ЭКОНОМИКА УРАЛЬСКОГО ОКРУГА

РЕГИОНАЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЕ» 12 ФЕВРАЛЯ 2015 ЧЕТВЕРГ № 28 (6599)

Выходит для читателей Свердловской, Челябинской, Курганской и Тюменской областей, Ханты-Мансийского автономного округа — Югры и Ямало-Ненецкого автономного округа.

Генерация по росту
Малый и средний бизнес Южного Урала намерен сэкономить за счет строительства мини-электростанций
Страница 14

Пора окучивать сосны
Уральским лесоводам предложили перейти на интенсивную модель ведения хозяйства
Страница 15

Бутерброд с соей
На Урале будут бороться с фальсификатом путем приостановки работы предприятий
Страница 16

ОФИЦИАЛЬНО

УПОЛНОМОЧЕННЫЙ при президенте РФ по защите прав предпринимателей Борис Титов обозначил регионы-лидеры, в которых работа бизнес-омбудсменов выстроена наиболее успешно. В этом списке оказались сразу три представителя УрФО: Свердловская, Челябинская и Тюменская области. По словам Бориса Титова, институты уполномоченных сегодня являются не только фильтром для жалоб и обращений, но и серьезным экспертным центром, который способен разрешить конфликты формата «бизнес–власть» и «бизнес–бизнес».

МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ РФ увеличило порог софинансирования поддержки бизнеса для Челябинской области: теперь на каждый региональный рубль Южный Урал сможет привлечь 19 рублей из федеральной казны вместо четырех. Кроме того, объем возмещения процентов по кредитам возрос с 2/3 ставки рефинансирования до 3/4 ключевой ставки ЦБ, действовавшей на момент уплаты процентов по кредиту. Также смягчены требования к размеру кредита, теперь он может составлять 1—1,5 миллиона рублей.

ВЛАСТИ Тюменской области направят в текущем году более 150 миллионов рублей на мероприятия по трудоустройству. Ожидается, что помощь в поисках работы получат 40 тысяч человек. Пока ситуация на региональном рынке труда остается стабильной. На конец января было зарегистрировано около 4000 безработных—это один из самых низких показателей среди регионов России.

ЦИФРА

НА 12,7 ПРОЦЕНТА увеличилась в 2014 году добыча нефти на юге Тюменской области. Так, в рамках Уватского проекта было добыто почти 10 миллионов тонн «черного золота» (на 1,1 миллиона тонн больше, чем в 2013-м). В эксплуатацию введены 92 скважины.

32 МИЛЛИАРДА рублей в 2015 году направит ТФОМС Челябинской области в медицинские учреждения региона на оплату медицинской помощи в рамках территориальной программы обязательного медицинского страхования.

229 ТЫСЯЧ квадратных метров жилья планируется сдать в Магнитогорске в этом году, что на 13,5 тысячи «квадратов» больше прошлогодних показателей по вводу жилья.

1780 ИССЛЕДОВАНИЙ на африканскую чуму свиней (АЧС) проведено в Челябинской области в 2014 году, из них 118—пробы материала диких животных. В трех районах области были проведены специальные учения по противодействию АЧС.

Рынок Производители лекарств в УрФО ищут пути преодоления зависимости от импорта

Ненадежная субстанция

Светлана Добрынина, Арина Мироненкова, Ольга Бабанова, Валентина Пичурина

В Новоуральске открылся научно-внедренческий биомедицинский технопарк, который призван стать центром импортозамещения фармацевтической продукции в Свердловской области. На территории площадью более 25 тысяч квадратных метров размещены девять зданий с действующими коммуникациями, имеются лаборатории и экспериментальные участки. Таким образом, здесь созданы благоприятные условия для полного цикла производства—от идеи до готового лекарства. Почти половина площадей технопарка уже арендована. За прошлый год резиденты реализовали продукции на 940 миллионов рублей, из них 86 процентов составляют инновационные товары и услуги.

Сейчас в технопарке работают над созданием 15 новых противовирусных препаратов, и эти планы обнадеживают, потому что цены на лекарства в аптечной сети неуклонно растут. Какова сегодня ситуация на фармрынке в УрФО и есть ли шанс заменить импортные препараты продукцией местных производителей, выясняли корреспонденты «РГ».

ТАТЬЯНА АНДРЕЕВА

В новоуральском технопарке будут создавать новые, чисто отечественные препараты.

Акцент

> Большая часть российских фармацевтических предприятий принадлежит иностранным холдингам, а значит, они диктуют условия

Свердловская область

Власти Среднего Урала давно строят глобальные планы развития фармацевтической отрасли. Предполагалось, что объем производства лекарственных препаратов в регионе за пять лет вырастет на треть—с 5,2 миллиарда рублей в 2011 году до 8,2 миллиарда в 2015-м. Соответствующие темпы роста сохранялись до ноября прошлого года, но сейчас прогнозы не столь оптимистичны.

—Львиная доля (95 процентов) субстанций привозится из-за границы. И эта зависимость от иностранных поставок однозначно скажется как на объеме выпускаемой продукции, так и на ее стоимости, —уверен профессор Уральского государственного медицинского университета Андрей Гаврилов.

В Свердловской области работают пять крупных предприятий, производящих лекарства. Три из них существовали еще в советские времена, и перечень их изделий знаком каждому. К примеру, в ассортименте Ирбитского химико-фармацевтического завода—валидол, аскорбиновая кислота, глюконат кальция и другие популярные и дешевые препараты. Значительная часть из них входит в список так называемых жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов (ЖНВЛП), рост цен на которые ограничивает государство.

—Конечно, выручает, что некоторые субстанции для лекарств мы всегда выпускали сами. Это пока позволяет сохранять рентабельность. Но ситуация с каждым днем осложняется, — пояснили корреспонденту «РГ» представители предприятия.

В производственный цикл предприятий, появившихся в постсоветский период («Медсинтез» и Березовский фармацевтический завод), изначально не вписывались мощности по производству собственных субстанций. Поэтому, несмотря на явные технологические преимущества и конкурентоспособную продукцию, уральские передовики фармацевтического фронта попали в сложную ситуацию.

—Даже компания Вауег закупает субстанцию для своего аспирина в Китае, а потом дополнительно очищает ее на своих заводах. Так что в таком разделении циклов производства нет ничего необычного, —говорит руководитель одного из фармацевтических холдингов Александр Петров.—С другой стороны, я убежден, что какое-то количество субстанций необходимо производить самим (антибиотики, инсулины, противовирусные и противотуберкулезные препараты), чтобы обеспечить лекарственную безопасность страны. Но сейчас об этом можно только рассуждать, потому что российская химическая промышленность умерла, а без собственного сырья мы зависимы от иностранных компаний.

Эта зависимость зримо отражается на цене пилюль. Вопрос в том, насколько обоснованно реальное повышение стоимости лекарственных препаратов в каждом конкретном случае.

—Конечно, у каждого производителя есть соблазн по максимуму вернуть вложенные средства. В этой ситуации играет роль конкурентная среда, —считает совладелец фармпредприятия в Березовском и одной из екатеринбургских аптечных сетей Александр Востротин.—К примеру, однотипных дженериков в России выпускается достаточно много, поэтому ни один из фармзаводов не может сильно поднять цены. Но в нынешней ситуации рост на 30 процентов для всех лекарств можно считать справедливым.

Челябинская область

Аптечные склады Южного Урала до недавнего времени имели запасы наиболее востребованных лекарств минимум на 2—3 месяца, однако в конце января они оказались почти опустошены. Сегодня предприниматели вынуждены закупать фармпрепараты по новым отпускным ценам: стоимость российских лекарств выросла на 20 процентов, зарубежных—вдвое.

По словам заместителя гендиректора областного аптечного склада Валерия Яковенко, российскими лекарства можно назвать лишь отчасти, ведь в основном они производятся на импортном оборудовании и на основе субстанций, завозимых из-за рубежа. Мало кто знает, что популярный противовирусный препарат, резко подорожавший в последнее время, выпускают в Челябинской области. Но это не делает его доступнее для уральцев, ведь в составе лекарства импортные субстанции, поэтому удержать себестоимость на прежнем уровне оказалось невозможно.

В составе производимых на Южном Урале сорбентов нового поколения также сырье из-за рубежа. В результате ценник с начала 2015 года стал неуклонно расти, хотя до этого момента на протяжении четырех лет оставался неизменным. Но даже в таких условиях эти препараты выгодно отличаются по стоимости от импортных аналогов, в связи с чем у местного производителя появился шанс расширить географию поставок: как сообщил гендиректор Михаил Попилов, компания намерена осваивать зарубежные рынки.

—Правда, продвижение продукции на рынок требует больших затрат, —говорит он.—К сожалению, государство не всегда в полной мере поддерживает отечественных производителей. Например, в список жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов, утвержденный на 2015 год, из энтеросорбентов включено всего одно действующее вещество, которое дает «зеленый свет» импортному препарату.

→ 14

ПРЯМАЯ РЕЧЬ

Алексей Улюкаев
министр экономического развития РФ

ПОМОЩЬ ПО ЗАПРОСУ

—Автоматическая поддержка предприятий, входящих в список системообразующих, не предусмотрена. Специально созданные комиссии, одна—по предприятиям ОПК, вторая—по гражданским, будут рассматривать ситуации только при обращении компаний. Они получат право принимать решения о бюджетных гарантиях в сумме до пяти миллиардов рублей. Кроме того, возможны таможенно-тарифные меры поддержки и предоставление бюджетных кредитов.

ТЕМА НЕДЕЛИ

В понедельник Министерство экономического развития РФ опубликовало официальный перечень системообразующих предприятий страны. Кроме «закрытых» представителей оборонки, в список попали еще 199 компаний. Все они смогут рассчитывать на первоочередную помощь государства в преодолении экономических трудностей.

