

ЭКОНОМИКА УРАЛЬСКОГО ОКРУГА

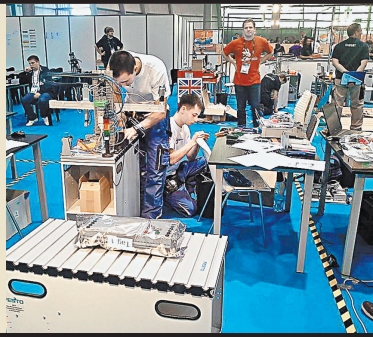
РЕГИОНАЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЕ» 9 ОКТЯБРЯ 2014 ЧЕТВЕРГ № 230 (6502)

Выходит для читателей Свердловской, Челябинской, Курганской и Тюменской областей, Ханты-Мансийского автономного округа — Югры и Ямало-Ненецкого автономного округа.

Рабочий класс

Уральские студенты продемонстрировали мастерство европейского уровня

Страница 14



Оборот идей

Интеллектуальная собственность становится инструментом экономики

Страница 15

Конкуренция оздоравливает

На Южном Урале будут развивать частную медицину на условиях ГЧП

Страница 16



ОФИЦИАЛЬНО

ПРАВИТЕЛЬСТВО Югры утвердило перечень приоритетных расходных обязательств муниципальных образований, финансируемых за счет окружного бюджета. В него вошли 13 направлений: обеспечение населения жильем, модернизация жилищно-коммунального комплекса, поддержка инвестиционной и предпринимательской деятельности и другие.

ЧЕЛЯБИНСКАЯ областная комиссия по противодействию коррупции приняла решение о создании межведомственной группы по рассмотрению потребности в заключении государственных контрактов на закупку товаров, выполнение работ и оказание услуг на сумму от 10 миллионов рублей.

ЦИФРЫ

НА 9,4 ПРОЦЕНТА выросли поступления в бюджет Свердловской области за девять месяцев 2014 года в сравнении с январем-сентябром 2013-го. По данным УФНС, в областной бюджет мобилизовано почти 96 миллиардов рублей налоговых и неналоговых платежей. При этом поступления налога на прибыль сократились на 1,3 процента, а на доходы физических лиц увеличились на 20,6. Поступления в муниципальные бюджеты снизились на 18,2 процента — до 23,2 миллиарда.

НА 14,6 ПРОЦЕНТА увеличили выпуск продукции обрабатывающие предприятия Тюменской области в январе-августе в сопоставлении с таким же периодом 2013 года. Немногим меньше прирост в сфере добычи углеводородов и других полезных ископаемых. В целом индекс промышленного производства составил 109 процентов.

В 90 РАЗ, со 180 до двух тысяч гектаров, сократилась площадь лесных пожаров в Ямало-Ненецком округе по сравнению с прошлым годом. Возгораний зафиксировано в шесть с лишним раз меньше.

52 ПРОЦЕНТА посевных площадей убрано в Зуралье на начало этой недели. Обмолочено 600 тысяч гектаров зерновых и зернобобовых культур.

СВЫШЕ 76 миллионов рублей долгов по заработной плате погасили с начала 2014 года предприятия Тюменской области после вмешательства надзорных органов.

НА 13,5 ПРОЦЕНТА уменьшился пассажиропоток аэропорта Салехарда в январе-сентябре по сравнению с аналогичным периодом 2013 года. Объем грузоперевозок упал на 20 процентов.

1137 ДЕФЕКТОВ выявили специалисты мэрии Екатеринбурга при обследовании 254 объектов улично-дорожной сети. 1040 недостатков подрядчики уже устранили.

ПРЯМАЯ РЕЧЬ



Андрей Никитин
генеральный директор АСИ

У МАЛЫХ ПРОБЛЕМ БОЛЬШЕ

Исследование показало, что ситуация с развитием малого бизнеса по количеству негативных оценок перекрыла даже проблемы дорог и недостатка квалифицированных кадров. Ни один субъект РФ по этому параметру не получил оценку выше трех с минусом из пяти баллов. Более того, в ходе подготовки рейтинга выяснилось, что даже в наиболее развитых регионах бизнес говорит о коррупции. Мы думали, что таких жалоб будет гораздо меньше.

Визит Несмотря на санкции, французские бизнесмены намерены развивать сотрудничество с уральскими коллегами

Ищите выгоду

Анатолий Горлов,
Екатеринбург

В Екатеринбурге прошли первые франко-российские деловые встречи, организованные торговой миссией UBIFRANCE при поддержке торгово-промышленных палат и отраслевых организаций регионов Французской Республики.

В составе бизнес-делегации во главе с послом Франции в России господином Жаном-Морисом Рипером представители крупных концернов, а также около 30 малых и средних предприятий. Они представляют различные отрасли — от изготовления ювелирных изделий, эксклюзивных духов, одежды до производства систем вентиляции, сельскохозяйственных и лесозаготовительных машин, управления информационными корпоративными технологиями.

Как заявили гости, французский бизнес сейчас переводит внимание в России со столиц на регионы, а Урал рассматривает как приоритетный центр партнерства. Стоит напомнить, что французы активно осваивают сферу сетевой торговли (Auchan, Dekathlon, Leroy Merlin, Yves Rocher), в 2010 году группа Accor построила в Екатеринбурге гостиницу Novotel, в сфере обслуживания работает компания Sodexo, в транспорте — СМА-CGM.

В 2014 году экономические отношения Среднего Урала и Франции значительно укрепились: в областном центре открыто представительство фирмы Schneider electric, в сотрудничестве с компанией Danon реконструирован молочный завод, началось сотрудничество в сфере кардиологии и урологии между областной клинической больницей № 1 и институтом Монсури в Париже. В свою очередь, одна из уральских корпораций в 2010 году приобрела специализированное металлургическое предприятие Sambre et Meuse на севере Франции.

Французские предприниматели надеются, что откроют для себя новые возможности в Уральском федеральном округе, на долю которого приходится 17 процентов российского ВВП. При этом бизнесмены отдают себе отчет в том, в каких непростых политических и экономических условиях приходится налаживать контакты с уральскими предпринимателями.

Половина участников нынешних деловых встреч — из Линона, и я весьма этим горжусь. Мы готовили нашу бизнес-миссию в июне, еще до введения экономических санкций Евросоюза в отношении России. Я очень волновался, опасаясь, что предприниматели откажутся от поездки в Екатеринбург, однако никто не аннулировал командировку, несмотря на то, что ситуация резко изменилась не в пользу России. — рассказывает представитель «РТ» представитель агентства развития региона Лион Эммануэль Винь.

ТЕМА НЕДЕЛИ

Сегодня в Екатеринбурге пройдет межрегиональный форум для предпринимателей «Территория бизнеса: территория жизни». Свердловская область стала 35-м по счету регионом, где состоится подобное мероприятие. Его организаторами выступают «Опора России» и Агентство стратегических инициатив при поддержке Минэкономразвития РФ. Главный вопрос повестки — развитие территорий через развитие предпринимательства. В зоне для консультаций участники смогут задать вопросы представителям госструктур — МЧС, ФАС, ФНС, Роспотребнадзора — по проблемам взаимодействия с ними бизнеса. Кроме того, в рамках форума состоятся онлайн-выборы «народного предпринимателя» и региональный этап национальной премии «Бизнес-Успех». На финал победители поедут в Москву. Главный приз в каждой номинации — «золотой домкрат». К символу поддержки бизнеса прилагаются бесплатное обучение для акселерации компании, поездки на международные выставки и т.п. — Предпринимателям мы предоставляем информационный и социальный лифт, а также инструментальный для ускоренного развития. Кроме того, помогаем территориям реализовывать у себя лучшие кейсы, спо-



Акцент

Французский бизнес переводит внимание в России со столиц на регионы, а Урал рассматривает как приоритетный центр партнерства

— Просто спрос родил предложение: кто-то хочет сдать старые шины, кто-то — купить недорогой, чтобы доехать до другого города. Как таковых конкурентов в Тюмени у нас нет, — рассказывает о своей работе призер. В Свердловской области из множества заявленных проектов к публичной защите будут допущены 27. К примеру, в номинации «Производство» претенденты должны продемонстрировать инновационный продукт, технологию или эффект от модернизации. В номинации «Выс-

ший пилотаж» приоритет отдается подготовке специалистов для новых отраслей промышленности со степенью участия работодателей не менее 25 процентов. Также жюри объявит, какой муниципалитет Среднего Урала добился лучших результатов в поддержке малого и среднего бизнеса. — Ключевая проблема во взаимоотношениях малого бизнеса и местных властей — последние либо недооценивают роль предпринимательства в развитии территории, либо лично за-

интересованы в нем, — комментирует глава свердловского отделения «Опоры России» Евгений Артюх. — Там, где у нас просто нет другого выхода, как идти на открытый диалог с бизнесом, отношения складываются более продуктивно, создаются общественные советы по поддержке МСП. Например, в Артемовском, Дегтярском. В Арамиле реализуются довольно успешные проекты по ликвидации ветхого жилья за счет застройщиков. А вот предприниматели Карпинска жалуются на предвзятое отношение со стороны администрации, подозревают ее в коррупции. В лесном нестабильная ситуация, в Ирбите идут суды за имущество. Уровень коррупции в регионах стал сюрпризом и для создателей национального рейтинга инвестклимата субъектов РФ. Несмотря на то что с 1 января 2014-го квота для малого бизнеса в госзаказе увеличилась с 10 до 15 процентов, по факту этот показатель оказался втрое меньше — 4–4,5 процента. Многие компании по-прежнему жалуются на давление со стороны исполнительной власти.

