

ЭКОНОМИКА УРАЛЬСКОГО ОКРУГА

РЕГИОНАЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЕ» 10 марта 2016 ЧЕТВЕРГ № 49 (6917)

Выходит для читателей Свердловской, Челябинской, Курганской и Тюменской областей, Ханты-Мансийского автономного округа — Югры и Ямало-Ненецкого автономного округа.

Торговля с выездом
Российский экспортный центр ищет «агентов влияния» в регионах и за рубежом
Страница 14

Дефект на нашу голову
Как заставить бизнес не экономить на безопасности людей
Страница 15

Угощение от соседей
В рамках федерального округа проще решить проблему самообеспечения продовольствием
Страница 16



ВИЗИТЫ

ТЮМЕНЬ посетили делегации дипломатов и бизнесменов из Франции, США, Финляндии. Они при участии представителей торгово-промышленной палаты и правительства региона обсудили с местными предпринимателями перспективы бизнес-сотрудничества в сельскохозяйственной, фармацевтической, энергетической отраслях, в сферах образования, рекреационного туризма.

В СВЕРДЛОВСКОЙ области побывала делегация швейцарского кантона Тичино во главе с президентом государственного совета кантона Норманом Гобби. По итогам визита подписан протокол о намерениях, предполагающий расширение торгово-экономического сотрудничества, содействие реализации совместных инвестиционных проектов, установлению деловых связей между хозяйствующими субъектами регионов.

ЦИФРЫ

1 57 ТЫСЯЧ рублей банковских займов приходится в среднем на каждого жителя Тюменской области, Югры и Ямала.

656,7 ТЫСЯЧИ тонн молока произведено в 2015 году в Свердловской области (рост к предыдущему периоду 0,6 процента). Поголовье коров в регионе составляет 117,2 тысячи голов. Продуктивность дойного стада с 2009 года увеличилась на 2006 килограммов молока и достигла в среднем 6125 килограммов, а в крупных и средних организациях — 6237, что на 1005 килограммов выше среднего показателя по России.

НА ЧЕТЫРЕ миллиона рублей — до 33,7 миллиона увеличен в текущем году объем средств, выделенных из бюджета РФ на выплату грантов начинающим фермерам Челябинской области. На условия софинансирования из областного бюджета на эти цели будет направлено еще 10 миллионов.

В ТРИ раза уменьшилось в 2015 году в Зауралье число лесных пожаров, площадь, пройденная огнем, по сравнению с предыдущим годом сократилась в 2,1 раза. Всего в лесах региона было ликвидировано 235 возгораний на четырех тысячах гектаров. Благодаря принятым мерам площадь земель, покрытая лесом, увеличилась за год на 3,3 тысячи гектаров.

1 35 МИЛЛИОНОВ рублей, в том числе 48 из федерального и 87 из областного бюджетов, будет выделено в 2016 году на строительство жилья в селах Среднего Урала. Планируется возвести более 7000 квадратных метров. В 2015 году в регионе в сельской местности построили 8000 квадратных, субсидии получили 142 семьи.

СВЫШЕ 12 миллионов сеянцев деревьев на площади 2190 гектаров высадят в текущем году в Челябинской области. Это будут преимущественно хвойные породы — наиболее ценные.

ПРЯМАЯ РЕЧЬ



Игорь Холманский, полномочный представитель президента РФ в УрФО

УРАЛ ДОЛЖЕН ПРИТЯГИВАТЬ

— В федеральном округе объем инвестиций превышает 28 процентов от совокупного ВРП УрФО. За последние годы модернизировано около полумиллиона рабочих мест, идет новая волна индустриализации. Примерами могут служить «Белая металлургия» ОАО «ЧТПЗ», разработка лекарственных средств заводом «Медсинтез», ряд других проектов. На евразийском экономическом пространстве уральские регионы остаются в числе наиболее привлекательных.

Инициатива В Зауралье снизят энерготарифы за счет соседнего региона

Киловатт на двоих



Валентина Пичурина, Курганская область

На федеральном уровне решается вопрос объединения тарифных зон Курганской и Тюменской областей, в результате чего цена киловатт-часа для бизнеса в Зауралье значительно снизится — до уровня нефтедобывающего региона.

