявления ММД с возрастом исчезают. Но получается, что, с одной стороны, организм шести-семи-летнего ребёнка готов к систематической учебной работе, с другой стороны, очень высока его чувствительность к чрезмерному умственному и физическому напряжению: необходимость длительного сохранения вынужденной позы, пребывание в большом коллективе. Поэтому к нынешним первоклассникам нужно относиться с особым пониманием, не кричать и не ругать, а понять, принять и помочь!

Заостряю внимание родителей на следующем: хотите, чтобы ребёнок более успешно адаптировался к школе, дайте ему возможность поиграться и максимально общаться со сверстниками!

Обязательно занимайтесь развитием речи, поэтому своевременно проконсультируйтесь с логопедом. Не относитесь формально к рекомендациям педиатра, невролога, других медицинских специалистов. Не пренебрегайте укреплением физического здоровья ребёнка, приобщайте его к спорту. Больше читайте с малышом, говорите, рассуждайте, учите видеть красоту окружающего мира, не огораживайте и от бытового труда, пусть ребёнок вам помогает!

Развивайте мелкую моторику рук – лепка, рисование, бисероплетение, рукоделие – замечательные помощники!

И помните, что у детей и у взрослых разный жизненный опыт. И то, что для вас очевидно, для ребёнка не всегда понятно. Можно избежать многих проблем и стрессов, если простым языком объяснить малышу, что к чему.

Понимаю, что родителей всё-таки в первую очередь интересует, насколько именно их ребёнок готов или не готов к школьному обучению? Вот некоторые ориентиры.

Итак, ребёнок считается не готовым



к школе, если он настроен исключительно на игру, чрезмерно возбудим, импульсивен, неуправляем, не умеет сосредоточиться на задании, понять словесную инструкцию, не может сравнить предметы, не может найти обобщающее слово для группы знакомых предметов, имеет серьёзные нарушения речевого развития, не умеет общаться со сверстниками, не хочет контактировать со взрослыми.

– Психологи отмечают, что часто адаптация первоклассника к школе проходит достаточно непросто. Расскажите об её особенностях.

– Наряду с переполняющими чувствами радости, гордости, удивления от школьных событий, дети испытывают тревогу, растерянность, напряжение. У части первоклассников нарушается сон, аппетит, появляется повышенный интерес к игрушкам. Также в первые недели посещения школы снижается сопротивляемость организма, может повыситься температура, обостриться хроническое заболевание.

Конечно, период адаптации к новым условиям протекает со сложностями не у всех детей, значительная часть успешно привыкает к новым условиям в течение двух-трёх месяцев. Примерно трети первоклассников требуется больше времени – до полугодия. И около 15 % детей испытывают значительные трудности на протяжении всего учебного года. Здесь могут быть и стойкие отрицательные эмоции, и негативные формы поведения, и нежелание идти в школу.

– Каковы причины такого поведения?

– Обычно такие трудности возникают у детей, не посещавших детский сад, особенно у единственных в семье. Изменение ситуации для таких деток – очень сильный стресс. Нередко сами родители из благих побуждений «завышают планку» требований. Нормальные средние успехи ребёнка воспринимаются как неудача, реальные достижения оцениваются низко.

Стремление помимо школы дать дополнительные возможности развития (кружки, секции) без учёта состояния здоровья и нервной системы может подорвать психику первоклассника и представлять серьёзную опасность для его здоровья. Следствием может стать

общая неуверенность в себе и склонность панически реагировать на трудности, в том числе и школьные.

– И как же помочь ребёнку в этой ситуации?

– Нужно учитывать эти моменты и, возможно, дополнительные занятия перенести на более поздний срок, например, со 2 класса. И потом, психологический климат в семье – это, без преувеличения, самое главное в жизни человека. Задача родителей – оградить ребёнка от демонстрации своих взрослых конфликтов, если они есть в семье, адекватно рассчитывать силы и возможности маленького ученика, не завышать требования и уделять достаточно внимания и любви, вселять чувство уверенности и поддержки.

– Наталья Васильевна, многих родителей волнует вопрос: как строить отношения с учителем своего ребёнка?

– Главное – всегда интересуйтесь у педагога, с какими трудностями сталкивается в школе ваш ребёнок, и обязательно уточняйте, что у него получается хорошо. Помогите классному руководителю. Дети очень гордятся, когда их родители принимают активное участие в организации поездок, экскурсий, праздников, это повышает их авторитет среди одноклассников.