Посол Франции в России Жан-Морис Рипер (справа) уверен: экономические и культурные связи между нашими странами не прервутся.

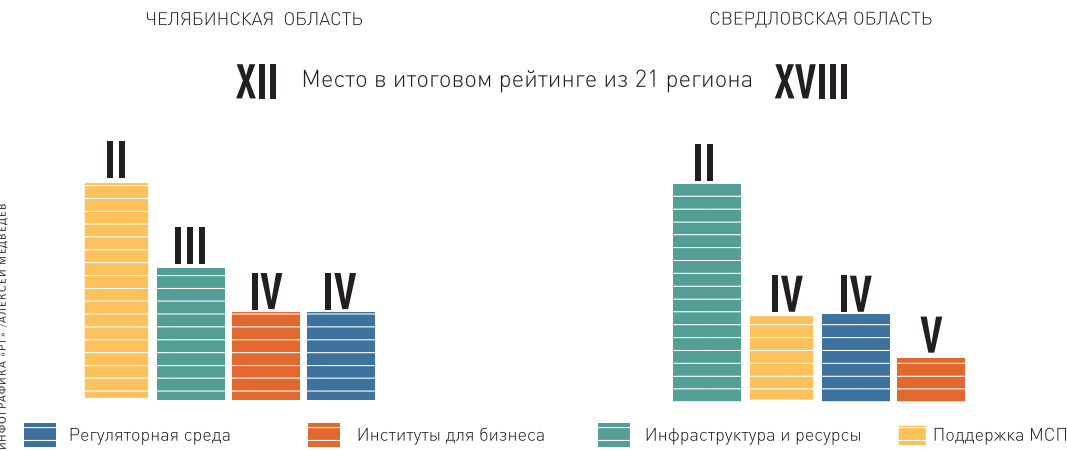
посол Франции в России господин Жан-Морис Рипер.

КСТАТИ

В рамках деловых встреч в Екатеринбурге впервые представлены так называемые предприятия живого населения. Это государственное знание, присуждаемое министерством экономики, промышленности и занятости Франции тем компаниям, которые используют в своей ремесленной или промышленной деятельности традиционные технологии. С 2006 года это почетное звание носят более 800 французских предприятий.

РЕЙТИНГ РЕГИОНОВ УРФО, ПРИНИМАЮЩИХ УЧАСТИЕ В ПИЛОТНОМ ВОСПРОИЗВЕДИИ ОЦЕНКИ СОСТОЯНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОГО КЛИМАТА СУБЪЕКТОВ РФ

Источник: АСИ



Марина Некрасова,
«Российская газета»



Продолжение темы

КОРОТКО

В Югре запустили новое месторождение

Вчера вице-премьер правительства РФ Аркадий Дворкович вместе с губернатором Югры Натальей Комаровой и президентом «ЛУКОЙЛ» Вагитом Алекперовым в ходе торжественной церемонии запустили процесс добычи нефти на Имильорском месторождении. Открытое в 1981 году, оно отличается сложной моделью залежей. В 90-х годах две отечественные компании, бравшиеся за разработку Имильорского и двух прилегающих к нему месторождений, были лишены лицензий за несоблюдение ряда условий. В декабре 2012 года Имильорская группа приобретена на аукционе за 50,8 миллиарда рублей — вдвое дороже стартовой цены. Извлекаемые запасы нефти по категориям C1+C2 составляют 194 миллиона тонн.

В Челябинске обнародуют реестр свободных земель

Ранее информация о свободных земельных участках была доступна лишь профессионалам — расшифровать кодировки основных характеристик наделов могли только специалисты в сфере земельных отношений. Челябинские власти намерены максимально упростить эту информацию и свести ее в единую базу данных для размещения на сайте мэрии. В обновленном реестре планируется указывать месторасположение, целевое назначение, площадь земельных участков. В банк данных войдут те наделы, которые возможно будет использовать в коммерческих целях, что позволит привлечь инвесторов в областной центр.

Владельцев авто заставят раскошелиться

Ассоциация муниципальных образований Югры предложила изменить налоговое законодательство автономного округа с тем, чтобы увеличить бюджетные сборы для региональных нужд. В частности, речь идет о пересмотре ставок транспортного налога и отмене введенной два года назад льготы для владельцев машин мощностью до 150 лошадиных сил. Тогда их вообще освободили от налога, теперь в зависимости от характеристик двигателя, возможно, за эти авто придется платить от 5 до 7 рублей за единицу мощности. Вкупе с повышением других транспортных ставок бюджет автономии, по расчетам казначейств, получит в следующем году дополнительно миллиард рублей на ремонт дорог.

Резиденты используют нейроконструктор

Список резидентов Тюменского технопарка пополнили сразу три компании, стремящихся реализовать оригинальные идеи в сфере IT-технологий. Одна создает для глобальной сети поисковую систему, способную самостоятельно анализировать накопленную в Интернете информацию, работающую в комплексе с высококачественным поллингвистическим онлайн-переводчиком. При этом инноваторы используют нейроконструктор — имитатор деятельности аналитических зон коры головного мозга человека. Другая компания разрабатывает информационно-управляющую систему для контроля экологической безопасности нефтегазодобывающего предприятия. Третий новый резидент создает виртуального секретаря, помнящего обо всех событиях и планах. Сервисный продукт должен привлечь удобный интерфейс.

На Южном Урале появится туркластер

В Челябинской области сформируют несколько условных туристических зон. Акцент планируется сделать на отдельных видах туризма — рекреационном, оздоровительном, экологическом, познавательном, промышленном, событийном и т.д. Рассматривается возможность оформить заявку в ЮНЕСКО на присуждение некоторым достопримечательностям Южного Урала статуса объектов культурного наследия, создать тематический парк, объединяющий культуры народов Европы и Азии. В прошлом году туристическая сфера пополнила бюджет области на девять миллиардов рублей. По мнению экспертов, ее потенциал значительно больше.

Под Тюменью строят супертеплицу

Первую очередь самого крупного в окрестностях Тюмени тепличного комплекса запустят на следующей неделе в деревне Наримановой. На площади в 11 гектаров будут выращивать огурцы, помидоры, салат. Мощности построенных теплиц, оснащенных голландским оборудованием, — 27,5 тонны овощей и зелени в сутки. Группа работников направлена на обучение и стажировку в Нидерланды. С учетом ввода в эксплуатацию второй очереди на предприятии будет занято свыше 200 человек.

По сообщениям корреспондентов «РТ»

только на сайте ural.rg.ru

Сударестовал счета «Южного Креста»

<http://www.rg.ru/2014/10/07/reg-urfo/krest-anons.html>

ФИЛИАЛЫ ФГУ «РЕДАКЦИЯ «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЫ»

ЕКАТЕРИНБУРГ: ул. Тургенева, 13, офис 101. Телефон/факс (343) 371-24-84. E-mail: san@rg-ural.ru
ТЮМЕНЬ: ул. Осипенко, 81, офис 1004. Телефон/факс (3452) 75-20-79, 75-20-86. E-mail: man721@mail.ru
ХАНТЫ-МАНСКИЙСК: ул. Комсомольская, 31, офис 209. Телефон (3467) 320-969. E-mail: bva62@mail.ru
ЧЕЛЯБИНСК: Свердловский пр. 60. Телефон/факс (351) 727-73-33, 727-78-08. E-mail: chel@rg.ru

власть Евгений Куйвашев обозначил перспективы развития региона
ОБЕСПЕЧИТЬ ПРОРЫВ

Юлия Борисова,
Свердловская область

В БЛИЖАЙШУЮ трехлетку власти Среднего Урала будут активно привлекать инвесторов, создавая условия для развития производства, а в международных отношениях сделать ставку на сотрудничество со странами Таможенного союза, ШОС и Юго-Восточной Азии. Так обозначил перспективы региона губернатор Евгений Куйвашев в традиционном бюджетном послании Законодательному собранию.

Основной задачей, стоящей перед органами власти Свердловской области, губернатор назвал существенное укрепление экономических основ социального развития региона. Главная задача на 2015 и последующие годы — на основе собственного научно-производственного потенциала совершить индустриальный прорыв, освоить новые виды конкурентоспособной продукции, повысить производительность труда, занять новые рынки. Иными словами, существенно укрепить экономический фундамент социального развития. — подчеркнул Евгений Куйвашев.

По большинству важнейших показателей Свердловская область по итогам 2013 года сохранила лидирующие позиции среди регионов России. Она занимает третье место по обороту розничной торговли, четвертое — по оптовому обороту, пятое — по объему платных услуг населению, шестое — по объему отгруженных товаров промышленного производства. Валовый региональный продукт в прошлом году составил 1 585 миллиардов рублей (103 процента к уровню 2012 года), рост прогнозируется и по итогам 2014-го.

Однако в сегодняшних экономических и политических условиях этого недостаточно. Обеспечить стабильность и рост уровня жизни населения региона может только технологический прорыв, ускоренное развитие обрабатывающих отраслей и высокотехнологичных производств. Власти региона намерены уделить максимальное внимание формированию научно-промышленной политики, при этом областные программы будут тесно увязаны с планами уральских промышленных корпораций.

Прежде всего речь идет о программе импортозамещения, реализация которой обеспечит мультипликативный эффект и повлечет за собой развитие практически всех отраслей региональной экономики, а также малого производственного бизнеса. С ней тесно связано второе важнейшее направление — подготовка квалифицированных кадров для уральской индустрии.

Обращая внимание на необходимость ориентации нашего промышленного комплекса на российский и региональный рынки, укрепление промышленной кооперации в рамках УрФО, — подчеркнул губернатор.

