# ЭКОНОМИКА УРАЛЬСКОГО ОКРУГА

РЕГИОНАЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЕ» 24 сентября 2015 ЧЕТВЕРГ № 214 (6785)

Выходит для читателей Свердловской, Челябинской, Курганской и Тюменской областей, Ханты-Мансийского автономного округа — Югры и Ямало-Ненецкого автономного округа.



**Пустым цехам найдут хозяев**
В регионе создали единую площадку для реализации промышленной недвижимости
**Страница 14**

**Урок бюджетного планирования**
Муниципалитетам Зауралья урежут дотации за чрезмерное повышение зарплат педагогам
**Страница 15**

**Спадиздат**
Рост цен на импортные расходные материалы и снижение спроса ударили по рынку типографских услуг
**Страница 16**

## ОФИЦИАЛЬНО

ТЮМЕНСКАЯ область и Республика Беларусь заключили двустороннее соглашение о сотрудничестве в торгово-экономической, научно-технической и культурной сферах. Сибирский регион входит в первую десятку субъектов РФ по объему товарооборота с РБ, его удалось нарастить даже в период кризиса.

ЦЕНТР развития туризма Свердловской области подписал соглашение о сотрудничестве с некоммерческим партнерством «Мир без границ». Документ предусматривает рекламное продвижение туристических возможностей Свердловской области в Китае и привлечение путешественников из КНР на Средний Урал.

## НАЗНАЧЕНИЕ

ИСПОЛНЯЮЩИМ обязанности директора Фонда поддержки предпринимательства Югры назначен Роман Колупаев. Прежний руководитель Ольга Сидорова, супруга заместителя губернатора округа, ушла в отставку во избежание конфликта интересов.

## ЦИФРЫ

В 1,9 МИЛЛИАРДА рублей обошелся новый учебный корпус Тюменского государственного нефтегазового университета. Затраты федерального бюджета составили 100 миллионов рублей. Строительство велось восемь лет.

582,3 МИЛЛИОНА рублей дополнительно направят за три года в Курганской области на информирование граждан, фото- и видеофиксацию дорожных происшествий. Деньги выделены в рамках региональной программы повышения безопасности дорожного движения. Ожидаемый эффект составит 780 миллионов рублей неналоговых доходов.

12 ТЫСЯЧ человек достигло количество работников на строительстве завода по производству сжиженного газа и ледозащитных сооружений порта Сабетта на полуострове Ямал. Сейчас здесь стартовал монтаж первой линии завода и электростанции.

ДВА миллиарда долларов в год составляет товарооборот Челябинской области с Казахстаном. В ближайших планах увеличить его минимум в полтора раза.

250 ПРЕДПРИЯТИЙ малого и среднего бизнеса Свердловской области получили за восемь месяцев 2015 года финансовую поддержку на общую сумму 437 миллионов рублей.

ОКОЛО восьми миллионов рублей поступило в Курганскую область из федерального бюджета на развитие водоснабжения в селах. Еще 16 миллионов, сэкономленных при проведении аукционов, дополнительно направят на возведение распределительного газопровода и газификацию жилья.

**Власть и бизнес** Предприниматели все активнее участвуют в экспертизе принимаемых в регионе законов

# Поправки по делу

ТАТЬЯНА АНДРЕЕВА

**То, что предприниматели теперь вхожи в коридоры законодательной власти, снимает многие проблемы при исполнении уже принятых нормативных актов.**

**Ирина Ошуркова,**
Свердловская область

Предпринимательское сообщество Среднего Урала два года назад получило возможность анализировать и участвовать в корректировке принимаемых и действующих законов. За это время свердловские бизнесмены исследовали на предмет наличия административных барьеров и ухудшения условий для их деятельности 205 проектов нормативных актов. Часть из них была исправлена, принятие некоторых вообще признано нецелесообразным.

Аппетит, как говорится, приходит во время еды: деловая элита, ощутив, что в силах повлиять на ситуацию, просит все больше полномочий, а куратор проекта — региональное министерство экономики — готовит поправки в закон об оценке регулирующего воздействия (ОРВ) для усовершенствования этой процедуры.

**Акцент**

> Если деловое сообщество дает резко отрицательное заключение на документ, это нужно воспринимать как сигнал: значит, необходимо еще раз привлечь экспертов и обсудить все детали

— Сегодня практически исключено принятие правовых актов, касающихся ведения предпринимательской деятельности, без ОРВ. Разработчики начинают воспринимать эту процедуру как часть нормотворческого процесса, — говорит министр экономики Свердловской области Дмитрий Ноженко.

Он привел такой пример: по предложению бизнеса внесены изменения в проект постановления областного правительства об утверждении порядка сбора и обработки информации о состоянии условий охраны труда. В результате компании со штатной численностью до 50 человек теперь освобождены от обязанности ежегодно сдавать отчеты (для них установлен срок раз в три года). Кроме того, такую отчетность можно отправлять любым способом — по почте или через местные центры занятости, а не только через официальный портал. А после публичных консультаций о квотировании рабочих мест для инвалидов на предприятиях со штатом от 35 до 100 человек, выслушав мнения бизнесменов, было решено вообще отказаться от разработки документа.

Между тем министр отметил и слабые места процедуры ОРВ: в первую очередь неосведомленность о ней большинства предпринимателей и, как следствие, их низкую активность в этом направлении.

### Глухой телефон

Есть претензии и к другой стороне: бизнес не доволен обратной связью с разработчиками.

— До сих пор неочевидно, почему одни нормативные акты выносятся на ОРВ, а другие нет. Также не устраивает отсутствие цивилизованных согласительных процедур, — делится мнением исполнительный вице-президент Свердловского областного союза промышленников и предпринимателей Игорь Кудрявцев. — Иногда разработчики объясняют, почему наши предложения не могут быть приняты, но чаще всего этого не происходит. Так, замечания делового сообщества не были учтены при принятии постановлений облправительства о предоставлении субсидий на развитие частных промышленных парков, о причинении вреда автодорогам общего пользования тяжеловесными транспортными средствами. Сегодня у ведомств нет никакой ответственности за проведение ОРВ, а я думаю, она должна быть.

→ 14

## ПРЯМАЯ РЕЧЬ

**Анатолий Магай**
директор по научной деятельности ОАО «ЦНИИЭП жилых и общественных зданий»

### ПРОСЧЕТ ИСКЛЮЧЕН

— Проектирование небоскребов можно сравнить с «Формулой-1»: там просчитано все, от бензина до резины и формы болида. Свод правил в высотном домостроении призван решить проблемы при проектировании и возведении зданий до 400 метров высотой. В нем необходимо дать ответы на ряд принципиальных вопросов, к примеру, разграничить архитектурную и конструктивную высоту небоскреба, унифицировать подходы к отделке фасадов, из-за которой в последнее время участились ЧП, и т.д.

## ТЕМА НЕДЕЛИ

В Екатеринбурге начал работу Второй международный форум высотного и уникального строительства 100+ Forum Russia. Организаторы ожидают не менее двух тысяч участников, в деловой программе намечено около 70 тематических мероприятий, 260 спикеров мирового уровня выступят с докладами и презентациями.

Как поясняет исполнительный директор Гильдии строителей Урала Вячеслав Трапезников, Екатеринбург выбран местом проведения столь масштабного форума неслучайно: в городе уже построено 132 высотных здания (таковыми считаются жилые дома от 75 метров и выше и общественные здания от 50 метров), свыше 80 небоскребов в стадии возведения и около 150 проектируются. В результате столица Среднего Урала занимает второе место среди российских мегаполисов по количеству высоток. Кроме того, уже в этом году в Екатеринбурге завершится строительство башни «Исеть», высота которой 209 метров (на данный момент в России возводят лишь четыре здания выше 200 метров). Представители Книги рекордов Гиннесса уже приглашены на открытие, чтобы зафиксировать появление нового самого северного небоскреба (пока это звание принадлежит екатеринбургскому же бизнес-центру «Высоцкий»).

Одним из итогов прошлогоднего форума 100+ стала разработка трехлетней «дорожной карты» улучшения предпринимательского климата в сфере строительства уникальных и высотных сооружений. В этом году планируют обсудить «нулевую» редакцию свода строительных правил проектирования и инженерных изысканий. Предполагается, что уже к концу 2015 года они должны обрести форму федерального закона.

— Сегодня, чтобы строить выше установленной еще в Советском Союзе планки — 50 метров для общественных зданий и 75 для жилья, застройщик вынужден оформлять специальные технические условия. Этот федеральный норматив должен быть описан в законе. А мы каждый раз заказываем его разработку исследовательскому институту, то есть по сути вновь и вновь «покупаем» закон. На это уходят миллионы рублей и годы работы, — поясняет Вячеслав Трапезников. — Поэтому мы выбрали из пяти нормативов два приоритетных и решили для начала сконцентрировать внимание именно на них.

Особой темой нынешнего форума станут стадионы и спортивные арены, которые возводятся в разных частях страны в рамках подготовки к чемпионату мира по футболу 2018 года. Причем будут обсуждаться не только особенности проектирования, строительства и реконструкции самих объектов и транспортной инфраструктуры, но и весьма актуальный вопрос коммерческого использования стадионов после проведения крупных спортивных мероприятий.

Кроме того, организаторам удалось собрать экспертов, участвовавших в строительстве самых интересных зданий мира. Например, Сергей Никифоров, главный инженер «Лахта центра», расскажет о многофункциональности и инновационных решениях 462-метрового небоскреба, строящегося в Санкт-Петербурге. Представитель австрийской компании Йохан Зишка поведает о том, как был возведен стеклянный купол Рейхстага и пятизвездочный отель в Абу-Даби, который полностью покрыт LED-панелями и по ночам меняет цвет. Германский архитектор и светодизайнер Карстен Винкельс, работавший над уличным освещением олимпийского Пекина, представит свои проекты для высотных объектов.