Как сообщили в министерстве, в перечень включены крупнейшие предприятия, чья совокупная выручка в 2013 году составила 38 триллионов рублей, это почти 70 процентов от общего объема произведенной в России продукции, выполненных работ и услуг. Учитывались и другие заслуги: численность персонала (не менее четырех тысяч человек), годовая выручка в 2013 году (не менее 10 миллиардов рублей), налоговые отчисления за последние три года (не менее пяти миллиардов).

Среди системообразующих—немало компаний с пропиской на территории УрФО. Южный и Средний Урал в основном представляют металлурги, машиностроители, представители АПК и «пищевки». Также в списке можно найти нефтегазовую компанию из Югры и фармацевтическую из Зауралья.

—Большой плюс в том, что уральские заводы вошли в перечень системообразующих. Это признание серьезного промышленного потенциала региона в масштабе России, —считает первый вице-премьер правительства Свердловской области Алексей Орлов.

Между тем руководители большинства уральских компаний, попавших в список, о плюсах говорить пока не спешат. Часть из них помнят кризис 2008—2009 годов, тогда в число системообразующих включили более десятка предприятий УрФО. «Нам предоставили отсрочку по уплате ряда налогов, однако процедура получения поддержки была очень долгой и сопровождалась огромным объемом бумажной работы», —вспоминает представитель предприятия, оказавшегося в списке.

Смягчение налогового режима—одна из самых желаемых мер поддержки со стороны бизнеса. Так, Дмитрий Мешков, директор по коммерции челябинского агропромышленного холдинга, попавшего в список 2015 года, рассказал, что предприятие рассчитывает получить налоговые льготы на инвестиции. «В производство мы внедряем новые технологии, поэтому льготы как мера господдержки для нас просто необходимы», —отметил он.

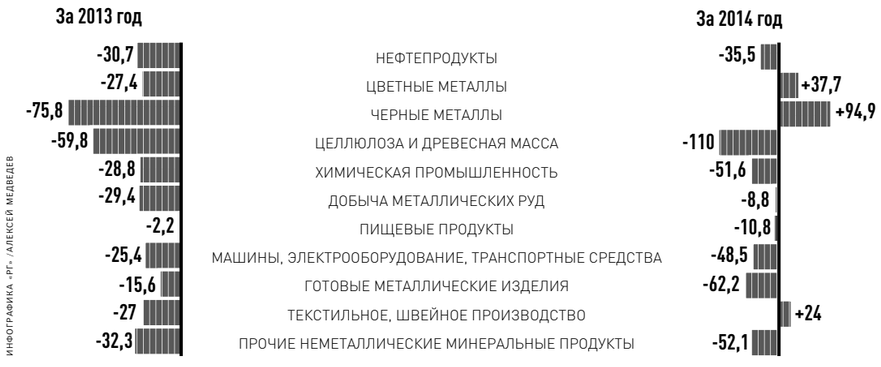
Однако минэкономразвития называет совсем другие инструменты: представление госгарантий и содействие в устранении административных, законодательных и трудовых барьеров, препятствующих ведению бизнеса в соответствующих секторах экономики. Власти субъектов Федерации должны стать «проводниками» между предприятиями и правительством РФ.

—Сейчас перед регионами стоят параллельные задачи: сопровождать соответствующие заявки предприятий в федеральные органы власти и сформировать свой перечень системообразующих производителей, которые смогут рассчитывать на поддержку, —поясняет Алексей Орлов. Для этого на Среднем Урале создали правительственную комиссию по мониторингу экономической ситуации и приняли план мероприятий, которые должны обеспечить устойчивость экономики региона. Так, местным бюджетам выделят субсидии на создание промышленных, индустриальных парков для малого и среднего бизнеса. Предусмотрено и увеличение областного фонда поручительств. Предприятия реального сектора могут рассчитывать на компенсацию затрат, связанных с модернизацией производства, на эти цели закладывается 458 миллионов рублей. Кроме того, будут предоставляться субсидии на уплату процентной ставки по кредитам, оказываться содействие в расширении рынка сбыта и поиске заказов.

Елена Миляева,
«Российская газета»

ИЗМЕНЕНИЕ ПРИБЫЛИ ПРЕДПРИЯТИЙ ПО ОСНОВНЫМ ВИДАМ ПРОИЗВОДСТВ ПО ОТНОШЕНИЮ К ПРЕДЫДУЩЕМУ ГОДУ, %

Источник: доклад Министерства экономического развития РФ об итогах социально-экономического развития РФ в 2014 году



ИНФОГРАФИКА «РГ» / АЛЕКСЕЙ МЕДВЕДЕВ

КОРОТКО

Северяне вытесняют импорт

Правительство Югры утвердило план содействия импортозамещению. Акцент сделан на развитие промышленности, не связанной с добычей углеводородов, глубокий передел сырьевых ресурсов, увеличение доли продовольственного самообеспечения. Ожидается запуск заводов по производству кварцевого концентрата, торфяных удобрений, наращивание выпуска древесных плит, переработки газа. Кроме того, поставлена задача довести к 2017 году долю «собственного» картофеля с 50 до 70 процентов. По сравнению с июлем 2014 года завоз импорта на Ямал резко снизился, сегодня в общем объеме розницы заграничные продукты в Салехарде составляют 19 процентов вместо 30, в Новом Уренгое—8 вместо 15. Еще велика зависимость от импорта говядины (38 процентов) и мороженой рыбы (43).

Спекулянтов землей «прижмут» налогами

Управление Россельхознадзора по Курганской области выступило с инициативой в пять раз увеличить налог на неиспользуемые земли сельхозназначения. По закону сельхозугодья сегодня облагаются налогом по льготной ставке: 0,3 процента от кадастровой стоимости вместо 1,5. К примеру, за 1000 гектаров надо заплатить в год всего 45 тысяч рублей налога при кадастровой стоимости одного квадратного метра в 1,5 рубля. Для некоторых владельцев земли это стало поводом для спекуляций, они занимаются не производством, а выгодной перепродажей. Для подобных собственников и предлагается создать условия, в которых экономически невыгодно обладать имуществом, не приносящим дохода. В ряде регионов РФ похожая норма уже действует.

Три миллиарда поделят на пятерых

Пять моногородов, в том числе Краснотурьинск, расположенный на севере Свердловской области, получат три миллиарда рублей на развитие от Внешэкономбанка. А всего до 2017 года поддержку окажут 50 поселениям. На эти цели в федеральном бюджете предусмотрено 29,6 миллиарда рублей. Они могут быть потрачены на создание инженерной инфраструктуры, подготовку проектов, диверсифицирующих местную экономику, обучение управленцев. В общей сложности должно быть создано 40 тысяч рабочих мест, не связанных с градообразующими предприятиями.

Гранты президента РФ получили ученые ЧелГУ

Совет по грантам президента РФ выявил победителей всероссийского конкурса молодых ученых-кандидатов наук. Трое преподавателей Челябинского госуниверситета получат финансирование по направлению «Общественные и гуманитарные науки». Их работы, в частности, посвящены совершенствованию контрактных отношений в АПК и перспективам реиндустриализации Урала.

Газовиков всех стран собрал Ямал

На Ямале прошло заседание двух комитетов международного газового союза—по устойчивому развитию и геологоразведке. Представители корпораций из Норвегии, Китая, Франции, Японии, Бразилии обсудили опыт добычи, транспортировки, переработки газа в Арктике, познакомились с системой взаимодействия промышленников и органов власти с коренными жителями, а также посетили дочерние предприятия Газпрома. В ходе встреч пристальное внимание было уделено научно-техническому и экономическому сотрудничеству с зарубежными партнерами.

Государство поддержало региональные авиарейсы

Авиакомпания «Ямал» стала совершать рейсы по новым направлениям на условиях частичного субсидирования из федеральной казны. Лайнеры летают из Екатеринбурга в Барнаул, Волгоград, Нижний Новгород, Ростов-на-Дону, Казань, Тюмень. В 2015 году господдержку межрегиональных и межмуниципальных перевозок финансируют в пропорции 50 на 50 субъекты РФ и Федерация.

Пивовары приняли кодекс чести

Игроки пивного рынка Свердловской области учредили кодекс чести. Документ обязывает участников не продавать алкоголь несовершеннолетним, предотвращать чрезмерное потребление пива, пропагандировать деалкоголизацию общества и культуру потребления напитка. Предприниматели надеются, что со временем смогут заменить государственные меры саморегулированием.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

только на сайте ural.rg.ru

Свердловская область приняла антикризисный план

http://www.rg.ru/2015/02/10/reg-urfo/plan.html

ФИЛИАЛЫ ФГБУ «РЕДАКЦИЯ «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЫ»

ЕКАТЕРИНБУРГ: ул. Тургенева, 13, офис 101.
Телефон/факс (343) 371-24-84, 355-30-68. E-mail: san@rg-ural.ru
ТЮМЕНЬ: ул. Осипенко, 81, офис 1004.
Телефон/факс: (3452) 75-20-79, 75-20-86. E-mail: man72t@mail.ru
ЧЕЛЯБИНСК: Свердловский пр., 60.
Телефон/факс: (351) 727-73-33, 727-78-08. E-mail: chel@rg.ru

facebook.com/rg.ru
odnoklassniki.ru/rg.ru
twitter.com/rgrus
vk.com/rgru

Российская газета
ural.rg.ru
12 февраля 2015
четверг № 28 (6599)

ЖКХ

В Тюменской области отказались от комплексного капремонта жилья

СЧЕТ ПОШЕЛ НА ЭТАПЫ

Анатолий Меньшиков,
Тюменская область

ТЮМЕНЦАМ дали дополнительно два месяца, чтобы определиться, куда с июня 2015 года перечислять взносы за капремонт—на счет регионального оператора или на отдельный спецсчет дома.