Он отдельно остановился на агропромышленном секторе, в который областные власти намерены инвестировать за три года более 12 миллиардов рублей. Масштабные финансовые вливания обеспечат создание условий для роста сельхозпроизводства и устойчивого развития села. Особое внимание властей требуют те отрасли, потенциал которых, по мнению Евгения Куйвашева, сегодня используется недостаточно. — лесопромышленный комплекс и старательский промысел.

Одна из важнейших задач — привлечение инвестиций. Это направление включает ряд мер, начиная с создания благоприятных организационных условий для инвесторов и заканчивая реализацией масштабных инфраструктурных проектов, призванных повысить инвестиционную привлекательность Среднего Урала. И если в текущем году стоит задача обеспечить объем инвестиций на уровне не менее 380 миллиардов рублей, то к 2018 году он должен превысить 500 миллиардов.

Конкурс Уральские студенты продемонстрировали мастерство европейского уровня

Рабочий класс

Арина Мироненкова,
Челябинская область

Студенты магнитогорского политехнического колледжа Константин Кременцов и Александр Карнаухов, вошедшие в российский сборную европейского чемпионата рабочих профессий Euroskills, который прошел накануне в Лилле (Франция), удивили европейских судей своими способностями. Благодаря быстрому и безошибочному выполнению заданий чемпионата, магнитогорцам удалось внести в командную копилку 500 баллов, что позволило российской сборной занять 11 место по общему количеству баллов (6947) из 25 возможных.

Как рассказал Константин Кременцов, команда должна была собрать две автоматизированные станции за невероятно короткое время, да еще и обеспечить их работу, создав необходимое программное обеспечение.

— Я отвечал как раз за процесс программирования, — говорит Константин. — Основная сложность была в том, что очень ограниченное время дается на выполнение задания. Но мы долго готовились к чемпионату, учились работать на больших скоростях, поэтому удалось уложиться в срок, хотя это было непростое.

Аналогичные автоматизированные станции широко используются на производстве и служат в основном для создания деталей или автоматизированной сборки механизмов, креплений. Они сводят к нулю влияние человеческого фактора в цехах современных предприятий, где специалист зачастую лишь контролирует процесс производства, но не задействован в нем непосредственно: умная электроника все берет на себя. Так вот, магнитогорские ребята не только умеют управлять сложной автоматикой, что предполагает курс обучения в политехническом колледже, но и самостоятельно разрабатывать такого рода технику.

— На чемпионате мы собирали и запускали в работу, так скажем, учебную версию станции, хотя аналогичные виды используются на производстве, — рассказывает Александр Карнаухов. — Интересно выполнять сложные задания, в основе которых лежит знание основ мехатроники. Мы изучаем ее на дополнительных занятиях, для меня это любимое хобби — вообще, я учусь на электрика, но думаю, в дальнейшем именно мехатроника станет моей профессией. С ее помощью можно изобретать что-то новое или совершенствовать имеющееся на производстве оборудование, это очень интересно.

К сожалению, федеральные стандарты не позволяют учрежде-



Антон Лындин

ниям среднего профобразования включать курс мехатроники в число обязательных учебных программ. — Мы ввели этот предмет как дополнительный образовательный модуль: видим, что ребятам это на самом деле интересно, — говорит заместитель директора магнитогорского политехнического колледжа, тренер южноуральской команды в рамках подготовки к чемпионату Euroskills Антон Лындин.

Мехатроника включает в себя основы электрики, гидравлики, пневматики и программирования, что позволяет подготовить универсального специалиста для выполнения производственных задач: один инженер-мехатроник способен заменить сразу несколько специалистов на производстве. Именно ему доверяют обслужива-

ние дорогостоящего высокотехнологического оборудования.

— Заинтересованность предприятий в таких рабочих кадрах сегодня очень велика, — отмечает Антон Лындин. — Думаю, что ребята, принимавшие участие в чемпионате Euroskills, в перспективе при-

глядят на лучшие рабочие места, потому что они подтвердили свою классификацию на европейском уровне.

КСТАТИ

Свердловскую область в сборной команде России представлял студент экономико-технологического колледжа Александр Наботов, он принял участие в соревнованиях по компетенции «Холодильщик». Отметим, что Свердловская область одной из первых поддержала движение WorldSkills в России. Здесь прошли Первый национальный чемпионат по мехатронике и два региональных чемпионата по профессиональному мастерству. А 30 октября в Екатеринбурге стартует Первый Национальный чемпионат сквозных рабочих профессий высокотехнологичных отраслей промышленности по методике WorldSkills. Участниками соревнований станут рабочие в возрасте от 18 до 25 лет.

Российская команда заняла на чемпионате рабочих профессий Euroskills во французском Лилле 11 место.

опрос Бизнес измерил инвестиционный климат в регионах

Барометр не падает

Наталья Швабуэр,
Екатеринбург

Агентство стратегических инициатив (АСИ) обнародовало промежуточные итоги мониторинга дорожных карт Национальной предпринимательской инициативы, который проводится НП «Клуб лидеров» по продвижению инициатив бизнеса» (Клубом лидеров) совместно с Торгово-промышленной палатой, «Опорой России», «Деловой Россией». В первом полугодии в опросе приняли участие 1982 предпринимателя из 76 субъектов РФ. Об особенностях этого исследования рассказывает Ольга Старцева, координатор Клуба лидеров в УрФО.



Ольга Старцева: Результаты мониторинга направлены президенту и правительству РФ. Поверьте, реакция будет, и скорая.

Ольга Петровна, в чем особенность так называемого «инвестиционного барометра», что исследуется и какими методами?
Ольга Старцева: На экономическом совете в декабре 2013 года глава государства поставил перед бизнесом-объединениями задачу провести мониторинг дорожных карт, оценив уровень реализации мероприятий, направленных на улучшение инвестиционного климата.

Особенность «барометра» в том, что для проведения опросов не создаются никакие дополнительные структуры, не привлекаются фрилансеры. Сбор информации происходит непосредственно в процессе бизнес-деятельности. Каждый участник ведет своего рода дневник по конкретным процедурам: дата начала, дата окончания, стоимость, дополнительные услуги и траты. Например, когда приняты документы на регистрацию юриста, когда получено свидетельство, потребовались ли услуги нотариуса... Учитывая, что за-

Акцент

Успешные, граждански активные люди не будут устраивать плач: мол, все плохо, государство глухо. Они готовы предлагать конкретные решения

кон один, а анкеты заполняются в разных регионах, сразу многое становится очевидным, в том числе коррупционные составляющие. До конца года будет запущен специализированный портал для проведения онлайн-закупки. Кроме того, на телевидении запущен цикл экспериментальных фильмов «Делай бизнес», где члены Клуба лидеров в роли «тайных покупателей» проверяют работу госструктур. В одной из серий, к примеру, участники заключили пари: кто быстрее зарегистрирует предприятие. Один отправился самостоятельно в налоговую, второй подал документы по Интернету, третий — через фирму-посредника. Угадайте, кто выиграл.

Кто принимает участие в контрольных закупках?
Ольга Старцева: Имена этих людей мы раскрывать не будем, могу только сказать, что анонимные анкеты не принимаются, изложенная информация проверяется.

Я уверена, что бизнесменам не только интересно, но и полезно участвовать в опросах: после регистрации анкет за ними закрепляются два куратора. Один от АСИ, отраслевой, который специализируется на определенной тематике и в случае проволочек может помочь ускорить процесс, а иногда и удешевить. Второй — региональный координатор, для быстрого реагирования на месте.

Желающим принять участие в исследовании нужно заполнить анкету на сайте Клуба лидеров либо у регионального координатора. Чтобы стать участником мониторинга, необязательно быть членом клуба или входить в какие-то общественные объединения предпринимателей. Критерий один — ты должен быть собственником бизнеса, размер которого значения не имеет.

Мониторинг ведется постоянно?
Ольга Старцева: Опросы будут проводиться на регулярной основе, итоговые отчеты по ним — публиковаться каждые полгода. Дело в

том, что в бизнесе есть вещи, которые не сразу подлежат фиксации. Например, договор подписали в январе, а экспортно-импортная поставка состоится в октябре. То есть анкета уже попала в базу данных, хотя оценку работе таможенники еще только предстоит выставить. Мониторинг подлежат все дорожные карты, как принятые, так и те, что появятся в будущем.

Чем же оказался недоволь бизнес, а что отметил как положительный момент в работе власти?
Ольга Старцева: Большое число респондентов отметили упрощение процедур, связанных с ведением бизнеса. В частности, 47 процентов сказали, что ввозить товары на территорию РФ стало легче и быстрее (против 18 процентов в феврале 2014 года), 97 процентов подмечали, что им не пришлось дополнительно оплачивать проверку прибора учета при взаимодействии со сбытовой компанией.

Кроме того, во время опроса проводилась оценка эффективности специализированных интернет-порталов, создаваемых для удобства предпринимателей. Так, 70 процентов респондентов смогли получить информацию о свободных энергопотребностях на Порт-

тал-ТП.РФ, 89 процентов успешно оформили заявку на присоединение объектов мощностью до 150 кВт в электрическом виде и т.д.

Положительные сдвиги наметились и в сфере госзакупок: 51 процент предпринимателей знает, что заказчик обязан создать совещательный орган, отвечающий за общественный аудит эффективности закупок. Что касается регистрации юриции, то 89 процентов респондентов положительно оценили отмену нотариального удостоверения заявлений при личной подаче документов в налоговую службу.

Какие дорожные карты можно назвать наиболее проблемными?
Ольга Старцева: Если в части подключения к энергосетям уже есть положительные результаты, то в строительной сфере все не просто. Полный строительный цикл в 6 месяцев не складывается — 2–3 года, а то и дольше. Поэтому на Среднем Урале предложили разбить контрольные закупки на этапы. АСИ эту инициативу одобрило.