**Ирина Ошуркова,**
«Российская газета»

**ВЫСОТНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО В РОССИИ**
Источник: Национальное объединение застройщиков жилья

ИНФОГРАФИКА «РГ» / ЕЛЕНА МАРДЕР

## КОРОТКО

### Регион перераспределил доходы

Правительство Свердловской области одобрило предложение минфина региона установить норматив зачисления в местные бюджеты поступлений налога, уплачиваемого по упрощенной системе налогообложения, в размере 15 процентов. Это позволит повысить заинтересованность муниципалитетов в снижении административных барьеров для малого и среднего бизнеса. Одновременно на два процента снижен норматив зачисления в местные бюджеты налога на доходы физлиц. Эти деньги вернутся на территории в виде межбюджетных трансфертов, но их целевой характер позволит усилить контроль региональных властей за расходованием средств и снизить риск неисполнения доходной части муниципальных бюджетов.

### Зауралье станет центром трубных инноваций

По решению правительства Курганской области в регионе будут учреждены сразу две автономных некоммерческих организации инфраструктуры поддержки малого и среднего бизнеса: региональный центр инжиниринга «Технологии арматуростроения» и центр испытаний, сертификации и стандартизации трубопроводной арматуры. Первый будет заниматься внедрением новых высокоэффективных технологий, второй, не имеющий аналогов в России, представляет собой центр коллективного пользования для проведения сертификационных, ресурсных и комплексных испытаний трубопроводной арматуры и выдачи сертификатов по итогам проведенных испытаний.

### Застройщики получат льготные кредиты

Застройщики, участвующие в реализации федеральной программы «Жилье для российской семьи» на территории Свердловской области, могут получить кредиты с льготной ставкой — около 11 процентов годовых. Он оформляется на срок до трех лет при условии, что строительная компания вложит собственные средства в размере не менее 25 процентов от стоимости проекта. Компания также должна провести экспертизу проекта, иметь разрешение на строительство и не менее одного заключенного договора участия в долевом строительстве.

### Мясопродукты признали опасными

Межрегиональное управление Россельхознадзора взяло под пристальное наблюдение известное мясоперерабатывающее предприятие Тюменской области после обнаружения в продукции канцерогенных метаболитов нитрофуранов, сохраняющихся даже после термической обработки. По всей видимости, это следствие нарушения технологии при использовании антибактериальных препаратов еще на ферме. В отдельных случаях содержание нитрофуратов в мясе превышало предельно допустимое в 250 раз. Предприятию предложено наладить тщательный лабораторный контроль при приемке сырья. О поставщике опасного мяса надзорное ведомство пока ничего не сообщает.

### На Урале обучат коммунальщиков

Средний Урал приступил к подготовке кадров в сфере экономики и управления предприятий ЖКХ. В рамках соглашения с региональными властями обучение специалистов отрасли начал государственный лесотехнический университет. Первые 25 студентов будут учиться заочно. Сегодня дефицит кадров в ЖКХ Свердловской области достигает почти 50 процентов от общей численности персонала. Ежегодная переподготовка и повышение квалификации требуется 12 из 70 тысяч работников, потребность в притоке молодых кадров — не менее 4 тысяч человек.

### Расходы Челябинска оптимизируют

Власти областного центра заявили об оптимизации бюджетных расходов в непростой экономической ситуации. С целью оптимизации расходов городской казны власти намерены исключить дублирующие функции чиновников по аналогии с реформированием системы образования, когда часть полномочий была передана с районного уровня на городской. Это позволило сократить лишние ставки бухгалтеров и секретарей в районных управлениях.

### Бизнес пошел в детсад

Департамент экономического развития, торговли и труда Курганской области одобрил 12 заявок предпринимателей, желающих открыть частные детсады, центры или группы дневного пребывания. Новые учреждения смогут принять около 700 детей, из которых 250 будут посещать детсад постоянно. На создание частных дошкольных учреждений можно получить субсидию в размере до миллиона рублей. Впервые эта мера господдержки была введена в прошлом году, ею воспользовались шестеро предпринимателей.

**По сообщениям корреспондентов «РГ»**

**только на сайте ural.rg.ru**

### Названа цена «Арматы»

http://www.rg.ru/2015/09/21/armata-site-anons.html


**ФИЛИАЛЫ ФГБУ «РЕДАКЦИЯ «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЫ»**

ЕКАТЕРИНБУРГ: ул. Тургенева, 13, офис 820.
Телефон/факс (343) 371-24-84, 355-30-68. E-mail: san@rg-ural.ru
ТЮМЕНЬ: ул. Осипенко, 81, офис 1004.
Телефон/факс: (3452) 75-20-79, 75-20-86. E-mail: man72t@mail.ru
ЧЕЛЯБИНСК: Свердловский пр., 60.
Телефон/факс: (351) 727-73-33, 727-78-08. E-mail: chel@rg.ru

facebook.com/rg.ru
odnoklassniki.ru/rg.ru
twitter.com/rgrus
vk.com/rgru

Российская газета
ural.rg.ru
24 сентября 2015
четверг № 214 (6785)

МЕСТНЫЕ ЗАКОНЫ

## На Среднем Урале завершились консультации по бюджету

# СОГЛАСИЕ В СУММЕ

**Дарья Кезина,** Свердловская область

В СВЕРДЛОВСКОЙ области завершилась работа согласительных комиссий по бюджету с муниципалитетами, в которых приняли активное участие депутаты, исполнительная власть и представители 66 территорий.

По итогам дискуссий сумму дополнительной поддержки муниципальных образований из областного бюджета на 2016 год удалось увеличить на четыре с лишним миллиарда рублей. Этот показатель, по оценке председателя комитета по бюджету, финансам и налогам Законодательного собрания Владимира Терешкова, является рекордным. Деньги пойдут на ремонт и строительство дорог, транспортное обслуживание населения, образование, физкультуру и спорт, на подготовку инвестпроектов, обеспечение малоимущих граждан жильем и прочие нужды.

В целом расходы муниципальных бюджетов могут составить 60 миллиардов рублей. Существенно увеличатся траты Екатеринбурга, Нижнего Тагила, Каменска-Уральского, Березовского, Верхней Пышмы.

ИНФРАСТРУКТУРА

## Десятки миллионов рублей потрачены на дорогу до глухой деревни

# ИЗ ПУШКИ ПО ВОРОБЬЯМ

**Валентина Пичурина,** Курганская область

КУРГАНСКИЕ активисты Общероссийского народного фронта (ОНФ) в Курганской области выявили нерациональное использование бюджетных средств, выделенных на строительство дороги в деревне Воробьи Петуховского района.

В Воробьях прописаны около 90 человек, хотя жителей гораздо меньше, в основном пенсионеры. Личные автомобили здесь можно пересчитать по пальцам, а общественный транспорт не ходит уже несколько лет. Однако, как выяснили общественники, помимо дороги из грунтощебня, построенной по госконтракту за 24 с лишним миллиона рублей и соединившей населенный пункт с трассой, в самой деревне еще уложили новый асфальт на участке 300 метров, оборудовали остановочный комплекс и установили несколько десятков дорожных знаков.

—Межпоселенческая дорога до Воробьев действительно крайне нуждалась в капитальном ремонте, однако необходимость проведения остальных работ вызывает сомнения,—считает представитель ОНФ в Курганской области Владимир Иванов.—В целях экономии бюджетных средств дорогу в деревне также можно было сделать грунтощебеночной. Это было бы раза в три дешевле.

По оценке представителей ОНФ, новая дорога к тому же оказалась некачественной. Одна из причин неудовлетворительного состояния свежеуложенного асфальта, считают они, кроется в том, что работа велась в дождливую погоду. Качество и состояние ведущей от трассы к деревне дороги из грунтощебня протяженностью около 100 километров тоже вызывает вопросы. На некоторых участках уже после двух месяцев эксплуатации образовалась заметная колея, что говорит о нарушении технологии укладки покрытия.

В главном управлении автомобильных дорог Курганской области (заказчик работ) на запрос ОНФ по поводу целесообразности ремонта участка дороги в деревне Воробьи ответили, что он был проведен по инициативе главы Петуховского района и в соответствии с перечнем объектов, утвержденным департаментом строительства, госэкспертизы и жилищно-коммунального хозяйства Курганской области и финансовым управлением региона. При этом гарантийный срок составляет всего два года.

**Сотрудничество** Свердловская область вышла в лидеры по объемам торговли с Казахстаном

# И друг степей Урал

**Марина Некрасова,** Свердловская область

Тесные контакты с Казахстаном сегодня поддерживают 76 из 85 субъектов РФ, но в лидерах оказались Татарстан, Свердловская, Челябинская и Оренбургская области. У каждого из этих регионов товарооборот с соседним государством превышает миллиард долларов США.

Говорящие цифры прозвучали в ходе XII Форума межрегионального сотрудничества России и Казахстана, который на прошлой неделе прошел в Сочи. По словам президента РФ, соседняя республика является крупнейшим внешнеэкономическим рынком для целого ряда российских территорий. Во многом именно за счет региональной активности экономические связи между нашими странами крепнут, расширяются и, что очень важно, диверсифицируются из года в год. С 2003 по 2014 годы взаимная торговля выросла в шесть раз—до 21 миллиарда долларов. В первом полугодии 2015-го из-за колебаний национальных валют товарооборот в ценовом выражении несколько сократился, но в физическом объеме вырос на 3,2 процента. Увеличиваются и взаимные потоки капиталов. Так, в Казахстане накоплено порядка 11 миллиардов долларов российских инвестиций, создано более 11 тысяч совместных предприятий.

В этом году форум был посвящен двустороннему взаимодействию в АПК и обеспечению продовольственной безопасности. Как известно, Россия сегодня активно занимается замещением сельхозимпорта: сформирован перечень из 460 инвестпроектов, направленных на расширение внутреннего производства. На их поддержку из бюджета выделено 265 миллиардов рублей. К этой работе Казахстан проявляет неподдельный интерес, как и другие страны Евразийского экономического союза (ЕАЭС). Россияне тоже заинтересованы в выстраивании производственных и технологических цепочек в агропроме и пищепроме, в смежных отраслях, например в производстве удобрений. Сегодня доля этих секторов в общем объеме российско-казахстанского товарооборота составляет чуть меньше девяти процентов.

