

# ЭКОНОМИКА УРАЛЬСКОГО ОКРУГА

РЕГИОНАЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЕ» 11 ИЮНЯ 2014 СРЕДА № 130 (6402)

Выходит для читателей Свердловской, Челябинской, Курганской и Тюменской областей, Ханты-Мансийского автономного округа — Югры и Ямало-Ненецкого автономного округа.

**ЗАТО с идеями**  
Атомные города хотят снять барьеры для развития бизнеса  
Страница 22



**Трактор не газует**  
Нехватка заправок и сервисных центров тормозит перевод сельхозтранспорта на более дешевое топливо  
Страница 23

**Бюджет добавит на квартиру**  
В Югре внедряют механизм накопительной ипотеки  
Страница 24



## ВИЗИТ

22 ИЮНЯ Челябинскую область посетит делегация Синьцзян-Уйгурского автономного района (СУАР) во главе с заместителем председателя народного правительства СУАР Ши Даганом. Программой пребывания предусмотрены презентации китайских компаний, а также деловые переговоры с южноуральскими предприятиями, ожидается подписание ряда коммерческих договоров.

## ОФИЦИАЛЬНО

РАБОЧАЯ группа по реализации реформы местного самоуправления в Свердловской области, созданная по поручению губернатора, провела первое заседание. В нем вошли 22 человека: депутаты Заксобрания всех фракций, политологи, юристы, также в перспективе в работе будут привлекаться независимые эксперты и представители местных администраций. Региону предстоит принять по меньшей мере пять законов, регламентирующих процедуру деления муниципальных образований, определяющих источники доходов внутригородских районов, порядок формирования представительных органов власти и назначения либо избрания глав муниципалитетов, сроки их полномочий.

ПРАВИТЕЛЬСТВО Свердловской области утвердило прожиточный минимум на третий квартал 2014 года. В расчете на душу населения он составил 7870 рублей в месяц, для трудоспособных граждан — 8379 рублей, пенсионеров — 6478 рублей, детей — 8046 рублей.

## ЦИФРА

9,5 ТЫСЯЧИ южноуральцев попали в списки невышедших с начала года из-за накопленных долгов — это почти столько же ограничений, сколько было наложено за весь 2013 год (10,7 тысячи). По прогнозам службы судебных приставов, устойчивая тенденция роста сохранится до конца года. К тому моменту будет вынесено порядка 20 тысяч постановлений об ограничении выезда.

1,4 МИЛЛИОНА квадратных метров составляет рынок востребованных коммерческих площадей в Екатеринбурге. Это равно 4,2 процента от площади жилых комплексов и больше, чем весь объем офисных площадей в бизнес-центрах уральской столицы. Самый востребованный продукт — помещения до 150 квадратных метров, их покупают под пункты услуг и магазины.

16 175 МЛАДЕНЦЕВ появилось на свет в Челябинской области в первом квартале 2014 года. Это на 461 ребенка больше, чем за аналогичный период 2013 года. Показатель младенческой смертности за четыре месяца снизился на 36,6 процента: с 9,9 до 6,3 на тысячу родившихся.

## ПРЯМАЯ РЕЧЬ



**Наталья Ларионова**  
директор департамента развития малого и среднего предпринимательства Минэкономразвития РФ

## ДЕЛИТЬСЯ НАДО

Серьезный разговор о взаимодействии малого и среднего бизнеса с крупным государством начинается с административных решений. Долго думали, какую санкцию ввести для нарушителей. Решили обязать компанию, которая не выполнит квоту, со следующего года работать по требованиям 44-ФЗ о госзаказе, то есть в более жестких законодательных рамках. Полагаем, угроза такого наказания по экономическому эффекту превысит все административные штрафы.

## Стратегия Лицензирование управляющих компаний очистит рынок ЖКХ от недобросовестных игроков

# Выпадут в осадок



**Арина Мироненкова,**  
Челябинская область

**В**ыдача лицензий управляющим компаниям (УК) стартует уже с сентября этого года и продлится до 1 мая 2015-го, после чего деятельность в сфере ЖКХ без разрешительного документа будет запрещена — эту информацию озвучили на всероссийском форуме «ЖКХ — новое качество», который состоялся в Челябинске.

Законопроект о лицензировании УК принят Госдумой РФ в первом чтении, при этом изначально рассматривались два варианта развития ситуации в сфере управления многоквартирными домами — лицензирование и саморегулирование, но предпочтение было отдано все же первому. По словам министра строительства и жилищно-коммунального хозяйства РФ Михаила Менья, этому предшествовала долгая дискуссия, сейчас

## Акцент

В 2013 году в госжилинспекцию обратилось с жалобами 164 тысячи россиян, что на 20 процентов больше, чем в 2012-м

ведется доработка законопроекта, есть возможность внести корректировки и дополнения, чтобы сделать процесс лицензирования более эффективным и прозрачным.

По мнению авторов законопроекта, именно лицензия призвана стать гарантом качества и высокого профессионализма УК. Однако в предпринимательском сообществе уверены, что нововведение приведет к дополнительным тратам и увеличению рисков. Поэтому получить лицензию не спешат.

С введением системы лицензирования компании-аутсайде-

ры должны будут покинуть рынок, значит, и количество жалоб от собственников жилья значительно сократится. Пока же оно из года в год только растет: в 2013-м, к примеру, в госжилинспекцию обратилось 164 тысячи россиян, что на 20 процентов больше, чем в 2012-м.

По словам заместителя директора департамента ЖКХ министерства строительства и ЖКХ РФ Елены Солнцевой, сегодня в коммунальной системе существует две основные проблемы. Одна из них — коррупция, с которой необходимо бороться, в том числе с помощью

лицензирования. Вторая — частый отказ УК от жилых объектов с большой степенью износа, управляют которыми экономически невыгодно.

— Решение видится в создании в каждом регионе независимой лицензионной структуры, в работу которой необходимо привлечь представителей общественных организаций, ГЖИ, профессионального сообщества. Речь идет о формировании коллегиального органа, который будет заниматься выдачей и аннулированием лицензий для УК и позволит обеспечить прием квалификационного экзамена. Не кон-

**Управляющие компании часто отказываются от изношенных жилых объектов, поскольку управлять ими экономически невыгодно.**

ретный чиновник должен решать — выдавать лицензию или нет, а именно независимая структура, что делает процесс максимально прозрачным, — подчеркнула чиновница.

Процесс отзыва лицензии также планируется сделать достаточно простым: если УК получит свыше 10 административных взысканий в течение календарного года, документ аннулируют. При этом собственники домов наделяются правом veto, применив которое, они могут защитить УК от закрытия. Участники рынка отнеслись к этой новации с недоверием. По их мнению, она создаст больше возможностей для манипулирования: по договоренности можно будет «прикрыть» одни компании и оказывать давление на их конкурентов.

→ 22

## КОРОТКО

### Зауралье наводит мосты с Китаем

Правительство Курганской области готовится презентовать на инвестиционном форуме в Гуанчжоу проект строительства логистического центра. По словам и.о. главы Зауралья Алексея Кокорина, прорабатываются два варианта размещения объекта: либо в Петуховском районе непосредственно перед таможенным пунктом, либо в Кургане, где более развита инфраструктура и транспортное сообщение в различных направлениях. Для региона выгоднее, чтобы центр был построен в Петухово: появится дополнительный стимул для развития территории, увеличения налоговых поступлений, оживления экономической жизни. Кроме того, через Казахстан и Петуховский таможенный пункт проходит один из самых коротких путей из Китая в Москву, и это должно заинтересовать партнеров.

### На Южном Урале растет число договоров аренды

Количество зарегистрированных договоров аренды недвижимости с начала года увеличилось на 42,7 процента по сравнению с прошлым и достигло 514 единиц. За пять месяцев управление Росреестра по Челябинской области провело 14,3 тысячи регистрационных действий. Большинство объектов составляют здания (21,9 процента) и помещения (72,3 процента). Доля земельных участков и сооружений равна 3,3 и 2,5 процента соответственно.

### Мегаполису выделили миллионы на дороги

Заксобрание Свердловской области приняло решение о выделении Екатеринбургу дополнительного финансирования в размере почти 800 миллионов рублей на ремонт дорог, реконструкцию Центрального парка культуры и отдыха. Мэрия на условиях софинансирования готова вложить в эти проекты еще около 300 миллионов рублей. Таким образом, в 2014 году будет отремонтировано почти 400 квадратных метров дорожного полотна. Кроме того, будут устроены дополнительные полосы на перекрестках интенсивным движением, улучшено качество покрытия в межрельсовом пространстве на трамвайных переездах. В ЦПКЮ начнется строительство фан-зоны к ЧМ-2018.

### Аварийные дома возьмут под охрану

Одиннадцать зданий в Челябинске, признанных ветхонавигационными, возьмут под охрану на 3–5 месяцев в связи с высокой пожарной опасностью. Этого времени достаточно для снятия объектов с регистрационного учета и сноса. По словам председателя комитета по управлению имуществом и земельным отношениям Надежды Рыльской, планируется выставить информационные аншлаги и круглосуточный патруль. После того как здания снесут, земельный участок будет заново сформирован и отдан под застройку либо новым жильем, либо социальным. Всего в Челябинске запланировано под снос 33 аварийных дома, девять из них уже полностью освобождены от жильцов.