Судя по предварительной информации, тех, кто решился самостоятельно распоряжаться деньгами, очень мало. Это главным образом жители крепких, обихоженных строений, где развито коммунальное самоуправление в виде ТСЖ. Члены успешных товариществ вариант «общего котла» считают для себя заведомо проигрышным. В подобном ключе рассуждают обитатели новых больших высоток, где сотни квартир и есть возможность относительно быстро накопить необходимые средства на серьезный ремонт. Малоэтажки, даже будучи в хорошем состоянии, обречены становиться в очередь на выделение транша на починку. Во многих домах общие собрания жильцов до сих пор не состоялись—то кворума нет, то самоорганизация на-

> Поэтапный вариант ремонта не идеален. Но если ориентироваться на полную реновацию, то на часть домов, изношенных до критической степени, денег не хватит

прочь отсутствует. Не определившиеся автоматически попадут в список областного оператора.

Все собственники квартир обязаны платить 7,5 рубля за квадрат, хотя прежде предполагалось в некоторых муниципалитетах области взимать вдвое-втрое большую сумму. Сбор с 50-метровой квартиры составит около 400 рублей. «Стоимость двух бутылок водки. Всего-то. Никто не разорится»,—отсекает все сомнения сотрудник департамента, курирующего деятельность жилкомхоза. Однако настораживают растущие цифры задолженности по текущим платежам. В декабре одна из управляющих компаний Тюмени с тревогой констатировала: долговая планка поднялась до отметки 100 миллионов рублей. Проблемы по сбору платы за ЖКУ испытывают, понятно, и другие УК.

Тем не менее региональный оператор планирует собирать ежемесячно по максимуму—приблизительно 195 миллионов рублей. Правительство области обещает добавить в общую копилку еще полмиллиарда. Поскольку инфляция не на шутку разгулялась, решено с расходованием этих средств не затягивать. Кроме того, что для многих явилось полной неожиданностью, из планов исключен комплексный ремонт: к починке приступят исходя из «нормативного износа элементов дома». Сначала, допустим, перекроют крышу, через десяток лет укрепят фундамент, еще через год-другой заменят трубы. Поэтапный вариант далеко не идеален, соглашаются чиновники, но если ориентироваться на полную реновацию, то на часть многоквартирников, изношенных до критической степени, денег не хватит.

Ну а жители домов, выбравшие самостоятельность, поставлены в довольно жесткие условия. Не сумели вовремя, согласно графику, отремонтировать свое жилье—готовьтесь к закрытию спецсчета и переводу средств в областную копилку. Не хватило денег на ремонт—сбрасывайтесь дополнительно, без заминок.

ЦИФРА

195 МИЛЛИОНОВ

рублей в месяц планируется собирать с собственников жилья в фонд капремонта Тюменской области.

Стратегия Малый и средний бизнес Южного Урала намерен сэкономить за счет строительства мини-электростанций

Генерация по росту

Арина Мироненкова,
Челябинская область

В период кризиса действующий тариф на электроэнергию — свыше пяти рублей за киловатт-час—для многих южноуральских компаний стал неподъемным. Есть вариант построить собственную мини-ТЭС и производить энергию не только для себя, но и на продажу. Однако на этом пути предпринимателей также поджидают трудности.

Челябинская область—энергодефицитный регион: потребление здесь на 25—30 процентов превышает собственное производство электроэнергии. Так что объекты малой генерации, которых на Южном Урале насчитывается порядка 70, а их общая мощность достигает 270 мегаватт, могут стать спасением в этой ситуации.

Тем более что 20 процентов производимой ими электроэнергии—это излишки, которые бизнес готов продавать на розничном рынке. По словам экспертов, спрос на этот товар гарантирован. Прежде всего в приобретении «лишних» киловатт заинтересован малый и средний бизнес (МСБ). Ведь энергия, вырабатываемая мини-ТЭС, не подпадает под тарифное регулирование, а значит, выгодно отличается по цене. Даже если разница составит 15—20 копеек за киловатт-час, это позволит конечному потребителю сэкономить сотни тысяч рублей.

—Именно для малого бизнеса важен доступ к дешевым киловаттам, ведь в результате ухода от перекрестного субсидирования в Челябинской области нагрузка на малых предпринимателей выросла в несколько раз,—говорит председатель регионального отделения «Деловой России» Константин Захаров.—При нынешних тарифах на электроэнергию развитие малого бизнеса в регионе вообще становится невозможным.

При этом эксперт отмечает, что строительство объектов малой генерации невыгодно без возможности реализовывать излишки.

—В Челябинской области одной из первых в России стали возможны параллельные подключения к электрическим сетям, но, к сожалению, действующее законодательство не позволяет компаниям беспрепятственно продавать киловатты с мини-ТЭС—для этого им нужно быть как минимум сертифицированными производителями электроэнергии,—поясняет Константин Захаров.—Но зачем, к примеру, обувной фабрике такой сертификат? Многим предпринимателям эта процедура кажется излишней. Необходимо упростить доступ частных компаний, имеющих объекты малой генерации, на розничный рынок.

ТАТЬЯНА АНДРЕЕВА

Сколько в регионе небольших энергоустановок, никто точно не знает: зачастую они нигде не зарегистрированы.

Акцент

> Чтобы продавать киловатты с мини-ТЭС, нужно быть сертифицированным производителем электроэнергии. Но зачем, к примеру, обувной фабрике такой сертификат?

—Сейчас в регионе формируются комфортные условия для продажи излишков малой генерации, и в перспективе это будет весьма рентабельный бизнес,—считает бизнес-омбудсмен по энергетике и естественным монополиям в Челябинской области Максим Загорнов.—Но пока его развитие ограничивают высокие тарифы на транспортировку электроэнергии и возможность ее реализации исключительно на территории одного гарантирующего поставщика. Это сужает круг потенциальных потребителей и уменьшает размер возможной прибыли. Скажем, продавать киловатты с челябинской мини-ТЭС в Свердловскую область уже не получится.

Строительство собственной мини-электростанции доступно в основном среднему бизнесу, ежегодный оборот которого превышает 600 миллионов рублей. «Малышам» такие затраты (порядка миллиона долларов США) не по карману, правда, есть примеры успешной кооперации. Надо сказать, что в этом году срок окупаемости объекта малой генерации увеличился с трех до четырех лет. Среди основных причин—удорожание импортного оборудования и комплектующих. Их доля в «умной начинке» достигает почти 100 процентов и заменить заморскую микроэлектронику российскими аналогами пока невозможно—их попросту нет.

По мнению экспертов, в сегодняшней ситуации государство должно заморозить тарифы для малого бизнеса либо создать стимулы для компаний, готовых вложиться в создание собственной генерации и обеспечивать недорогой электроэнергией своих коллег.

Однако в этом году из бюджета Челябинской области на все виды поддержки МСБ направлено всего 50 миллионов рублей (с учетом федеральных траншей—175 миллионов). Для сравнения: в Свердловской области только по линии фонда содействия развитию малого и среднего предпринимательства выделено около миллиарда рублей, в Новосибирской—два миллиарда.

В целом эксперты отмечают, что пока кризисных явлений в энергетике региона не наблюдается, однако в марте–апреле прогнозируется спад, связанный с ростом задолженности потребителей. Это может повлечь за собой корректировку инвестиционных программ энергокомпаний и их обращение в тарифные органы с просьбой повысить стоимость энергии.

комментарий

Павел Журавлев,
директор энергетического центра Южно-Уральской торгово-промышленной палаты:

—Тарифы на электроэнергию необходимо сдерживать, в том числе за счет развития конкуренции на розничном рынке, но нужно понимать, что генерирующим и сетевым компаниям тоже приходится нелегко. Износ сетевого комплекса превысил 70 процентов, срок службы оборудования давно перешагнул 30-летний рубеж, при этом ежегодно растут долги населения и юрлиц за электроэнергию и тепло. В случае замораживания тарифов необходимо предусмотреть компенсацию их убытков из бюджета.

А КАК У СОСЕДЕЙ

Свердловская энергосистема относится к категории избыточных: в 2014 году суммарная выработка электроэнергии превысила потребление на 2,4 миллиарда киловатт-часов. Однако и на Среднем Урале создание объектов малой генерации (установки мощностью от 50 киловатт до 25 мегаватт) в последние годы стало популярным способом решения проблемы энергообеспечения или снижения издержек.
В первом случае собственный источник энергии приобретают для объектов, значительно удаленных от большой генерации и распределительных сетей. Это примерно половина малой энергетики, точную цифру в региональном минэнергетики и ЖКХ назвать затрудняются: большинство мини-ТЭС нигде не регистрируется. Другой тип распределенной генерации часто используют промышленные предприятия. Это относительно крупные установки, производящие тепловую и электрическую энергию для нужд производства. В среднем собственные тепло и свет обходятся бизнесу на 20—30 процентов дешевле, нежели сетевые.
Владельцы таких мини-ТЭС имеют возможность реализовывать излишки энергии, тем самым повышая рентабельность установки в среднем на 10 процентов. В соответствии с постановлением правительства РФ либо полные, либо невостребованные объемы выработки электроэнергии такие производители обязаны продавать гарантирующему поставщику. Как сообщили в пресс-службе Свердловского филиала компании «ЭнергосбыТ Плюс», в 2014 году было заключено всего два подобных договора. Общий объем электроэнергии—25 миллионов киловатт-часов, что составляет менее одного процента от общей покупки электрической энергии (мощности) на оптовом и розничном рынках. Массовое заключение контрактов с малой генерацией на покупку «лишних» объемов в компании называют одним из приоритетных направлений на 2015 год.

Подготовила Елена Миляева

ТЕНДЕНЦИИ Азиатские партнеры компаний Южного Урала все чаще предлагают перейти на расчеты в национальной валюте

Юань на сдачу

Арина Мироненкова,
Челябинская область

Вектор делового сотрудничества предприятий Южного Урала постепенно смещается на восток — на рынки стран Азиатско-Тихоокеанского региона. При этом партнеры все чаще предлагают российским компаниям перейти на прямые расчеты в национальной валюте.

Так, по итогам визита на Южный Урал деловой делегации из Японии была достигнута договоренность о поставках в Челябинскую область газовых турбин—цена контракта исчисляется миллионами долларов США. Однако представители компании-поставщика еще на стадии переговоров заявили о необходимости выполнить расчеты не в долларах, а в йенах. Объяснили это тем, что йена в последнее время по отношению к доллару подешевела, а значит, и покупателям оборудования удастся сэкономить. По словам бизнесменов, аналогичные ситуации перестали быть в диковинку при обсуждении торговых сделок с китайскими партнерами, предлагающими переключиться на расчеты в юанях.