Безусловно, формирование общего рынка в рамках ЕАЭС подразумевает и рост взаимных поставок продовольствия и сельхозтехники. К примеру, решение казахстанских властей ввести специальные заградительные пошлины на комбайны производства третьих стран, а впоследствии—ограничения, наложенные Россией на госзакупки импортного оборудования при наличии местных аналогов, сыграли на руку отечественным производителям. За семь месяцев этого года их доля на внутреннем рынке РФ увеличилась на семь процентов и превысила 45 процентов, а экспортные поставки увеличились вдвое и достигли четырех миллиардов рублей, сообщили в Ассоциации «Росагромаш». Для сравнения: импорт машин и оборудования для сельского хозяйства снизился на 59 процентов.

WWW.KREMLIN.RU

**В этом году форум Россия—Казахстан был посвящен межрегиональному сотрудничеству в АПК и обеспечении продовольственной безопасности.**

Акцент

> Пока доля АПК, пищепрома и смежных отраслей в общем объеме российско-казахстанского товарооборота не превышает девять процентов

—Уральские аграрии демонстрируют хорошие показатели, позволяющие нам стабильно входить в десятку лидеров среди субъектов Федерации по производству молока, яиц и мяса птицы. Тем не менее есть потенциал для развития. Сегодня перед отраслью поставлены серьезные задачи: снижение зависимости от иностранного сырья и продовольствия, модернизация,—комментирует губернатор Свердловской области Евгений Куйвашев.—Отдельной темой переговоров на форуме в Сочи стала производственная кооперация. У Свердловской области сформировались тесные экономические связи с регионами Республики Казахстан. Достаточно сказать, что документы о межрегиональном сотрудничестве подписаны с акиматами Костанайской, Карагандинской областей, Астаны, установлены тесные партнерские контакты с Восточно-Казахстанской, Жамбыльской, Павлодарской и Южно-Казахстанской областями.

Одним из примеров успешного межрегионального сотрудничества в АПК можно назвать птицепром: 21 из 35 казахстанских птицефабрик яичной специализации сейчас комплектуются племенным материалом, произведенным репродуктором «Свердловский». Не исключено, что в ближайшем будущем в республике при содействии россиян появится собственный племенной репродуктор первого-второго порядка, отвечающий международным стандартам. Это позволит более стабильно и эффективно обеспечивать молодняком казахстанские птицефабрики, отметил директор уральского предприятия Алексей Грачев.

К сожалению, из-за геополитической ситуации пришлось в прошлом году приостановить совместный проект компании «Витаполярос» из Екатеринбурга и СПК «Тобол». Партнеры собирались открыть в Казахстане СП по выпуску пищевой упаковки мощностью 250 тонн в месяц. Как отмечают стороны, вся подготовительная работа завершена: разработан бизнес-план, определено помещение, проведены переговоры с поставщиками оборудования и т.д. Но, после того как начались скачки курсов тенге и рубля по отношению к иностранным валютам, возникла необходимость в уточнении финансовых показателей. Три года назад инвестпроект оценивали в 3,3 миллиона долларов.

А вот другому екатеринбургскому холдингу, правда, не связанному с пищевкой, повезло больше: буквально за полгода ему удалось открыть в Астане дочернее производство стройматериалов. Мощность новой площадки, расположенной в свободной экономической зоне, составляет десять тысяч тонн готовой продукции в год, что позволит закрыть спрос на проникающую гидроизоляцию не только в Казахстане, но и в сопредельных странах Средней Азии. В планах—выход на рынок Китая.

Стоит подчеркнуть, что с Казахстаном сегодня сотрудничают многие промышленные предприятия Свердловской области. К примеру, Уральский турбинный завод участвует в оснащении Павлодарской ТЭЦ-3, крупнейшей в стране. Туда отправлено уже три из пяти запланированных паровых турбин. Также свердловчане поставляют южным соседям карьерные экскаваторы, буровые установки, железнодорожные вагоны, трамваи, оптические и измерительные приборы, высоковольтную аппаратуру, автомобильную, дорожную, строительную технику, лес, абразивный порошок, медоборудование и инструменты.

Количество совместных предприятий уже перевалило за десяток. В частности, на площадке индустриального парка СЭЗ «Астана—Новый город» сегодня ведется сборка светофоров при участии Уральского оптико-механического завода. «ЕвразХолдинг» в декабре 2013 года запустил в Костанае завод мелкосортного проката совместно с казахстанским АО Caspian Group. Строительство заняло два с половиной года, а объем инвестиций составил 131 миллион долларов США. Проектная мощность стана—450 тысяч тонн арматуры в год, в том числе инновационной, позволяющей экономить до четверти металла при строительстве.

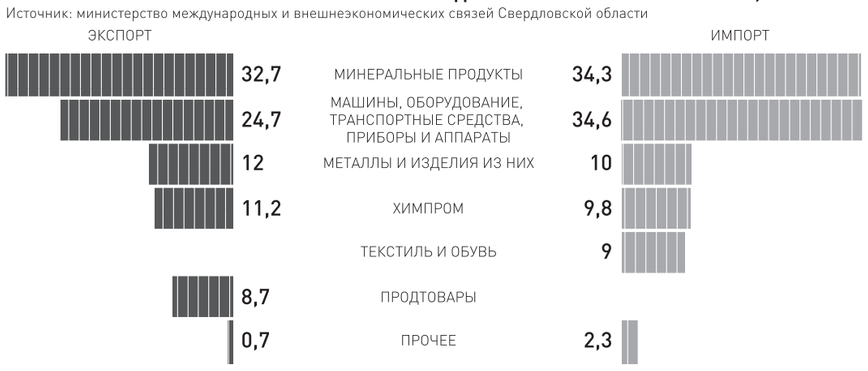
Из 50-ти новых объектов металлургической промышленности, введенных в эксплуатацию в РК начиная с 2010 года, два (ГОК в Хромтауском районе и прииск «Приорский») принадлежат Актюбинской медной компании, казахстанскому активу Русской медной компании (РМК), базирующейся в Свердловской и Челябинской областях. Идет активная подготовка к освоению участка «Аралчинский» на границе России и Казахстана. В 2016-м рудник производительностью 500 тысяч тонн введут в эксплуатацию. На очереди—открытый рудник производительностью два миллиона тонн на месторождении Кундызды и подземный рудник на Лиманном месторождении. Общий объем инвестиций РМК в казахстанские площадки превысил 620 миллионов долларов, еще около 360 миллионов планируется вложить в ближайшие годы.

### КСТАТИ

*В рамках форума губернатор Свердловской области Евгений Куйвашев вручил президенту Республики Казахстан Нурсултану Назарбаеву диплом о присвоении звания почетного доктора Уральского федерального университета—за развитие международного сотрудничества, углубление исторически сложившихся связей, развитие стратегических проектов. Глава соседнего государства в ответ пообещал приехать в Екатеринбург и прочитать открытую лекцию для студентов. Сегодня в уральском вузе обучается порядка 500 граждан РК, совместно реализуется ряд образовательных проектов.*

**СТРУКТУРА ЭКСПОРТНО-ИМПОРТНЫХ ПОСТАВОК СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ И КАЗАХСТАНА, %**

Источник: министерство международных и внешнеэкономических связей Свердловской области




ИНФОГРАФИКА «РГ» / ЕЛЕНА МАРДЕР

мнение

**Андрей Соболев,**
министр международных и внешнеэкономических связей Свердловской области:

—Участие руководства региона в международных мероприятиях очень важно. Не только с точки зрения установления первичных контактов, но и для выражения консолидированной позиции делового сообщества Урала, раскрытия экономических приоритетов, гарантий для инвесторов. В последующем эту активность просто нужно поддерживать. К примеру, в 2014 году состоялась весьма продуктивная поездка в Туркменистан, по ее итогам товарооборот между этой страной и Средним Уралом вырос в 1,3 раза. После визита в Азербайджан экспортные поставки в Закавказье увеличились в 1,9 раза.

**ГОСУСЛУГИ** В регионе создали единую площадку для реализации промышленной недвижимости

# Пустым цехам найдут хозяев

**Наталия Швабауэр,** Свердловская область

Специализированный интернет-ресурс предназначен для купли-продажи и аренды объектов промышленного назначения: складов, земельных участков, действующих производств и мест под них в индустриальных парках.

—До сих пор в регионе отсутствовала электронная площадка, которая объединяла бы спрос и предложение по промышленной недвижимости, в отличие от офисной или жилой. Между тем этот рынок имеет высокий потенциал: размещение новых производств на территории действующих предприятий, где есть пустые цеха, земли, переизбыток инженерной и транспортной инфраструктуры, позволит инвестору существенно сэкономить за счет присоединения к уже существующим мощностям, а собственникам основных фондов—получить дополнительные доходы от продажи или аренды имущества, оптимизировать издержки,—поясняют в Корпорации развития Среднего Урала, которая стала инициатором проекта.

На портале www.rent.investural.com потенциальные инвесторы смогут оставить заявку на подбор недвижимости и уточнить сведения о существующих площадках. Сегодня в базе данных 158 объектов, находящихся в частной, муниципальной и областной собственности, включая те, что распродаются в рамках процедуры банкротства. А также 26 земельных участков и 10 государственных и частных индустриальных парков.

Авторы проекта подчеркивают, что сами ничего не покупают и не продают, а лишь выполняют роль посредников, причем совершенно безвозмездно. Их задача—предоставить потенциальному инвестору максимум информации о недвижимости и земле промышленного назначения, но не влиять на цены. Что касается государственного имущества, то оно доступно бизнесу на общих условиях. Если на текущий момент заявка не может быть удовлетворена (нет подходящих вариантов), начинается прямой поиск с привлечением предприятий и органов власти. Кроме того, инвестор может рассчитывать на помощь в проведении переговоров и организации осмотра объектов.