Казалось бы, парадокс: при огромном профиците электроэнергии (загрузка трансформаторных мощностей в Курганской энергосистеме не превышает 24 процента) почти каждое крупное предприятие в регионе уже имеет собственную генерацию или стремится ее обзавестись. Производственные предприятия: они идут на это не от хорошей жизни. Сегодня в Зауралье самые высокие энерготарифы в Уральском округе. Промышленные предприятия и сельхозпроизводители платят за киловатт-час от пяти до семи рублей, в то время как тюменцы — почти на два рубля меньше. Высокие тарифы делают региональный бизнес неконкурентоспособным, отпугивают инвесторов. Чтобы удер-

жаться на рынке, компании ищут, на чем сэкономить. На Катайском насосном заводе два года назад запустили два генератора суммарной мощностью 1,5 мегаватта. По словам главного энергетика предприятия Олега Яготина, они обеспечивают завод электроэнергией на 80–85 процентов, остальное добирают из внешней сети. Тепло как побочный продукт достается бесплатно. Проект стоимостью 60 миллионов рублей окупился за год.

— Экономика налицо, — говорит Олег Яготин. — Себестоимость электроэнергии на предприятии составляет 1,5 рубля без НДС, а с амортизацией — два рубля.

Свою электростанцию планируют занять и крупнейшая в За-

Акцент

Сегодня в Зауралье самые высокие энерготарифы в Уральском округе. Они делают региональный бизнес неконкурентоспособным, отпугивают инвесторов

уралье бройлерная птицефабрика «Агрофирма «Боровская»: подготовительные работы к строительству объекта идут на территории предприятия, расположенного в Кетовском районе. По данным специалистов, это будет газопоршневая электростанция на базе двух когенерационных установок мощностью два мегаватта. Выбрасываемая ею электроэнергия полностью пойдет на нужды предприятия. В Ассоциации малой энергетики Урала сообщили, что просчитывают еще ряд проектов строительства подстанций в Курганской области. Среди крупных заказчиков — уранодобывающее предприятие «Далур», филиал «Макфиз». Правда, сейчас проекты из-за кризиса заморожены, но тема малой

энергетики в Зауралье остается актуальной.

Между тем не все бизнесмены считают, что надо строить свои мини-ТЭЦ.

— Электроэнергия — такой продукт, который нельзя сложить в мешок и запасти впрок, — говорит гендиректор агропредприятия «Картофель» Александр Немиров. — Энергохозяйством нужно грамотно управлять, ведь речь идет не только об экономической целесообразности, но и о безопасности. Поэтому оставим это профессионалам. Если бы нам удалось решить вопрос снижения тарифов, то все разговоры о малой генерации смолкли бы сами собой.

Директор распределительной сетевой компании ОАО «Курган-

энерго» Данил Анучин согласен с предпринимателем: когда работает генератор параллельно с сетью, возможны аварийные и нештатные ситуации, последствия которых могут отразиться на потребителях всей энергосистемы. Вопрос экономической целесообразности малой энергетики он считает спорным. К примеру, противопожарная автоматика в два-четыре раза дороже самой энергоустановки. Даже для большой энергетики финансовые вопросы очень существенны, что уж говорить о малой. В Кургане сейчас работают три теплоэлектростанции: в июле 2013 года запустили ТЭЦ-2, в тестовом режиме работает ТЭЦ-3. В связи с изменением требований системного оператора при подключении новых мощностей к сети потребовался целый комплекс мер по совершенствованию противоаварийной автоматики и релейной защиты. Подключение ТЭЦ-2, например, обошлось в 34 миллиона рублей, ТЭЦ-3 — в семь.

→ 14

Подключение к сети объекта малой генерации обходится едва ли не дороже строительства самой энергоустановки.