Первоклассники же чаще всего очень любят свою учительницу. Проводившиеся в школе № 1 на протяжении нескольких лет опросы маленьких школьников показывают, что практически все первоклашки не желали бы менять свою учительницу ни на какую другую, даже если встречаются трудности в процессе учёбы. Но, как и в любых взаимоотношениях, случаются порой и «тёмные полосы», и здесь вполне понятна родительская тревога.

– Что делать, как быть, если «замаячил» конфликт?

– Во-первых, ещё до разговора с педагогом попробуйте понять, что происходит с вашей точки зрения, с точки зрения учителя и самого ребёнка. Во-вторых, внутренне подготовьтесь к предстоящему разговору с учителем. Учитель сам прежде всего искренне заинтересован в разрешении возникшей напряжённой ситуации, от которой

плохо абсолютно всем. Вы – партнёры, в центре интересов которых – благополучие ребёнка. С таким настроем наверняка удастся разрешить и спорные вопросы. С агрессивным настроем вряд ли что-то получится!

В результате разговора может выясниться, что одна сторона права, а другая нет. Если виноваты вы или ваш ребёнок – придётся извиниться. Если неправ учитель – скорее всего, он тоже осознаёт свою неправоту. Но главная ваша задача – помочь ребёнку сохранить нормальную самооценку, он должен чувствовать уверенность в своих силах и вашу поддержку. Если неправ кто-то из взрослых – не бойтесь подорвать его авторитет. Объясните, что человек может ошибаться, быть расстроенным, обиженным. Если ребёнок поймёт, что это свойственно всем людям, то существенно облегчит собственную жизнь!

– Какие рекомендации можно дать родителям учеников пятых классов, ведь они переходят из начальной в среднюю школу?

– Процесс адаптации в 5 классе проходит, как правило, гораздо быстрее, чем у первоклассника. Большинство пятиклассников адаптируется к новым условиям уже к концу сентября. В этот период происходит «смена статуса»: в начальной школе четвероклассники были самыми старшими, теперь они вновь оказываются в позиции самых маленьких. Расширяется круг изучаемых предметов, их объём и сложность.

Прежде всего, необходимо буквально с первых дней установить контакт с классным руководителем. Найдите возможность познакомиться с новыми педагогами своего ребёнка. Поверьте – это очень важно! Расскажите им о каких-либо особенностях сына или дочери. Узнайте об их требованиях, критериях оценки.

Не менее важно обратить внимание на отношение своего пятиклассника к школьным оценкам. В школе легче тому, кто не делает трагедии из школьной отметки. Повышенная школьная тревожность чаще возникает не из-за реальных успехов, хотя бывает и такое, а из-за страха не соответствовать ожиданиям родителей.

– К сожалению, «срывы» подростков всё чаще потрясают взрослых в современном мире. Как быть?

– Каждому ребёнку, будь то первоклассник или девятиклассник, нужна хорошая поддержка родителя, установленный режим дня и полноценный сон. Помогите ребёнку справиться с возрастающими с каждым годом нагрузками. Учите добывать необходимую информацию самостоятельно – не только из учебников, но и из Интернета, справочников, газет и журналов, приобщайте к работе в библиотеке – это важно как для учёбы в старших классах, так и для обучения в вузе или техникуме.

Не препятствуйте общению со сверстниками, для детей, в особенности для подростков, это архиважно! Разрешайте сыну или дочери приглашать к себе в гости друзей, и контроль за теми, с кем общается ваше чадо, должен, конечно же, быть, но не прямой, а как бы со стороны, очень осторожный.

Интервью вела Олеся САБИТОВА

Отбросьте все сомнения: ребёнка – в «Старт» – хорошее решение!



Закончилось лето, начались занятия в школах и походы в детский сад. В этот период резко снижается физическая активность ребёнка. Он становится вялым и быстро устает. Объясняется это тем, что при низкой физической активности мышцы плохо насыщаются кислородом. В результате снижается работоспособность и выносливость.

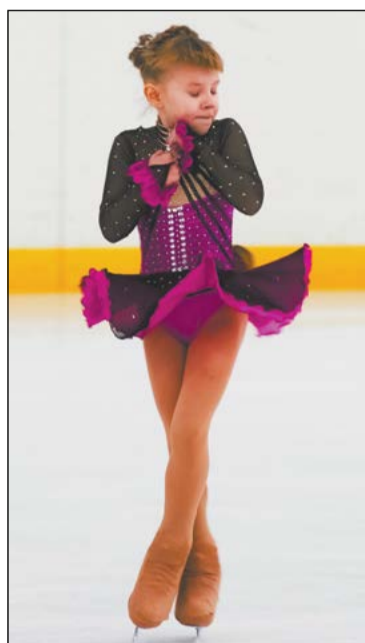
Конечно, в школьной программе предусмотрены занятия физкультурой. Однако, трёх часов в неделю недостаточно для того, чтобы ребёнок чувствовал себя счастливым и здоровым. И тогда родители решают записать своё чадо в какую-нибудь спортивную секцию. И это решение будет правильным, ведь спортивная секция не только скрасит досуг малыша, но и укрепит его физические силы.