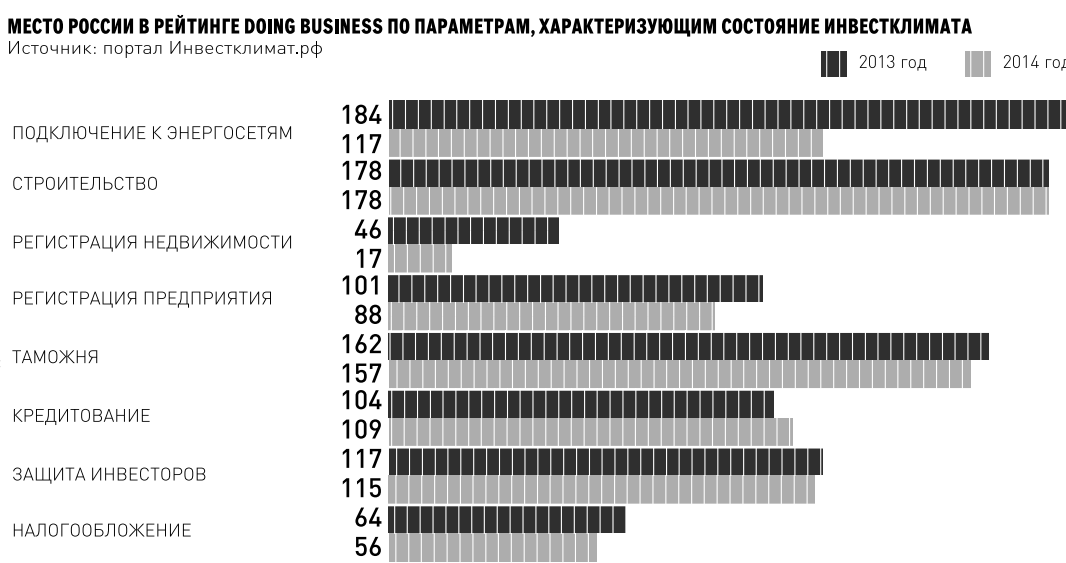
Будут ли полученные данные направлены в органы власти? Какой реакции вы ожидаете?
Ольга Старцева: Стратегическая цель мониторинга — совершен-

ствование комплекса мероприятий, цель которых — формирование благоприятного бизнес-климата в регионах. Результаты первого этапа направлены президенту и в правительство РФ для дальнейшего анализа и совершенствования дорожных карт. Поверьте, реакция будет, и скорая.

Субъекты УрФО пока недооценивают этот инструмент, а вот власти Татарстана, Новосибирской, Астраханской областей отнеслись к мониторингу очень серьезно. Надо понимать, что Клуб лидеров — не массовая общественная организация, а объединение успешных, граждански активных людей с хорошей деловой репутацией, потенциальных инвесторов, которые ищут новые рынки для своего бизнеса. Они не будут спрашивать «плач Ярославны»: мол, все плохо, государство глухо, а готовы предлагать конкретные решения.

СПРАВКА «РГ»

Клуб лидеров — некоммерческое партнерство, созданное 3 февраля 2012 года по предложению президента РФ для продвижения инициатив бизнеса по снижению административных барьеров. Объединяет более 300 предпринимателей из всех регионов России. В него могут вступать только собственники бизнеса и только по рекомендации действующих членов НП. Председатель клуба — руководитель направления «Новый бизнес» в АСИ Артем Авестиан, куратор — помощник президента РФ Андрей Белоусов.



ИНИЦИАТИВА Рынок быстрого питания в Челябинске обретает национальный колорит

Фастфуд с икоркой

Арина Мироненкова,
Челябинск

СРАЗУ несколько челябинских компаний, работающих в сфере фастфуда, объявили о расширении своего бизнеса в регионе. Также о намерении зайти на рынок столицы Южного Урала сообщила крупная сибирская франчайзинговая сеть, первые павильоны которой откроются в Челябинске уже в октябре этого года.

Отличительная особенность фирм, желающих совершить бизнес-прорыв в сфере общепита, — ориентир на кухни народов России: вместо привычных бургеров и пиццы покупателям предлагают блинчики с разными начинками, клюквенный морс, а также шаурму.

Как сообщили корреспонденту «РТ» в новосибирской компании, челябинский рынок фастфуда стал более привлекательным для них в результате ослабления позиций ведущих игроков, ранее представленных известными западными брендами. Сибиряки конкурировать с ними вообще не собираются, поскольку сформировали собственную нишу на рынке, работая в сегменте национальной кухни с восточным колоритом, где коронным блюдом в меню стал донер (шаурма). Согласно расчетам сибирских бизнесменов, рентабельность такого бизнеса достигает 19 процентов, предполагаемый срок выхода на точку безубыточности — не более полутора.

Однако, по мнению челябинских предпринимателей, индустриальные сети на местном рынке ждут серьезная конкурентная борьба: заведений восточной кухни в городе множество, возможность распробовать шаурму челябинцы имели.

— Рынок фастфуда в Челябинске давно сформирован, если и появляются свободные ниши, то почему бы местному бизнесу не занять их? Ресурсы для этого достаточно, — считает владелица сети торговых павильонов в Челябинске Любовь Токарюк. — Только городские власти отказывают местным предпринимателям в выделении земельных участков под размещение павильонов. Неужели индустриальным сетям будут предоставлять их в долгосрочную аренду? Я давно в бизнесе, но не имею возможности его расширить.

Размер инвестиций в открытие заведения быстрого питания — около трех миллионов рублей. По договору франшизы войти в бизнес проще и дешевле

Более перспективным для прихода новых игроков считается «блинный» сегмент, который в последнее время стал наиболее активно развиваться в регионе. В кафе и павильонах оживилась торговля именно традиционным русским блюдом — блинчиками с разнообразными начинками: икрой, семгой, смородиной и т.п. Пока в столице Южного Урала зарабатывают на блинах (не отдельной строкой в меню, а как целое направление бизнеса. — Прим. авт.) лишь пара компаний — местная торговая сеть и фирма из соседнего Екатеринбурга. По словам Александра Афанасьева, владельца кафе-блинных в Челябинске, направление очень перспективное, и именно сегодня есть шанс его расширить.

— Средний чек в челябинской блинной намного ниже, чем в заведениях фастфуда под западными вывесками — всего 150 рублей. И повысить цены мы не намерены, ведь высокая рентабельность на этом рынке достигают лишь компании, обеспечивающие высокую проходимость своих заведений, — комментирует предприниматель. — В Челябинске мы открыли три собственных торговых точки, сейчас создаем франчайзинговую сеть: первые кафе по франшизе откроются в областном центре уже в этом году, в перспективе выйдут и другие регионы УрФО.

По данным аналитиков, открытие собственного бизнеса в сегменте отечественного фастфуда требует немалых расходов: порядка 400 тысяч рублей на оборудование, 80 тысяч рублей ежемесячно на оплату труда, закупку продукции и так далее. Если речь идет о блинной площадке 100 квадратных метров, общий размер инвестиций может достигать трех миллионов рублей.

— По договору франшизы войти в бизнес намного проще и дешевле. Поставка продукции партнером станет осуществляться из нашего производственного цеха в Челябинске, то есть им не нужно будет тратиться на дорогостоящее оборудование, поиск профессиональных поваров, организацию производственного процесса, — объясняет Александр Афанасьев. — Партнеры получат возможность приобретать по выгодной цене блины у нас и продавать на собственных торговых площадках, но под нашим брендом. Это позволит развивать сеть блинных на Южном Урале более стремительными темпами. Главное — чтобы был спрос.

— Средний чек в челябинской блинной намного ниже, чем в заведениях фастфуда под западными вывесками — всего 150 рублей. И повысить цены мы не намерены, ведь высокая рентабельность на этом рынке достигают лишь компании, обеспечивающие высокую проходимость своих заведений, — комментирует предприниматель. — В Челябинске мы открыли три собственных торговых точки, сейчас создаем франчайзинговую сеть: первые кафе по франшизе откроются в областном центре уже в этом году, в перспективе выйдут и другие регионы УрФО.



Рестораны, в меню которых широко представлены блюда восточной кухни, пользуются популярностью у уральцев.

МНЕНИЕ

Анастасия Рушиц,
заместитель заведующей кафедрой «Технология и организация общественного питания» ЮУрГУ:

— Не секрет, что в основе традиционного фастфуда — продукты высококалорийные, содержащие очень большое количество жиров и углеводов, которые оказывают негативное влияние на здоровье человека. Более того, качество сырья, используемого для приготовления бургеров, вызывает большой вопрос. В этих условиях развитие отечественного быстрого питания, представленного традиционными национальными блюдами, видится очень перспективным.

Тенденция Интеллектуальная собственность становится инструментом экономики Оборот идей

Анна Колесник,
Свердловская область

УРАЛЬСКАЯ промышленность недооценивает свой интеллектуальный капитал. Хотя, проводя аудит нематериальной собственности, могла бы не только увеличить активы, но и получить дополнительный доход.

Непродажные патенты

— За последние двадцать лет в мире резко увеличилась доля продаж интеллектуальной собственности (ИС), — отмечает директор Республиканского НИИ ИС Владимир Лопатин. — Если в 1990-х она составляла всего четыре процента, то сегодня порядка 15. Технологии бурно развиваются. Инновации становятся очень ценным товаром. Доля данного сектора будет в перспективе только возрастать. Например, Финляндия уже получает каждый пятый евро от реализации нематериальной продукции. В России рынок ИС пока развит слабо, хотя научный потенциал у нас огромный.