Плани, подана заявка на сертификацию продукции на североамериканском континенте для торговли там, идут переговоры с производителями из Финляндии, Украины, других стран о выпуске запатентованных лекарств в цехах сибирского завода. О гарантированной отдаче капиталовложений в АПК говорить излишне. Недавно справил 80-летний юбиляр Ялутровский молкомбинат. Французская компания направила на повышение его производительности, расширения товарной линейки около трех миллиардов рублей, и на них точку не ставит. Сибирский холдинг строит в регионе один из крупнейших за Уралом свинопасов. Областная же программа, с господдержкой, направлена на резкое увеличение числа животноводческих мини-ферм.

Агентство стратегических инициатив по итогам 2015-го признало вполне комфортными для ведения бизнеса в Уральском округе северные автономии, Тюменскую и Челябинскую области (они заняли места во второй десятке среди всех субъектов РФ). Регионы, по мнению экспертов, имеют все шансы стать в этом направлении национальными лидерами.

Анатолий Пристанский, «Российская газета»

КОРОТКО

Индекс позитива снизился

Тюменская область оказалась в числе регионов с наиболее тревожными экономическими настроениями населения. По сравнению с концом прошлого года, согласно очередному рейтинговому замеру Финансового университета при правительстве РФ, индекс настроений снизился на два пункта, что отодвинуло область на 64 позицию. Соседи по Уральскому округу настроены более оптимистично: у Зауралья 60-е место, у Свердловской области — 47-е, у Югры — 45-е, Челябинская область заняла 34 место, а Ямал — 9-е. В числе прочего социологи измеряют напряженность на рынке труда, финансовую активность жителей, их готовность путешествовать, питаться в кафе и ресторанах, приобретать дорогую бытовую технику, недвижимость, автомобили.

Жителей промышленных городов предупредят о возможном загрязнении воздуха

Министерство экологии Челябинской области заключило контракт с местным гидрометцентром на прогнозирование и информирование населения о неблагоприятных метеословосочетаниях (НМУ) на территории пяти промышленных городов региона: Магнитогорска, Карабаша, Сатки, Троицка и Коркино. Это необходимо для предупреждения органов местного самоуправления и крупных промпредприятий о том, что они должны принять меры по сокращению выбросов. Областной центр метеорологии не только выдает прогноз о НМУ, но и отслеживает результаты: замеры не должны показывать ухудшение качества атмосферного воздуха.

Югорчане оценят работу местных чиновников

В начале февраля на официальном сайте государственных органов Ханты-Мансийского автономного округа стартовал онлайн-опрос жителей региона. Югорчанам предложено оценить деятельность руководителей органов местного самоуправления и организаций автономного округа. На сегодняшний день в нем приняли участие свыше 2,7 тысячи человек. Самые активные — жители Пыть-Яха, на втором месте Сургутяне.

Водители требуют повысить зарплату

Сотрудники Екатеринбургского трамвайно-троллейбусного управления и Муниципального объединения автотранспортных предприятий требуют повышения заработной платы, которая не поднималась уже три года. Сегодня она почти на 40 процентов ниже, чем в среднем по Екатеринбургу. Подобная ситуация приводит к текучке кадров и нехватке водителей. Администрация Екатеринбурга в 2016 году увеличила бюджетные субсидии предприятиям на 200 миллионов рублей. В 2016 году они получат в общей сложности 1,4 миллиарда, что позволит обеспечить бесперебойную работу общественного транспорта, но о повышении зарплат говорить не приходится. По словам представителя мэрии, это было бы возможно лишь в случае полного покрытия затрат на перевозку областных льготников, за которых транспортники недополучают порядка 700 миллионов рублей в год.

Нефтяников заставят возместить ущерб

Управление Росприроднадзора по Ханты-Мансийскому округу предварительно оценило в 270 миллионов рублей экологический ущерб, нанесенный летом прошлого года окрестностям Нефтегоганска из-за крупной аварии — разлива на дне обского протока промышленного трубопровода. Помимо акватории реки были загрязнены многие садоводческие участки. Если предприятие не возместит урон добровольно, природоохранная прокуратура направит иск в арбитражный суд, учтя корпоративные затраты на очистку территории от нефтепродуктов.