Переход на расчеты в нацвалюте в большинстве случаев действительно выгоден, но все же некоторых южноуральских бизнесменов, привыкших считать в долларах и евро, такие предложения нередко повергают в шок. По словам профессиональных брокеров, это даже неплохо, потому заставляет лишний раз задуматься и вовремя оценить риски.

Пока большинство прямых расчетов осуществляется в юанях. При этом курс китайской национальной валюты сегодня достаточно жестко привязан к курсу доллара.

—По сути, для бизнеса большой разницы нет—вести расчеты в долларах или юанях, тем более что китайская валюта сегодня активно торгуется на московской бирже и вполне доступна. Йена менее зависима от доллара,—разъясняет брокер Михаил Дышаев.—В любом случае, прежде чем решаться на расчеты в той или иной национальной валюте, нужно достаточно долго и внимательно отслеживать и анализировать движения курсов валют, уметь выстраивать прогнозы торгов.

Чтобы обезопасить свой бизнес от скачков валют, можно попытаться на первое время застраховать риски, ведь вероятность финансовых потерь в сегодняшних условиях достаточно велика, особенно если в деле новичок на валютном рынке.

—Важно риски хеджировать, то есть вводить дополнительную защиту своих контрактов, учиться управлять рисками,—продолжает Михаил Дышаев.—Однако любое страхование предполагает определенный объем затрат, и на валютном рынке оно не будет дешевым.

По словам декана факультета экономики и права Челябинского филиала РАНХиГС Алексея Ильиных, идея перейти на взаиморасчеты в национальной валюте для участников внешнеэкономической деятельности (ВЭД) не нова. С 2002 года рубль и юань были в ходу в приграничной торговле, сегодня сфера применения становится шире—возникли новые возможности для бизнеса.

—Осталось убедить участников ВЭД отказаться от привычных доллара и евро в пользу национальных валют,—говорит Алексей Ильиных.—Считаю, пока представители бизнеса не до конца оценили новые возможности. К тому же курсы различных валют по отношению к рублю практически повторяют графики курсов доллара и евро. И если эта тенденция сохранится, то защищенности контрактным обязательствам она точно не добавит.

Впрочем, как от любой привычки, от ведения расчетов в долларах и евро большинству предпринимателей будет трудно отказаться. Скорее всего, большинство участников ВЭД продолжат заключать договоры в долларах и евро. Но при этом будут пытаться всячески привязывать курс валюты к определенной дате, к примеру, прописывая ее в договорах.

ВЕДУЩИЕ ВНЕШНЕТОРГОВЫЕ ПАРТНЕРЫ ЧЕЛЯБИНСКОЙ ОБЛАСТИ В 2014 ГОДУ, % ОТ ОБЪЕМА ВЭД
Источник: Южно-Уральская торгово-промышленная палата

ИНФОГРАФИКА «РГ» / АЛЕКСЕЙ МЕДВЕДЕВ

Ненадежная субстанция

13 →

По мнению экспертов, тотальная зависимость страны от поставок импортных лекарств и субстанций для производства «условно российских» препаратов носит угрожающий характер.

—Обратите внимание, большая часть российских фармацевтических предприятий принадлежит иностранным холдингам, а значит, они диктуют условия,—говорит Валерий Яковенко.—Считаю, что отечественное фармпроизводство еще во времена перестройки намеренно начали разваливать западные компании, и сейчас этот процесс продолжается. Речь идет уже не просто о зависимости от импорта, а об угрозе безопасности страны.

В настоящее время на Южном Урале работают только два предприятия отрасли. Некогда успешный челябинский фармзавод был выкуплен зарубежной компанией и обанкрочен. Сегодня о нем вообще мало кто помнит. Профильная фабрика в Копейске со временем переключилась на производство спиртовых настоек и сомнительных мазей, а потом и вовсе прекратила работу. Неоднократно она выставлялась на продажу, предлагалось ее перевооружение, но в итоге предприятие признали непригодным для модернизации. По словам инвесторов, дешевле построить новую фабрику в чистом поле, нежели реанимировать старую.

Развал некогда успешной фармацевтической отрасли в Челябинской области достиг апогея.

—Объем местных препаратов, закупаемых аптечными сетями региона, составляет тысячные доли процента,—говорит Валерий Яковенко.—Из этого тупика можно выйти только с помощью реализации в регионе новых эффективных инвестпроектов, которые при этом будут софинансироваться государством. Ведь фармацевтика—это доходный и весьма перспективный бизнес во всем мире.

> Импортные материалы (комплектующие, сырье, субстанции) занимают в себестоимости продукции более 42 процентов

По словам замдиректора крупной региональной сети аптек Виктории Резепиной, реализаторы заинтересованы в приобретении лекарственных препаратов у местных производителей. Особые надежды возлагают на тюменцев, запустивших в этом году новый фармзавод. Но, если позиции не закроют местные компании, их место займут зарубежные производители.

—Дефицита лекарств не будет. Конечно, мы полностью зависим от расценок оптовых поставщиков, но стараемся выбирать более низкую стоимость при сохранении высокого качества,—говорит Виктория Резепина.

Однако ни для кого не секрет, что ценник в рознице во многом зависит еще и от торговой наценки, устанавливаемой конкретной аптечной сетью. Ее диапазон в Челябинской области колеблется от 4 до 35 процентов.

Тюменская область

Подсчитывая, сколько денег сейчас приходится оставлять в аптеках, некоторые тюменцы горько шутят: мол, грядет эра целителей. Многие уже достали из книжных шкафов старые книги с народными рецептами.

Между тем областные власти уверяют, что держат ситуацию под контролем. По словам директора департамента тарифной и ценовой политики Евгения Карташкова, определен перечень из 50 препаратов, цены на которые регулярно мониторятся. В список входят жизненно необходимые лекарства и десять наиболее востребованных препаратов, в основном противовирусные и иммуномодуляторы. Цены на них выросли незначительно. Список подконтрольных лекарств планируется расширить. Власти предупреждают, что в будущем возможно небольшое подорожание, так как все упаковочные материалы для лекарств закупаются за рубежом, но двойного роста ожидать не стоит. А вот препараты, не являющиеся жизненно необходимыми, дорожают куда стремительнее—на треть, а то и наполовину.

Дефицита лекарств в регионе не ожидается, уверяют власти: запас есть минимум на три месяца. Собственных препаратов в Тюменской области, между тем, пока не выпускают. Но в ближайшее время ситуация обещает измениться. Новое производство появится на площадке расположенного в Тюмени завода «Юграфарм», который за время своего существования, с 2005 года, так и не вышел на проектную мощность. Даже в лучшие времена на этом предприятии, которое, к слову, было построено по международным стандартам, из двух цехов работал только один, но и он не был загружен. Простаивали мощности, рассчитанные на выпуск миллиарда таблеток в год.

Последние годы завод плавно скатывался к банкротству. Поиски нового инвестора велись более двух лет. Обременительный актив, принадлежащий негосударственному пенсионному фонду из Югры, несколько раз пытались продать с аукциона, да не было заявок. Теперь его взялась реанимировать отечественная компания «Фармасинтез». Сделку по покупке планируется провести уже в феврале, после чего сразу начнется модернизация. При текущем курсе евро инвестиции в производство оцениваются в 1,2 миллиарда рублей. Вложить их компания намерена в течение двух лет. Планируется, что в Тюмени будут производить инфузионные растворы по европейским стандартам, а также гормональные препараты, 95 процентов которых ввозится в Россию из-за рубежа.

Курганская область

Несмотря на все сложности, связанные с ростом курса валют, курганский комбинат медпрепаратов и изделий «Синтез» не снижал и не приостанавливал производство ни одного вида своей продукции, сообщил «РГ» коммерческий директор предприятия Сергей Троицкий. По его словам, в прошлом году объемы, наоборот увеличились.

—В связи с ростом цен на сырье и субстанции себестоимость продукции растет и по некоторым препаратам достигла уже цены регистрации,—рассказал он.—Однако продавать выше этой цены мы не имеем возможности. Мы поставляем продукцию дистрибьютору по старым ценам.

Вместе с тем есть все предпосылки к снижению объемов производства. По словам исполнительного директора фармкомбината Виталия Пшеничникова, импортные материалы (комплектующие, сырье, субстанции) занимают в себестоимости продукции более 42 процентов. За рубежом предприятие закупает 130 наименований субстанций, тогда как в России лишь 13. В рублевом эквиваленте ежемесячные траты выросли с 85 до 150 миллионов рублей. Комбинат несет убытки и на производстве ЖНВЛП. Производители надеются, что государство повысит цены на них хотя бы на коэффициент инфляции, поскольку иначе производство будет нерентабельным.

Между тем в аптеках Курганской области нет дефицита лекарств. В этом корреспондента «РГ» заверили представители крупных сетей. По словам коммерческого директора «Курганфармации» Ольги Чуприной, дистрибьюторы в конце года придержали продукцию на складах в ожидании новых цен. Но сейчас отгрузка идет в прежнем режиме.

Стоимость лекарств в рознице, по словам фармацевтов, увеличилась на 5—10 процентов, хотя отдельные препараты, не относящиеся к перечню ЖНВЛП, подпрыгнули в цене более существенно. Своеобразным рекордсменом в этом плане можно назвать андипал—таблетки от давления и головной боли (кстати, отечественного производства). Перед новым годом упаковка стоила 6—8 рублей, а в январе в некоторых аптеках ее цена подскочила почти до 60 рублей.