### В Екатеринбурге создали интерактивную карту мусорных контейнеров

Она поможет наладить чиновникам контроль за состоянием контейнерных площадок и деятельностью обслуживающих компаний. Сегодня продукт находится еще в стадии разработки, но на нем уже имеется несколько сотен контейнерных площадок, а также место с контейнерами для ртутных ламп, разделы для приема заявлений граждан и отслеживания маршрутов движения спецтехники. Вносить данные в базу смогут квартальные, специалисты МУП «Спецавтотранс», районных администраций. Когда программа будет готова к эксплуатации, она появится на официальном сайте Екатеринбурга.

### Пчеловоды терпят убытки

Основной причиной падения прибыли южноуральских пчеловодов стала массовая гибель насекомых (больше 50 процентов на отдельных пасеках). Виною тому климатические изменения, которые сказались на качестве нектара. По словам председателя Челябинского областного общества пчеловодов Геннадия Ковалева, массовая гибель пчел окончательно разорит и без того нерентабельный бизнес. Демпинг китайских производителей меда, засилие некачественной и дешевой продукции на прилавках области не позволяет сегодня развиваться местному пчеловодству, в связи с чем количество пасек на Южном Урале с каждым годом сокращается.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

только на сайте [ural.rg.ru](http://ural.rg.ru)

### Челябинск разделили на семь муниципалитетов

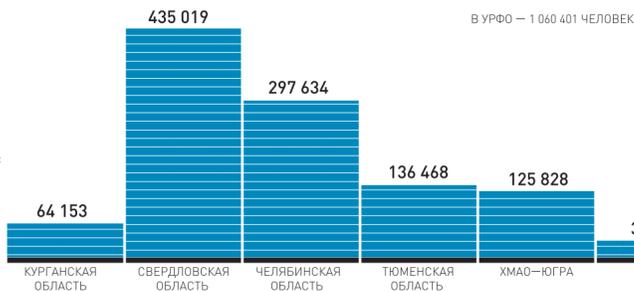
<http://www.rg.ru/2014/06/10/reg-urfo/putyat-anons.html>

**ФИЛИАЛЫ ФГБУ «РЕДАКЦИЯ «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЫ»**

ЕКАТЕРИНБУРГ: ул. Тургенева, 13, офис 101.  
Телефон/факс (343) 371-24-84. E-mail: san@rg-ural.ru  
ТЮМЕНЬ: ул. Осипенко, 81, офис 1004.  
Телефон/факс (3452) 75-20-79, 75-20-86. E-mail: man721@mail.ru  
ХАНТЫ-МАНСКИЙСК: ул. Комсомольская, 31, офис 209.  
Телефон (3467) 320-969. E-mail: bva62@mail.ru  
ЧЕЛЯБИНСК: Свердловский пр. 60.  
Телефон/факс (351) 727-73-33, 727-78-08. E-mail: chel@rg.ru

### СРЕДНЕСПИСОЧНАЯ ЧИСЛЕННОСТЬ РАБОТНИКОВ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА, ЯНВАРЬ — СЕНТЯБРЬ 2013 Г., ЧЕЛОВЕК

Источник: Единая межведомственная информационно-статистическая система (ЕМИСС)



ИНФОГРАФИКА: ИЛГ — ЕЛЕНА МАКЕР

Ксения Попова, Наталья Швабузар, «Российская газета»

ВЫПАДУТ  
ВОСАДОК

21 → Таким образом привычные бизнес-процессы будут искажены и обретут большую зависимость от мнения общественности, которое, как известно, не всегда беспристрастно.

—В лицензировании не вижу ничего положительного. По-моему, это лишняя процедура, которая повлечет за собой лишь дополнительные расходы и в несколько раз увеличит риски для бизнеса, — убежден директор Челябинской УК Эдуард Киреев. — На Южном Урале действует саморегулируемая организация в сфере ЖКХ, которой вполне достаточно. Уже сложился механизм работы с обращениями граждан, выстроен диалог, не думаю, что получение лицензии как-то изменит ситуацию.

В нескольких челябинских УК комментировать ситуацию с лицензированием отказались вовсе — мол, пока с трудом понимают, как работать по изменившимся правилам, но уже готовы «затянуть пояс». Хотя с введением новой системы отчетности, предлагаемой министром, возможно, этого и не придется делать.

—Мы предлагаем изменить структуру отчетности УК, ведь сегодня любая из них должна держать ответ буквально за каждую потраченную копейку. Согласитесь, подход не совсем корректный, ведь собственнику важен тот факт, что работы выполнены в полном объеме и с надлежащим качеством, а за какой объем средств их могли выполнить — это больше имеет отношение к специфике организации бизнес-процесса, — говорит Елена Солнцева. — Спрашивая за каждую копейку, мы ставим УК в достаточно сложное положение, нужно это понимать.

Федеральные власти предлагают изменить структуру отчетности УК, чтобы им не пришлось держать ответ за каждую копейку

По мнению экспертов, после ввода обязательного лицензирования многие УК предпочтут сменить форму деятельности на более комфортную — ТСЖ, где не нужно получать разрешения на работу.

—Чтобы избежать такой ситуации, необходимо ввести процедуру лицензирования и для ТСЖ. Председатели ТСЖ тоже должны пройти экзаменационную систему, что будет своеобразным фильтром от случайных людей в сфере управления многоквартирными домами, — говорит руководитель общественной приемной региональной общественной организации «Томский союз собственников жилья» Чингиз Цыренжапов. — К тому же ни для кого не секрет, что зачастую ТСЖ, в распоряжении которых находятся свыше миллиона квадратных метров жилья, обслуживают дома, расположенные в разных концах города.

Такие квазиТСЖ уже в ближайшее время будут реорганизованы, при необходимости планируется подключить к этому процессу административный ресурс.

## КОММЕНТАРИЙ

**Анатолий Вершинин,**  
уполномоченный по правам потребителей в сфере ЖКХ Челябинской области:

—Сегодня крайне необходимо возвращение государства как регулятора в сферу ЖКХ. Госжилинспекция ранее была сведена к уровню крошечного отдела министерства и только в этом году получила статус полноценного ведомства. Пока существует некое беспорядочное по поводу развития конкуренции в сфере ЖКХ согласно новым правилам законодательства, возможно, для некоторых компаний выход на рынок будет затруднен, но в то же время появляются новые возможности для добросовестных игроков.

## ЦИФРА

4

## ТРИЛЛИОНА

рублей составляет годовой оборот средств в ЖКХ РФ

Проект Министр здравоохранения РФ одобрила появление  
в Екатеринбурге медицинского кластера

## Город врачей



**Дарья Воронина,** Екатеринбург

Во время визита на Средний Урал министру здравоохранения РФ Веронике Скворцовой представили проект кластерного медицинского научно-образовательного центра в Академическом микрорайоне Екатеринбурга. Глава ведомства идею одобрила, но попросила уточнить финансовую часть.

По мнению инициаторов проекта, его реализация позволит решить сразу несколько задач: увеличит подготовку врачей в Уральском государственном медицинском университете (УГМУ), посещает развитию двух медицинских НИИ и объединению их потенциала с вузом и лечебной практикой.

Сегодня на восьми факультетах медицинского университета учатся 4200 студентов и более 1000 аспирантов, свыше 5000 врачей ежегодно получают квалификацию. Однако дефицит кадров по-прежнему остается острой проблемой для здравоохранения региона. По информации проректора по научно-исследовательской работе УГМУ Ольги Ковтун, Свердловской области уже сейчас не хватает 3,5 тысяч врачей и в ближайшие десять лет ситуация не изменится.

Средства на подготовку дополнительного количества врачей есть как у Федерации, так и у региона, однако вуз не может их освоить: остро не хватает учебных площадей, к тому же их качество не выдерживает ни малейшей критики. Как известно, Свердловский медицинский институт был создан в 1930 году, основной корпус построен в 1937. За истекшие десятилетия институт разросся, и учебный процесс оказался разбросанным по нескольким помещениям, находящимся в разных частях Екатеринбурга.

—Уже несколько поколений наших студентов вынуждены посто-

Актент

Комплекс зданий университета, НИИ и вузовской клиники разместится в бурно строящемся Академическом микрорайоне, где уже сейчас проживает 60 тысяч человек, а будет 320 тысяч

янно мигрировать по городу, — рассказывает Ольга Ковтун. — На первых курсах лекции проходят в 2–3 корпусах, а старшеступенкам приходится буквально нести из одного конца мегаполиса в другой, ведь надо успевать и учиться, и проходить практику в больнице. Такие расстояния — огромные нагрузки.

Прорабатывая разные варианты увеличения профподготовки врачей, университет и регион пришли к общему выводу: передача вузу дополнительных площадей ничего не даст, да это и невозможно в центре Екатеринбурга. Необходимо строить новый образовательный центр. Кроме того, в новых зданиях нуждаются два отраслевых НИИ — ортопеди-

ческий и охраны материнства и младенчества. Если вуз окажется по соседству с ними, создадутся условия для сотрудничества отраслевой и вузовской науки. Но это еще не все.

Разместить вуз и НИИ планируется в бурно растущем Академическом микрорайоне, где уже сейчас проживает 60 тысяч человек, а в перспективе будет 320 тысяч. Естественно, необходим собственный медицинский центр. На территории нового комплекса будут созданы условия для уникального симбиоза научно-образовательного и лечебного центра, что может дать стимул развитию уральской медицины в целом. А для того чтобы преподаватели вуза, сотрудники НИИ и студенты

имели комфортные условия для жизни, быта и отдыха, предлагается возвести таунхаусы, общежитие и стадион.