Эксперт приводит данные: из 270 тысяч действующих патентов в России продается менее

Авторам выплачивается вознаграждение не за разработку, а за использование интеллектуального продукта, что стимулирует их к созданию инноваций, имеющих практическое применение

двух процентов. Одна из основных причин — неэффективная инновационная политика. Государство вкладывает в создание наукоучающих денег. Но при этом госконтракты закрывают по таким показателям, как количество патентов, патентных заявок, опубликованных статей и участия в конференциях, а реальная экономическая эффективность изобретения не учитывается. В результате изобретений много, в том числе и защищенных патентами. Но лишь единицы находят практическое применение.

Изобретения поставили на баланс

В то же время промышленность, которая производит как раз прикладные инновации, редко патентует и продает свои разработки. Отчасти по причине недостаточной осведомленности. — Зарубежные производители активно патентуют технологии, формируют патентные портфели. Российский же бизнес не всегда понимает, зачем это нужно. А нужно, прежде всего, чтобы защитить свою продукцию. Нельзя забывать, что ИС — это товар, — отмечает директор Центра интеллектуальной собственности УрФУ Дмитрий Шульгин.

— Российские предприятия подчас даже не подозревают о размерах своего интеллектуального капитала, — добавляет Владимир Лопатин. — Ведь даже изобретение подлинника — это целых 14 технологий! Заводу нужно проводить аудит ИС: выявлять ее, ставить на баланс, «упаковывать» и продавать. Это позволит не только увеличить активы, но и получать дополнительный доход от продажи разработок.

Кстати, Уральский федеральный университет систематически занимается продвижением бизнеса в этой области. Так, недавно промышленников пригласили на международный семинар, посвященный глобальному рынку интеллектуальной собственности. Особенно актуальна тема для предприятий, выпускающих высокотехнологичную продукцию, в том числе на экспорт.

На Урале есть компании, где интеллектуальный капитал уже оценен и разработаны программы его дальнейшего развития. Так, Уралвагонзавод в 2008–2009 годах провел аудит интеллектуальной собственности. По словам гендиректора КВ вагоностроения Александра Левина, в результате этой работы на баланс поставлены нематериальные активы на общую сумму 5,7 миллиарда рублей, что составило почти треть всего капитала. А последующее заключение лицензионных договоров на использование техноло-

гий позволило получать дополнительный доход. Только в области вагоностроения лицензионные платежи сегодня достигают 300 миллионов рублей в год.

Подобной работой занялся и Уральский оптико-механический завод. Как рассказала начальник патентного бюро предприятия Нина Дедкова, сегодня на балансе порядка четырех миллиардов рублей нематериальных активов. Ежегодно на учет ставится около 200 объектов ИС.

Затраты оправданы

Защита своих ноу-хау — насущная необходимость. Например, УВЗ в период кризиса продал компании из КНР лицензию на производство вагонных тележек сроком на год. Однако по окончании оговоренного периода китайцы продолжили выпускать продукцию, причем более низкого качества. А так как она производилась под маркой УВЗ, это могло ошутимо ударить по репутации предприятия.

Такого рода риски заставляют предприятие уделять повышенное внимание защите технологий не только на российском, но и на зарубежном рынке. Это затратно, однако, по словам представителей УВЗ, плюсов от реализации инноваций все же больше. Главных из них — возможность вкладывать полученный доход в создание новых разработок и, как следствие, постоянно обновлять производство. К слову, на это же направлена внутренняя политика компании: авторам выплачивается вознаграждение не за разработку, а за использование интеллектуального продукта, что стимулирует их к созданию инноваций, имеющих практическое применение.

К слову, эксперты советуют бизнесу обратить внимание и на альтернативные способы реализации интеллектуальной собственности, в частности бесплатные лицензионные продажи, которые сегодня занимают 80 процентов мирового рынка ИС.

Использовать ее можно и для получения кредитов. Например, тот же УВЗ взял трехмиллиардный заем под залог нематериальных активов. По словам ученого секретаря Российского НИИ интеллектуальной собственности Эльвиры Валетдиновой, в Европе банки давно принимают такое залоговое обеспечение, а вот в России пока не торопятся. Прежде всего потому, что не прописаны четкие правила взаимоотношений и ответственности сторон. Тем не менее ситуация будет постепенно меняться: с 1 октября в России вступил в силу поправки в Гражданский кодекс, регламентирующие использование ИС в качестве залога.

Кроме того, в российской практике уже есть случаи, когда предприятия при создании совместных производств вносили интеллектуальные активы в уставный капитал.

Цена компетенций

Эксперты подчеркивают: чтобы рынок интеллектуальной собственности в России по-настоящему заработал, необходимо отлаживать систему ее оценки, правовой защиты и коммерциализации. Пока правовая практика в стадии становления, да и судьи часто не обладают необходимыми компетенциями. Патентообладателям очень трудно доказать ущерб от неправомерного использования разработок и получить адекватную компенсацию.

Не хватает не только квалифицированных правозащитников, но и экономистов, аудиторов, менеджеров, обладающих знаниями в области ИС. Отдельные уральские вузы готовят таких специалистов. Например, есть советствующая кафедра в УрФУ, но она выпускает всего 15 человек в год. В магистратуре оракадемии читается курс «Правовое регулирование инновационной деятельности». О том, насколько востребованы такого рода компетенции, говорит тот факт, что зарплата выпускников в первый же год работы составляет 35–40 тысяч рублей.

Комментарий

Дмитрий Грибанов,
директор института прокуратуры
Уральской государственной
юридической академии:

— Если вопросы правоотношений в сфере ИС находятся в ведении федеральной власти, то инновационная деятельность относится также и компетенции субъектов РФ. Они могут самостоятельно разрабатывать программы развития инновационной деятельности и тем самым способствовать формированию регионального рынка интеллектуальной собственности.

Стратегия На Среднем Урале приняли проект программы импортозамещения

Надеяться на себя



Анатолий Горлов,
Свердловская область

Промышленники и власти Среднего Урала определили конкретные планы преодоления зависимости региональной экономики от импорта, которая пока еще очень велика. Например, в топливно-энергетическом секторе доля импортного оборудования доходит до 70 процентов, в станкостроении — и вовсе до 90. По-настоящему, что при таком раскладе экономика одного из мощнейших промышленных регионов России крайне уязвима в плане какого-либо давления со стороны бывших партнеров. А этого допускать нельзя.

Да ладно бы нечем было заменить зарубежные поставки, а то ведь многое из того, что закупается, производится здесь же, в регионе. Взять оборудование для птицеводства. В 2006 году, после отмены таможенных сборов на ввозимую техническую продукцию сельхозназначения, птицефабрики ринулись покупать импортные комплексы. Местные же производители оборудования, не уступающего по качеству зарубежному, остались без работы и сейчас перебиваются разовыми заказами. Или такой факт: доля уральцев на местном рынке автоавтомобильных грузоперевозок — всего 29 процентов. Остальная часть захвачена украинскими, белорусскими, польскими перевозчиками.

Факты, увы, нерадостные. Вопросы информированности о номенклатуре продукции, кооперации предприятий Урала обсуждались на заседании комитета по промышленности и взаимодействию с естественными монополиями Свердловского областного союза промышленников и предпринимателей (СОСПП). Там же был представлен проект подпрограммы «Развитие коопе-

рации и импортозамещения в отраслях промышленности Свердловской области», входящей в областную госпрограмму развития промышленности и науки на территории региона до 2020 года.

Анатолий Сысов, председатель комитета СОСПП определил суть подпрограммы — эффективная экономика. Все, о чем говорилось ранее — долговременное планирование импортозамещения, создание специализированных программ по отраслям, производственных кластеров, создание департамента инвестиций, кооперации и импортозамещения, — детали, хотя и очень важные, требующие тщательной «отделки».

Акцент

В основе программы не административное принуждение, а рост конкурентоспособности российских товаров

Обсуждение, в котором участвовали несколько десятков промышленных «генералов», представителю УРО РАН и региональному правительству, оказалось довольно острым, участники порой кардинально расходились и в оценках политики «импортозамещения», и в возможностях быстрого преодоления этой зависимости. Генеральный директор НПО автоматики Леони Шалимов, например, предложил запретить госкорпорациям покупать комплектующие за рубежом, если таковые производятся в России. Его оппоненты возражали: программа должна базироваться не на административном

принуждении, а на повышении конкурентоспособности российских товаров, улучшении соотношения цены и качества. — Надо не копировать иностранные изделия, а создавать свои высокими конкурентными преимуществами. На первом этапе это обеспечит безопасность нашей экономики, а в дальнейшем за счет расширения внутреннего рынка позволит создать новые направления промышленного производства, — уверен новый министр промышленности и науки Свердловской области Андрей Мисюра.

Он сообщил, что эксперты СОСПП Уральской торгово-промышленной палаты за заданию

Развитие фармацевтической промышленности — одно из важных направлений импортозамещения. В этой области Средний Урал уже достиг серьезных успехов.

ложить массу усилий: провести научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР), пройти сертификацию, подготовить производство.

— Все это делается за свой счет, без гарантий со стороны заказчика. Анализ показал, что только по одной номенклатурной позиции стоимость сертификации составляет от полутора до трех миллионов рублей. Причем 75 процентов в цене этой услуги — так называемая условно-добровольная сертификация, которая навязывается заказчикам, — отметил Андрей Мисюра.