ИНИЦИАТИВА Регион-донор готовит антикризисный план

Выручить нефтянку

Анатолий Меньшиков

ПРАВИТЕЛЬСТВО Югры готовится обнародовать антикризисный план. Серьезная корректировка расходов казны неизбежна, ведь разработчики трехлетнего бюджета округа ориентировались на высокую, до100 долларов за баррель, стоимость нефти. Между тем январь удивил небывало низкими налоговыми поступлениями—они составили 1,6 процента к годовому плану. Всего в 2015-м регион намеревался собрать 187,5 миллиарда рублей, а потратить 195. Вряд ли это реально даже при нынешнем соотношении рубля к доллару, тем более что добыча нефти идет на убыль, минус последнего года —4,8 миллиона тонн.

Еще недавно оптимизм казначеям внушали заполненные с избытком, вопреки первоначальным ожиданиям, бюджетные закрома предыдущего года. Предполагалось, что доходы не превысят 166,4 миллиарда рублей, и смету трат Дума Югры утвердила с солидным дефицитом—21 миллиард. Фактически же доходы чуть-чуть не достигли 200 миллиардов, получен весомый профицит. Обычно заначку уберегают от инфляции путем кратковременного размещения на депозитных счетах. Однако в январе произошел сбой—банки

> Государство, с одной стороны, мечтает, как и прежде, получать от нефтянки стабильно высокие доходы, с другой—опасается переступить грань, за которой начинается обескровливание промысловых предприятий

дважды проигнорировали конкурсные предложения властей округа использовать капитал в течение 13 и 35 дней под ставку не менее 17 процентов: условия признаны рисковыми.

Любопытно, что осенью банки и инвестиционно-финансовые компании охотно выкупили гособлигации ХМАО на 14 миллиардов рублей с 5-летним сроком обращения под ставку 11,4 процента. Кредиторам придется вернуть уже около 22 миллиардов рублей. Правительство автономии успокаивает граждан: займы не разорительные.

И вправду, свежий рейтинг долговой нагрузки субъектов РФ, представленный международным агентством Standard & Poor's, пока не внушает особых опасений: в списке Ханты-Мансийский округ на начало декабря на 75-й позиции с нагрузкой в 8,2 процента к собственным доходам. У Ямала она почти вдвое больше, у Зауралья—вчетверо, еще у пары десятков областей—в 7—10 раз. На конец декабря совокупный долг регионов, по сведениям Минфина РФ, превысил два триллиона рублей. Это уже непозволительно много.

Сумма сопоставима с налоговой долей Югры (около 15 процентов) в консолидированном федеральном бюджете. Нелишне напомнить: в округе проживает всего один процент населения России, а три четверти налоговой базы ХМАО обеспечивают добывающие компании, сервисные предприятия ТЭК и их партнеры, переработчики углеводородного сырья, о чем в кабинетах ханты-мансийского кабмина не забывают. Глубокая диверсификация промышленности в районах Крайнего Севера в принципе неосуществима. Поэтому от проблем нефтяников чиновники не отмахиваются, стремятся по мере возможности учитывать их интересы, формируя фискальную и экономическую политику. На данный момент главный вопрос: не обрушат ли западносибирскую нефтянку, а вместе с ней относительно высокий уровень жизни северян низкие мировые цены на черное золото?

По мнению Михаила Слободина, в недавнем прошлом топменеджера крупной нефтяной компании, себестоимость добычи на уже освоенных месторождениях невысока, даже при цене 40 долларов за баррель нет резона сворачивать работы. Вместе с тем повышается степень инвестиционных рисков, затягивается или замораживается реализация инновационных проектов. Известный экономист Михаил Дмитриев полагает, что в данной рыночной ситуации понятие нерентабельности больше применимо для Восточной Сибири, где баррель обходится многократно дороже, чем в Западной,—зачастую в 70—80 долларов. По утверждениям специалистов профильного департамента правительства Югры, траты на подготовку к добыче сырья новых площадок в автономном округе также в несколько раз меньше, чем в других районах страны.

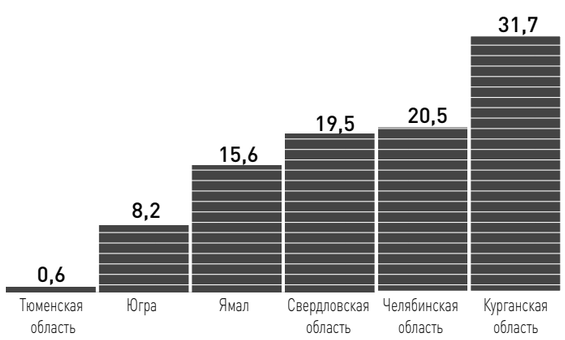
Государство, с одной стороны, мечтает, как и прежде, получать от нефтянки стабильно высокие доходы, с другой—опасается переступить грань, за которой начинается обескровливание промысловых предприятий. Введенный недавно так называемый налоговый маневр разнонаправлен: поэтапное снижение пошлин на экспорт сырья сочетается с резким повышением ставки налога на добычу полезных ископаемых (НДПИ).

Бессменный депутат Тюменской облдумы Николай Барышников, ссылаясь на экспертное заключение коллег из нижней палаты российского парламента, приводит следующие цифры. В нынешнем году налоговый маневр, как ожидается, дополнительно принесет госбюджету 1,3 триллиона рублей (в текущих ценах), из них 800 миллиардов—за счет нефтедобычи на территории «большой» Тюменской области. Три сибирских региона, по мнению депутата, могли бы получить десятки миллиардов «маневровых» рублей от налога на прибыль, но ими будет распоряжаться федеральный центр. Впрочем, Барышников настаивает не на дележе ренты, а на щадящем налогообложении и предлагает ввести на три последующих года запрет на увеличение ставки НДПИ при извлечении обезвоженной, обессоленной и стабилизированной нефти. Соответствующий законопроект готов, однако облдума хочет знать реакцию коллег из северных округов. Если у них принципиально иная позиция, черновой документ рассматривать, скорее всего, не станут.

Соседи же выбрали несколько иную тактику. Югра для стимулирования разработки нетронутых запасов призывает вообще отказаться от НДПИ, заменив его гибким налогом «на финансовый результат» (НФР). Он предполагает 60-процентное отчисление с разницы между доходами от реализации нефти и расходами на ее добычу и доведение до товарного качества. Минэнерго РФ региональная инициатива заинтересовала, здесь ее готовы взять за основу для разработки федерального законопроекта. Минфин же новацию принял со скепсисом. Возможно, спорный налог предложат ввести как экспериментальный на группе месторождений.

Тем временем губернатор Югры Наталья Комарова, надеющаяся на скорейшее внедрение НФР, сообщила, что жители округа смогут познакомиться с антикризисным планом в Интернете, отправить в адрес разработчиков свои предложения, замечания, комментарии. Автономия ждет план.

ОТНОШЕНИЕ ДОЛГОВОЙ НАГРУЗКИ РЕГИОНОВ УРФО К СОБСТВЕННЫМ ДОХОДАМ БЮДЖЕТА НА 1 ДЕКАБРЯ 2014 ГОДА, %
Источник: агентство Standard & Poor's



ИНФОГРАФИКА «РГ» / АЛЕКСЕЙ МЕДВЕДЕВ

Инфраструктура Опасные участки северных дорог разделят отбойниками

Уход от встречи

ТАТЬЯНА АНДРЕЕВА

Аварии на трассах с участием большегрузных машин в последние месяцы участились.

Анатолий Меньшиков, Тюменская область

После участившихся на автодорогах Югры в последние месяцы ДТП с участием грузовиков губернатор Наталья Комарова потребовала установить на наиболее опасных участках трасс разделительные барьеры. Пока специалисты обсчитывают возможный объем бюджетных инвестиций и обсуждают, какие конструкции отбойников практичнее при монтаже и эксплуатации—из сплошного металла или тросовые.

Статистика свидетельствует: лобовые столкновения при выезде на встречную полосу—основная причина аварий. В прошлом году количество таких ДТП на территории Ханты-Мансийского округа выросло сразу на 20 процентов. Одни погибают, другие получают тяжкие увечья. Так, в конце января в Советском районе водитель «Скании» на полном ходу врезался в КамАЗ. Виновник столкновения выжил, его коллега скончался на месте.

До недавнего времени ремонт «травмированной» тяжелой машины в зависимости от характера повреждений обходился владельцу от 50 до 700—900 тысяч рублей. С декабря починка иномарок подорожала. Иное покореженное авто дешевле списать, пустить на запчасти. С 2012 года, судя по сводным данным управлений ГИББД западносибирских регионов, в авариях на дорогах пострадало около 190 грузовиков.

Выезд на встречку чаще всего провоцирует стремление обогнать на узкой дороге следующие впереди машины, допустим, колонну фур, порой образующую за собой полукилометровый хвост. Посреди двухполосного шоссе отбойник не смонтируешь, как, к примеру, на федеральной, с позволения сказать, магистрали Тюмень—Ханты-Мансийск. На отдельных участках она разбита настолько, что скорость падает до 5—7 километров в час, а это ежегодно десятки миллионов рублей экономического ущерба для перевозчиков. Ко всему—масса ДТП. Только за одно полугодие 2014-го погибли 22 человека, 119 ранены.

Однако капитальный ремонт двухполосных шоссе, о чем мечтают и водители, и региональные власти, позволит лишь увеличить скорость перевозок. Их безопасность остается под вопросом. К примеру, на обновленных участках трассы Тюмень—Омск аварий меньше не стало, где-то их случается даже больше. Ведь обгон—по-прежнему рискованное дело.

Почти все дороги федерального значения были спроектированы десятилетия назад, потому узки и нуждаются в реконструкции с расширением до четырех полос и разделением встречных потоков, справедливо замечает руководитель управления автомобильных дорог «Сибирь» Дмитрий Тулеев. Увы, денег не хватает и на обыкновенный ремонт. Что касается новых четырехполосных шоссе либо старых, модернизированных по современным нормативам,—здесь экономия на разделительных барьерах должна быть исключена.

ПЕРСПЕКТИВА Уральским лесоводам предложили перейти на интенсивную модель ведения хозяйства

Пора окучивать сосны

Ирина Ошуркова

В шести уральских регионах могло бы быть на 6,5 миллиона деревьев больше—именно таков дефицит посадочного материала при запланированных лесовосстановительных работах. В 2014 году в УрФО использовали лишь половину средств, выделенных на эти цели.