По словам министра здравоохранения Свердловской области Аркадия Беляевского, проект уже рассматривался на совещаниях в подпредставительстве и на градостроительном совете при губернаторе, где получил одобрение. 15 апреля его презентовали в Совете Федерации. А вот теперь идею позитивно оценила глава Минздрава РФ.

—Идеологически я однозначно поддерживаю, — цитирует Веронику Скворцову директор департамента информполитики главы региона. — Мне бы хотелось как можно быстрее увидеть конкретную, медико-техническую задачу, проработанные финансовые источники.

Свердловский премьер-министр Денис Паслер подтвердил, что руководство области в короткие сроки предоставит всю необходимую документацию в Минздрав РФ.

## ПЕРСПЕКТИВЫ Атомные города хотят снять барьеры для развития бизнеса

## ЗАТО с идеями

**Ксения Дубичева,**  
Свердловская область

1 июля на подпись президенту РФ должна быть представлена комплексная программа развития закрытых территорий с расчетами и прогнозами 40 основных социально-экономических параметров до 2020 года.

Реформа необходима, так как титульная, как ее принято называть, деятельность ядерно-оружейных и производственных центров за последние десятилетия резко сократилась в объемах. Однако переобучить людей, создать новые рабочие места, развить малый и средний бизнес в атомградах намного сложнее, чем в других моногородах.

## Катализатор для бизнеса

—Проблема бизнеса там не системная, — отмечает Александр Гончаров, уполномоченный по защите прав предпринимателей в Челябинской области. — Мы понимаем, что в существующем виде закон «О закрытых административно-территориальных образованиях (ЗАТО)» препятствует развитию бизнеса, его надо корректировать.

Сегодня в системе Росатома — десять ЗАТО, образованных около 60 лет назад. Проживает в них около миллиона человек, половина — на Урале. Консультанты в области стратегических разработок предложили Росатому несколько направлений развития таких территорий в зависимости от их спе-

цифики. Скажем, перспективой для таких городов, как Лесной (Свердловская область), Трехгорный и Озерск (Челябинская), экспертам видится дальнейшая индустриализация — устойчивое развитие градообразующего предприятия с расчетами и прогнозами 40 основных социально-экономических параметров до 2020 года.

Второе направление — кластерное. К нему аналитики отнесли Железногорск (Красноярский край), Саров (Нижегородская область) и Снежинск (Челябинская область). Здесь возможна широкая коммерциализация технологий, которые разрабатывают научные подразделения градообразующего предприятия. По мнению руководителя управления Росатома Александра Харичева, НИИ проще найти новые рынки, чем производственным предприятиям, зависящим от цен на уран и перспектив строительства АЭС. Они уже являются точками притяжения для крупных инвесторов, в том числе иностранных. Например, в Снежинске развиваются инновационные производственные подразделения градообразующего предприятия, по мнению руководителя управления Росатома Александра Харичева, НИИ проще найти новые рынки, чем производственным предприятиям, зависящим от цен на уран и перспектив строительства АЭС.

Они уже являются точками притяжения для крупных инвесторов, в том числе иностранных. Например, в Снежинске развиваются инновационные производственные подразделения градообразующего предприятия, по мнению руководителя управления Росатома Александра Харичева, НИИ проще найти новые рынки, чем производственным предприятиям, зависящим от цен на уран и перспектив строительства АЭС.

Другим перспективным интеграционным инструментом может стать индустриальный парк. Его создание возможно в случае снятия ограничений, присущих статусу ЗАТО, в частности на оборот земли и хозяйственную деятельность в границах атомградов с соседними городами. Такое будущее возможно, к примеру, у Новоуральска (Свердловская область), где расположен крупнейший в России комбинат по обогащению урана. Мар города Владимир Машков считает, что смягчение режима откроет доступ инвесторам. Уже сейчас в городе с 60-тысячным населением около одиннадцати тысяч человек заняты малым и средним бизнесом — это больше,

чем на любом местном предприятии. Специалисты считают Новоуральск лидером развития высокотехнологичного малого бизнеса в регионе, местные «малыши» выпускают электронные весы высокой точности для взвешивания многотонных грузов, вентиляционные системы для железнодорожного транспорта (в том числе на экспорт), катализаторы дожигания топлива для автомобильных двигателей.

—Надо понимать, что деньги текут по законам гидродинамики: туда, где для них созданы нормальные условия, — объясняет глава муниципалитета. — Бизнесу нужны определенные гарантии, в первую очередь законодательные условия, чтобы он не боялся идти в ЗАТО.

Идеи витают в воздухе. Пока боится есть чего. Скажем, Уральский завод теплообменного оборудования более десяти лет ждет завершения процедуры размежевания земель между химкомбинатом и муниципалитетом.

—Нам необходимо расширить производство: это диктует логика развития бизнеса, а главное — у нас есть на это средства. Чтобы построить новый цех, нужны земля и энергоёмкость. Но, пока земель распоряжается Росатомом, нам не разрешают строительство и не прокладывают электросети, — рассказывает директор завода Надежда Ларионова.

Глава проектной компании Сергей Спицын понес конкретные убытки — семь миллионов рублей — из-за длительных со-

говоров. Его фирма выиграла муниципальный контракт, но не сумела вовремя оформить банковский кредит на оборотные средства.

—Я не мог передать банку в залог свои производственные активы без разрешения Росатома. Процедура получения этого документа заняла четыре месяца. Естественно, сроки работ по контракту прошли и мы были вынуждены его расторгнуть, — сообщил Спицын.

По предварительным данным, программа открытия ЗАТО, помимо активной поддержки малого и среднего предпринимательства, включает в себя создание индустриальных парков, развитие транспортной и инженерной инфраструктуры. Эти идеи, что называется, витают в воздухе: так, на днях студенты Озерского технологического института презентовали на Евразийском экономическом форуме молодежный проект «Закрытый город как центр локальной агломерации». По мнению ребят, ЗАТО может преодолеть системные ограничения и победить в конкурентной борьбе за финансовые, материальные и кадровые ресурсы за счет расширения взаимодействия с прилегающими территориями. Студенты доказывают, что образование агломерации муниципальных образований в центре в закрытом городе приведет к росту уровня и качества жизни на Урале. Интересно, что Борис Дубровский, и.о. губернатора Челябинской области, где расположены три ЗАТО, расценивает их как одно из конкурентных преимуществ региона.

## Мнение



**Николай Касимов**

академик РАН, первый вице-президент Русского географического общества, председатель руководящего комитета Технологической платформы «Технологии экологического развития»

ПЛАТФОРМЫ  
НАБИРАЮТ ХОД

ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ платформа «Технологии экологического развития», созданная в 2011 году, продолжает свою работу и консолидирует ресурсы бизнеса, науки, государственной власти и гражданского общества. Цель такого объединения — распространение в России экологических технологий и экологических услуг.

Мы видим стабильный интерес к совместной работе и ежегодно принимаем в состав платформы новые организации. На сегодняшний день ее участниками являются 258 организаций из 47 субъектов РФ: 23 процента из них составляют вузы, 27 — НИИ, 36 — коммерческие компании, 14 — некоммерческие организации, институты развития и органы госвласти.

С 2013 года деятельность платформы «Технологии экологического развития» ведется от лица одноименного некоммерческого партнерства. Тем самым из «рыло-го конгломерата» многочисленных организаций платформа стала юридическим лицом. Это позволяет легитимно решать организационные вопросы, в том числе в экспертной и проектной деятельности. Участники могут взаимодействовать с платформой на двух уровнях. Первый дает возможность вступить в платформу по предварительной заявке. Второй предоставляет членство в НП

на условиях олаты дифференцированного взноса и гарантирует получение определенных прав.

В минувшем году нашей приоритетной задачей стало формирование профессионального экспертного сообщества, без которого невозможна дальнейшая деятельность платформы. Свою работу начал научно-технический совет (НТС), состоящий из представителей науки, образования, общественных организаций, компаний с госучастием. Два заседания НТС

были в период с июня по декабрь 2013 года. На них были утверждены нормативные документы по работе совета и экспертизе проектов.

Кроме того, в декабре 2013 года была достигнута договоренность с Американским агентством по охране окружающей среды (EPA) об обмене информацией и получении базы данных по современным технологиям в области экологического развития. Подготовлен систематизированный перечень технологий очистки загрязненных территорий и ликвидации накопленного экологического ущерба. Он размещен на сайте платформы. Используя данную информацию, мы сможем как предлагать тематические технологии в России, так и тестировать отечественные разработки, проводить патентный поиск на «чистоту» изобретения.

О развитии экологических технологий и услуг в нашей стране говорится много. Но важно учитывать тот факт, что доля России составляет всего около одного процента от глобального рынка, который оценивается в 4,4 триллиона евро. Сегодня в нашей стране внедрение современных технологий происходит в первую очередь в тех отраслях, где есть определенные средства, понимание и экологическая ответственность собственников бизнеса. Компании, работающие по западным стандартам, или компании с большой долей иностранного капитала часто применяют экологические технологии в своей деятельности. Но в целом в сфере экологических услуг и экологического бизнеса Россия значительно отстает от Запада. Именно поэтому Министерство природных ресурсов и экологии РФ настаивает на необходимости использовать наилучшие доступные технологии (НДТ). Их выявление и экспертиза — одно из важных направлений работы технологической платформы.