Соседи придут с ярмаркой

В самое ближайшее время предприниматели Северо-Казанской области проведут в Тюмени продовольственную и промышленную ярмарку. Об этом договорились руководители регионов сопредельных государств. Бизнесмены из Казахстана намерены открыть на соседней территории предприятия по переработке плодово-овощной продукции и производству полуфабрикатов, а также центр оптовой торговли.

По сообщениям корреспондентов «РТ»

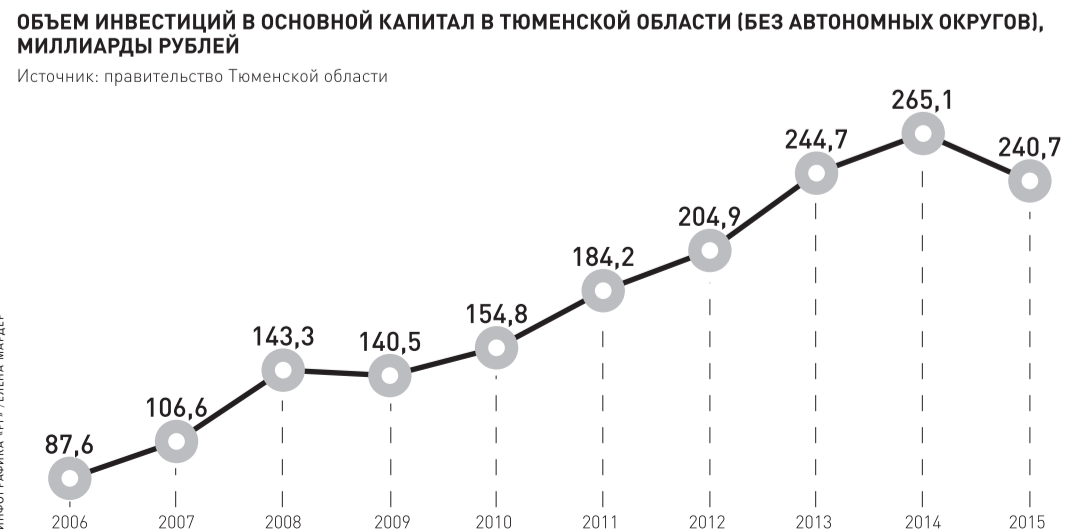
только на сайте ural.rg.ru

Свердловские промышленники предложат Индии тепловозы

<http://rg.ru/2016/03/09/rg-urfo/promyshlenniki-india-teplovozy.html>

ФИЛИАЛЫ ФГБУ «РЕДАКЦИЯ «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЫ»

ЕКАТЕРИНБУРГ: ул. Тургенева, 13, офис 820. Телефон/факс (343) 371-24-84, 355-30-68. E-mail: san@ural.rg.ru
ТЮМЕНЬ: ул. Осипенко, 81, офис 1004. Телефон/факс: (3452) 75-20-79, 75-20-86. E-mail: man72@mail.ru
ЧЕЛЯБИНСК: Свердловский пр., 60. Телефон/факс: (351) 721-73-33, 727-08-08. E-mail: chel@rg.ru



Источник: правительство Тюменской области

ПРОЕКТ
На Среднем
Урале появится
региональная
биржа
энергосервиса

ДЕТСАД
ЗАСТАВЯТ
ЭКОНОМИТЬ

Алена Маркина,
Свердловская область

В СВЕРДЛОВСКОЙ области появится электронная площадка для проведения торгов на заключение энергосервисных контрактов с бюджетными учреждениями.

Такой механизм, при котором установку энергосберегающего оборудования организация в течение нескольких лет оплачивает из сэкономленных средств, неплохо зарекомендовал себя в последние годы. Контракт обеспечивает комплексный подход к энергосбережению: полный аудит энергохозяйства, выбор наиболее эффективных технологий, внедрение и обслуживание соответствующего оборудования. Однако массового заключения таких договоров пока не происходит. Среди причин отмечают низкую информированность и пассивность потенциальных потребителей и пробелы в нормативно-правовой базе. Так, федеральное законодательство практически не регламентирует энергосервис: пункты о нем есть лишь в законах о госзакупках и об энергосбережении.