В вопросах импортозамещения крайне важна кооперация уральских, российских предприятий, финансовая поддержка регионального правительства, в том числе в части затрат на подготовку кадров. В числе перспективных ресурсов они рассматривают также академические институты и уральскую инженерную школу, о программе возрождения которой губернатор Свердловской области Евгений Куйвашев недавно доложил президенту РФ. В ее рамках предполагается начать инженерное обучение в начальных классах школы, повысить зарплату учителям естественных и точных наук, создать кружки технического творчества и моделирования. Главе государства идея готовить инженерные кадры со школьной скамьи понравилась. Отметим, что программа «Уральская инженерная школа» стартует со следующего года. А подпрограмму импортозамещения предстоит утвердить до 1 декабря 2014-го. Ее проект промышленники решили принять за основу, он будет доработан с учетом их замечаний.

Информационное сообщение

- 1. Форма проведения торгов:** Открытый аукцион в электронной форме.
- 2. Собственность имущества:** Открытое акционерное общество «Уральский электрохимический комбинат» (ОАО «УЭХК»)
- Место нахождения:** 624130, Свердловская обл., г. Новоуральск, ул. Дзержинского, 2
- Почтовый адрес:** 624130, Свердловская обл., г. Новоуральск, ул. Дзержинского, 2
- Адрес электронной почты:** Tropin_AG@ueir.ru
- тел./факс:** (34370) 9-39-63; 2-52-51
- Контактные лица:** Тропин Александр Геннадьевич, Перлова Александра Вячеславовна
- 3. Организатор аукциона:** Общество с ограниченной ответственностью «УралТендер» (ООО «УралТендер»)
- Место нахождения:** 620034, Свердловская область, город Екатеринбург, улица Марата, дом 17, 3 этаж, офис 31.
- Почтовый адрес:** 620034, Свердловская область, город Екатеринбург, улица Марата, дом 17, 3 этаж, офис 31
- Адрес электронной почты:** ural-tender4@yandex.ru
- Контактное лицо:** Вологов Константин Викторович, тел./факс: 8 343 245 15 12 / 8 343 245 36 06.
- Предмет аукциона:** продажа имущества комплекса: «Производственная база цеха № 19», являющегося собственностью ОАО «УЭХК», расположен-

ного по адресу: Свердловская область, г. Новоуральск, ул. Шевченко, д.20.

- 5. Срок и порядок подачи заявок на участие в аукционе:** заявка на участие в аукционе должна быть подана в электронной форме с момента опубликования извещения до 24.11.2014 г. 10:00 (время московское) через электронно-торговую площадку «Объединенная электронная Торговая Площадка» www.oetrp.ru, контактное лицо: Вологов Константин Викторович, тел. 8 343 245 15 12, e-mail: ural-tender4@yandex.ru.
- Перечень документов, которые должны быть приложены к заявке, изложен в п. 2.2 Документации об аукционе.
- Условия и сроки оплаты по договору, заключаемому по результатам аукциона, содержатся в форме договора купли-продажи, являющейся неотъемлемой частью Документации об аукционе.
- Ознакомиться с формой заявки, с документами, необходимыми для подачи заявки на участие в аукционе, можно на сайте: www.oetrp.ru, а также по рабочим дням до 24.11.2014 по адресу Организатора аукциона. Документация об аукционе находится в открытом доступе, начиная с даты размещения настоящего извещения в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» по следующим адресам: www.oetrp.ru. Порядок получения

документации на электронной торговой площадке «Объединенная электронная Торговая Площадка» определяется правилами электронной торговой площадки.

- 8. Рассмотрение заявок на участие в аукционе и оформление протокола приема заявок:** 25.11.2014 г. 10:00 (время московское).
- 9. Место, дата, время проведения аукциона:** Аукцион проводится в электронной форме в соответствии с правилами электронной торговой площадки «Объединенная электронная Торговая Площадка» www.oetrp.ru 26.11.2014 г. в 10 часов 00 минут московского времени. Для участия в аукционе претендентам необходимо быть аккредитованным на указанной электронной торговой площадке в соответствии с правилами данной площадки.
- 10. Начальная цена аукциона:** 7 900 000 (семь миллионов девятьсот тысяч) рублей (без учета НДС).
- 11. Величина повышения начальной цены имущества (далее — шаг аукциона):** 200 000 (двести тысяч) рублей.
- 12. Размер задатка:** составитель 1 000 000 (один миллион) рублей. задаток подлежит перечислению на расчетный счет электронной торговой площадки в срок, не позднее момента подачи заявки на участие в аукционе и считается перечисленным с момента зачисления в

полном объеме на указанный расчетный счет.

- 13. Аукцион проводится в электронной форме в соответствии с правилами электронной торговой площадки «Объединенная электронная Торговая Площадка» www.oetrp.ru.**
- 14. Победителем аукциона признается лицо, предложившее наиболее высокую цену в соответствии с п. 3 Документации об аукционе.**
- 15. Срок заключения договора купли-продажи:** договор купли-продажи заключается в течение 20 (двадцати) рабочих дней, но не ранее 10 (десяти) дней со дня опубликования протокола об итогах аукциона.
- 16. Любая Претендент,** участник аукциона имеет право обжаловать действия (бездействие) организатора аукциона, продавца, комиссии в Центральный арбитражный комитет Госкорпорации «Росатом», если такие действия (бездействие) нарушают его права и законные интересы. Жалоба направляется в Центральный арбитражный комитет Госкорпорации «Росатом» по адресу электронной почты: arbitration@rosatom.ru или почтовым адресом: 119017, г. Москва, ул. Б. Ордынка, д. 24, в соответствии с п. 5 Документации об аукционе.
- 17. Остальные и более подробные условия аукциона** содержатся в Документации об аукционе, являющейся неотъемлемым приложением к данному извещению.

Сотрудничество Южный Урал и Казахстан договорились о совместной работе в нефтяной отрасли Труба до Атырау доведет

Александр Скрипов, Челябинская область

ДЕЛЕГАЦИЯ Челябинской области приняла участие в работе XI Форума межрегионального сотрудничества России и Казахстана. Поездка оказалась весьма плодотворной: заключены три договора о сотрудничестве, а также соглашение о закупках челябинских труб крупной казахстанской компании.

Уже в первый день форума, проходившего в «нефтяной столице» Казахстана — городе Атырау, глава делегации Челябинской области губернатор Борис Дубровский встретился с руководителями промышленно развитых областей соседнего государства — Алмаатинской, Восточно-Казахстанской и Северо-Казахстанской. Итогом переговоров стало заключение соглашений с этими регионами о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве — кстати, впервые в истории Южного Урала.

На форуме также был подписан меморандум о научно-техническом сотрудничестве между национальной компанией по транспортно-эксплуатационным работам ММК и ЧТПЗ: казахстанская компания будет покупать трубы Челябинского трубного завода, произведенные из стали Магнитогорского металлургического комбината. По словам вице-губернатора Челябинской области Руслана Гаттарова, подписание такого меморандума с партнерами из Казахстана — лучшее свидетельство конкурентоспособности и качества южноуральской промышленной продукции.

На нефтяном международном форуме были стенды 30 российских компаний, специально отобранных правительством РФ. В том числе двух предприятий из Челябинска: упомянутой уже ЧТПЗ и завода технологической оснастки — предприятия, специализирующегося на создании инновационного оборудования для нефтедобывающих компаний. Представленные ими проекты вызвали большой интерес у специалистов и потенциальных партнеров. Стенды южноуральских предприятий посетил и губернатор Челябинской области Борис Дубровский, обозначив перспективы международного сотрудничества.

— Баланс товарооборота между Челябинской областью и Казахстаном соблюдается, экспорт практически равен импорту, — отметил глава региона. — Но если посмотреть к структуре товаров, то становится понятно, что некоторые виды южноуральской продукции представлены недостаточно. Это касается сырья, тех же труб, изделий машиностроительной отрасли. Мы могли бы поставлять больше инновационных продуктов и услуг — как раз они представлены на стендах. Надеемся, что подписанные на форуме соглашения позволят нам быстрее двигаться вперед в этом направлении.

Среди перспектив сотрудничества эксперты также называют увеличение в структуре товарооборота несерьезных товаров с высокой добавленной стоимостью, создание совместных предприятий, расширение контактов в сферах науки, образования, культуры, спорта, туризма и здравоохранения.



В Атырау Борис Дубровский подписал три соглашения о сотрудничестве Челябинской области с крупнейшими регионами Казахстана.

СПРАВКА

В 2013 году товарооборот между Челябинской областью и Казахстаном составил почти 2,9 миллиарда долларов США. Основными статьями экспорта — продукция черной металлургии и машиностроения, неорганической химии, продукты питания, осветительная аппаратура. Импортирует Челябинская область главным образом продукцию цветной металлургии, минералы и концентраты, продукты питания.

суд Банк наказали за ущемление прав клиентов Типовая вина

Анатолий Меньшиков, Юра

УПРАВЛЕНИЕ Роспотребнадзора по Югре доказало свою правоту в судебной тяжбе с банком, входящим в топ-3 кредитных организаций Уральского федерального округа.

Спор начался после привлечения кредитора к административной ответственности. Специалисты федеральной службы, проверив 18 отделений, пришли к выводу, что договоры с клиентами, с одной стороны, содержат пункты, нарушающие права потребителей, с другой — не в полной мере информируют, предусмотренная законом, в них раскрыты.

Банк, получив 32 постановления об административных правонарушениях, возмутился: разве возможно наказывать за одно и то же столько раз? Его позицию разделил Арбитражный суд автономного округа.

Юристы регионального управления, апеллируя к суду вышестоящей инстанции, указали на то, что самостоятельные правонарушения допущены в разное время, в разных городах при заключении конкретных потребительских договоров. Ссылка же ответчика на типовую характер договоров несостоятельна, поскольку это «лишь причины и условия, способствовавшие данным нарушениям». С этими доводами новый арбитражный судья согласился.