На наш взгляд, наиболее активно в ближайшие годы в России будут развиваться технологии по переработке отходов. Анализ ситуации в стране и за рубежом, научно-исследовательские работы показывают, что экономический кризис 2008–2009 годов сильно повлиял на число публикаций в сфере прогнозирования состояния геоферы Земли, мониторинга. В то же время он практически не сказался на количестве работ, посвященных переработке отходов. Публикации, как известно, являются своего рода предельной разработкой. Все это позволяет сделать вывод, что переработка и устойчивое обращение с отходами является одним из приоритетов рационального природопользования в нашей стране.

Что касается планов нашей технологической платформы на 2014 год, то в первую очередь мы сосредоточимся на более активном привлечении экологических современных технологий на российский рынок. Будет продолжена экспертная работа — сейчас в рамках платформы взаимодействуют порядка 500 экспертов. Нашей приоритетной задачей является создание профессионального сообщества, услугами которого могут воспользоваться как органы власти, так и бизнес-организации. Необходимо четко понимать, какое значение экспертиза той или иной платформы имеет для различных государственных программ, конкурсов, проектов и т.д. Безусловно, они не должны иметь исключительное право проведения экспертизы, но роль платформы государству необходимо каким-то образом формализовать.

Немаловажное значение для работы платформы имеет взаимодействие с регионами. Первым субъектом РФ, подписавшим соглашение о сотрудничестве в 2012 году, стала Тюменская область. В 2013-м были заключены соглашения с администрациями Тверской области и Республики Чувашия. Уже достигнута договоренность о проведении крупного территориального совещания и создании кластера в Приволжском федеральном округе (одновременно с 14-ю субъектами Федерации). Подобные договоренности есть и с ЦФО, СЗФО. Сейчас платформа готовится принять участие в качестве консультационного органа в совете при полномочном представителе президента РФ в ПФО по вопросу реализации государственной политики в сфере охраны окружающей среды, лесного хозяйства, оптимизации природопользования.

## ЛПК Нехватка заправок и сервисных центров тормозит перевод сельхозтранспорта на более дешевое топливо Трактор не газует

**Валентина Пичурина,**  
Курганская область

ЭКСПЕРТЫ прогнозируют замедление оживления на рынке газомоторного топлива (ГМТ) в Курганской области после утверждения программы субсидирования на приобретение транспорта. Как ожидается, федеральный бюджет будет субсидировать до 30 процентов стоимости техники, использующей газ вместо бензина. Убедить предпринимателей в преимуществах ГМТ не нужно, оно давно его оценили. В Курганской области на этот вид топлива переведена почти половина общественного транспорта. В Кургане, например, только 35 из 464 автобусов работают на дизеле и 14 — на сжиженном газе, остальные давно перешли на природный газ. В муниципальной и пригородной сети города Шадринска газ используют на 84 из 106 единиц транспорта, а в Каргапольском АТП уровень проникновения ГМТ достигнет 60 процентов.

Гораздо сложнее дела с ЖХК и сельским хозяйством. По данным регионального департамента промышленности, транспорта, связи и энергетики, в этих отраслях только около пяти процентов техники приспособлено к ГМТ. Аграрии хоть сегодня переверли бы все свои машины на альтернативное топливо, но пока не могут позволить себе такой роскоши, потому что мало профильных заправок.

—Мы могли бы для начала 15 машин перевести на газ, он в два с лишним раза дешевле солярки и бензина, да и украть его труднее. Несмотря на принимаемые меры, возрастает горючего в хозяйстве процветает, нечистые на руку трактористы его просто продают частным фирмам по дешевке,— признается Сергей Остапенко, руководитель сельхозпредприятия. —Однако передвижная мобильная заправочная станция стоит больше десяти миллионов рублей, стационарная —на много дороже, да и нет смысла ее строить для одного нашего парка.

Минсельхоз еще в 2004 году включил Курганскую область в пилотный проект по переводу транспорта на ГМТ. И тот же Сергей Остапенко установил в тот момент газобаллонное оборудование на двух тракторах и семи машинах. Но дальше дело не пошло.

—Правы руководители сельхозпредприятий: у нас совершенно не развита инфраструктура,—

говорит Игорь Вороков, заместитель начальника управления производства, начальник отдела технической политики и охраны труда департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Курганской области. —Нет в достаточном количестве не только заправочных станций, но и сервисных центров, слишком дорого газобаллонное оборудование. Например, чтобы переоборудовать на газ один «каровец», шесть лет назад нужно было заплатить около 240 тысяч рублей, сейчас, наверное, еще дороже. Все это —сдерживающие факторы.

К тому же, сетуют аграрии, сельхозтехнику, которая может использовать природный газ, пока не производят в массовом порядке, в отличие от автобусов. Представитель газовой компании из Екатеринбурга Дмитрий Шелехов не скрывает: да, с инфраструктурой есть проблемы. В Курганской области всего четыре автомобильных газополнительных компрессорных станции (АГНКС), две из которых находятся в областном центре, по одной — в Шадринске и Далматовском районе. Причем первую, расположенную на въезде с Шадринского тракта, собственники планируют закрыть на реконструкцию, а значит, очереди на заправки станут еще длиннее. По словам предпринимателя, в Кургане его компания хотела построить еще одну станцию в районе аэропорта, билась за проект около шести лет, но так и не смогла преодолеть препятствие: земля на том участке находится в федеральной собственности. Вместе с тем он заверил, что строительство АГНКС в Кургане предусмотрено в ведомственной инвестиционной программе на 2014–2015 годы, поэтому варианты для размещения на других площадках будут.

Дмитрий Шелехов попросил руководителей сельхозпредприятий обратить внимание на то, что в их хозяйствах, помимо тракторов, есть грузовые машины —хлебозавозы, молоковозы и т.п. Компания готова пойти навстречу и установить АГНКС под такую технику в отдельном взятком районе или даже совхозе. Но для этого нужны серьезные экономические обоснования и гарантии, ведь монтаж одной только станции оценивается в 150 миллионов рублей. По мнению предпринимателя, необходимо сначала изучить потенциал региона, скорректировать действия владельцев сетей заправок, а уж потом говорить о конкретных проектах.



Хотя для аграриев и коммунальщиков применение газового топлива экономически выгодно, пока трактора и экскаваторы только перевозят на грузовиках, заправленных метаном.

## Финансы Селам выделяют дополнительные средства на содержание школ, строительство жилья и дорог Деревню поддержат рублем

**Ксения Дубичева,**  
Свердловская область

КОМПЛЕКСНУЮ программу развития АПК и сельских населенных пунктов Свердловской области расширили и продлили еще на пять лет.

В общей сложности в «Уральскую деревню» до 2020 года будет вложено 66,3 миллиарда рублей, из них 56 процентов обеспечит региональный бюджет, 24 — федеральный, 2 — муниципалитеты,

18 — внебюджетные источники. Большая часть средств —45,6 миллиарда —пойдет в АПК, в том числе более миллиарда получит малый бизнес, начинающие фермеры и семейные агропредприятия. На строительство жилья в уральских деревнях направят 3,4 миллиарда рублей, на прокладку автодорог —4,9 миллиарда. Сельское здравоохранение получит 207,4 миллиона рублей, образование —677,6 миллиона.

ОАО «МегаФон» информирует своих клиентов об изменении с 1 июля 2014 года тарифов на услуги внутрисетевой телефонной связи. Более подробную информацию можно будет получить в офисах обслуживания корпоративных клиентов. Информацию об услугах и тарифах ОАО «МегаФон», адресах офисов обслуживания корпоративных клиентов можно найти на сайте [www.megafon.ru](http://www.megafon.ru) или узнать по телефону Контактного центра 8 800-550-0555.

## Отчетность Открытого акционерного общества «Производственное объединение «Уральский оптико-механический завод» имени Э.С. Яламова» за 2013 г.

Утверждена годовым общим собранием акционеров (протокол №3 от 28.04.2014 г.)

Бухгалтерский баланс на 31 декабря 2013 г.

Организация: Открытое акционерное общество «Производственное объединение «Уральский оптико-механический завод» имени Э.С. Яламова».

Организационно-правовая форма / форма собственности: Открытое акционерное общество/Смешанная российская собственность с долей федеральной собственности.