Но тут важно помнить, что важным фактором является выбор спорта, которым будет заниматься ваш будущий олимпийский чемпион, будет ли он командным или индивидуальным, требует хорошей физиче-

ской подготовки или наличия артистизма, каких финансовых вложений требует на начальном этапе.

Командные виды спорта прекрасно подойдут подвижным, коммуникабельным детям, которые не стремятся к личному превосходству. Такие игры как футбол, баскетбол, хоккей, кроме выносливости, развивают быстроту и хорошую реакцию. Фигурное катание больше подойдёт артистичному ребёнку, в процессе занятий у юных фигуристов развивается гибкость, точность движений. Этот вид спорта хорош для выработки правильной осанки. Плавание подходит любому ребёнку, даже тем, кому по состоянию здоровья нельзя заниматься другими видами спорта, оно способствует развитию мышечного корсета, улучшает кровообращение.

В любом случае, на какой бы секции вы ни остановили свой выбор, занятия спортом навсегда оставят след в жизни ребёнка, даже если он и не поднимется на пьедестал почёта. Корпорация ВСППО-



АВИСМА предоставляет родителям больше возможности для занятий спортом. И по заведённому много лет назад правилу 1 сентября физкультурно-спортивный комплекс «Старт» (цех № 51 ВСППО) объявил набор мальчиков и девочек в группы начальной подготовки спортивных секций.

Спортивный комплекс «Крепыш»

- **Плавание** (дети 2008 года рождения и старше). Запись проводится в спортивном комплексе «Крепыш» ежедневно с 14.00 до 18.00, кроме воскресенья. Тренеры: Алексей Валерьевич Капралов, Дмитрий Александрович Корякин.

Запись проводится в спорт-комплексе «Чайка».

Спортивный комплекс «Чайка»

- **Плавание** (дети 2008 года рождения и старше). Запись проводится в спортивном комплексе «Чайка» ежедневно, кроме воскресенья, с 14.00 до 18.00. Тренеры: Алексей Генна-



дьевич Реутов, Георгий Степанович Мельниченко.

- **Киокушинкай карате** (дети 2008-2009 годов рождения). Запись по телефону 8-906-806-28-87. Тренер: Валерия Игоревна Дорошенко.

Спортивно-оздоровительный комплекс «Мельничная»

- **Лыжные гонки** (дети 2005 года рождения и старше). Запись проводится на лыжной базе спортивно-оздоровительного комплекса «Мельничная» с 15.00 до 20.00 или по телефону: 8-950-196-39-31. Тренер: Виктор Васильевич Соколов.

- **Горные лыжи** (дети 2006-2009 года рождения). Запись по телефону 8-912-217-26-05. Тренер: Вадим Викторович Меньщиков.

Стадион «Старт»

- **Хоккей с шайбой** (мальчики 2008, 2009, 2010, 2011 годов рождения). Запись мальчиков 2008-2009-2010 годов рождения

по телефону 8-922-602-51-68. Тренер: Дмитрий Юрьевич Токарев.

Запись мальчиков 2011 года рождения по телефону 8-908-638-76-12. Тренер: Владимир Иванович Климов.

- **Футбол (мальчики 2007-2008-2009 годов рождения, дополнительный набор 1999-2000 годов рождения).**

Запись мальчиков 2007-2008-2009 годов рождения по телефону 8-922-224-98-55. Тренер: Ринат Флурович Васиков.

Запись мальчиков 1999-2000 годов рождения по телефону: 8922-607-42-20. Тренер: Сергей Александрович Бугаенко.

- **Фигурное катание** (дети 2008-2009 годов рождения). Запись по телефону 8-904-171-97-83. Тренер: Галина Фёдоровна Маслеева.

- **Киокушинкай карате** (дети 2008-2009 годов рождения). Запись по телефону 8-904-545-64-28. Тренер: Сергей Иванович Бартов.

Александр ДЕМЬЯНЕНКО



ДАЙТЕ ЖАЛОБНУЮ КНИГУ!