В чем конкретно ущемил банк своих клиентов? Напрямую, вменив заемщику обязанность за неисполнение договора отвечать всеми своими доходами и всем принадлежащим ему имуществом. При этом сам банк оставил за собой право в одностороннем порядке менять ставки. Всего Роспотребнадзор оспарил шесть позиций в различных типовых договорах.

АКТИВНОСТЬ БИЗНЕСА

Работодатели обсудят тренды рынка труда

Завтра в Екатеринбурге состоится главное HR-событие года на Урале — II Межрегиональная конференция работодателей, организованная компанией HeadHunter. Ситуация в экономике, а также технологии меняются сегодня стремительно. Вызовом времени должна отвечать и работа с кадрами. Участники узнают, какая информация нужна для принятия верных HR-решений, как ее получить и анализировать. Грамотная аналитическая работа необходима, чтобы не проиграть в борьбе за персонал и при этом сократить издержки компании. На пленарной сессии будут представлены мировые и отечественные HR-тренды, состоится дискуссия о взаимодействии бизнеса и госструктур, а в рамках практической части участники конференции обсудят задачи HR-департамента и варианты их решения с учетом специфики компании.

Энергетики обновили узел связи

В преддверии зимы энергетики МРСК Урала провели модернизацию системы связи в энергосистеме Среднего Урала. Это значительно повышает надежность передачи диспетчерских сообщений и телеметрической информации между электросетевыми предприятиями филиала и региональным диспетчерским управлением, обеспечивает интеграцию с единой технологической сетью связи электроэнергетики. Теперь система современной высокоскоростной цифровой связи охватывает все электросетевые предприятия в зоне ответственности филиала, а также является платформой для функционирования единого центра поддержки клиентов МРСК Урала. Реконструкция проведена в кратчайший срок — в течение шести месяцев, при этом использовались инновационные материалы: наливное антистатическое половое покрытие, трехуровневая кабельная система и т.д. Общая сумма вложений в объект составила около 11 миллионов рублей.

Пива оказалось с избытком

Приостановлено производство и розлив пива на пивоваренном предприятии в Челябинской области. Это связано с окончанием летнего («высокого сезона») и традиционным осенним снижением спроса на пивную продукцию. Ситуацию усугубило общее существенное падение рынка пива, которое в целом, начиная с 2008-го по 2013 год, составило около 24 процентов, а в первом полугодии 2014 года — еще семь. В случае улучшения рыночной ситуации филиал пивоваренной компании возобновит полноценную работу. Сотрудникам пока предложено использовать ежегодные отпуска, накопленные отгулы, принять участие в обучении или в непрофильных работах.

В Заполярье привезли элитных буренок

В районное село Яр-Сале на полуострове Ямал доставлены из Архангельска Северным морским путем 16 коров северной элитной породы «Холмогорская». Содержать их будет фермер Теодор Горенчо, который занимается молочным животноводством и поставляет продукты в детсады, школу, больницу. Породистый скот закупил из его закладки администрация Ямальского района, выделив из бюджета около двух миллионов рублей. К новому году, как ожидается, архангельские буренки отелятся. Для увеличения стада планируется построить новую ферму с линией пакеширования молока, творога, кефира.

Назовут лучших в малой энергетике

Стартовал прием заявок на участие во всероссийском конкурсе «Малая энергетика — большие достижения», организатором которого выступает Ассоциация малой энергетики Урала. Впервые в этом году премия получила федеральный статус. Победителей предстоит определить в трех номинациях: «Лучший проект в области малой энергетики мощностью до 6 МВт», «Лучший проект в области малой энергетики мощностью от 6 МВт и более» и «Лучший проект в области альтернативной энергетики». В настоящее время отрасль распределенной энергетики на Южном Урале динамично развивается. С каждым годом количество объектов собственной генерации растет: только в текущем году в Челябинской области введено в эксплуатацию шесть новых мини-ТЭС.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

ТЕХНОЛОГИИ Правительство региона защитится от информационных атак Хакеры не пройдут

Дарья Воронина, Свердловская область

ПРАВИТЕЛЬСТВО Свердловской области всерьез занялось обеспечением безопасности своих информационных систем. В начале октября чиновники объявили тендер на поставку программных средств защиты информации от несанкционированного доступа. По итогам торгов победитель обязуется обеспечить правительство средствами для защиты серверов и рабочих станций локальной сети. ПО должно защищать информацию на компьютерах, планшетах, мобильных телефонах, разграничивать доступ пользователей к данным и контролировать возможные утечки информации. Сумма контракта составит 887 430 рублей.

— Обновление программного обеспечения, сервисные работы, а также обновление технических средств защиты должны проводиться регулярно, — рассказала «РГ» замдиректора департамента информационной политики губернатора Свердловской области Юлия Прыткова. — Серверы и программное обеспечение для подобных задач стоят недешево. Это обусловлено высоким качеством оборудования и специфическими функциями, которые должны осуществляться на протяжении длительного периода. Прием защиты необходимо обеспечивать достаточно большому количеству компьютеров и гаджетов территориально распределенных сотрудников.

В правительстве области подчеркивают, что обновление ПО проходит в плановом режиме и не связано с атаками. — При существующей модели защиты локальной сети администрации губернатора и аппарата правительства взломать сеть для проникновения в персональные данные практически невозможно, — отмечает Юлия Прыткова. — На наших официальных сайтах периодически фиксируются хакерские атаки, но система защиты позволяет всем ресурсам работать стабильно.

Рынок На Южном Урале будут развивать частную медицину на условиях ГЧП

Конкуренция оздоравливает

Арина Мироненкова, Челябинская область

В Челябинской области более 80 процентов учреждений здравоохранения — государственные. Участие частных клиник в госпрограммах составляет лишь 0,74 процента. Переломить эту тенденцию, по мнению региональных властей, способно развитие государственно-частного партнерства (ГЧП) и более активное включение инвесторов в программы ОМС.

Прибыльный прием

Объем рынка платной медицины на Южном Урале из года в год растет, при этом бизнес предпочитает развиваться за счет оказания медпомощи населению на коммерческой основе, почти не участвуя в программах ОМС.

— В прошлом году объем рынка платной медицины на Южном Урале составил 7,4 миллиарда рублей — на 31,4 процента больше, чем в 2012-м, — говорит министр здравоохранения Челябинской области Сергей Кремлев. — По прогнозам в этом году частные клиники заработают 8,25 миллиарда.

По словам министра, на Южном Урале бизнес сконцентрировался в основном в высокорентабельных областях — стоматологии и косметологии. Однако практически отсутствует практика частных вложений в лечение сердечно-сосудистых заболеваний, нейрохирургию, трансплантологию. Здесь затраты на оборудование и медицинские препараты немалые, а груз ответственности очень большой.

— Обсуждается вопрос об участии частной медицины в улучшении региональных показателей по сердечно-сосудистым заболеваниям, но пока инвесторов нет, — разводит руками врач-федеральный центр сердечно-сосудистой хирургии в Челябинске Олег Луккин. — Нужна комплексная программа, охватывающая систему оказания и экстренной, и плановой медпомощи таким больным. В регионе растет число повторных инфарктов миокарда, потому что после перенесенного заболевания человек не получает дальнейшего тщательного обследования и восстановительной терапии. Реабилитационное лечение — это тоже одно из перспективных и прибыльных направлений для частного бизнеса, но пока эта ниша пустует, хотя потребность в таких услугах огромная.

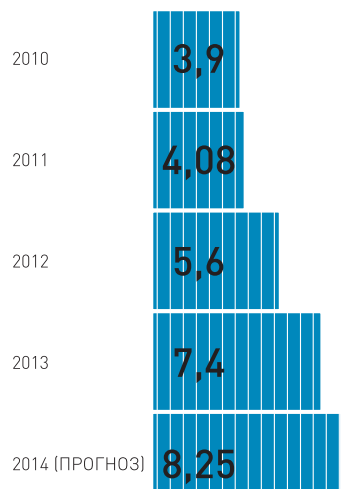
Из-за бюджетных ограничений у государства нет возможности осуществить финансирование всей необходимой инфраструктуры здравоохранения, отмечает начальник отдела по социальным вопросам, здравоохранению и образованию управления социополитики и аппарата Заксобрания области Ирина Опошкова. В такой ситуации частные инвестиции могли бы стать палочкой-выручалочкой: заполнить те сегменты, на которые казенных средств хронически не хватает. Но такое взаимодействие бизнеса и государства возможно только на взаимовыгодных условиях — в рамках программ ГЧП. Пока же направления деятельности коммерческой медицины в большинстве случаев не дополняют, а дублируют востребованные виды медслужб, оказываемых государственными клиниками, только для более платежеспособной категории населения.

Субсидии на здоровье

По словам председателя комитета Южно-Уральской торгово-промышленной палаты Олега Денисова, регион делает первые

РОСТ РЫНКА ПЛАТНЫХ МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ В ЧЕЛЯБИНСКОЙ ОБЛАСТИ, МИЛЛИАРДЫ РУБЛЕЙ

Источники: Росстат, «Деловой квартал»



шаги в развитии ГЧП в сфере здравоохранения, и при этом очень важно учитывать специфику данного вида предпринимательства.

— Медицинский бизнес разительно отличается от любого другого, — убежден Олег Денисов. — Здесь интересы конечного потребителя услуги ставятся выше самого процесса бизнес-обеспечения, относиться к этой сфере с позиций саморегулирования товар-

частные клиники Южного Урала. — **Прим. авт.:** Ольга Князева. — Кроме того, нужно разработать систему льгот при аренде земельных участков или имущества частным бизнесом, а также создать условия для образования саморегулируемых профессиональных медицинских ассоциаций, что позволит повысить качество медицинской помощи, решить кадровый вопрос и поднять престиж профессии.