Единица измерения: млн рублей.  
Местонахождение (адрес): Российская Федерация, 620100, Свердловская обл., г. Екатеринбург, ул. Восточная, д. 33 б.  
Телефон (343) 229-81-09. Телефакс (343) 254-81-09.

| АКТИВ                                                      | На 31.12.2013 г. | На 31.12.2012 г. | На 31.12.2011 г. |
|------------------------------------------------------------|------------------|------------------|------------------|
| <b>I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>                              |                  |                  |                  |
| Нематериальные активы                                      | 455              | 324              | 228              |
| Результаты исследований и разработок                       | 1 475            | 1 465            | 1 163            |
| Нематериальные поисковые активы                            | -                | -                | -                |
| Материальные поисковые активы                              | -                | -                | -                |
| Основные средства                                          | 6 527            | 5 543            | 4 299            |
| Доходные вложения в материальные ценности                  | -                | -                | -                |
| Отложенные вложения                                        | 39               | 39               | 39               |
| Отложенные налоговые активы                                | 79               | 110              | 69               |
| Прочие внеоборотные активы                                 | 18               | 25               | -                |
| ИТОГО по разделу I                                         | 8 593            | 7 506            | 5 798            |
| <b>II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>                                |                  |                  |                  |
| Запасы                                                     | 5 341            | 5 215            | 5 130            |
| Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям  | 92               | 95               | 68               |
| Дебиторская задолженность                                  | 1 966            | 1 298            | 1 416            |
| Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов) | 6                | -                | -                |
| Денежные средства и денежные эквиваленты                   | 1 382            | 864              | 1 059            |
| Прочие оборотные активы                                    | -                | -                | -                |
| ИТОГО по разделу II                                        | 8 787            | 7 472            | 7 673            |
| <b>БАЛАНС</b>                                              | <b>17 380</b>    | <b>14 978</b>    | <b>13 471</b>    |

| ПАССИВ                                                                 | На 31.12.2013 г. | На 31.12.2012 г. | На 31.12.2011 г. |
|------------------------------------------------------------------------|------------------|------------------|------------------|
| <b>III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ</b>                                          |                  |                  |                  |
| Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей) | 4 509            | 4 509            | 3 492            |
| Собственные акции, выкупленные у акционеров                            | ( - )            | ( - )            | ( - )            |
| Переоценка внеоборотных активов                                        | -                | -                | -                |
| Добавочный капитал (без переоценки)                                    | 70               | 70               | 349              |
| Резервный капитал                                                      | 7                | 4                | 2                |
| Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)                           | 126              | 80               | 38               |
| ИТОГО по разделу III                                                   | 4 712            | 4 663            | 3 881            |
| <b>IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>                                  |                  |                  |                  |
| Заемные средства                                                       | 5 486            | 2 166            | 5 347            |
| Отложенные налоговые обязательства                                     | 203              | 213              | 104              |
| Оценочные обязательства                                                | 16               | 12               | 11               |
| Прочие долгосрочные обязательства                                      | -                | -                | -                |
| ИТОГО по разделу IV                                                    | 5 705            | 2 391            | 5 462            |
| <b>V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>                                  |                  |                  |                  |
| Заемные средства                                                       | 780              | 3 768            | 417              |
| Кредиторская задолженность                                             | 4 674            | 3 741            | 3 389            |
| Доходы будущих периодов                                                | 240              | 300              | 200              |
| Оценочные обязательства                                                | 94               | 115              | 122              |
| Прочие краткосрочные обязательства                                     | 1 175            | -                | -                |
| ИТОГО по разделу V                                                     | 6 963            | 7 924            | 4 128            |
| <b>БАЛАНС</b>                                                          | <b>17 380</b>    | <b>14 978</b>    | <b>13 471</b>    |

Генеральный директор С.В. Максим  
Главный бухгалтер Н.Н. Кузьмина  
«14» марта 2014 г.  
(дата составления документа)  
Бухгалтерская отчетность направляется в Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Свердловской области (Свердловскстат).

Отчет о финансовых результатах за 2013 г.

Организация: Открытое акционерное общество «Производственное объединение «Уральский оптико-механический завод» имени Э.С. Яламова».

Организационно-правовая форма / форма собственности: Открытое акционерное общество/Смешанная российская собственность с долей федеральной собственности.

Единица измерения: млн. рублей.  
Местонахождение (адрес): Российская Федерация, 620100, Свердловская обл., г. Екатеринбург, ул. Восточная, д. 33 б.  
Телефон (343) 229-81-09. Телефакс (343) 254-81-09.

| Наименование показателя                            | За 12 мес. 2013 г. | За 12 мес. 2012 г. |
|----------------------------------------------------|--------------------|--------------------|
| Выручка                                            | 6 337              | 5 728              |
| Себестоимость продаж                               | ( 4 257 )          | ( 3 747 )          |
| Валовая прибыль (убыток)                           | 2 080              | 1 981              |
| Коммерческие расходы                               | ( 486 )            | ( 501 )            |
| Управленческие расходы                             | ( 577 )            | ( 538 )            |
| Прибыль (убыток) от продаж                         | 1 017              | 942                |
| Доходы от участия в других организациях            | 3                  | 2                  |
| Проценты к получению                               | 7                  | 13                 |
| Проценты к уплате                                  | ( 549 )            | ( 535 )            |
| Прочие доходы                                      | 97                 | 29                 |
| Прочие расходы                                     | ( 401 )            | ( 325 )            |
| Прибыль (убыток) до налогообложения                | 174                | 126                |
| Текущий налог на прибыль                           | ( 75 )             | ( 0 )              |
| в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы) | 62                 | 43                 |
| Изменение отложенных налоговых обязательств        | 9                  | ( 109 )            |

| Изменение отложенных налоговых активов                                                        | ( 31 ) | 41 |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------|--------|----|
| Прочее                                                                                        | -      | -  |
| Чистая прибыль (убыток)                                                                       | 77     | 58 |
| СПРАВОЧНО:                                                                                    |        |    |
| Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода | -      | -  |
| Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода                 | -      | -  |
| Совокупный финансовый результат периода                                                       | 58     | 58 |
| Базовая прибыль (убыток) на акцию                                                             | -      | -  |
| Разводненная прибыль (убыток) на акцию                                                        | -      | -  |

Генеральный директор С.В. Максим  
Главный бухгалтер Н.Н. Кузьмина  
«14» марта 2014 г.  
(дата составления документа)

Выписка из Протокола №3 годового общего собрания акционеров.

1. Утвердить годовой отчет Общества за 2013 г.  
2. Утвердить годовую бухгалтерскую отчетность Общества за 2013 г.

3. Распределить чистую прибыль в размере 77 119 849,72 руб., полученную Обществом по результатам 2013 года, следующим образом:

— 5 % от чистой прибыли, что составляет 3 855 992,49 руб., направить на формирование резервного фонда;

— 50 % от чистой прибыли, что составляет 38 559 924,86 руб., направить на выплату дивидендов.

— 45 % от чистой прибыли, что составляет 34 703 932,37 руб., направить на финансирование инвестиционных проектов, а также на выплату вознаграждения членам Совета директоров Общества. При этом на выплату совокупного вознаграждения всем членам Совета директоров может быть направлено не более 2% от чистой прибыли Общества за 2013 г., что составляет 1 542 396,99 руб. В случае, если расчетный размер совокупного вознаграждения всем членам Совета директоров составит менее 2 % от чистой прибыли Общества за 2013 г., оставшаяся часть чистой прибыли из указанных 2% подлежит распределению на финансирование инвестиционных проектов.

Выплатить дивиденды по результатам деятельности Общества за 2013 г. следующим образом:

— направить сумму в размере 38 559 924,86 руб. на выплату дивидендов по обыкновенным акциям Общества пропорционально принадлежащим акционерам долям в уставном капитале на дату, на которую определены лица, имеющие право на получение дивидендов;

— определить форму выплаты дивидендов — денежные средства;

— установить дату, на которую определяются лица, имеющие право на получение дивидендов — «16» мая 2014 года.

— установить срок выплаты дивидендов — не позднее 25 рабочих дней с даты, на которую определяются лица, имеющие право на получение дивидендов.

Аудиторское заключение  
о бухгалтерской (финансовой) отчетности  
ОАО «Производственное объединение «Уральский оптико-механический завод» имени Э.С. Яламова» за 2013 г.

Аудитруемое лицо  
Открытое акционерное общество «Производственное объединение «Уральский оптико-механический завод» имени Э.С. Яламова» (ОАО «ПО «УОМЗ»).

Место нахождения: 620100, г. Екатеринбург, ул. Восточная, 33 б.  
Свидетельство о государственной регистрации выдано 26.05.2010 ИФНС по Октябрьскому району г.Екатеринбург, ОГРН 1106672007738.

Аудитор  
Закрытое акционерное общество «Аудиторская фирма «Универс-Аудит» (ЗАО «Универс-Аудит») (Уральский филиал ЗАО «Универс-Аудит»).

Место нахождения (юридический адрес): 620026, г. Екатеринбург, ул. Карла Маркса, 40.  
Почтовый адрес: 620049, г. Екатеринбург, ул. Первомайская, д. 109, оф. 326.

Свидетельство о государственной регистрации выдано 11.03.1992 Московской регистрационной палатой, Свидетельство о регистрации Уральского филиала № 07692 серия I-ЕИ от 6.12.96 выдано Администрацией г. Екатеринбурга, ОГРН 102770047958.

Член некоммерческого партнерства «Институт Профессиональных Аудиторов» (НП «ИПАР»), включенного в государственный реестр саморегулируемых организаций аудиторов, основной регистрационный номер записи 10302000164 в реестре НП «ИПАР».

Член HLB International, международной организации аудиторских и консультационных фирм.

Мы провели аудит прилагаемой бухгалтерской (финансовой) отчетности ОАО «ПО «УОМЗ» (далее — «Общество»), состоящей из Бухгалтерского баланса по состоянию на 31.12.2013 г., Отчета о финансовых результатах, Отчета об изменении капитала, Отчета о движении денежных средств, Пояснений к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах за 2013 г. (далее — «Отчетность»).

Ответственность аудитуемого лица за бухгалтерскую отчетность  
Руководство Общества несет ответственность за составление и достоверность Отчетности в соответствии с требованиями Федерального закона от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» и за систему внутреннего контроля, необходимой для составления бухгалтерской (финансовой) отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

Аудит включал проведение аудиторских процедур, направленных на получение аудиторских доказательств, подтверждающих числовые показатели в Отчетности и раскрытие в ней информации. Выбор аудиторских процедур является предметом нашего суждения, которое основывается на оценке риска существенных искажений, допущенных вследствие недобросовестных действий или ошибок. В процессе оценки данного риска нами рассмотрена система внутреннего контроля, обеспечивающая составление и достоверность Отчетности, с целью выбора соответствующих аудиторских процедур, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля.