Эксперты считают, что ускорить процесс можно, если обязать бюджетные учреждения заключать энергосервисные контракты с бизнесом. По сути, биржа станет единой базой данных о потребностях и возможностях энергосбере-

Вся информация
и об энергохозяйстве организаций,
и о возможностях инвесторов будет
сосредоточена
на одной электронной
площадке

жения. У госучреждений и энергосервисных компаний исчезнет необходимость вести долгие поиски, наводить справки о добросовестности друг друга, оценивать финансовые риски — вся информация и об энергохозяйстве организаций, и о возможностях инвесторов будет сосредоточена на одной электронной площадке. По словам автора идеи, директора свердловского института энергосбережения Сергея Банных, это позволит потенциальным партнерам в максимально короткие сроки найти эффективное, взвешенное и взаимоприемлемое решение.

— Нужно идти по тому же принципу, по которому построен закон о концессиях: обязать бюджетные организации размещать на специальной электронной площадке заявки на модернизацию энергетического хозяйства, — рассказал он. Например, руководство некоего детсада публикует информацию о том, что на кухне стоят электроплиты выпуска 1986 года, на которых ежедневно кипятят сто литров воды, тратя на это определенное количество энергии. Коммерсанты, занимающиеся энергосервисом, могут предложить учреждение переоборудовать кухню и сэкономить. Заведующему останется выбрать оптимальное предложение и заключить договор.

По словам Банных, в регионе уже есть предпосылки для функционирования биржи. Так, около 4,5 тысячи бюджетных учреждений подключены к межведомственной информационной системе «Энергоплан», при помощи которой они ведут планирование и мониторинг расхода топливно-энергетических ресурсов. Причем участие в системе повышает вероятность получения государственных субсидий.

Сегодня уральские специалисты работают над проектом федерального закона «Об энергосервисных контрактах». Как полагают в региональном министерстве энергетики и ЖКХ, в случае принятия документа (первое его чтение в профильном комитете Госдумы РФ пройдет уже в марте 2016 года) биржа энергосервисных контрактов станет одним из главных инструментов реализации этого закона не только на Среднем Урале, но и на уровне Российской Федерации — пока в качестве пилотного проекта.

Как сообщил департамент информации губернатора Свердловской области, биржу запустят в работу в третьем квартале 2016 года.

Перспектива Российский экспортный центр ищет «агентов влияния» в регионах и за рубежом

Торговля с выездом

Наталья Швабаур,
Свердловская область

Правительство РФ 1 марта утвердило план поддержки экономики на 2016 год. Общую стоимость стабилизационных мер оценили почти в 900 миллиардов рублей. В частности, более 200 миллиардов пойдет на финансирование 168 экспортных контрактов. Общая стоимость этих сделок составит 310 миллиардов рублей, прогнозируемое поступление налогов от них — 18,7 миллиарда.

Кроме того, самый молодой институт развития — Российский экспортный центр (РЭЦ) — получит госсубсидии на международное патентование и сертификацию на внешних рынках 1600 товаров, продвижение высокотехнологичной и инновационной продукции 600 компаний-экспортеров.

Экономическая конъюнктура и валютный курс благоволят поставкам за границу не нефти и газа, а высокотехнологичной продукции, однако многие субъекты Федерации оказались к этому не готовы: бизнес плохо информирован, власти не могут оценить потенциал своих производителей, подсказать, куда и что лучше продавать. Поддержкой экспорта в стране занимаются до десятка структур, но действуют они разрозненно.

Чтобы упорядочить эту работу, 1 июля 2015 года был создан РЭЦ. Перед ним поставлена задача диверсифицировать поставки уже существующих экспортеров, создать условия для появления новых, а также взять на себя роль «единого окна», где компаниям помогут структурировать проекты и довести до конкретного рынка. В группу РЭЦ, помимо собственного центра, вошли Росэксимбанк и Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКАСАР).