По словам начальника департамента лесного хозяйства по Уральскому федеральному округу Вячеслава Дробышева, те площади, которые выгорели в 2010-м, смогли засадить только челябинцы. Лучший результат по восстановлению горельников 2011 года у Свердловской области и ХМАО—работа выполнена на 90 процентов. На местах более свежих пожаров уральские регионы провели лесовосстановительную работу в объеме лишь от 6 до 18 процентов. При этом, как отметил директор Российского центра защиты леса Владимир Солдатов, качество семян зачастую такое, что всходов нет вообще. А это, на минуточку, нецелевое использование бюджетных средств.

Кроме того, есть ведь и больные леса—в прошлом году было выявлено 135 тысяч гектаров. Особенно много очагов заражения в Тюменской и Курганской областях.

Об этом и многом другом шла речь на совещании Федерального агентства лесного хозяйства, которое прошло в Екатеринбурге. Специалисты из регионов УрФО обсудили механизмы повышения инвестиционной привлекательности отрасли, возможность проведения всех запланированных мероприятий в условиях сокращения финансирования и другие инициативы. По мнению экспертов, доля лесопромышленного комплекса в ВВП России может быть удвоена.

—На сегодняшний момент лесной комплекс России не работает на все сто процентов,—считает Иван Валентик, заместитель министра природных ресурсов и экологии РФ, руководитель Федерального агентства лесного хозяйства.—Мы все понимаем, что ситуация, сложившаяся в нефтегазовой сфере, в некотором роде является стимулом для того, чтобы на лесопромышленный комплекс посмотрели по-новому. У него огромный потенциал.

По словам Ивана Валентика, традиционно доля лесного сектора в экономике составляет 1,3 процента, но его вклад в обозримой перспективе можно увеличить почти до трех процентов. Для этого нужно внедрить интенсивную модель ведения лесного хозяйства, при интенсивном ведении хозяйства ствол сосны или ели достигнет нужного диаметра уже к 30—40 годам.

По мнению главы Рослесхоза, на Урале эту модель вполне можно реализовывать. Но каждый субъект РФ в рамках своей региональной политики должен определиться с приоритетами: готов ли он вкладываться в развитие инфраструктуры, строительство лесных дорог, необходимых при традиционной экстенсивной модели, или сделать ставку на интенсивное

Акцент

> Каждый субъект РФ должен определиться: готов ли он вкладываться в строительство лесных дорог, необходимых при традиционной модели, или сделать ставку на интенсивное воспроизводство сырьевой базы

предусмотренную госполитикой в области использования, охраны, защиты и воспроизведения лесов (документ был утвержден правительством РФ осенью 2013 года).

Суть такова. Сегодня многие крупные деревоперерабатывающие предприятия испытывают недостаток в сырье, доступном с точки зрения экономики и логистики. Чтобы загрузить свои мощности, они вынуждены возить древесину издалека. Новая же модель предполагает не только более интенсивные рубки, но и более активное лесовосстановление. При качественном агротехническом уходе за посадками, например по скандинавской технологии (она предусматривает в том числе выращивание саженцев из лучших семян в специальных контейнерах), объем древесины, получаемой с определенной площади, увеличивается, а период выращивания сокращается. Так, если средний срок роста для хвойных составляет 70—80 лет, то воспроизводство сырьевой базы вблизи деревоперерабатывающих предприятий.

Правда, остается вопрос: насколько бизнес заинтересован в ведении хозяйства новым способом? В Минприроды РФ готов пакет предложений, которые могут существенно изменить ситуацию, повысить инвестиционную привлекательность отрасли. В первую очередь на это нацелен законопроект, обеспечивающий доступ малого и среднего бизнеса к лесным ресурсам (он уже получил положительное заключение согласительной комиссии и в ближайшее время должен поступить на рассмотрение в Госдуму). Концепция предлагается такая: с предпринимателями, желающими заготавливать лес, будут заключать договоры купли-продажи, при этом коэффициент, включающий стоимость лесовосстановительных работ, прибавляется к минимальной цене. В этом случае после того, как делянки вырублены, все необходимые мероприятия станут выполнять уже государственные лесохозяйственные органы, а не арендаторы, как сейчас. Вероятно, эта модель будет более удобной, потому что не каждое малое или среднее предприятие готово взвалить на себя весь комплекс лесовосстановительных работ: для этого требуется оборудование, техника, специалисты.

Есть в пакете и законопроект, который возвращает систему лесных конкурсов. Сегодня участки предоставляются только по торгам на аукционах (за исключением приоритетных инвестпроектов), то есть доступ к ресурсу получает тот, кто предложил максимальную цену, при этом предприятие-переработчик может оказаться не у дел, а делянка достанется тому, кто просто вырубит лес и продаст его за границу. Если поправки примут, компании, подтвердившие свою причастность к лесопромышленной сфере, получат на конкурсах приоритет.

Государство заинтересовано в том, чтобы арендаторы приходили в лес надолго, ведь вложения в лесной сектор—это, как правило, инвестиции с достаточно длительным периодом окупаемости. Поэтому готовится законопроект, касающийся пролонгации договоров аренды. Это позволит добросовестному арендатору получить лесной участок в пользование на срок выращивания леса от 49 лет (сейчас это предел) до 98.

ПРОЕКТ В Свердловской области в очередной раз выделили деньги на производство лифтов

Бюджетная лебедка

Ирина Ошуркова, Свердловская область

ПЕРВЫМ проектом, получившим госфинансирование через недавно созданный Свердловский фонд инвестиций, стал «Уральский лифт». Центру научно-технических услуг «Век» выделено 29 миллионов рублей на то, чтобы локализовать производство подъемных устройств на территории Среднего Урала и снизить их себестоимость за счет конструкторских разработок.

История эта давняя. Вообще-то, в Екатеринбурге существует специализированный лифтостроительный завод, который ведет свою историю аж с 1903 года. Подобно многим предприятиям, он пережил тяжелые времена, оказавшись в собственности скандально известного уральского олигарха Павла Федулева. Предприятие, однако, выстояло и по сей день работает, но растущую потребность региона в подъемном оборудовании удовлетворить не в состоянии.

Еще в 2007 году тогдашний губернатор Свердловской области Эдуард Россель выступил с инициативой создания нового лифтового производства, необходимого для успешной реализации программы развития и модернизации ЖКХ. Потребность в подъемниках колоссальная: в последнее время на Среднем Урале удавалось менять по 300—400 лифтов в год, в то время как устаревших или вообще не работающих как минимум в десять раз больше. Новое производство, которое появилось в поселке Пышма на базе завода подъемно-транспортного оборудования, должно было изготавливать устройства более современные, чем большинство отечественных аналогов, и менее дорогие, чем импортные. Около 15 местных предприятий с готовностью согласились участвовать в проекте на условиях кооперации.

Однако после громкой презентации «Уральский лифт» «застрял между этажами» («Экономика УрФО от 20.02.2013). Финансирование ограничилось восполнением краткосрочных текущих затрат основных исполнителей—по сути средств господдержки хватило лишь на отработку технологии и изготовление опытного образца. Хотя завод в Пышме работает и сегодня, правда, на провозглашенные в 2009-м производственные показатели (речь шла о тысяче и более подъемных машин в год) он так и не вышел.

> Полностью локализовать производство на территории области пока нереально

Затем эстафету подхватило другое предприятие. Сначала оно разработало и наладило производство системы управления, а в 2012 году сертифицировало уже линейку собственно лифтов. В 2013—2014 годах их было выпущено около 60.

—Лифтостроительный завод в Екатеринбурге должен был появиться еще четыре года назад. Не получилось,—разводит руками гендиректор ЦНТУ «Век» Владимир Молочников.

Верить в то, что на этот раз все получится, очень хочется. Правда, сумма—29 миллионов—не столь велика, чтобы дать мощный толчок проекту. К тому же это не подарок области, а самый обычный кредит под 12,5 процента годовых, который через пять лет нужно возвращать. При этом срок окупаемости проекта—40 месяцев.

В планах предприятия к полученному займу добавить еще примерно столько же средств собственников бизнеса. Как поясняет коммерческий директор Михаил Молочников, это позволит закупить комплектующие, сертифицировать обновленную продукцию и продолжить опытно-конструкторские работы. К 2019 году компания намерена выпускать ежегодно по 600 лифтов. В масштабах страны это капля в море—один процент от фактической потребности. Если учесть, что при полной загрузке всех имеющихся в России мощностей можно произвести максимум 25 тысяч лифтов в год (остальное восполняется зарубежными поставками), то хотя бы со сбытом проблем быть не должно.

Конечно, есть риски, которые могут нарушить даже эти осторожные планы. Например, кризис в строительной сфере или зависимость от зарубежных комплектующих. Как считает Михаил Молочников, полностью локализовать производство на территории области пока нереально. Да, сейчас большинству европейских деталей нашли замену внутри страны. Но вот лебедки, которая могла бы конкурировать с китайской, на отечественном рынке нет.

—Конечно, 29 миллионов—совсем небольшая сумма, на них можно купить лишь несколько станков, а требуется целая линейка. Нужна и производственная площадка, которой у нас тоже пока нет,—делится планами Владимир Молочников.—Вариант один: наращивать производство малыми партиями и всю прибыль вкладывать в развитие.

комментарий

Алексей Орлов,
первый заместитель председателя правительства Свердловской области, министр инвестиций и развития:

—Этот проект—хороший пример импортозамещения. Наша задача—развивать собственное производство, поддерживать амбициозные инициативы и проекты. Если мы увидим, что деньги Свердловского фонда инвестиций стимулируют приток частных вложений в предприятия и это дает результаты, то будем и дальше выделять средства из бюджета и развивать данный вид поддержки.

ТАТЬЯНА АНДРЕЕВА

На выделенные деньги предприятие может закупить лишь несколько станков, а требуется целая линейка оборудования.