программ ОМС в Челябинской области все же есть: функционируют частные центры хронического гемодиализа, кроме того, недавно стартовал проект организации обслуживания населения нового жилого микрорайона Челябинска (1,3,5 тысячи человек) в негосударственной поликлинике по полисам ОМС. На 2015 год для участия в системе обязательного медицинского страхования допол-

нужно будет заработать: высоким качеством предоставляемых услуг, количеством принятых больных и главное — отствием обеспокоенных жалоб и претензий пациентов.

Если пару лет назад в регионе наблюдался массовый отток медработников из госучреждений в частные клиники, то сейчас он несколько затормозился. Кстати, в этом году большинство выпускников медицинского вуза устроилось в государственные больницы и поликлиники. Существенную роль в этом, по мнению проректора, сыграло повышение престижа профессии и рост доходов: по итогам первого полугодия 2014 года средняя заработная плата врача в Челябинской области превысила 36 тысяч рублей.

— Далеко не каждый предприниматель может обеспечить такой уровень оплаты труда, какой сегодня гарантирует государство, — отмечает Марина Москвичева. — Миграция кадров приостановилась, многие специалисты выбирают стабильность доходов в госучреждениях.

В борьбе за пациента По мнению экспертов, развитие частной медицины пойдет на пользу у государственной системе здравоохранения.

— В коммерческих медицинских организациях остро чувствуется дух конкуренции, здесь вынуждены бороться за каждого пациента — отсюда и подход к лечению иной, и отношение к людям более лояльное, — говорит проректор по дополнительному профессиональному образованию Южно-Уральского государственного медицинского университета Марина Москвичева. — При развитии частной медицины в регионе госучреждения сразу почувствуют, что теряют пациентов. Нужно помнить: государство не поощряло медработников хорошие зарплату независимо от результата их работы. Мы стоим на этапе перевода системы оплаты труда в здравоохранении на принципы эффективного контракта. То есть государство гарантирует только часть зарплаты, остальное

нужно будет зарабатывать: высоким качеством предоставляемых услуг, количеством принятых больных и главное — отствием обеспокоенных жалоб и претензий пациентов.

КАК У СОСЕДЕЙ

В Свердловской области с 2013 года негосударственные учреждения активно подключаются к системе обязательного медицинского страхования. Более того, по мнению экспертов, ОМС стимулирует развитие частного бизнеса в сфере здравоохранения. По данным правительства региона, в этом году в программе участвуют 37 частных клиник — это 20 процентов всех учреждений Среднего Урала, принимающих пациентов по полисам ОМС. Планируется, что к 2016 году негосударственные больницы займут уже около четверти этого рынка. С одной стороны, активность бизнеса связана со значительным увеличением тарифов на оказываемые по программе ОМС услуги. «Сейчас тарифы поднимаются к уровню затрат, которые несут больницы. Лечение некоторых болезней полностью перекрывается деньгами фонда ОМС», — говорит Жан Солдатов, главный врач Дорожной клинической больницы. При этом речь идет в основном об амбулаторной, поликлинической помощи, которая не требует серьезных инвестиций. С другой — новые требования ФФОМС, в частности, введение жестких медицинских стандартов, создают дополнительные стимулы для бизнеса. Так, с прошлого года в Екатеринбурге активно развиваются диагностические центры. Ряд крупных компаний (в том числе две федеральные) развернули в городе сеть кабинетов, расположенных в шаговой доступности от муниципальных больниц. Жесткие стандарты лечения требуют основательной диагностики, в том числе сдачи множества анализов. Районные поликлиники с наплывом клиентов не справляются — ищут дополнительные частники. Чтобы снизить зависимость от колебаний рынка, две ведущих диагностических компании вошли в систему ОМС. С 2011 года рынок частной медицины в Екатеринбурге ежегодно увеличивается примерно на 10–15 процентов (в 2013 году его объем достиг 10 миллиардов рублей). Спектр услуг тоже расширяется: в Екатеринбурге открылись

частные роддом, два травмпункта, ряд стационаров и операционных блоков. Но о соотношении соперничать с госмедициной по всем направлениям речи пока не идет. Как утверждал эксперт, частники берут большой хирургии, где всегда есть острая потребность и летальных исходов. Ведь именные потери в этом случае могут оказать на бизнес более ощутимое влияние, чем вероятные доходы. И какие бы варианты ни сулили госконтракты на оказание высокотехнологичной медицинской помощи, бизнес пока не рискует в них участвовать.

Подготовила Светлана Добрынина

комментарий

Евгений Редин, заместитель губернатора Челябинской области:

— Без частных инвестиций дальнейшее развитие здравоохранения в регионе невозможно. В то же время государство точно не бросится в объятия бизнеса в этой сфере, поскольку частный капитал сверхкапитализм, он идет только туда, где есть прибыль. Но ведь лечить людей далеко не всегда выгодно. Здесь важно найти золотую середину: с одной стороны, гарантировать людям доступность медицинских услуг, с другой — их высокое качество. Челябинская область будет весьма осторожно двигаться по этому пути: мы привеем частный капитал, но, по моему мнению, это не панацея.

комментарий

Евгений Редин, заместитель губернатора Челябинской области:

— Без частных инвестиций дальнейшее развитие здравоохранения в регионе невозможно. В то же время государство точно не бросится в объятия бизнеса в этой сфере, поскольку частный капитал сверхкапитализм, он идет только туда, где есть прибыль. Но ведь лечить людей далеко не всегда выгодно. Здесь важно найти золотую середину: с одной стороны, гарантировать людям доступность медицинских услуг, с другой — их высокое качество. Челябинская область будет весьма осторожно двигаться по этому пути: мы привеем частный капитал, но, по моему мнению, это не панацея.

В Екатеринбурге легализовано не более 5–6 процентов рынка аренды жилья

НЕДВИЖИМОСТЬ

На Урале падают доходы от сдачи жилья в аренду

УГОЛ ЗА ПОЛЦЕНЫ

Наталья Швабуэр, Екатеринбург

В КАТЕРИНБУРГЕ упал спрос на арендное жилье. По оценкам риелторов, некоторые компании потеряли до 15–20 процентов клиентского потока.

Начало осени — обычно очень горячая пора для этого сегмента: жилье ищут студенты и командировочные. Однако в этом году привычного наплыва не наблюдается: сказались не только падение платежеспособности населения, но и увеличение числа дешевых хостелов. Кроме того, многие учебные заведения смогли организовать в общежитиях комфортные условия, констатирует Елена Словеснова, руководитель деп-фиса центра недвижимости. Также многие родители студентов рассматривают в качестве альтернативы аренде покупки апартаментов и квартир-студий.

Хозяева жилья на городских порталах жалуются: рынок стоит, если раньше квартира в центре сдавалась буквально за несколько дней, то теперь может зависнуть надолго. К тому же клиент, если найдется, будет жестко торговаться не только по цене, но и по набору дополнительных сервисов, мебели и т.д. Если еще несколько лет назад считалось обычным делом повышение цены до истечения срока договора, то сегодня это почти нонсенс, как и визиты собственников в квартиру.

По оценке исполнительного директора Уральской палаты недвижимости Рустама Галева, реальный объем предложения на рынке не превышает 3000 объектов, хотя в Интернете их порядка 20 тысяч. Агентства продолжают действовать, хотя уже не так нагло, как прежде, когда клиентам за деньги представляли списки несуществующих ад-

ресов. Теперь, как правило, адреса достоверные, просто собственники не в курсе, что кто-то копирует их объявления. И заявленная цена далека от реальной.

— Совместно с администрацией города в прошлом году мы создали единый сайт по аренде жилья arendaburg.ru, где можно получить достоверные данные. На данный момент в базе размещено около тысячи объектов от 50 агентств, — рассказывает Рустем Галеев. — На сегодня легализовано не более 5–6 процентов рынка аренды. Ускорить переход к более цивилизованной форме могли бы специальные налоговые ставки для физлиц, сдающих жилье на основании официального договора. В выявлении незаконной аренды больше всего заинтересованы ТСЖ и соседи, особенно в тех домах, где квартиры сдаются посуточно.

Впрочем, уже сегодня существует формат, позволяющий арендодателю снизить свои риски — патент. Не надо предоставлять декларацию, вести учет, достаточно раз в год заплатить фиксированную сумму налога. На Среднем Урале за один объект собственники должны перечислить в бюджет 15 тысяч рублей, за 2–5 квартир — 45 тысяч, за большее количество — 90 тысяч.

— Это весьма привлекательные условия, особенно для тех, у кого масштабы бизнеса большие. В Перми и Челябинске, например, налог рассчитывается от площади сдаваемого жилья, — подчеркивает Сергей Барышников, замначальника отдела налогообложения физических лиц УФНС по Свердловской области. — Кроме того, обладатели патентов не могут привлечь к налоговой ответственности, за просрочку их можно только перевести на обычный режим налогообложения, где санкции более суровые.

Возможно, именно поэтому количество приобретенных патентов в регионе растет. В 2012 году их оформили более 66, в 2013-м — 483, за первое полугодие 2014-го — 553. Еще одна интересная тенденция: количество деклараций о доходах, полученных от сдачи жилья в аренду, увеличивается, а вот сумма налогов, наоборот, уменьшается. На поданные в 2014 году 1457 деклараций приходится 16 миллионов рублей, тогда как в 2013-м 1054 налогоплательщика перечислили в бюджет 17 миллионов.