Ольга ПРИЙМАКОВА

СЛЕДУЮЩИЙ!

ПЬЕСА В ОДНО ДЕЙСТВИЕ

Время действия – один из выходных дней. Место действия – коридор приёмного покоя хирургического отделения Центральной городской больницы. Действующие лица: посетители (молодая женщина с пожилой мамой, женщина с перебинтованной рукой, мужчина со страдальческим лицом, семейная пара) и медицинский персонал (две женщины в белых халатах).

– Так. Кто это у нас тут появился? Вы по какому вопросу?

– Я маму привела к доктору. Оступилась, упала, кажется, перелом.

– Мастера диагностики ставить. Сидите, ждите.

– Ну, кого ещё там принесло?

– Я за медицинской помощью. Руку обожгла.

– Когда обожгли?

– Вчера вечером.

– Вчера и надо было приходиться. Куда пошли? Сидите, ждите.

– Кто крайний?

– Мужчина, вы по какому вопросу?

– Я к доктору.

– Понятно, что к нему. По какому вопросу?

– У меня проблема.

– Стойте в коридоре. Вас не приглашали. Ещё и без бахил. Какая проблема?

– Фурункул вскочил.

– Где?

– В паху.

– Где работаете?

– На ВСМППО.

– Цех? Фамилия? Адрес?

– Я и так всему коридору рассказал больше, чем нужно.

– Раз на ВСМППО работаете, идите завтра к своему врачу. Никуда ваш фурункул до понедельника не денется. Женщина с переломом, заходите.

– Мне не ждать? Может, доктор посмотрит хотя бы?

– Сказано же, до завтра не умрёт. Не критичный случай. Фурункул вскрывать надо, а у нас не гнойное отделение.

– Капец. Вылечили. Даже не посмотрели.

– Мужчина, если хотите, ждите, может, примут.

– Нет уж, что-то желание пропало.

– Женщина с ожогом, заходите. А вы, с переломом, идите, снимок сделайте.

– А где рентген-кабинет?

– Налево и прямо по коридору.

– Как я пойду – в одном бюстгалтере? Я еле кофту сняла. Теперь не надевать.

– Кто Вас видит?

– Странно как-то рентген делают: при открытых дверях.

– Наверное, оборудование суперсовременное, никакого излучения не даёт.

– Точно! В нашей-то больнице!

– Вы куда направились?

– Нам к доктору.

– Он занят. Что у вас?

– У мужа... ммм... воспаление...

– Это не к нам.

– Это хирургический случай.

– Ну так говорите, что.

– Ну, ёлки-палки! Не в коридоре же при всех я рассказывать буду?

– А что такого? Тут все больные. Ничего.

– Про врачебную тайну ничего не слышали? Гиппократ на вас нет!

– Следующий!...

На честном слове

«Пусть об этом узнают все», – с такими словами Галина Ивановна пришла в редакцию и рассказала свою историю из серии «доверяй, но проверяй» – себе в назидание и другим в пример.

Есть у 63-летней женщины дом в Никитино. Не хоромы – обычная деревенская дача, куда она переезжает из города в огородный сезон. Жизнь старого родительского дома она заботливо поддерживает косметическими ремонтами, но вот настала очередь и капитальных. Решила Галина Ивановна летом 2012 года крышу поменять – того и гляди, подтекать начнёт.

По деревне летом много желающих подзаработать ходит, но их предложения она даже не рассматривала – ей нужны были надёжные специалисты, такие, чтобы выполнили работу качественно, на долгие годы. К объявлениям в газетах тоже доверия у неё было мало: мало ли, какие «умельцы» за ними скрываются. И вот на радость встретила она свою приятельницу. Разговорились. Та и посоветовала Галине обратиться к бригаде, которая совсем недавно сделала отличный ремонт в её доме:

– Ребята из ближнего зарубежья, но делают всё качественно. Мы с ними, как родные, за время стройки стали. Советую, не пожалейшь.

Галина сходила к приятельнице домой и убедилась: работа и вправду сделана хорошо. Дело было решено. В конце дачного сезона она встретилась с

бригадиром Дшамшедом Ахмедовым и обозначила фронт работ. Он в свою очередь назначил стоимость работ – 80 тысяч. Крышу предложил покрыть современным материалом – керамопластом. На материалы Галина Богачёва выложила ещё 78 тысяч рублей – ему же, Дшамшеду. Он даже документы предоставил: квитанцию к приходному кассовому ордеру на 75 тысяч 680 рублей. А остальные 2 320 – за доставку материала.