—Инвестиции в промышленную недвижимость нас могут интересовать только как часть комплексного инвестпроекта, связанного с созданием нового или расширением действующего производства на территории Свердловской области,—подчеркивают в корпорации.

# Поправки по делу

13 →

Коллегу поддерживает и уполномоченный по защите прав предпринимателей в Свердловской области Елена Артюх:

—Очень жалко, что в процессе ОРВ не всегда бывают услышаны предложения бизнеса. Пример тому—постановление, согласно которому с 2015 года в 13 муниципалитетах резко увеличилась арендная ставка на земельные участки. Предприниматели, для которых плата стала непомерной, завалили меня жалобами. Уполномоченный вправе участвовать в оценке уже принятых актов и при необходимости готовить к ним поправки. Такая необходимость была, и в результате сегодня в восьми муниципалитетах арендные ставки возвращены на уровень 2014 года,—рассказывает бизнес-омбудсмен.—Если деловое сообщество дает резко отрицательное заключение на тот или иной документ, думаю, нужно не просто учитывать это мнение, а воспринимать как сигнал: значит, необходимо еще раз привлечь экспертов и обсудить все детали.

Кроме того, представители уральского бизнеса считают, что согласительные процедуры должны быть регламентированы, иметь типовой порядок, описывающий механизм принятия решения в случае, если аргументы одной из сторон—предпринимательского сообщества или исполнительного органа власти—не убедили оппонентов.

### Забыли об экономике

Еще одна проблема, которую называют представители «большой четверки»—самых крупных и значимых предпринимательских объединений области,—это низкое качество проработки документов с точки зрения экономического расчета. Ведь нужно спрогнозировать, как новации скажутся на бизнесе.

—Порой разработчики представляют такие нормативно-правовые акты, где не то что экономика не просчитана, но неизвестно даже, на какое количество субъектов предпринимательства будет распространяться законопроект,—поясняет Елена Артюх.

Можно, конечно, предположить, что в этом и заключается задача делового сообщества—на основе практического опыта экспертов и широкого круга предпринимателей смоделировать, какие последствия для бизнеса повлечет принятие документа. Но тогда необходим некий индикатор эффективности нормативного акта—критерии, которые с течением времени покажут, достигнута ли цель, ради которой его разрабатывали.

> Специальный портал, разработанный Минэкономразвития РФ, поможет сделать процедуру ОРВ максимально прозрачной и понятной

—Например, все поддержали решение создать в области селекционно-семеноводческий центр для разведения картофеля. Чтобы адекватно оценить правильность этого решения, нужны понятные критерии: на сколько процентов вырастет обеспеченность сельхозпроизводителей отечественным посадочным материалом через год-два-три, как снизится цена для потребителей. Если подобные критерии будут, то можно говорить об эффективности регулирования,—говорит член совета Свердловского отделения «Опоры России» Дмитрий Ханин.

—Нужно знать степень охвата: если закон повлияет на пять–десять специализированных организаций, то, вероятно, профильному министерству нужно самому принимать решение, а не перекладывать ответственность на все многотысячное предпринимательское сообщество,—дополняет вице-президент Уральской торгово-промышленной палаты Александр Макаров.—С другой стороны, всегда следует прислушиваться к мнению муниципалитетов, привлекать экспертов с мест, ведь именно им потом на практике придется заниматься реализацией этих документов.

### В срок не уложиться

Документы, которые выносятся на ОРВ, обычно достаточно сложные, требующие опроса предпринимателей, серьезного экономического анализа. Учитывая вышеописанные проблемы, положенных десяти дней на исследование зачастую не хватает.

—Часто сначала разрабатывается нормативный акт, а потом—сопроводительный документ к нему, рассматривающий альтернативные механизмы достижения цели. Хотя, по идее, все должно быть наоборот,—комментирует Дмитрий Ханин.—Поэтому, допустим, с министерством АПК мы пришли к договоренности, что при наличии доброй воли со стороны авторов проекта работать с документом бизнес-сообщество начинает еще до того, как он будет вынесен на публичные консультации. Таким образом, можно быстро снимать замечания, особенно технического характера.

Для совершенствования механизмов проведения ОРВ минэкономики подготовило ряд изменений, которые касаются в том числе и срока проведения публичных консультаций. В частности, он может быть продлен еще на десять дней, если законотворческая тема требует дополнительных исследований и запроса необходимой информации.

—В ближайшее время мы запустим специальный портал, разработанный Минэкономразвития РФ. С ним процедура ОРВ станет максимально прозрачной и понятной, там отражаются все этапы и действия участников процесса. Кроме того, работа с порталом в режиме реального времени позволит исключить временные затраты на переписку и согласования,—рассказывает Дмитрий Ноженко.—Параллельно запущен федеральный информационный сайт orv.gov.ru. Там есть раздел Свердловской области, где размещена актуальная информация об экспертах, лучшем опыте и анонсы мероприятий.

мнение

**Алексей Головченко,**
руководитель комитета по ОРВ Свердловского регионального отделения «Деловой России»:

—Бизнес активно участвует в обсуждении примерно 40 процентов нормативных актов, принимаемых в Свердловской области. Но некоторые министерства просто поглощают предложения экспертов, и дальше неизвестно, что с ними происходит. Для себя мы решили проблему так: отправляем их сразу и в минэкономики, и в профильное ведомство. Кроме того, нет механизма привлечения экспертов на стадии разработки документов. Например, мы предложили министерству инвестиций и развития формировать поправки в закон об инвестициях с участием нашей рабочей группы. Этого не произошло. Но ведь работа будет гораздо продуктивней, если с самого начала ведется конструктивный диалог.

### СПРАВКА «РГ»

*По данным Национального института системных исследований проблем предпринимательства, Свердловская область в рейтинге по ОРВ занимает шестое место, а по отдельным разделам даже входит в тройку лидеров. Седьмое место занимает Югра, 11-е—Тюменская область, Челябинская—на 20-м, ЯНАО—на 29-м, Курганская область—на 45 месте.*

**ФИНАНСЫ** Муниципалитетам Зауралья урежут дотации за чрезмерное повышение зарплат педагогам

# Урок бюджетного планирования

**Валентина Пичурина,** Курганская область

В РЯДЕ районов Зауралья заработная плата учителей оказалась выше средней по экономике региона. Глав муниципалитетов заподозрили в неэффективном расходовании средств.

Так, в Кетовском районе средняя зарплата педагогов по сравнению с прошлым годом выросла на 300 рублей и достигла 23 177 рублей, в Лебяжьевском учителя и вовсе разбогатели—стали получать 25 462 рубля вместо прошлогодних 22 675. Увеличилось ежемесячное жалование и у педагогов дошкольного и дополнительного образования: в Кетовском районе воспитателям прибавили по 600 рублей, они получают теперь 20 410, а зарплата педагогов музыкальных, художественных и спортивных школ выросла на целых две тысячи—до 20 899 рублей. В Лебяжьевском воспитателям платят 21 982, а педагогам допобразования—22 405 рублей (год назад они получали соответственно 20 702 и 20 180 рублей).

Дефицит бюджета Курганской области составляет 10 миллиардов рублей—это 50 процентов собственных доходов региона. В такой ситуации говорить о прибавке к зарплате не приходится

Казалось бы, стоит порадоваться росту благосостояния зауральских педагогов. Тем более что по сравнению с зарплатами коллег из соседних регионов их доходы выглядят довольно скромно. Однако в правительстве области руководителей районов укорили в том, что они свернули с «дорожных карт» и не выдерживают критерии, установленные майскими указами президента РФ, согласно которым средняя заработная плата педагогов общего образования должна равняться средней по региону, а она в этом году оценивается на уровне 22 тысяч рублей.

—На рост сумм повлияла выплата отпускных,—пояснил глава Кетовского района Александр Носков.—Кроме того, надо учитывать, что увеличились социальные выплаты. В прошлом году они составляли в среднем 1640 рублей на человека, а в этом—2400. Кроме того, наш район газифицирован не весь, часть населения пользуется дровами. Раньше учителям компенсировали из бюджета только стоимость дров, а с этого года—еще и стоимость их доставки, что также сказалось на увеличении зарплат.

Между тем, по данным областного финуправления, в результате превышения целевых показателей по заработной плате в образовании и культуре лишние траты местных бюджетов за семь месяцев 2015 года составили 110 миллионов рублей, что оценивается Минфином России как неэффективные расходы. В списке муниципалитетов, допустивших переплаты, кроме упомянутых еще Юргамышский, Частоозерский, Половинский, Варгашинский и Куртамышский районы. Если муниципалитеты не приведут учительские зарплаты в соответствие с «дорожной картой», то финуправление вынуждено будет скорректировать им суммы дотаций на сбалансированность бюджетов. При этом областные чиновники признаются: в общем-то власти не против повышения зарплат, но на это пока нет средств.

В бюджете Зауралья в этом году образовалась огромная дыра. Судя по отчетам о поступлении средств, дефицит составляет 10 миллиардов рублей (50 процентов собственных доходов региона). Перекрыть его, по прогнозам финансистов, в сложившихся условиях маловероятно. Пока все идет к тому, что регион недополучит два миллиарда рублей налога на прибыль организаций, 5,6 миллиарда доходов от приватизации госимущества (за восемь месяцев поступило только 110 миллионов из запланированных 5,8 миллиарда рублей). Плюс угрожающими темпами растет госдолг, который к концу года может составить 10,7 миллиарда рублей (78 процентов от ожидаемых собственных доходов областного бюджета). В этом году область уже заняла два миллиарда рублей, планируется привлечь еще миллиард. Больше брать кредиты нельзя, чтобы не переступить 15-процентный порог дефицита бюджета. В такой ситуации говорить о прибавке к зарплате, конечно, не приходится. Об этом прямо заявил губернатор.

—Мы не можем платить меньше, чем диктует законодательство, но и превышение тоже не приветствуется, если регион не имеет на это средств,—отметил Алексей Кокорин.