Аудит также включал оценку надлежащего характера применяемой учетной политики и обоснованности оценочных показателей, полученных руководством Общества, а также оценку представления Отчетности в целом.

Мы полагаем, что полученные в ходе аудита доказательства представляют достаточные основания для выражения мнения о достоверности Отчетности.

Мнение  
По нашему мнению, бухгалтерская (финансовая) отчетность отражает достоверно во всех существенных отношениях финансовое положение ОАО «ПО «УОМЗ» по состоянию на 31 декабря 2013 г. года, финансовый результат его деятельности и движение денежных средств за 2013 г. в соответствии с требованиями Федерального закона от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете».

Управляющий Уральским филиалом ЗАО «Универс-Аудит»  
Усков С.Е.

Основной регистрационный номер в реестре аудиторов и аудиторских организаций 212030664428, квалификационный аттестат аудитора № К 026340

Руководитель проекта  
Корнильцева Н.Г.  
Основной регистрационный номер в реестре аудиторов и аудиторских организаций 21002003392, квалификационный аттестат аудитора № 02-000193

«20» марта 2014 г.

## ТЕНДЕНЦИИ Количество быстрорастущих компаний сокращается «Газели» замедлили бег

**Ольга Лобовикова,**  
Свердловская область

ПОПУЛЯЦИЯ быстрорастущих предприятий среднего бизнеса, сократившаяся во время кризиса, так и не восстановилась. Сильно сдали позиции торговля, строительство, металлургия и образование — отрасли, вскоромлившие большинство «газелей». Зато вперед вышли сельское хозяйство, научно-исследовательские разработки, химическое производство, здравоохранение — к таким выводам пришли участники конгресса «Уральские газели», состоявшегося в Екатеринбурге.

Как рассказал «РГ» профильный эксперт Глеб Жюга, на территории Большого Урала в 2005–2007 годах работали порядка 120–130 «газелей» (УрФО плюс Оренбургская область, Пермский край, Башкортостан и Удмуртия). В кризис 2008–2009 годов их количество сократилось до 35–45, и, похоже, эта цифра больше не изменится, хотя последние данные, доступные для исследования, датируются 2012 годом.

—Если раньше всегда доминировала оптовая и розничная торговля, то сейчас этого не наблюдается. По числу компаний ритейл еще в лидерах, а вот по выручке — уже нет, — отметил Глеб Жюга.

Уральские «газели», по его словам, отличаются более мелкими размерами компаний, чем в целом по стране, да и скучат они не так активно, поскольку региональная экономика сконцентрирована в крупном бизнесе. Если сравни-

вать выручку, с которой уральские быстрорастущие фирмы входят в рост и выходят из него, то кратность цифр не превышает 10. В то же время в среднем по России этот показатель равен 23, а некоторые «газели» перепрыгнули и за 100.

После скачка 70 процентов компаний падают в выручке, причем резко — теряют до 20–30 процентов в

год. При этом большинство выбывших из разряда «газелей» продолжает работать в сегменте среднего бизнеса. Тенденция к сокращению количества быстрорастущих компаний отмечается не только на Урале. По данным Андрея Оланова, профессора Финансового университета при правительстве РФ, в целом в России доля быстрорастущего среднего бизнеса снизилась с 7–8 процентов до двух. Падение в 2012 году было неожиданным, буквально на ровном месте. Ученый предположил, что оно связано с завершением до последнего времени курсом рубля и супердоговорными кредитами, сдерживающими развитие бизнеса. Выиграла лишь отрасль, связанная с инновациями. Что будет с популярностью в дальнейшем, эксперт предсказать не берется. Между тем некоторые компании уже демонстрируют признаки второго «прыжка». В реальном успехе, как правило, выступают вложения в активные активы, узкая специализация и расширение географии продаж.

Уральские «газели» в числе своих конкурентных преимуществ видят партнерство с иностранными игроками.

—Финансовые ресурсы подобных компаний позволяют забыть о наших банках как об ужасном сине, — отметил Леонид Кузьмин, глава ресурсодобывающей компании, в уставный капитал которой входит японская фирма. — Кроме того, мы экономим на маркетинге, получаем научно-техническую поддержку.

Как отметил глава предствительства Европейского банка реконструкции и развития в УрФО Евгений Офитчер, стратегические партнеры очень полезны для «газелей», ведь они зачастую «пропадают» на рынке из-за нехватки объективной оценки ситуации.

налоги Регионы подводят итоги декларационной кампании

МИЛЛИАРДЕРОВ СТАЛО МЕНЬШЕ

**Валентина Пичурина,**  
Курганская область

ПО РЕЗУЛЬТАТАМ декларационной кампании в Курганской области стало меньше миллионеров, а миллиардеров нет совсем.

По данным регионального управления ФНС России, всего в ведомство поступило 35 171 декларация о доходах за 2013 год, что значительно меньше, чем годом ранее (49 977). Одной из причин уменьшения количества налогоплательщиков, по мнению налоговиков, стало то, что в этом году в конце февраля — начале марта им не стали рассылать по почтовым адресам уведомления об обязанности подать декларацию, как раньше.

В соответствии с объемом задекларированных доходов налоговые платежи в бюджетную систему составят 154,7 миллиона рублей. При этом количество налогоплательщиков, получивших в 2013 году доход в размере, превышающем миллион рублей, сократилось. Так, доход в размере от одного до десяти миллионов задекларировали 1524 человека (в 2012 году — 2144), от 10 до 100 миллионов — 168 человек (175), от 100 до 500 миллионов — 42 (34), от 500 миллионов до 1 миллиарда — 6 (год назад их было 7). А вот заработавших от 1 до 10 миллиардов нет ни одного, хотя еще год назад в Зауралье проживало два официальных миллиардера.

Между тем

В Екатеринбурге подвели итоги конкурса «Лучший налогоплательщик-2013» среди предприятий и организаций. В нем принимали участие крупные компании, обеспечившие по итогам года поступления в размере не менее 100 миллионов рублей, малые и средние предприятия — в размере не менее 5 миллионов рублей, а также ИП, приносящие бюджету не менее миллиона рублей налогов. Победителями были признаны 6 налогоплательщиков: «ИЭС. Недвижимость-Урал», УрФУ, Уральский оптико-механический завод, НПП Старт, КБ «Кольцо Урала» и «Трест Уралтрансстрой». Суммарно они внесли во все уровни бюджетов и внебюджетные фонды более 3,5 миллиарда рублей, в том числе в бюджет Екатеринбурга — свыше 244 миллионов. А также вложили в основной капитал на техническое перевооружение 796 миллионов рублей, перечислили на социальные мероприятия порядка 291 миллиона.

## ЖКХ Модернизация теплосистем в Екатеринбурге начнется с микрорайона ЖБИ Сети — в одни руки

Людмила Лескова,  
Свердловская область

В ЕКАТЕРИНБУРГЕ подписано соглашение о взаимодействии между правительством Свердловской области, городской администрацией, КЭС Холдингом и немецким энергетическим агентством Depra. Документ регламентирует порядок совместных действий по оптимизации системы теплоснабжения столицы Среднего Урала.

Модернизация назрела давно: темпы развития мегаполиса серьезно — на много лет — опережают развитие энергетической инфраструктуры. Для обеспечения качественного снабжения города теплом и горячей водой, а

быть присвоен статус приоритетного.

На первом этапе его реализации немецкое энергетическое агентство выступит технологическим консультантом. В будущем Depra окажет поддержку в получении финансирования от институтов Германии, причем условие, что процентная ставка по кредитам будет ниже ставки рефинансирования ЦБ РФ, оговорено в отдельном пункте соглашения. Кроме того, немецкие энергетики обязуются поддерживать уральских коллег в локализации производства высокотехнологичного оборудования и материалов на территории Свердловской области.

Эксперты отмечают, что одной из предпосылок к реализации проекта должно стать создание объединенной теплоснабжающей компании на базе муниципальных активов, управляемых МУП «Екатеринбургэнерго», и активов обществ под управлением КЭС Холдинга. К слову, появление такой компании уже одобрено Министерством энергетики РФ, согласовано с региональным и находится на рассмотрении в мэрии. Между тем генеральный директор КЭС Холдинга Борис Вайнштейн убежден, что создание единого оператора тепловых сетей наравне с внедрением современных технологических решений при реконструкции системы теплоснабжения города позволит существенно повысить качество и надежность обслуживания населения и промышленных потребителей.

Региональные власти отмечают, что за надежностью обслуживания клиентов в конечном счете стоит повышение качества жизни горожан. «Проект модернизации системы централизованного теплоснабжения Екатеринбурга направлен на решение именно такой задачи. Мы примем все необходимые меры для координации усилий всех участников этой масштабной программы», — отметил на церемонии подписания соглашения губернатор Свердловской области Евгений Куйвашев.

На первом этапе немецкие партнеры выступят технологическими консультантами. А в будущем окажут помощь в получении финансовых институтов

также для сохранения возможности подключения новых потребителей в строящихся микрорайонах предостаточная совместная работа.