СПРАВКА «РГ»

Свердловский фонд инвестиций, учредителем которого выступило правительство региона, создан в декабре 2014 года. Общий объем активов—115 миллионов рублей. Сейчас фонд рассматривает еще 12 инвестиционных проектов.

facebook.com/rg.ru
odnoklassniki.ru/rg.ru
twitter.com/rgrus
vk.com/rgru

Российская газета
ural.rg.ru
12 февраля 2015
четверг № 28 (6599)

АКТИВНОСТЬ БИЗНЕСА

МФЦ и банк теперь в одном окне

Многофункциональный центр госуслуг (МФЦ) Свердловской области и Уральский банк реконструкции и развития открыли первый совместный центр ведения бизнеса в Екатеринбурге. Он рассчитан на прием 440 заявителей в месяц и будет оказывать порядка 100 госуслуг, включая прием документов на регистрацию ИП, лицензирование и т.д. По словам директора регионального МФЦ Игоря Бабкина, в других субъектах Федерации есть нечто похожее, в частности, несколько универсальных окон открыто на площадке Сбербанка в Омской области, но среднеуральский проект шире: УБРиР как платежный агент будет принимать госпошлину и открывать заявителям расчетные счета юрлиц и ИП, предоставлять банковские ячейки для совершения сделок. Аналогичный пилотный проект, ориентированный на физлиц, запущен на другой площадке в Екатеринбурге. Если опыт окажется успешным, его распространят на другие города.

Магистраль не свернет инвестпрограмму

В 2015 году объем инвестиций ОАО «РЖД» в развитие Свердловской магистрали составит 22,5 миллиарда рублей. Основные инвестпроекты будут направлены на увеличение пропускной способности магистрали, обеспечение устойчивой и безопасной работы транспорта. В частности, на обновление тягового подвижного состава потратят четыре миллиарда. На СвЖД поступит 40 новых машин, в том числе современные магистральные электровозы «Синара» и «Гранит». За 2013–2014 годы парк СВЖД пополнили 112 единиц тягового подвижного состава, в том числе 55 грузовых электровозов, а за пять лет закуплено 462 высокопроизводительных локомотива.

Урал представлен в Фонде развития промышленности

Президент Свердловского областного Союза промышленников и предпринимателей Дмитрий Пумпянский вошел в состав наблюдательного совета федерального Фонда развития промышленности, который предназначен для финансирования бизнес-проектов импортозамещения. Фонд будет пополняться за счет субсидий федерального бюджета и частных источников. До конца 2018 года объем средств может достичь 70 миллиардов рублей. Возглавил наблюдательный совет, состоящий из 11 членов, министр промышленности и торговли России Денис Мантуров.

Металлурги помогли медучреждению

ОАО «Святогор» (предприятие металлургического комплекса УГМК) завершило реконструкцию пищеблока родильного дома Красноуральской городской больницы. Совокупные затраты на реализацию благотворительного проекта составили 3,8 миллиона рублей, в том числе на приобретение оборудования—445 тысяч. В первоначальные планы входил только косметический ремонт, но состояние здания потребовало реконструкции, и руководство УГМК выделило на это дополнительные средства.

Упало количество заявок на техприсоединение

В 2014 году ОАО «МРСК Урала» подключила 33,8 тысячи новых потребителей. Общая мощность присоединенных объектов составила более 950 мегаватт, общее количество заявок на техприсоединение—35,7 тысячи, что на 8,4 тысячи меньше, чем в 2013 году. Спад связан с вводом ограничений на льготное технологическое присоединение (один раз в три года), а также с наметившейся тенденцией снижения темпов строительства. Из общего количества поданных заявок 90 процентов относится к льготной категории—потребитель оплачивает всего 550 рублей за фактическое присоединение к сетям.

Уральцы захватывают рынок двигателей

Инженеры Карпинского электромашиностроительного завода (ОАО КЭМЗ) внесли технические усовершенствования в электровозный тяговый двигатель. Сейчас 60 процентов двигателей такого типа на российский рынок поставляет харьковский «Электротяжмаш». Уральский аналог более компактный и мощный, а его цена не превышает стоимости продукции конкурентов. КЭМЗ уже выпустил 48 усовершенствованных двигателей и намерен к 2016 году полностью вытеснить с рынка украинские аналоги. Правительство Свердловской области в 2014 году субсидировало этот проект на 10 миллионов рублей.

В Сибири начали выращивать форель

На одном из крупнейших предприятий Тюменской области начали выращивать форель. Эмбрионы в хозяйство «Пышма-96», которое активно ведет работу по импортозамещению, были завезены в конце 2014 года. Уже получены первые 10 тысяч мальков. На прилавки местная форель попадет уже через полгода, а в перспективе хозяйство намерено выращивать до 10 тонн нежной рыбы в год.

В Надыме «разморозят» мост

С ОАО «Мостострой-11», единственным участником конкурса на завершение строительства моста в Надыме, в ближайшие дни подпишут контракт на 3,4 миллиарда рублей. Это уже второй аукцион по поиску генподрядчика. Первый состоялся в декабре, но его результаты оспорила в УФАС фирма-конкурент. Строительство одного из ключевых объектов Северного широтного хода было заморожено осенью после взаимных финансовых претензий заказчика и исполнителя. Мост готов на 75 процентов.

Свердловские проекты отмечены премией

Два свердловских проекта стали лауреатами Национальной предпринимательской премии «Бизнес–Успех-2014». Всего в конкурсе приняли участие около пяти тысяч представителей бизнеса из 85 регионов России. В номинации «Лучший молодежный проект» победил владелец кондитерской «Маруся» Сергей Партин из Нижнего Тагила, а в номинации «Высший пилотаж. Лучший проект в области подготовки профессиональных кадров для новых отраслей промышленности в соответствии с передовыми мировыми стандартами» признание завоевал проект «Будущее белой металлургии» образовательного центра группы ЧТПЗ на базе Первоуральского новотрубного завода.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

Потребительский рынок На Урале будут бороться с фальсификатом путем приостановки работы предприятий

Бутерброд с соей

Наталия Швабауэр,
Свердловская область

На полках свердловских магазинов стали все чаще встречаться поддельные товары, маркированные знаком ГОСТ. Особенно грешат этим производители мясных и молочных консервов, сливочного масла, мороженой рыбы и колбасы.

По словам председателя правительства Свердловской области Дениса Паслера, среднеуральский рынок—самый крупный в УрФО и один из крупнейших в стране, поэтому особо привлекателен для недобросовестных поставщиков. Несмотря на все попытки пресечь поток фальсификата, на прилавках его становится все больше. Так, по данным регионального Роспотребнадзора, в 2014 году состав 64,3 процента взятых на пробу колбас не соответствовал тому, что указано на этикетке. Санитарные врачи обнаружили в колбасе соевый и животный белок, а также каррагинан—пищевую добавку Е-407, используемую для увеличения объема изделия. Примечательно, что среди нарушителей довольно известные фирмы, как уральские, так и иногородние: «Царицыно», «Ромкор», «Доброгост», «Терцет», Новоуральский, Богдановичский и Ишимский мясокомбинаты.

—Отдельные производители и раньше прибегали к не совсем честным методам конкуренции: указывали на этикетке, что товар соответствует ГОСТу, а на самом деле использовали удешевляющие компоненты. Это была своего рода маркетинговая стратегия: зайти в регион за счет низких цен. Сейчас ситуация еще больше обострилась, потому что сырье резко подорожало после ввода продуктового эмбарго,—замечает Анатолий Рявкин, управляющий директор свердловского мясоперерабатывающего предприятия.

Еще в декабре 2014 года закупить говядину высшего сорта можно было по 275 рублей за килограмм, сейчас же она стоит минимум 410–415. Свинина поднялась в цене до 165–195 рублей за килограмм, хотя переработчики называют экономически приемлемыми 140–145 рублей. Также в связи с ростом курса доллара и евро подорожали импортные специи и оболочка.

—Свинины собственного производства в России достаточно, даже имеется небольшой избыток, а вот с говядиной проблемы, это направление только начинают развивать некоторые предприятия. Их мощностей достаточно для розницы и общепита, но не для массовой мясопереработки,—констатирует Анатолий Рявкин.—После ввода эмбарго нам обещали адекватную замену: монгольскую говядину, мясо индийских буйволов—вы их видели? Зато та же Бразилия сразу подняла цены на свинину с 4 до 7 долларов за килограмм.

Впрочем, Сергей Емельянов, председатель Союза сельхозтоваропроизводителей и переработчиков мясной продукции Свердловской области, не склонен во всем обвинять санкции. На подмене компонентов из года в год попадаются одни и те же производители, значит, фальсификат для них—не спасительная антикризисная соломинка, а сознательная бизнес-политика. Они готовы рисковать репутацией, поскольку уверены, что прибыль с лихвой перекроет любые штрафы.

—Информация о фальсифицированных товарах, конечно, публикуется на сайте Роспотребнадзора, в СМИ, но до массового покупателя она не доходит. Кто-то не читает вообще, кто-то видел, но не обратил внимания, кто-то не понял. Люди привыкли полагаться в первую очередь на добросовестность продавца, а не производителя. Раз товар лежит на полке, значит, они считают его подлинным,—рассуждает эксперт.

ТАТЬЯНА АНДРЕЕВА

Добросовестные производители строго соблюдают ГОСТ и другие нормы, но проигрывают конкурентам, выпускающим более дешевую продукцию.

В курсе ли руководители торговых сетей, что продают фальсификат? Формально, вроде бы, они не обязаны вникать в такие тонкости. С другой стороны, если Роспотребнадзор при проверке выявит подделку, штраф сначала придется заплатить ретейлеру, а затем уже «переуступить» его недобросовестному пищевому комбинату. Но, по всей видимости, игра стоит свеч: на недавнем совещании в правительстве области министр АПК и продовольствия региона Михаил Копытов посетовал на то, что лишь одна торговая сеть на Урале («Монетка») начала борьбу с колбасным фальсификатом. В частности, были приостановлены договоры на поставку с комбинатом «Царицыно» из-за неоднократных нарушений.