Глава Зауралья сообщил, что в ближайшее время планируется очередная оптимизация численности госслужащих (в этом году уже попали под сокращение 575 чиновников, в результате экономия бюджетных средств составила 256 миллионов рублей в год).

ВЛАДИСЛАВ ОВЧИННИКОВ

**В соседних, более богатых, регионах доходы учителей значительно выше, чем у их коллег из Зауралья.**

## ТЕМ ВРЕМЕНЕМ

*Победители и призеры регионального конкурса на лучшую организацию работы по развитию туризма в Курганской области с мая не могут получить причитающееся им вознаграждение. В этом году конкурс проводился второй раз, в нем приняли участие десять районов, города Курган и Шадринск. 28 мая на заседании совета по развитию туризма победителям и призерам были вручены сертификаты номиналом от 25 до 100 тысяч рублей (призовой фонд составил 500 тысяч), однако живых денег конкурсанты так и не увидели.*

*Как пояснил начальник областного управления по физической культуре, спорту и туризму Александр Васильев, все дело в недостаточном финансировании отрасли. Когда два года назад принималась региональная программа развития туризма, на ее реализацию в 2015 году планировалось направить 7,05 миллиона рублей. При согласовании бюджета на текущий год бюджетные ассигнования сократили более чем вдвое—до 3,3 миллиона. В мае в целях оптимизации расходов областного бюджета урезали еще на миллион. Фактически программа профинансирована на 907 тысяч рублей, или 39 процентов от запланированного.*

## Извещение о проведении аукциона

| | | |
|---|---|---|
| **1. Форма проведения торгов** | | |
| 1.1. | Тип и способ проведения торгов | Аукцион на повышение в электронной форме |
| 1.2. | Форма (состав участников) | Открытый |
| 1.3. | Способ подачи предложений о цене | Открытый |
| **2. Предмет торгов** | | |
| 2.1. | Предмет | Право на заключение договора купли-продажи имущественного комплекса (далее—«Имущество»). |
| 2.2. | Адрес расположения Имущества | Свердловская область, г. Новоуральск, ул. Автозаводская, 3. |
| 2.3. | Состав Имущества | 1) 100-процентная доля участия в уставном капитале Общества с ограниченной ответственностью «УЭХК-ТЕЛЕКОМ», находящегося по адресу: Свердловская область, г. Новоуральск, ул. Автозаводская, 3;<br>2) имущественный комплекс, находящийся в аренде у ООО «УЭХК-ТЕЛЕКОМ», являющийся собственностью АО «УЭХК», состоящий из:<br>—4 земельных участков и 7 единиц недвижимого имущества;<br>—113 единиц линейных сооружений (51 единица недвижимого имущества, 62 единицы движимого имущества);<br>—513 единиц движимого имущества. |
| **3. Информация о собственнике** | | |
| 3.1. | Наименование | Акционерное общество «Уральский электрохимический комбинат» (АО «УЭХК») |
| 3.2. | Местонахождение | 624130, Свердловская обл., г. Новоуральск, ул. Дзержинского, 2. |
| 3.3. | Почтовый адрес | 624130, Свердловская обл., г. Новоуральск, ул. Дзержинского, 2. |
| 3.4. | Адрес электронной почты | Tropin_AG@ueip.ru |
| 3.5. | Контактные лица | Тропин Александр Геннадьевич, • Первова Александра Вячеславовна<br>тел./факс: (34370) 9-39-63; 2-52-51 |
| **4. Организатор торгов** | | |
| 4.1. | Ответственное лицо за проведение торгов (далее—Организатор) | Общество с ограниченной ответственностью «УралТендер» (ООО «УралТендер») |
| 4.2. | Местонахождение | 620034, Свердловская область, город Екатеринбург, улица Марата, дом 17, 3 этаж, офис 31. |
| 4.3. | Почтовый адрес | 620034, Свердловская область, город Екатеринбург, улица Марата, дом 17, 3 этаж, офис 31. |
| 4.4. | Адрес электронной почты | ural-tender4@yandex.ru |
| 4.5. | Контактное лицо | Волегов Константин Викторович, тел./факс: 8 343 245 15 12 / 8 343 245 36 06. |
| **5. Начальная цена, шаг аукциона и задаток** | | |
| 5.1 | Начальная цена аукциона | 253 620 000 (Двести пятьдесят три миллиона шестьсот двадцать тысяч) рублей, в том числе НДС. |
| 5.2 | Величина повышения начальной цены (шаг аукциона) | 5 000 000 (Пять миллионов) рублей. |
| 5.3. | Условия, варианты и сроки оплаты по договору, заключаемому по результатам аукциона, а также информация о способах обеспечения исполнения обязательств по договору | В Документации и в форме договора купли-продажи, являющейся неотъемлемой частью аукционной документации.<br><br>По факту заключения договора цена победителя на аукционе будет разделена пропорционально начальной цене и внесена за каждый договор:<br>1) купли-продажи доли в уставном капитале ООО «УЭХК-ТЕЛЕКОМ»,<br>2) купли-продажи недвижимого имущества (62 объекта),<br>3) купли-продажи движимого имущества (36 объектов основных средств с остаточной стоимостью более 100 тысяч рублей),<br>4) купли-продажи движимого имущества (441 объект движимого имущества (ТМЦ) с остаточной стоимостью менее 100 тысяч рублей),<br>5) купли-продажи движимого имущества (98 объектов основных средств с остаточной стоимостью менее 100 тысяч рублей). |
| 5.4. | Условие о задатке | Задаток считается перечисленным с момента зачисления в полном объеме на указанный ниже расчетный счет. Данное извещение является публичной офертой для заключения договора о задатке в соответствии со статьей 437 Гражданского кодекса Российской Федерации, а подача Претендентом заявки и перечисление задатка являются акцептом такой оферты, после чего договор о задатке считается заключенным в письменной форме. |
| 5.5. | Размер задатка | 10 % от начальной цены аукциона, что составляет 26 000 000 (двадцать шесть миллионов) рублей.<br>По факту заключения договора задаток будет разделен пропорционально начальной цене и внесен за каждый договор:<br>1) купли-продажи доли в уставном капитале ООО «УЭХК-ТЕЛЕКОМ»,<br>2) купли-продажи недвижимого имущества (62 объекта),<br>3) купли-продажи движимого имущества (36 объектов основных средств с остаточной стоимостью более 100 тысяч рублей),<br>4) купли-продажи движимого имущества (441 объект движимого имущества (ТМЦ) с остаточной стоимостью менее 100 тысяч рублей),<br>5) купли-продажи движимого имущества (98 объектов основных средств с остаточной стоимостью менее 100 тысяч рублей). |
| 5.6. | Реквизиты для перечисления задатка | ИНН 6658340430, КПП 665801001, Общество с ограниченной ответственностью «УралТендер, Сч. № 40702810162090001790, БИК 046577795<br>В платежном поручении в поле «назначение платежа» необходимо указать: «Задаток для участия в аукционе от 04.08.2015 по продаже имущественного комплекса, расположенного по адресу: Свердловская область, г. Новоуральск, ул. Автозаводская, 3, принадлежащего АО «УЭХК»», НДС не облагается». |
| 5.7. | Срок перечисления задатка | Задаток подлежит перечислению в срок, обеспечивающий своевременное поступление на счет получателя, но не позднее времени и даты окончания подачи заявок на участие в торгах. |
| 5.8. | Возвращение задатка | Осуществляется в порядке, установленном в п. 2.6 Документации. |
| **6. Срок и порядок подачи заявок на участие в торгах** | | |
| 6.1. | Дата и время начала приема заявок<br>Время московское | 21.09.2015<br><br>8.00 |
| 6.2. | Дата и время завершения приема заявок<br>Время московское | 04.11.2015<br><br>8.00 |
| 6.3. | Порядок подачи | Заявка на участие в аукционе должна быть подана в электронной форме на электронной торговой площадке. Перечень документов, которые должны быть приложены к заявке, изложен в п. 2.2 Документации. |
| **7. Сроки рассмотрения заявок** | | |
| 7.1. | Время и дата рассмотрения заявок<br>Время московское | Не позднее 04.11.2015<br><br>18.00 |
| 7.2. | Оформление протокола рассмотрения заявок | Порядок оформления и размещения протокола установлен п. 3.1.3 Документации. |
| **8. Место, дата и порядок проведения аукциона:** | | |
| 8.1. | Дата и время начала аукциона<br>Время московское | 05.11.2015<br>10.00 |
| 8.2. | Дата и время завершения аукциона<br>Время московское | 05.11.2015<br><br>10.10 |
| 8.3. | Место проведения аукциона | На электронной торговой площадке: Объединная электронная торговая площадка (версия old); old.oetprf.ru (далее—ЭТП). |
| 8.4. | Порядок проведения аукциона | Аукцион проводится в электронной форме на электронной торговой площадке в порядке, предусмотренном статьями 447—449 Гражданского кодекса Российской Федерации, Документацией и в соответствии с правилами работы электронной торговой площадки. |
| 8.5. | Победитель аукциона | Победителем аукциона признается лицо, предложившее наиболее высокую цену в соответствии с п. 3.2.4 Документации. |
| 8.6. | Срок заключения договора купли-продажи | Договор заключается в течение 60 (Шестидесяти) календарных дней, но не ранее 10 (Десяти) календарных дней со дня опубликования протокола об итогах аукциона. Подписание договора купли-продажи доли в уставном капитале ООО «УЭХК-ТЕЛЕКОМ» происходит в присутствии нотариуса. |
| **9. Порядок ознакомления с документацией, в т.ч. формами документов и условиями аукциона** | | |
| 9.1. | Место размещения в сети Интернет | Документация находится в открытом доступе начиная с даты размещения настоящего извещения в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» по следующим адресам: (наименование электронной торговой площадки и др. адресов в сети «Интернет»). Порядок получения Документации на электронной торговой площадке определяется правилами электронной торговой площадки. Информационное сообщение о проведении аукциона также опубликовано в печатных изданиях |
| 9.2. | Порядок ознакомления с документацией<br>Время московское | В сети Интернет—в любое время с даты размещения.<br>По адресу Организатора—с 21.09.2015 10:00 по 04.11.2015<br>10.00 в рабочие дни. |
| **10. Порядок обжалования** | | |
| 10.1. | Лица, имеющие право на обжалование действий (бездействий) организатора, продавца, комиссии, если такие действия (бездействие) нарушают его права и законные интересы | Любой Претендент, участник аукциона. |
| 10.2. | Место обжалования | Центральный арбитражный комитет Госкорпорации «Росатом». |
| 10.3. | Электронный адрес | arbitration@rosatom.ru |
| 10.4. | Почтовый адрес | 119017, г. Москва, ул. Большая Ордынка, д. 24. |
| 10.5. | Порядок обжалования | Содержится в п. 5 Документации. |
| 10.6 | Дополнительные сведения | Продавец сообщает, что АО «УЭХК» включено в реестр хозяйствующих субъектов, имеющих долю на рынке определенного товара в размере более чем тридцать пять процентов в области передачи электрической энергии (приказ УФАС по Свердловской области от 27.08.2008 № 157).<br>В соответствии с п.1 ст. 28 Федерального закона от 26.07.2006 № 135-ФЗ «О защите конкуренции» сделка по купле-продаже доли участия АО «УЭХК» в уставном капитале ООО «УЭХК-ТЕЛЕКОМ», осуществляется с предварительного согласия антимонопольного органа.<br>Согласно пп.3 п.1 ст. 32 Федерального закона от 26.07.2006 № 135-ФЗ «О защите конкуренции» обязанность по получению предварительного согласия лежит на приобретателе. |