Крышу бригада рабочих из солнечных республик в новый материал одела быстро – за 10 дней. 11 октября они ушли с объекта, получив заработанные деньги, а Галина Ивановна, заперев дом на замок, уехала зимовать в город. Следующей весной она вновь открыла калитку своей дачи, и закипела работа. Огород любит трудолюбивые руки. Совсем скоро хозяйка привела его в полный порядок – хоть на выставку. Хорошо, что до дождя успела всё посадить. В один из вечеров, сходя в баньку, Галина с мужем Николаем пила чай, как вдруг услышали «кап-кап» из комнаты. Через пять минут все вёдра, тазы, подходящие чашки и плошки были расставлены по комнате – принимали дождевую воду. Как же так? Новая крыша потекла, словно дуршлаг, при первом же дожде!

Галина Ивановна забила тревогу. Она сразу позвонила бригадиру Дшамшеду Ахмедову и его коллеге Фархизу и предъявила претензии. Три раза за лето-2013 (в июне, июле и августе) при-

езжали «специалисты». Всё заплатки ставили, герметиком отверстия от саморезов заполняли. Да только толку не было – крыша при каждом дожде давала течь.

Оказалось, что была нарушена сама технология укладки кровли: листы керамопласта были закреплены не в верхнюю волну, а в нижнюю. Об этом женщина узнала уже позже, когда проконсультировалась у специалиста. В телефонных звонках она убеждала гастарбайтеров, что крышу необходимо переделать. Но вскоре на звонки Галины работнички перестали отвечать.

Женщине ничего не оставалось делать, как обратиться за помощью к участковому. Теперь она, конечно, понимала, что поступила очень опрометчиво, не заключив с бригадой договор. У неё даже документов никаких, кроме квитанции об оплате керамопласта, не было. А когда пришедший в полицию Ахмедов заявил, что впервые её видит и никаких денег у неё не брал, возмущению Галины Ивановны не было предела.

Но возмущайся – не возмущайся, а 160 тысяч, которые пенсионерка потратила на новую крышу, жалко до слёз.

– Я же, понимаете, на честность их понадеялась. Расхвалила мне их приятельница. Обратилась к вам, чтобы вы всем рассказали, какие работнички нам свои услуги предъявляют, и как мы отдаём свои денежки без документов – под честное слово...

Зелёный захватчик

Помните популярный призыв «Храните деньги в сберегательных кассах!»? Сегодня никого особо призывать не надо: большинство из нас из-под матрасов перенесло сбережения в кассы, доверяя свои кровные небольшой пластиковой карточке. Она и место в кошельке не занимает, и расплатиться ею можно хоть где. В общем, удобно. Только сейчас я с опаской реагирую на предложение банкомата «Вставьте карту». Недавно уже вставила...

Обнаружив, что мой кошелёк пуст, отправилась к банкомату, благо, он рядом – на первом этаже Дома книги. На мониторе уже примелькавшаяся реклама Сбербанка. Привычным движением набрала пин-код, запросила небольшую сумму. Машина начала отсчитывать деньги (вы замечали, как основательно и серьёзно банкомат шумит, подготавливая деньги, словно сейчас выдаст миллион, не меньше?). Жду секунду, другую, третью... Вдруг на мониторе появляется яркая надпись: «Операция не может быть выполнена, повторите попытку позже». Ладно, повторю. Карту отдал. Отдай карту, говорю! Банкомат прикинулся глухим, совершенно спокойно включив на мониторе рекламные модули и предложение «Вставьте карту».

Нечего мне вставлять! В наступающей панике нажимаю на все кнопки. Не отдаёт, зараза. Вот на телефон уже пришло сообщение «Выдача наличных на сумму...». Ах, ты мне ещё и наличные выдал?! Ну, всё! Звоню на номер, указанный на мониторе захватчика. «Здравствуйте! Вы позвонили туда-то,



дождитесь ответа...». Дождалась. Пытаюсь внятно объяснить, что случилось. «Номер карты назовите». «Как я его назову, если карта в банкомате?». «Секретное слово». «Не помню». В общем, шире-дале, мой собеседник выяснил, как меня зовут, в каком городе я нахожусь, когда родилась. И вдруг – ну надо же, как оперативное – к банкомату подходят два инкассатора. Временно прерываю телефонный разговор и обращаюсь к серьёзным сотрудникам:

– У меня в банкомате карта застряла, достаньте, пожалуйста!

Молчание.

– Только что. Я сейчас как раз с банком разговариваю.