Оптимизация всей городской системы централизованного теплоснабжения — проект чрезвычайно сложный и с технической, и с финансовой точки зрения. Поэтому он разбит на несколько этапов в соответствии со схемой, утвержденной федеральным Минэнерго. В качестве пилотной площадки выбран Комсомольский микрорайон Екатеринбурга, в народе именуемый ЖБИ. Согласно одному из пунктов соглашения этому инвестиционному проекту может



В Надыме прошло заседание попечительского совета с участием полпреда президента в УрФО Игоря Холманских. Основной темой разговора стало выполнение инвестиционной программы на Ямале, в частности, строительство моста через реку Надым, который является ключевым звеном Северного широтного хода. В мае подрядчики завершили основной этап — надвижку автодорожного полотна и монтаж металлоконструкций железнодорожного строения. Сдать объект в эксплуатацию планируется в декабре. Длина моста составит более 1300 метров. Ожидается, что каждый день по нему будут проезжать до 3000 автомобилей.

## Информационное извещение о проведении торгов по продаже древесины, которая получена при использовании лесов, расположенных на землях лесного фонда, в соответствии со статьями 43—46 Лесного кодекса РФ переданной на реализацию в ТУ Росимущества в Свердловской области (далее — ТУ Росимущества) в порядке, утвержденном постановлением Правительства РФ от 23.07.2009 № 604

1. Организатор торгов: ТУ Росимущества в Свердловской области.
2. Форма торгов: аукцион, открытый по составу участников и закрытый по форме подачи предложения о цене имущества.
3. Используемые сокращения: кв.—квартал, в.—выдел, лесн-во—лесничество.
4. Имущество, составляющее предмет торгов:

| № лота | Наименование имущества                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             | Начальная цена, руб. | Задаток, руб. | Дата и время проведения торгов |
|--------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------|---------------|--------------------------------|
| 1      | Древесина объемом 927 м <sup>3</sup> , в том числе: сосна—636 м <sup>3</sup> , береза—275 м <sup>3</sup> , осина—16 м <sup>3</sup> ; расположена в кв. 5 (части в. 43, 49, 48, 50, 52, 53, 54, 56, 57, 58, 61, 62) урочища СПК «Мезенское» Косулинского участка лесн-ва Свердловского лесн-ва.                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                     | 89 731,00            | 8973,10       | 29.07.2014 г. 10.30 ч.         |
| 2      | Древесина объемом 20935 м <sup>3</sup> , в том числе: сосна—9293 м <sup>3</sup> , береза—10 014 м <sup>3</sup> , осина—1 628 м <sup>3</sup> ; расположена в кв. 5 (части в. 38, 37, 34, 35, 32, 31, 33), 4 (часть в. 60), 6 (части в. 26, 20, 27, 28, 24, 29), 7 (части в. 8, 9, 10, 7, 1, 2, 6, 3, 4), 8 (части в. 3, 4, 5, 6), 1 (части в. 8, 9, 17, 19, 20, 18, 22, 25, 27, 28, 30), 3 (части в. 19, 31, 32), урочища КСП «Храмцово» Черноусовского участка лесн-ва, в кв. 8 (части в. 41, 37, 38, 39, 40, 34), 7 (части в. 18, 17, 19, 16, 15), 9 (часть в. 1), урочища КСП «Логинское» Черноусовского участка лесн-ва, в кв. 8 (части в. 1, 2, 3, 4, 6, 9, 13, 14, 15, 22, 23, 30, 31, 37, 38, 39, 41, 42), 10 (части в. 42, 43, 44, 53), 14 (часть в. 45), урочища с/х КООП «Белый Яр» Режиковского участка лесн-ва, в кв. 14 (части в. 1, 2, 6, 7, 3, 10, 15, 24, 25, 26), 18 (части в. 23, 59, 31), 12 (части в. 11, 17), 13 (часть в. 17), урочища совхоз «Белоярский» Режиковского участка лесн-ва Свердловского лесн-ва.                                | 1 302 529,00         | 130252,90     | 29.07.2014 г. 10.50 ч.         |
| 3      | Древесина объемом 31 112 м <sup>3</sup> , в том числе: сосна—22 477 м <sup>3</sup> , береза—7 965 м <sup>3</sup> , осина—361 м <sup>3</sup> , ель—161 м <sup>3</sup> , лиственница—148 м <sup>3</sup> ; расположена в кв. 48 (части в. 7, 12, 15, 17, 18, 21, 22), 51 (части в. 31, 20-27), 52 (части в. 3-7, 12-17, 19, 20, 22, 23, 24), 53 (части в. 1, 3, 4, 5), 59 (части в. 7, 12, 13), 60 (части в. 4, 9, 12, 14-21, 23, 24), 61 (части в. 6, 7, 8, 10, 11, 16, 24), 63 (части в. 1-13, 15), 81 (в. 6, части в. 1, 3, 5, 7), 82 (части в. 1, 5, 6), 85 (части в. 2, 3, 5, 7, 8, 9, 12) Черноусовского участка лесн-ва, в кв. 22 (части в. 11, 12, 13, 14), 23 (части в. 1, 2, 4, 9, 11, 12, 14, 15, 19, 20), 28 (части в. 2, 5, 9, 10), 29 (части в. 4, 5, 7, 10, 12, 16), 32 (части в. 1, 2, 3, 11, 12, 15-19, 21, 22, 24, 28), 33 (часть в. 18) Белоярского участка Режиковского участка лесн-ва, в кв. 54 (части в. 9, 13, 14, 24, 26, 28), 69 (в. 36, части в. 26, 27, 32-35, 37, 38, 42, 47-49, 51) Режиковского участка лесн-ва Свердловского лесн-ва. | 3 034 200,00         | 303420,00     | 29.07.2014 г. 11.20 ч.         |

5. Место проведения торгов: г. Екатеринбург, ул. 8 Марта, 19, каб. 101.

6. Время и место подачи заявок на участие в торгах: прием заявок осуществляется по рабочим дням с 11.06.2014 года по 07.07.2014 года с 10.00 до 16.00 местного времени, по адресу: г. Екатеринбург, ул. 8 Марта, 19, каб. 203, 204. В порядке и на условиях, установленных гражданским законодательством РФ и постановлением Правительства РФ от 12.08.2002 № 585.

7. Время и место определения участников аукциона: г. Екатеринбург, ул. 8 Марта, 19, 11.07.2014 в 11.00. Заяток вносятся на основании предварительного заключенного с Организатором торгов договора о задатке в валюте Российской Федерации на счет продавца по следующим реквизитам: Получатель: УФК по Свердловской области (Территориальное управление Федерального агентства по управлению государственным имуществом в Свердловской области).

8. Порядок подачи заявок на участие в аукционе: Одно лицо имеет право подать только одну заявку.

9. Заявки подаются, начиная с опубликованных даты и времени начала приема заявок до даты и времени окончания приема заявок, указанных в настоящем информационном сообщении, путем вручения их продавцу (или юридическим лицам, привлекаемым продавцом к проведению аукциона).

10. Заявки, поступившие по истечении срока их приема, возвращаются претенденту или его уполномоченному представителю под расписку вместе с копией, на которой делается отметка об отказе в принятии документов. Заявка считается принятой продавцом, если ей присвоен регистрационный номер, о чем на заявке делается соответствующая отметка.

11. Заявки подаются претендентом (лично или через своего полномочного представителя) и принимаются продавцом в установленном порядке (лично или через своего полномочного представителя) соответствующего уведомления продавцу в порядке (время и место), установленном для подачи заявок.

12. Перечень требуемых для участия в аукционе документов и требования к их оформлению

1. Заявка в двух экземплярах. 2. Доверенность на лицо, имеющее право действовать от имени претендента, если заявка подается представителем претендента, оформленная в установленном порядке, или нотариально заверенная копия такой доверенности. В случае, если доверенность на осуществление действий от име-

ни претендента подписана лицом, уполномоченным руководителем юридического лица, заявка должна содержать также документ, подтверждающий полномочия этого лица.

3. Опись представленных документов, подписанный претендентом или его уполномоченным представителем в двух экземплярах.

4. Претенденты-физические лица представляют копию документа, удостоверяющего личность.

5. Претенденты-юридические лица дополнительно представляют: — заверенные копии учредительных документов; — документ, который подтверждает полномочия руководителя юридического лица на осуществление действий от имени юридического лица (копия решения о назначении этого лица или его избрании) и в соответствии с которым руководитель юридического лица обладает правом действовать от имени юридического лица без доверенности;

6. Заявки подаются одновременно с полным комплектом документов, установленных в настоящем информационном сообщении. Все листы документов, представляемые одновременно с заявкой, должны быть прошиты, пронумерованы, скреплены печатью претендента (для юридического лица) и подписаны претендентом или его представителем. К данным документам также прилагаются их описи. Заявка и такая опись составляются в двух экземплярах, один из которых остается у продавца, другой — у претендента.

7. Определение участников аукциона

В указанный в настоящем информационном сообщении день определения участников аукциона продавец рассматривает заявки и документы претендентов и устанавливает факт поступления на счет продавца установленных сумм задатков. По результатам рассмотрения заявок и документов продавец принимает решение о признании претендентов участниками аукциона.

Претендент не допускается к участию в аукционе, по следующим основаниям: — представленные документы не подтверждающие право претен-

дента быть покупателем в соответствии с законодательством Российской Федерации; — представлены не все документы в соответствии с перечнем, указанным в информационном сообщении (за исключением предложений о цене имущества); — оформление указанных документов не соответствует законодательству Российской Федерации;

— заявка подана лицом, не уполномоченным претендентом на осуществление таких действий; — не подтверждено поступление в установленный срок задатка на счет, указанные в информационном сообщении.

Настоящий перечень оснований отказа претенденту на участие в аукционе является исчерпывающим.