Остальные более подробные условия аукциона содержатся в Документации, являющейся неотъемлемым приложением к данному извещению, опубликованной на сайте www.ueip.ru, а также на ЭТП Организатора.

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

**СТРАТЕГИЯ** ГЧП помогает территориям реализовывать серьезные проекты в условиях дефицита бюджета

# Развитие в складчину

**Дарья Кезина,** Свердловская область

УНИКАЛЬНЫЙ детский центр робототехники открыли на минувшей неделе в Кировграде—одном из важнейших промышленных городов Среднего Урала.

Это успешный пример государственно-частного партнерства, когда усилия законодательной, исполнительной власти, муниципалитета и крупного бизнеса позволили решить важную задачу в городском округе. Теперь кировградские школьники смогут работать на современных фрезерных станках и 3D-принтерах, заниматься различными видами технического творчества, судо- и авиамоделированием. Уральская горно-металлургическая компания вложила в создание центра два миллиона рублей с дальним прицелом: здесь будут воспитывать будущие инженерные кадры, с малых лет пробуждать у ребят интерес к техническим специальностям. Еще 2,6 миллиона выделил областной бюджет, 1,4 миллиона—городской.

В ходе согласительных комиссий по проекту бюджета одна из задач депутатов—рассмотреть ключевые проблемы, которые городским округам необходимо помочь решить в ближайшее время

—Этот центр будет готовить лучшие кадры для заводов Кировграда, где востребованы инженеры высочайшего уровня. В последние годы область уделяет особое внимание созданию центров робототехники и научно-технического творчества. Это уже 20-я по счету образовательная площадка, открытая совместно с промышленными предприятиями. Сегодня в них занимается в общей сложности уже около 12 тысяч детей,—отметил председатель правительства Свердловской области Денис Паслер.

В условиях дефицита бюджета государственно-частное партнерство становится серьезным подспорьем для развития территорий, особенно имеющих низкую бюджетную обеспеченность, как тот же Кировград. По данным рейтинга регионов России по уровню развития ГЧП, составленному Центром развития государственно-частного партнерства (Минэкономразвития РФ), Свердловская область входит в первую десятку.

При этом лишь в четырех субъектах действует региональное законодательство, которое эксперты оценили как эффективное, без понижающего коэффициента: это Санкт-Петербург, Томская область, Ямало-Ненецкий автономный округ и Средний Урал. Закон «Об участии Свердловской области в государственно-частном партнерстве» был принят еще в мае 2011 года. Он призван повысить инвестиционную привлекательность муниципальных образований, помочь региональным и местным органам власти взаимодействовать с инвесторами и представителями бизнеса, участвовать в комплексных инвестпроектах, концессионных соглашениях, привлекать внебюджетное финансирование капитальных вложений в инфраструктуру.

—Конечно, денег в бюджете для решения всех проблем просто не хватает, но совместными усилиями—депутатов, исполнительной власти и бизнеса—мы потихоньку делаем малые города все более комфортными. Тот же Кировград—очень показательный пример: в прошлом году мы так же солидарно открыли здесь после капитального ремонта плавательный бассейн, в котором горно-металлургическая компания разместила еще и филиал академии настольного тенниса. Сейчас там занимаются местные ребятишки и даже приезжают жители соседних городов. Филиал Уралэлектромеди взялся строить частную школу... То есть город развивается,—рассказал «РГ» председатель комитета по вопросам законодательства и общественной безопасности Законодательного собрания Свердловской области Владимир Никитин.

Помимо вложений в образовательные и спортивные объекты в Кировграде в 2015 году проведена маштабная реконструкция системы муниципальных дорог: построены центральные трассы протяженностью более двух километров. Из областного и городского бюджетов на это выделено 84,15 миллиона рублей, при этом местное софинансирование составило всего пять процентов.

Дорожная деятельность, проблемы ЖКХ, транспортное обслуживание населения, капремонт важнейших объектов инфраструктуры и многое другое—это традиционные приоритеты территорий, требующие значительных дотаций из областной казны.

—Сегодня 97 процентов регионального бюджета формируется на основе целевых программ, что облегчает работу муниципалитетов в части планирования расходов. В ходе согласительных комиссий по проекту бюджета одна из задач депутатов—внимательно рассмотреть ключевые проблемы, которые городским округам необходимо помочь решить в ближайшее время. Например, поселку Верх-Нейвинский запланировано выделить из областного бюджета 10 миллионов рублей на реконструкцию теплосетей, Кировграду—около 70 миллионов на достройку большого жилого дома, капитальный ремонт и другие задачи, Новоуральску—17 миллионов на содержание дома культуры, который передал на баланс города Росатом, и так далее,—рассказывает Владимир Никитин.—За прошедший год многое сделано, но и задач на будущее тоже немало. Жители Свердловской области ждут от нас решения множества вопросов, поэтому с исполнительными органами власти, главами территорий мы принимаем решения по распределению расходов бюджета совместно и несем за них солидарную ответственность.

**ПРИГЛАШЕНИЕ для участия в тендерах, проводимых ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтепродукт»**

Приглашаем принять участие в открытом двухэтапном тендере с проведением торгов по следующему предмету:

**«Оказание клининговых услуг на АЗС ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтепродукт», расположенных в Пермском крае, Удмуртской республике, Кировской и Свердловской областях».**

Номер тендера—Т-410.

**Последний срок подачи Заявок на участие в тендере—05 октября 2015 г.**

Более подробная информация об объявленном тендере размещена на официальном сайте ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтепродукт»: www.lukoilpnp.ru (раздел «Предприятиям»—«Тендеры»).

Реклама

**ПРИГЛАШЕНИЕ для участия в тендерах, проводимых ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтепродукт»**

Приглашаем принять участие в открытом двухэтапном тендере с проведением торгов по следующему предмету:

**«Оказание услуг по перевозке наливных нефтепродуктов автомобильным транспортом до топливозаправочных комплексов ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтепродукт», расположенных в Свердловской области на территории ОАО «ЕВРАЗ НТМК» в период с 01.01.2016 по 31.12.2016 гг».**

Номер тендера—Т-412.

**Последний срок подачи Заявок на участие в тендере—12 октября 2015 г.**

Более подробная информация об объявленном тендере размещена на официальном сайте ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтепродукт»: www.lukoilpnp.ru (раздел «Предприятиям»—«Тендеры»).

Реклама

facebook.com/rg.ru
odnoklassniki.ru/rg.ru
twitter.com/rgrus
vk.com/rgru

Российская газета
ural.rg.ru
24 сентября 2015
четверг № 214 (6785)

**АКТИВНОСТЬ БИЗНЕСА**

## Эксперты ТЭК обсуждают проблемы отрасли

В индустриальном центре Югры открылась юбилейная, 20-я по счету, специализированная выставка «Сургут. Нефть и газ». В ней участвуют около сотни добывающих, сервисных, машиностроительных предприятий, отраслевых институтов. На экспертных площадках обсуждаются проблемы импортозамещения, утилизации попутного нефтяного газа и шлама, ликвидации нефтяных загрязнений.

## Томинский ГОК пройдет экологический аудит

Сегодня определится компания, которая проведет независимую экологическую экспертизу проекта строительства Томинского горно-обогатительного комбината (ГОК). Обследование инициировано собственником—Русской медной компанией. Заявки на участие в аудите подали пять организаций: АНО «Региональное агентство экологической безопасности» (Челябинск), ОАО «Уральский институт металлов» (Екатеринбург), международный экологический фонд «Чистые моря» (Москва), ООО «ЭКОСТАНДАРТ «Технические решения» (Москва), ФБУ «Центр лабораторного анализа и технических измерений по Северо-западному ФО» (Санкт-Петербург).

## Трубники поставили рекорд

В Свердловской области поставлен очередной производственный рекорд: миллионную тонну электросварных труб малого диаметра выпустил Первоуральский новотрубный завод (ПНТЗ). Юбилейная партия продукции отгружена одной из ведущих компаний по выпуску бытовой техники в СНГ—ЗАО «Атлант» (Минск). Электросварные трубы малого диаметра, в частности для амортизаторов и бытовых холодильников, предприятие выпускает с 1934 года. За последние пять лет производственная линия и печь для термической обработки углеродистых и низколегированных труб были существенно модернизированы.