– Не имеем права. Обращайтесь в банк.

Инкассаторы всем своим видом показали, что мне крутиться у банкомата

не стоит. В телефоне мне сообщили, что действие моей карты приостановлено, и мне можно будет на следующий день обратиться по месту получения карты. Надо закрепить этот факт – позвонить в это самое место.

Девушка из банка «вырубила» меня тремя словами: «Через две недели».

– Вы о чём?! Я не могу две недели ждать! Я через четыре дня в отпуск уезжаю – к морю!!!

– Ничего сделать не могу.

Как же так?! Надо что-то делать! Накануне отпуска я осталась не то что на мели: в кошельке даже монетки нет.

– Инкассаторы из Нижнего Тагила. Они всё изымают из аппарата, увозят туда, а уж потом к нам.

– Что мне делать?! Мне отпускные должны поступить! – стараюсь, но не получается, сдерживать гнев, негодование и жалость к себе.

– Больше ничем вам помочь не могу.

Бросив трубку, поспиховав полдня, решила проконсультироваться у управляющей отделением Сбербанка Ларисы Устиновой. Лариса Анатольевна немного меня успокоила: карта моя находится пока у инкассаторов, и на самом деле, вернётся не раньше, чем через две недели – такой порядок. Но деньги можно снять, придя с паспортом в любое отделение Сбербанка. А ещё банк может выдать мне карту «Моментум». Можно, конечно, поехать с непривычно толстым кошельком, набитым купюрами. Неудобно, а что делать, если у нас такие прожорливые банкоматы?

Но, несмотря на такое нервное начало моего отпуска, прошёл он отлично, о чём я обязательно расскажу читателям...

Скучная ничья

В субботу, 30 августа, на стадионе «Старт» состоялся 18 тур первенства Свердловской области по футболу. Команда «Титан» встретилась на своём поле с «Факелом» из Богдановича.

Результат игры уже никак не влиял на положение в турнирной таблице, но болельщики очень ждали красивого атакующего футбола. И несмотря на плохую погоду, на матч пришли посмотреть немало зрителей, включая постоянных фанатов, которые, как и всегда, громко поддерживали свою любимую команду. Но игра не получалась ни у «Титана», ни у «Факела».

И если комбинации при защите ещё

радовали зрителей, то нападающие безынициативно пренебрегали атаками. Именно такой возможностью судья наградил игроков «Титана» во втором тайме, назначив пенальти в ворота «Факела» за игру рукой в штрафной площади. Но реализовать её нашим не удалось. Итог – ничья со счётом 0:0. Следующий матч «Титан» проведёт 6 сентября. Соперник – команда «КЗФ» из Двуреченска, встреча состоится на стадионе «Старт».

На фото: футболистов «Титана» и «Факела» не вдохновила на голы даже свадебная компания, которая сразу после ЗАГСа приехала на стадион поддержать игроков.



От лыж до велосипеда – один сезон

Когда вы в последний раз слышали, чтобы кто-то сказал: «У меня был такой взрыв энергии! Я чуть не убил себя на беговой дорожке!»? Скорее всего, никогда. И это понятно – крутить педали велотренажёра, проливая вёдра пота, и оставаться на одном месте – каторга! И совсем другое дело слушать шуршание колёс, чувствовать свежий ветер, старательно подниматься на холм и получать в качестве награды отличную скорость на спуске.

Всё лето команда лыжников ВСМПО, активно культивирующая здоровый образ жизни, занимается гонками на горных велосипедах, так называемых маунтинбайках.

– В нашей команде «vs_bike – team» десять энтузиастов, все лыжники, – рассказывает Владислав Котов, а Евгений Муромцев, товарищ по команде и соперник Влада, подчёркивает: «На соревнованиях спортсмен и велосипед должны работать чётко и слаженно, чем качественнее байк, тем лучше результат».

На таком велосипеде не поедешь на «Тур де Франс» или по просёлочной дороге на дачу. Маунтинбайк требует

серьёзных препятствий, пересечённой местности и тропинок с большим количеством грязи и крутых поворотов. Он не потерпит на себе мягкотелого ездока, здесь нужен твёрдый характер и своя доля бесшабашности в голове.

Двухколёсные друзья спортсменов «vs_bike – team» совершенно неубиваемы, но и с такими продвинутыми железными конями на трассе случаются форс-мажоры. Основной из них – прокол колеса. Поэтому без клея, камеры и насосов в путь-дорогу отправляться никак нельзя. При дождливой погоде в гонке по бездорожью колёса то и дело забиваются грязью. Да что там колёса! И велосипед, и сам спортсмен в буквальном смысле принимают грязевую ванну, преодолевая мучительные подъёмы и стремительные спуски. Доходит до того, что бывает неловко выходить на финишную прямую, возвращаясь в цивилизацию.