Ключевой фактор сдерживания роста цен сегодня—это покупательский спрос. Можно изготовить супервкусную и качественную колбасу и продавать ее по тысяче рублей за килограмм, но вряд ли ее расхватают с прилавков: финансовые возможности населения в 2015-м уменьшились. Отсюда соблазн фальсифицировать именно гостовские продукты: народ привык к их вкусу, ассоциирует бренд с качеством. Если перед рядовым потребителем положить, скажем, два вида «Докторской»—по 190 и 300 рублей за кило, велика вероятность, что он выберет ту, что дешевле. И даже не задумается, почему колбаса высшего сорта стоит в два раза меньше мяса, из которого изготовлена.

—Хочешь выпускать дешевую продукцию — пожалуйста, но пиши честно, что изготовлено по техусловиям (ТУ), называй ее не «Докторской», а, например, «Весенней», и никаких вопросов не будет. Возмущает именно попытка замаскировать ТУ под ГОСТ,—комментирует Анатолий Рявкин.

Игроки рынка просят журналистов избегать громких фраз. Никакой «эпидемии» фальсификата в регионе не наблюдается. Закон «О качестве и безопасности пищевых продуктов» массово нарушается не только на Урале, но и по всей стране, просто где-то надзорные органы действуют жестче, а где-то спускают на тормозах.

—Свердловская область—одна из немногих, где целенаправленно борются с фальсификатом, причем в процессе участвует не только Роспотребнадзор, но и власти, общественники. Проводится действительно огромное количество проверок, подаются иски, информация публикуется. Проблема в том, что сложившаяся арбитражная практика не позволяет должным образом привлечь к ответственности иногородних производителей,—говорит Сергей Емельянов.—Сегодня иски подаются только по месту нахождения ответчика. Соответственно, тех, кто выпускает подделку в нашей области, наказать реально, а вот по «чужакам» документы приходится отправлять в те регионы, где зарегистрированы нарушители. А там органы Роспотребнадзора, как правило, не видят повода для обращения в суд. Именно поэтому мы настаиваем на поправке—чтобы иски подавались по месту совершения преступления.

А вот к законопроекту, обязывающему производителей указывать на упаковке соотношение всех ингредиентов в процентах, свердловские мясопереработчики отнеслись скептически. Напомним, этот документ был внесен на рассмотрение депутатом Госдумы Олегом Михеевым. Сейчас производитель обязан лишь перечислить все составляющие продукта, но сколько конкретно мяса в колбасе—10 или 70 процентов, никто не раскрывает.

—Какой смысл в этом законопроекте? Сегодня предприятия обязаны просто честно указывать состав продукта, но и это правило сплошь и рядом нарушается. Ну напишет кто-то, что мяса в колбасе 90 процентов, а где гарантия, что это действительно так?—выражает сомнение Сергей Емельянов.

С его точки зрения, гораздо эффективнее подействуют прецеденты сурового наказания за повторные нарушения. Обычно провинившихся штрафуют в рамках первой части статьи 14.43 КОАП (от 100 до 300 тысяч рублей для юрлиц), при миллиардных оборотах это мало кого останавливает. Между тем вторая и третья части этой же статьи подразумевают более серьезные последствия: штрафы от 300 тысяч до миллиона рублей, а также приостановку работы предприятия на 90 дней.

Денис Паслер со своей стороны тоже готов усилить «карательные» меры.

—Мы не можем рисковать здоровьем людей. Надзорные органы, эксперты, министерства, союзы, торговые сети сошлись в одном: необходимо создавать прецеденты остановки предприятий, производящих фальсификат. Прошу министерство АПК и продовольствия отработать с Роспотребнадзором и прокуратурой внеочередные проверки злостных нарушителей. Надо запустить настоящий вал исков. Я готов встречаться с судьями, объяснять позицию областной власти. Чтобы в наших магазинах этих производителей не было,—заявил премьер.

Надо сказать, что в таком подходе ни производители, ни власти не видят нарушения принципов рыночного регулирования. Если две компании произвели одинаковый продукт в рамках ГОСТ и поставили на него разные ценники, то перед нами добросовестная конкуренция. Подмена же состава, недостоверная информация на оболочке и упаковке однозначно трактуется как нарушение техрегламентов Евразийского союза и обман покупателей.

Акцент

> На подмене компонентов из года в год попадаются одни и те же производители, они готовы рисковать репутацией, поскольку уверены, что прибыль с лихвой перекроет любые штрафы

КСТАТИ

По результатам проверок управления Роспотребнадзора по Свердловской области в 2014 году вынесено 3744 постановления о наложении штрафов на сумму 20 миллионов рублей. Судом принято 58 решений о временной приостановке деятельности изготовителей фальсифицированной продукции. Материалы 50 проверок направлены в управления Роспотребнадзора по месту нахождения нарушителей.

ХОРОШАЯ НОВОСТЬ

В Тюменской области наращивают переработку молока

ЗАВТРАК ОТ ИНВЕСТОРА

Ольга Бабанова,
Тюменская область

НА ЯЛУТОРОВСКОМ молочном комбинате—старейшем предприятии области—запустили современный цех по производству творога. Компания «Данон» завершила первый этап глобальной модернизации завода: он обошелся почти в полтора миллиарда рублей.

Сегодня это одно из самых крупных перерабатывающих производств в регионе. Инвестпроект стартовал год назад. Тогда на месте нового цеха был только котлован. Теперь в сутки здесь будут выпускать дополнительно почти 18 тонн прессованного творога.

В течение года в модернизацию планируется вложить еще почти полтора миллиарда: предстоит реконструировать цех приемки сырья, участки хранения и препастеризации, создать систему собственных очистных сооружений. В итоге эта площадка должна стать образцовой в плане качества переработки молока не только в регионе, но и в России. В новом цехе все основные производственные процессы закрытые и не требуют непосредственного присутствия человека. Линия автоматизирована, производство контролируется из специальной операторской.

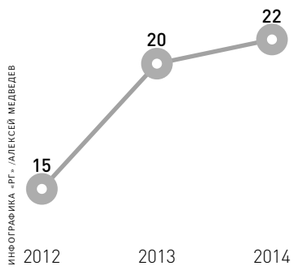
Еще до начала реализации инвестпроекта областные власти вместе с местными сельхозпредприятиями взяли обязательство обеспечить площадку необходимым сырьем, ведь в скором времени объемы переработки молока здесь вырастут практически вдвое—до тысячи тонн в сутки. По мнению региональных властей, в нынешних непростых экономических условиях наращивание объемов особенно важно: появится возможность обеспечивать не только внутрирегиональные нужды, но и увеличивать поставки за пределы области.

> Власти и местные сельхозпредприятия взяли обязательство обеспечить новую площадку необходимым сырьем

Плюс и в том, что создан дополнительный рынок сбыта для молочных ферм из соседних регионов. Уже сейчас сырье на переработку поставляют не только тюменские хозяйства, но и курганские, а также омские агрофирмы, расположенные в радиусе 600 километров от Ялуторовска.

ОБЪЕМ ПРОИЗВЕДЕННОЙ В ТЮМЕНСКОЙ ОБЛАСТИ МОЛОЧНОЙ ПРОДУКЦИИ, ОТПРАВЛЕННОЙ НА ЭКСПОРТ, ТЫСЯЧИ ТОНН

Источник: управление Россельхознадзора по Тюменской области, ХМАО и ЯНАО



ИНФОГРАФИКА «РГ» / АЛЕКСЕЙ МЕДВЕДЕВ

МЕЖДУ ТЕМ

По распоряжению губернатора в Тюмени увеличат количество социальных продуктовых ярмарок. Прежде они организовывались три–четыре раза в год, теперь станут ежемесячными. Приобрести на них продукты питания можно по весьма демократичным ценам. Первая ярмарка, прошедшая в минувшие выходные сразу на четырех площадках, показала, что подобные распродажи горожанам нужны еще больше, чем раньше. Многие товары, а цены на них были на 5–10 процентов ниже рыночных, распродали уже к обеду. За день тюменские производители реализовали 40 тонн продукции, выручив три миллиона рублей. Для сравнения, на аналогичной ярмарке в декабре выручка была вдвое меньше. Впредь власти намерены увеличить число торговых мест и исходя из спроса скорректировать ассортимент продукции.

ОПК Екатеринбургские заводы будут выпускать машины для военных кораблей

Урал в кильватере

Анатолий Горлов,
Свердловская область

Предприятия Свердловской области в рамках кооперации будут участвовать в производстве комплектующих для Военно-морского флота России. Госзаказы в этой сфере были обговорены в ходе встреч главнокомандующего ВМФ адмирала Виктора Чиркова с руководителями уральских заводов во время его визита в Екатеринбург.

На каждом из предприятий, где побывал Виктор Чирков, главкома заверили, что могут выполнить заказы для флота качественно и в срок: многие уральские заводы за последние годы обновили станочный парк, обучили рабочих, выполняют сложные заказы для многих отраслей, в том числе высокотехнологичных.

Как сообщили в Минобороны РФ, результат переговоров такой: одно из екатеринбургских машиностроительных предприятий выразило желание выпускать газовые турбины для надводных кораблей. Для этого на заводе предполагают перепрофилировать несколько производственных линий. Заводчане заявили, что подготовить цеха под выпуск новой продукции они смогут в короткий срок. Виктор Чирков также поддержал инициативу руководства другого машзавода, которое предложило в местах базирования военных кораблей и подводных лодок открыть сервисные центры по обслуживанию дизель-генераторов производства этого предприятия.

Всего в ходе визита в Екатеринбург главком побывал на пяти предприятиях, задействованных в производстве техники и вооружений для ВМФ. Стоит отметить, что ранее военно-морской флот России часть своих потребностей покрывал за счет импортных поставок, в том числе с Украины. Теперь, в условиях экономических санкций, приходится рассчитывать на собственные возможности, и уральские оборонщики готовы предоставить высокотехнологичную продукцию, не уступающую зарубежной.