## Промышленники договорились о бартере

Самый мощный серийный дизель-электрический бульдозер Челябинского тракторного завода (ЧТЗ) будет поставлен на Первоуральский динасовый завод, в собственности которого карьер для добычи глины и других компонентов. Как выяснилось, часть стоимости машины партнеры из соседнего региона оплатят за счет поставок огнеупорных изделий, в которых у ЧТЗ есть острая потребность.

## Экспорт арктической нефти растет

На Новопортовском месторождении полуострова Ямал монтируют произведенный в Голландии терминал для круглогодичной отгрузки нефти в танкеры повышенного ледового класса. Ее транспортируют Северным морским путем в Европу. Добывают нефть более чем в ста километрах от терминала. С промыслом его соединяет трубопровод пропускной способностью 600 тысяч тонн в год, его мощность планируют увеличить почти в 10 раз. Недавно распоряжением правительства РФ акватория отгрузки (близ Мыса Каменного) включена в границы строящегося севернее порта Сабетта. Контракт на выполнение очередного этапа проектно-изыскательских работ по обустройству месторождения заключен с институтом «Гипротюменнефтегаз». В следующем году запланировано добыть и экспортировать 2,8 миллиона тонн нефти, в 2020-м—не менее шести миллионов.

## В Югре объединились частные детсады

Недавно созданная некоммерческая организация «Ассоциация частных детских садов Югры» намерена консолидировать усилия работающих в этой сфере предпринимателей. По словам одного из руководителей ассоциации Тараса Криштановича, необходимо повысить престиж частного дошкольного образования, что возможно только при условии повышения его качества и доступности.

## Инвестор готов вложиться в колесо

Уникальный круглогодичный аттракцион для отдыха горожан может появиться в Челябинске возле комплекса «Мегаполис». Планируемый объем инвестиций в проект—более ста миллионов рублей. Речь идет о монтаже современного колеса обозрения высотой 65 метров, которое не только украсит город, но и сделает его более привлекательным для туристов.

## Инвалиды открыли свое предприятие

В Нефтеюганске открыт деревообрабатывающий мини-цех, где работают исключительно инвалиды. Сейчас их пока пятеро, скоро штат вырастет втрое. Главная ценность—станок с лазерным оборудованием. Продукция исключительно сувенирная, но практичная: подсвечники, салфетницы, нарды и т.п. Цех появился благодаря выигранным городским обществом инвалидов грантам региональной программы «Доступная среда». Местный центр занятости обучил желающих ремеслу.

## На Южном Урале определят перспективы развития туризма

Завтра в Челябинской области откроется межрегиональный форум «Внутренний туризм: инструкция по применению», участие в котором примет глава Ростуризма Олег Сафонов. Впервые между регионом и федеральным агентством по туризму будет подписано соглашение. Участники форума обсудят перспективы создания туркластера «Золотой пояс горного Урала», в который включено восемь крупных инвестпроектов. Туркластер объединит национальные парки «Зюраткуль» и «Таганай», горнолыжный курорт «Солнечная долина», клуб-отель «Золотой пляж» и др. Предполагается создание рекреационной зоны на озере Куяш вблизи Кунашака: в планах инвестора направить на эти цели свыше 1,5 миллиарда рублей. В случае включения проекта туркластера в федеральную программу область сможет привлечь из бюджета РФ на условиях софинансирования порядка миллиарда рублей.

**По сообщениям корреспондентов «РГ»**

**Тенденции** Рост цен на импортные расходные материалы и снижение спроса ударили по рынку типографских услуг

# Спадиздат

**Дарья Воронина,** Екатеринбург

Крупнейшая типография Екатеринбурга—издательско-полиграфическое предприятие «Уральский рабочий»—может стать частной. Принадлежащий Росимуществу 100-процентный пакет акций выставлен на продажу с начальной ценой 690,8 миллиона рублей. Итоги аукциона подведут 5 октября в Москве. Как приватизация предприятия может отразиться на его партнерах и насколько вообще выгоден в сегодняшних условиях полиграфический бизнес, выяснял корреспондент «РГ».

ТАТЬЯНА АНДРЕЕВА

**Выпуск книг в твердом переплете—конкурентное преимущество для типографии, но не панацея.**

**Акцент**

> На аукционах сильно демпингуют, стараясь сэкономить на всем: корректуре, обработке снимков. В результате страдает качество продукта

### Юбилей без альбома

Судя по высказываниям опрошенных нами экспертов, глобальная финансовая нестабильность негативно отразилась на полиграфическом рынке. Спад спроса, а значит, и объемов выпуска, ощутили все его игроки. Однако глубина падения оказалась разной—в зависимости от используемой предприятием технологии печати и масштаба производства.

—Мы плотно работали с типографией «Уральский рабочий» и теперь не знаем, как отразится ее продажа на нашем бизнесе,—рассказала владелец креативной команды «Кипяток» Марина Гордиенко.—Мы занимаемся издательскими проектами и напрямую не зависим от печатных станков, размещая заказы в крупных типографиях, но колебания цен на рынке ощущаем остро. Только в прошлом году цены на расходные материалы поднимались три раза. А это повлияло на все: сократились муниципальные заказы, государственные и частные. Если обычно в год мы издаем по 10—15 книг, то в 2014-м их было всего 3—4.

—У нас два типа клиентов—светские и православные. Заказов от епархий меньше не стало, а светские немного снизились,—добавляет директор типографии Екатеринбургской епархии Елена Кохан.—Выручает, что мы выпускаем книги в твердом переплете, это делает не каждая типография, поэтому клиенты еще есть.

Однако специализация на издании книг не спасает. По словам экспертов, частники перестали печатать книги совсем, а крупные организации в последнее время либо сокращают тираж, либо даже отказываются от издания.

—Обычно крупные предприятия выпускают альбомы к юбилеям, но в этом году даже богатый Ямал их не заказывает,—добавляет Марина Гордиенко.—Издание книги—затратное мероприятие. Тираж порой доходит до 2—3 миллионов экземпляров. Поэтому чаще всего их производство выставляется на аукцион. Сейчас на аукционах сильно демпингуют, цены устанавливают, не опираясь на реалии рынка, стараясь сэкономить на всем: корректуре, обработке снимков и т.д. В результате страдает качество продукта.

### Евро в красках

Одна из главных проблем полиграфистов, усугубившаяся в результате скачка курсов валют,—то, что в России не производят качественную бумагу. Так, для красочных иллюстративных изданий, к которым привыкли в последние годы и крупные, и мелкие заказчики, ее приходится закупать в Европе.

—Не только хорошей—вообще бумаги в стране не стало. Целлюлозно-бумажное производство просто разрушили,—сетует Марина Гордиенко.—Мелованную и глянцевую бумагу мы заказываем за рубежом.

—Из-за специфики нашей типографии—ориентации на цифровую печать—мы вынуждены закупать только импортную бумагу. Пробовали и российскую, но качество не устроило,—подтверждает руководитель Mintprint Алексей Кузнецов.

По словам участников рынка, стоимость импортной бумаги с начала года выросла на 30—50 процентов и остается непредсказуемой. Поэтому многие типографии ищут приемлемые аналоги.

—Импорт занимает у нас 60 процентов от всего объема заказанной бумаги. И если раньше мы брали европейскую продукцию, то теперь используем ее для выполнения только самых ответственных заказов. В основном же перешли на китайскую или корейскую. Пусть ее цена тоже зависит от курса валют, но растет не так сильно, а качество вполне приемлемое,—говорит Елена Кохан.—Российские производители, например сыктывкарский комбинат, поставляют нам немелованную ролевую бумагу. Конечно, она не годится для книг, но для газет—вполне. Они повысили цены всего на 10—20 процентов.

Помимо бумаги цены выросли на пластины для фотовывода и краску.

—Аналогов большинства расходных материалов для цифровой печати в России не производят: картриджи, тонер только импортные,—отмечает Алексей Кузнецов.

—Мы попытались заменить импорт. Например, раньше использовали германскую ролевую краску, а сейчас—краску производства торжокского завода. Пластины берем китайские, они бывают не совсем тиражеустойчивыми, но тогда мы меняем поставщика. Китайские производители это знают, поэтому быстро реагируют на критику: качество заметно повысилось,—рассказывает Елена Кохан.

### Новый год к нам мчится

Руководители типографий с беспокойством ждут периода, когда компании традиционно заказывают поздравительную продукцию к Новому году.

—Раньше у клиентов был комплексный подход к новогодней продукции: заказывали сразу и полиграфию, и сувенирку. Теперь же крупные предприятия либо перешли на аукционы, либо перестали закупать такую продукцию. Немногие оставшиеся заказывают все меньше, сокращают бюджеты. И даже те клиенты, которые еще летом планировали значительный объем, к новому году, думаю, сократят его в 1,5—2 раза,—прогнозирует директор Уральского Печатного дома Роман Ефремов.—Снова будет затяжной сезон: все выжидают до последнего и только в декабре делают заказы. Так было в прошлом году: спад оказался столь ощутимым, что пришлось выбросить много блоков календарей—впервые за всю историю существования типографии.

Правда, полиграфисты все же стараются сохранить позитивный настрой. Например, многие уверены, что спрос на такую продукцию, как открытки, останется прежним.

—Это дань традиции. Компании всегда заказывали открытки к праздникам и продолжат это делать. Иначе клиенты и конкуренты подумают, что у фирмы все из рук вон плохо. Это вопрос престижа,—уверена Марина Гордиенко.—К тому же можно заказать всего 50—100 штук и отправить ВИП-клиентам, что уже не так дорого, как издание книги или печать брошюр.

### Оптимизация из своего кармана

Повышение цен на полиграфические услуги с начала года все участники опроса оценили в 15—20 процентов, несмотря на то что расходники подорожали на все 40. Чтобы сохранить клиентов, типографии вынуждены удерживать свой прайс на грани рентабельности. Разницу покрывают за счет сохранения на прежнем уровне стоимости работы—печати, резки, ламинирования и т.д., зарплата сотрудников тоже не растет. При этом почти все типографии с трудом сводят концы с концами, ведь многие их них по 3—4 месяца вообще сидят без заказов.