Сегодня в копилке начинающей «vs_bike – team» есть победные результаты. На первом этапе Кубка «Малахит», который стартовал в начале мая 2014 года в Нижнем Тагиле, спортсмены удачно выступили в категории любителей, поде-

лив между собой три призовых места. Первым приехал Александр Камелин, Евгений Муромцев стал вторым, а Владислав Котов с небольшим отставанием финишировал третьим. И на третьем этапе этого же Кубка Камелин и Котов докрутили педали до «золота» и «серебра».

– Саша Камелин у нас в своём репертуаре, как всегда, выиграл, – радуется Влад.

Вообще в составе этой команды довольно весёлый народ. Может, это от физических нагрузок, а, возможно, от гигантских порций свежего воздуха. И почувствовать себя счастливым и живым может каждый, уверяют спортсмены. Для начинающих всего-навсего нужен недорогой велосипед, шлем, очки, перчатки, и, а это главное, – желание.

– При наличии абсолютно любого маунтинбайка необходимо перекинуть ногу через раму и ехать. И это движение будет гораздо полезнее, чем сон на диване и жалость к себе после тяжёлого трудового дня, – констатирует Владислав Котов.

Олеся САБИТОВА
Фото Игоря ЕФИМОВА



Нечто большее, чем спорт

Каратэ-до – один из редких видов спорта, которые запрещались в нашей стране неоднократно. Впервые ему объявили табу в 1973 году, назвав этот вид борьбы «методом физической подготовки, не имеющим ничего общего с советской системой физвоспитания». Однако, каратэ и в то время пользовался огромной популярностью, повсюду открывались подпольные секции, люди пытались найти книги с новыми техниками боя, фильмы, связанные с этим спортом, были большой находкой для любителя восточных единоборств. В наши дни этим спортом можно заниматься сколько угодно, не боясь быть наказанным.

В Верхней Салде есть секция в физкультурно-спортивном комплексе «Старт». Тренирует любителей единоборств Сергей Бартов – вице-чемпион

мира, обладатель чёрного пояса второго дана по киокушинкай каратэ-до, обладатель третьего места среди ветеранов на чемпионате мира в Японии, что подтверждает его высокий профессионализм в данном виде спорта. Сейчас секцию каратэ посещает около ста детей.

Недавно в зале сделали ремонт – поменяли освещение, побелили стены, покрасили пол. Улучшенные условия помогут спортсменам совершенствоваться и заниматься более продуктивно, показывая отличные результаты на соревнованиях.

– Соревнования – один из важнейших этапов в развитии любого спортсмена. Первенства, турниры, соревнования – всё это как экзамены для любителей этого спорта. Участвуя в них, каратист понимает, чему он научился, а над чем ещё нужно работать. Это важный момент в развитии кара-

тиста, такая возможность даёт испытать себя, узнать, чего ты стоишь, – говорит Сергей Иванович. – Занятия каратэ – это нечто большее, чем просто физподготовка, каратэ приводит к гармонии внутреннее состояние человека, укрепляет его дух. Человек самосовершенствуется, чем тяжелее ему на тренировках, тем легче будет в жизни. Преодолевая такие тренировки, человек формирует свой характер.