8. Претендент, допущенный к участию в аукционе, приобретает статус участника аукциона с момента оформления продавцом протокола о признании претендентов участниками аукциона. Предложение о цене приобретения имущества подается в день подведения итогов аукциона. По желанию претендента запечатанный конверт с предложением о цене имущества может быть подан при подаче заявки.

9. Срок окончания приема предложений о цене имущества — 29.07.2014 г., до времени начала аукциона, указанного в настоящем извещении.

Участники аукциона представляют продавцу свои предложения по цене приобретения имущества в письменной форме, изложенные на русском языке и запечатанные в отдельном конверте. Указанные предложения должны быть подписаны участником аукциона (его полномочным представителем). Цена указывается числом и прописью. В случае если числом и прописью указывается разные цены, продавцом принимается во внимание цена, указанная прописью.

Перед вскрытием конвертов с предложениями о цене имущества продавец проверяет их целостность, что фиксируется в протоколе об итогах аукциона. Продавец рассматривает предложения участников аукциона о цене имущества. Одно лицо имеет право подать только одно предложение о цене имущества. Предложения,

содержащие цену ниже начальной цены продажи, не рассматриваются. Победителем аукциона признается участник, предложивший наиболее высокую цену за имущество. При равенстве двух и более предложений о цене имущества победителем признается тот участник, чья заявка была подана раньше. Результаты аукциона оформляются протоколом об итогах аукциона, который является документом, удостоверяющим право победителя на заключение договора купли-продажи имущества. Уведомление о победе на аукционе одновременно с протоколом об итогах аукциона выдается победителю или его полномочному представителю под расписку либо направляются по почте заказным письмом.

11. Порядок заключения договора купли-продажи имущества по итогам аукциона

Договор купли-продажи федерального имущества заключается между продавцом и победителем аукциона в установленном законодательством порядке в течение пятнадцати рабочих дней с даты подведения итогов аукциона. Не допускается заключение договора купли-продажи федерального имущества ранее, чем через десять рабочих дней со дня размещения протокола об итогах проведения аукциона на сайтах в сети «Интернет». Дополнительно поясняется, что требования к порядку заключения договора к/у установлены постановлением Правительства РФ от 12.08.2002 № 585. Оплата имущества покупателем производится в порядке и сроки, установленные договором купли-продажи федерального имущества.

11. Переход права собственности на имущество и иные положения о проведении аукциона, не указанные в информационном извещении, регулируются законодательством Российской Федерации, в частности постановлением Правительства РФ от 23.07.2009 № 604, от 12.08.2002 № 585. Телефон для справок: (343) 376-49-63, 376-61-77. С формой заявки, полного информационного извещения о торгах, договора купли-продажи имущества можно ознакомиться на сайте ТУ Росимущества в Свердловской области www.tu66.rosim.ru, на сайте www.torgi.gov.ru

## КАДРЫ Работодатели стали охотнее нанимать молодых специалистов

## КАРЬЕРА НА ВЫРОСТ

Анна Колесник, Екатеринбург

В УЧЕБНЫХ заведениях завершаются госэкзамены, а это значит, что в ближайшее время на уральский рынок труда придут тысячи новоспеченных специалистов. По словам экспертов, нынешним выпускникам повезло гораздо больше, нежели их предшественникам: работодатели намного охотнее готовы принимать сотрудников без опыта.

Согласно данным рекрутинговых агентств, в 2008—2009 годах только 54 процента компаний готовы были взять на работу молодежь, в то время как сегодня — 72 процента. В целом на Урале доля вакансий для выпускников выросла с 2 до 5 процентов по сравнению с 2011 годом.

— Во многом это объясняется тем, что на рынке труда существует большая потребность в кадрах. Кроме того, наниматели считают, что легче самостоятельно подготовить нового сотрудника, чем переучивать уже опытного специалиста. Их также привлекает активность и целеустремленность выпускников, их готовность учиться и лояльность к корпоративным ценностям, — отмечает руководитель пресс-службы «HeadHunter-Ural» Анастасия Найденова.

Больше всего молодые специалисты востребованы в продажах, IT-технологиях, банковском секторе, туризме и сфере госте-

Если в 2012 году в Екатеринбурге новичкам в среднем платили 20 тысяч рублей в месяц, то сегодня 22—25 тысяч

примства, транспортной отрасли, на производств. А вот начинающим юристам и экономистам по-прежнему трудно трудоустроиться. Так, по данным Headhunter, в Екатеринбурге на эти вакансии приходится всего три процента от общего числа.

Больше всего шансов у выпускников трудоустроиться в крупные компании, где количество персонала превышает тысячу человек — там готовы тратить время и силы на дополнительную подготовку специалистов. Малый бизнес, напротив, предпочитает уже опытных сотрудников.

Вместе с числом вакансий растут и зарплаты молодежи. К примеру, в 2012 году в Екатеринбурге новичкам в среднем платили 20 тысяч рублей в месяц, а сейчас 22—25 тысяч (при средней зарплате по городу в 36 тысяч рублей). Однако, как отмечают работодатели, выпускники по-прежнему отличаются необоснованно высокими претензиями на вознаграждение. Из-за чего часто не могут найти работу.

— Велики шансы трудоустроиться у тех выпускников, которые начали работать или проходить практику еще во время учебы. Они также будут рассчитывать на более высокую зарплату, чем обычно предлагают молодым специалистам без опыта. Последним лучше ориентироваться не на предлагаемый заработок, а на возможность учиться и получить ценные профессиональные компетенции на новом месте. Только набравшись опыта, они по прошествии нескольких лет смогут претендовать на более высокую зарплату, — отмечает руководитель отдела аналитики рекрутингового портала Superjob Валерия Чернецова.

## КСТАТИ

Эксперты прогнозируют, что самыми перспективными сферами работы к 2020 году станут IT-технологии, нанотехнологии, биохимия, генетика, медицина, фармацевтика, продажи, реклама, маркетинг, производство. В частности, появятся такие необычные профессии, как IT-евангелист (агент по привлечению потенциального покупателя через IT-ресурсы), специалист по взаимодействию с роботами, наблюдатель, эксперт по борьбе с изменением климата, гидротоник (человек, занятый выращиванием растений без почвы), гид по космическому туризму.

## Территориальное управление Федерального агентства по управлению государственным имуществом в Свердловской области

сообщает о продаже древесины, которая получена при использовании лесов, расположенных на землях лесного фонда, в соответствии со статьями 43—46 Лесного кодекса РФ

### 1. Общие положения

1. Основание продажи — информация, представленная письмом Департамента лесного хозяйства Свердловской области от 02.06.2014 № 24-08-13-3782/14, в соответствии с постановлением Правительства РФ от 23.07.2009 № 604.

2. Собственник продаваемой древесины — Российская Федерация. 3. Организатор продажи (продавец) — Территориальное управление Федерального агентства по управлению государственным имуществом в Свердловской области.

4. Дата начала приема заявок на приобретение древесины — 11.06.2014 года.

5. Дата окончания приема заявок на приобретение древесины — 26.06.2014 года.

6. Время и место приема заявок — рабочие дни с 12 до 16 часов по адресу: г. Екатеринбург, ул. 8 Марта, 19, каб. 203. Контактные телефоны: (343) 376-61-77, 376-49-82.

### II. Сведения о выставленной на продажу древесине

1. Объем древесины составит 2569 м<sup>3</sup>, в том числе: береза — 2122 м<sup>3</sup>, осина — 447 м<sup>3</sup>; 2. Общая номинальная стоимость древесины — 161 086 (сто шестьдесят одна тысяча восемьдесят шесть) руб. 00 копеек.

3. Сведения о местонахождении лесного участка, на землях лесного фонда, включенных в границы Камышловского лесничества в квартале 108 (выдел 8, части выделов 4, 7) урочища ГЛП птищесовхоз «Камышловский» Камышловского участка лесничества.

4. Срок окончания рубки — рубка лесных насаждений завершена.

5. Наличие подъездных путей или дорог к месту нахождения древесины — информация о продавае отсутствует.

6. Возможность самостоятельного ознакомления покупателя с качеством древесины и вывоза ее собственными силами — информация о продавае отсутствует.

7. Срок заключения договора купли-продажи — Покупатель в течение 5 рабочих дней со дня его уведомления представляет продавцу подписанный им проект договора купли-продажи древесины. Продавец в течение 5 рабочих дней со дня поступления проекта договора купли-продажи древесины подписывает его и направляет копию покупателю или отклоняет представленный проект договора с указанием причин, если проект договора не соответствует проекту договора купли-продажи, опубликованному в сообщении, в соответствии с подпунктом «ж» пункта 10 Правил реализации древесины.

8. Условия и срок вывоза древесины — в течение 30 дней со дня заключения договора купли-продажи.

9. В случае подачи более одной заявки реализация древесины будет осуществляться путем проведения аукциона в соответствии с Федеральным законом «О приватизации государственного и муниципального имущества» в порядке, установленном постановлением Правительства РФ от 12.08.2002 № 585.

### III. Заключительные положения

Все вопросы, касающиеся продажи древесины, не нашедшие отражения в настоящем информационном сообщении, регулируются законодательством Российской Федерации и постановлением Правительства РФ от 23.07.2009 № 604.

С дополнительной информацией и формой заявки на приобретение древесины и образцом договора купли-продажи древесины можно ознакомиться на сайте ТУ Росимущества в Свердловской области www.tu66.rosim.ru