—Тяжело стало жить типографиям, это чувствуется. Раньше люди обращались за постпечатными услугами, сейчас справляются сами, и объемы упали,—рассказывает Елена Кохан.—Журналы сократили тиражи, бесплатных изданий стало меньше. Вы заметили, что в почтовые ящики в последнее время ничего не кладут—ни листовок, ни газет с частными объявлениями. Бесплатные издания выпускались за счет рекламодателей. Рекламы стало меньше, и они вынуждены были закрыться.

Интересно, что на общей волне спада некоторые типографии наоборот пошли в рост. Касается это в первую очередь представителей цифровой печати, которые специализируются на малых тиражах.

—Сейчас бизнес точечно реализует рекламные кампании, маркетинговая политика меняется, люди более четко формируют заказы. Раньше они заказывали по 10 тысяч листовок, а сейчас тысячу, но используют их эффективнее,—поясняет Алексей Кузнецов.—Поэтому мы наблюдаем рост заказов: клиентов стало больше в три раза, чем в прошлом году. Впрочем, мы работаем всего два года и находимся в стадии роста. У типографий, которые на рынке пять и более лет, показатели стабильнее. Прибыль растет за счет притока новых клиентов, но падает из-за удорожания сырья, в итоге на самоокупаемость вполне выходим, но рост прибыли небольшой.

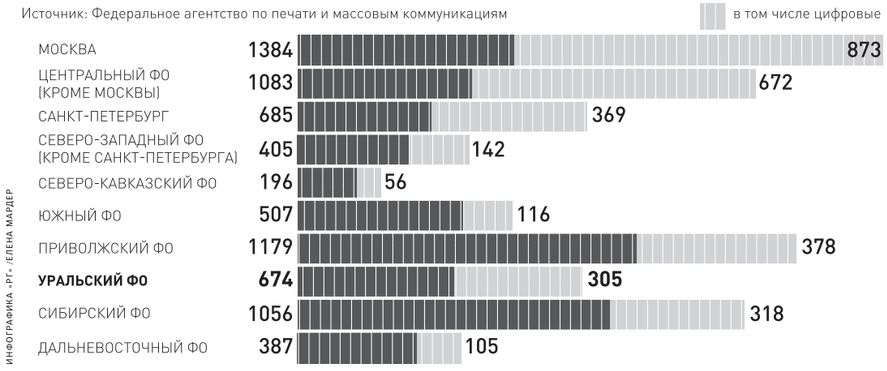
Что касается предпочтений клиентов, то владельцы типографий отметили две интересные тенденции. Во-первых, ощутимо вырос интерес к массовым визиткам—теперь их заказывают даже уличные лавочники. Во-вторых, отказываясь от печати брошюр и буклетов, компании переключили внимание на сайты и считают их оформление одним из приоритетов.

**СПРАВКА «РГ»**

*По данным Федерального агентства по печати и массовым коммуникациям, основной объем тиражной продукции (от 5000 экземпляров) в России изготавливается ограниченным числом полиграфических предприятий. Среди них пять частных и восемь государственных (в том числе «Уральский рабочий»).*

**КОЛИЧЕСТВО ТИПОГРАФИЙ В РОССИИ**

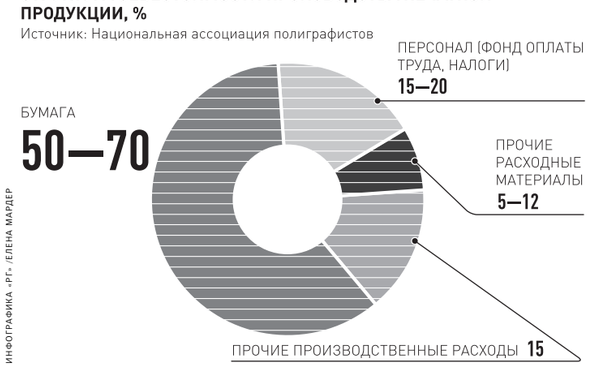
Источник: Федеральное агентство по печати и массовым коммуникациям




ИНФОГРАФИКА «РГ». ЕЛЕНА МАРДЕР

**СТРУКТУРА СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ПЕЧАТНОЙ ПРОДУКЦИИ, %**

Источник: Национальная ассоциация полиграфистов




ИНФОГРАФИКА «РГ». ЕЛЕНА МАРДЕР

**ЦИФРА**

**1,5 ПРОЦЕНТА**

составило снижение объема производства в полиграфической отрасли России в 2014 году. Отрицательный результат получен впервые за 10 последних лет.

**«ЕВРАЗ НТМК» проводит конкурентную процедуру реализации непрофильных активов с понижением цен**

Снижение происходит в соответствии со следующим графиком:

| № | Наименование объекта имущества | Адрес, описание объекта имущества | Шаг понижения цены, тыс.рублей | Период действия цены; соответствующая цена, тыс.рублей | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | | | | с 27 июля по 26 августа 2015 | с 27 августа по 26 сентября 2015 | с 27 сентября по 26 октября 2015 | с 27 октября по 26 ноября 2015 | с 27 ноября по 26 декабря 2015 | с 27 декабря 2015 по 26 января 2016 |
| 1 | Пансионат «Аист» * | г. Нижний Тагил, Восточный склон горы Долгая | 5 350 | 48 150 | 42 800 | 37 450 | 32 100 | 26 750 | 21 400 |

*В состав пансионата «Аист» входит 14 объектов недвижимости и более 500 движимых объектов. Победителем конкурентной процедуры признается претендент, первым подавший заявку по соответствующей цене. У претендентов есть возможность подать заявку по текущей цене и сразу приобрести интересующий их объект либо зарезервировать будущую цену и приобрести объект при наступлении соответствующего периода (если ранее от других участников не поступит заявки по более высокой цене). Резервирование будущей цены гарантируется заключением предварительного договора и внесением претендентом обеспечительного платежа в размере шага понижения цены. Подробно правила конкурентной процедуры можно прочитать на сайте: www.neprof.info либо задать вопросы специалистам предприятий по указанным в объявлении телефонам.

Прием заявок от участников конкурентной процедуры производится: г. Нижний Тагил, ул. Индустриальная, 51, ЕВРАЗ НТМК, корпус 1, кабинет 304. Телефоны: (3435) 49-14-67; 8-912-60-10-450. Время приема заявок: ежедневно по рабочим дням с 10.00 до 11.00.

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

**Мнение**

**Жанна Горанская**
руководитель отдела бренд-менеджмента игрового направления Mail.Ru.Group

## ЗАЧЕМ ОБОРОНКА ИГРАЕТ В ИГРЫ

НЕДЕЛЮ назад состоялась премьера игры «Armored Warfare: Проект Армата», к созданию которой впервые привлекли уральских танкостроителей. На ее примере виден огромный интерес аудитории к военной тематике вообще и к отечественной технике в частности. Так, первую онлайн-трансляцию рекламного ролика всего за несколько часов посмотрели более ста тысяч человек.

Почему так происходит? Во-первых, все элементы, взятые из реальной жизни, автоматически вызывают живой интерес у пользователей. Игроки хотят быть ближе к реальности, особенно когда речь идет о военных или исторических играх. Этот прием, основанный на азах рекламного дела,—понятные образы приблизят вас к потребителю,—успешно используется при создании, например, игр серии «Fifa», где из года в год «оцифровываются» реальные футбольные команды, или автосимуляторов, где у игрока есть возможность порулить машиной всем известной марки.

> Любить Родину, вести здоровый образ жизни и интересоваться историей сейчас модно

Во-вторых, на российских пользователей безотказно действует включение в игры именно отечественной техники. Так, несколько лет назад на рынке появился симулятор автогонок «Лада». Честно говоря, сама по себе игра была сомнительного качества, но использование российского бренда обеспечило издателям большую популярность. Миллионы геймеров хотят сначала «прокачать», а потом погонять машину, известную каждому россиянину.

Наконец, военная, патриотическая тематика сегодня в тренде. Как бы странно это ни звучало, но любить Родину, вести здоровый образ жизни и интересоваться историей сейчас модно. Бешеной популярностью пользуются спецпроекты, которые курирует Министерство обороны РФ: «Армия России», шоу «Стиллавин и солдаты», танковый биатлон, военные игры. Когда юбилейный Парад Победы транслировали онлайн, его одновременно смотрели более миллиона человек.

При этом взаимодействие между производителями игр и собственно брендом производителя может строиться на двух принципах. Первый—это лицензирование, когда какой-то известный бренд, скажем Coca Cola, продает лицензию на использование своего изображения при создании игрового продукта. Второй—продакт плейсмент—противоположный: когда производители сами договариваются с создателями игр об интеграции своего бренда.

Зачем же это отечественным промышленникам, особенно из оборонки? Дело в том, что игры—это серьезно. Когда мы говорим о целевой аудитории наших игр вообще, то имеем в виду молодых людей 16—24 лет. Но если речь об исторических или военных играх, то аудитория уже другая: 41 процент геймеров—мужчины в возрасте 25—36 лет. Естественно, это те люди, которые зарабатывают и тратят деньги, принимают решения, заключают сделки. В том числе и приобретая вполне реальное оружие.

Есть еще один фактор, работающий на продвижение военного бренда посредством игры. Геймеры—это аудитория, максимально вовлеченная в свое хобби. Они не просто общаются между собой в игровом пространстве, они обсуждают игры на форумах и даже встречаются для этого в офлайне. От их внимания не ускользнет ни одна деталь, ни один винтик, ни одна гильза. Они разберут по косточкам каждый танк—настолько сильна их вовлеченность. Поэтому они становятся идеальными «адвокатами» бренда. Отечественные производители вслед за своими западными коллегами, которые пиарят свое «милитари» уже не одно десятилетие, начинают ценить этот ресурс.