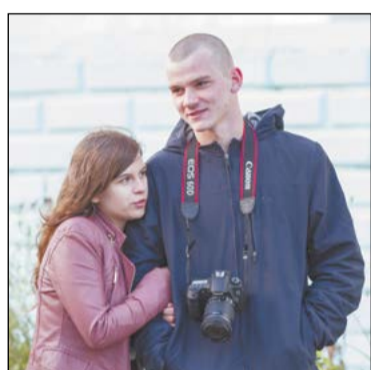
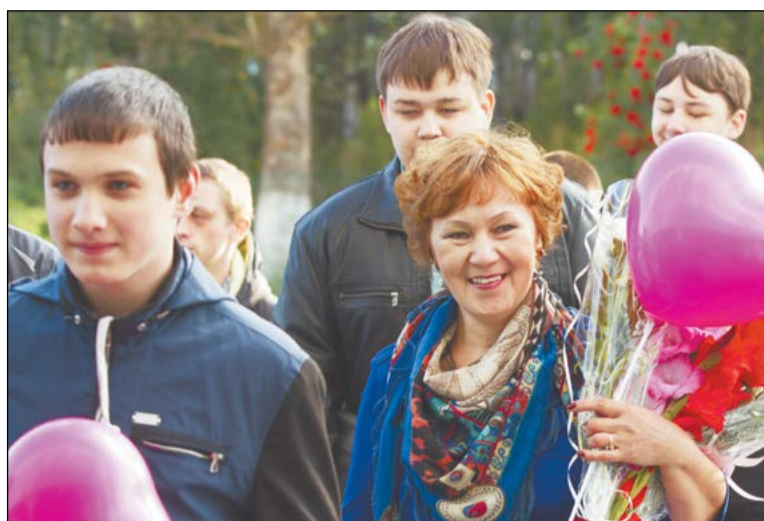
Как и у всех учителей, у Сергея Ивановича есть свой любимый ученик, точнее, ученица – Валерия Дорошенко. Сейчас ей 21 год, а список достижений уже впечатляет – в 2009 году она среди трёхсот участников стала абсолютной чемпионкой России в Анапе, в 2012 году заняла второе место на чемпионате мира в Японии. Помимо участия в соревнованиях, Валерия успевает работать детским тренером по

каратэ. В этом году она будет набирать группу детей в возрасте от четырёх лет. Сейчас всё своё свободное время Лера использует на подготовку к чемпионату мира по киокушинкай, который пройдёт 25 октября в Хабаровске:

– Сейчас у меня по две-три тренировки в день. Работа стала вторым домом, здесь я с девяти утра до девяти вечера, – рассказывает Валерия. – Пока погода позволяла – занималась на улице: всевозможные кроссы и ускорения. Сейчас нам подготовили зал, буду заниматься в нём.

Пример Валерии вдохновляет юных каратистов на трудный путь достижения мастерства в каратэ, путь, по которому многие идут всю жизнь, закаляя своё тело, укрепляя дух, открывая в себе всё новые и новые способности и расширяя границы своих возможностей.

Звонок с каникул



1 сентября 2014 года звонок с каникул прозвенел для более пяти тысяч юных салдинцев. 514 из них отправились в этот день первый раз в первый класс. На всех праздничных линейках именно они были главными героями торжеств.

Им желали учиться с удовольствием,

быть прилежными школьниками, обрести добрых друзей и радовать родителей пятёрками и четвёрками! Хотя все эти пожелания вполне подходят школьникам любого возраста. Но 11-классникам можно добавить к пожеланиям и такое напутствие: относиться к учёбе с особой серьёзностью и порадовать

родителей высокими баллами на предстоящих ЕГЭ.

Обращаясь к учителям, заступившим на свою многотрудную и благородную вахту, пожелаем вдохновения и терпения, старательных учеников и отзывчивых родителей. Директорам школ – чёткой работы коммуникаций, поменьше

больничных в коллективе, побольше стимулирующей части в зарплате.

Одним словом, всем, кого 1 сентября объединила ШКОЛА – хорошего учебного года! А всем читателям «Новатора» от фотокорреспондента – остановившиеся мгновения прошедшего понедельника.





Звонок с каникул



Новатор

УЧРЕДИТЕЛЬ:
ОАО «Корпорация ВСМПО-АВИСМА»

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 53900

Газета зарегистрирована
в Управлении Федеральной службы
по надзору в сфере связи
и массовых коммуникаций
по Свердловской области.
Рег. ПИ № ТУ 66-00209
от 02.04.2009

Адрес редакции и издателя:
В. Салда, ул. Парковая, 1,
Дом книги, 3-й этаж
Телефоны:
6-00-87, 6-25-23, 6-25-85
E-mail: redaktor@vsmpro.ru

Цена свободная

ТИПОГРАФИЯ

ООО «ПОЛИГРАФКОМБИНАТ»
Свердловская область,
г. Реж, ул. О.Кошевого, 16
Тираж 5000 экз. Заказ № 1438
Подписано в печать:
по графику – 4 сентября, 17.00
фактически – 4 сентября, 10.40

Главный редактор: Лариса А. КАРАСЕВА
Выпускающий редактор: Ольга ПРИЙМАКОВА
Ответственный секретарь:
Александр МАСЛОВ
Корректурщик: Елена ФИЛАТОВА
Дизайн: Наталья ШУМИЛОВА,
Елена НАЗАРЫЧЕВА, Ирина ЗАБАРА

Перепечатка материалов, опубликованных в газете
«Новатор», только с разрешения редакции