Порядка 85 процентов объема российского экспорта приходится на субъекты РФ. РЭЦ планирует работать с ними по трем направлениям: напрямую, через инфраструктуру (региональные центры поддержки экспорта, отраслевые и бизнес-объединения), а где-то и через собственные представительства. Первое уже функционирует в Дальневосточном федеральном округе, на очереди — Южный и Северо-Западный. Тем самым РЭЦ охватит азиатско-тихоокеанское внешнеторговое направление, ближневосточное, страны СНГ и Восточную Европу. Кроме того, новый институт развития готов взять на себя методологическую, координирующую роль, например, централизовать исследования зарубежных рынков и предоставлять информацию регионам, формировать сборные бизнес-миссии.

Чтобы наладить контакты на местах, представители центра открылись в инфотур по стране. Первые сессии уже состоялись в Нижнем Новгороде и Екатеринбурге, на очереди — Краснодар, Хабаровск, Москва, Санкт-Петербург. А в апреле в 15 пилотных регионах, в том числе в Свердловской и Челябинской областях, стартует образовательный проект для экспортеров и инфраструктурных организаций. Проведут семинары эксперты по продвижению товаров за рубежом, таможенным и административным процедурам, международному патентованию.

ЦИФРА

2,5
ТЫСЯЧИ

предприятий Свердловской области занимаются экспортной деятельностью.



Анкет

В регионах местных производителей знают не только по торговой марке, но и по имени-отчеству, могут отличить проект от прожекта.

В Екатеринбурге предприниматели буквально закидали в вопросы Андрея Полякова, директора регионального центра развития РЭЦ.

— УрФО для нас стратегическая площадка, поскольку Свердловская и Челябинская области — один из лидеров по высокотехнологичному экспорту, — признается он. Если ли в вашем регионе рейтинг регионов, которые вообще не нуждаются в поддержке? В частности, Татарстан имеет представителей в 18 странах и собственную корпорацию экспорта. Андрей Поляков: Даже у сильных регионов не всегда получается повлиять на федеральную законодательную базу, а у нас такая возможность есть, инструментов у РЭЦ больше. Кстати, в Татарстане за последние полгода мы уже поддержали проекты на 300 миллионов долларов.

Так все-таки РЭЦ — «костыль» для отстающих или партнер для активных?

Андрей Поляков: Наша задача — максимально помочь сильным, чтобы они получили качественный скачок, и подготовить тех, кто пока варится в собственном соку. Сегодня работать на экспорт выгодно, если бы все регионы подготовили базу заранее, сейчас имели бы совсем другой результат.

Прежде всего оказывать поддержку будем высокотехнологичным производителям (автомобилестроение, энергомашиностроение, тяжелое машиностроение, наземный транспорт, IT), но, когда речь идет о малом бизнесе, не вижу ничего зазорного в том, чтобы поддержать торговых посредников, ведь на них держится половина внешнеэкономической деятельности МСП. Мы не раз наблюдали, как небольшие компании, начав с перепродажи, превращались в производителей.

Допустим, приходит предприятие без опыта и нужно оценить его шансы на внешних рынках...

Андрей Поляков: Очень хочется, чтобы этот потенциал оценивался именно в регионах. Они своих производителей знают не только по торговой марке, но и по имени-отчеству, могут отличить проект от

прожекта. Если качество заявок повысится, нам проще бюджет довести их до логического завершения. Другой вопрос, что для передачи этой компетенции в регионы в полном объеме еще многое нужно сделать. Например, аналитика по зарубежным рынкам только формируется.

Как лучше обращаться в РЭЦ — напрямую, через региональные органы власти или региональную инфраструктуру?

Андрей Поляков: Там, где они есть, — лучше через центры поддержки экспорта, министерства внешнеэкономической деятельности, ТПП. В Свердловской области, например, эту роль выполняет подразделение фонда поддержки МСП.

Крупному бизнесу имеет смысл с вами сотрудничать?

Андрей Поляков: Конечно. Если с «малышками» мы работаем через региональную инфраструктуру, то с крупными компаниями — индивидуально. Им нужны эксклюзивные меры поддержки: включение проектов в межправительственные соглашения, решение сложных таможенных вопросов, покрытие политических рисков. А малый бизнес в основном делает упор на нефинансовые инструменты (консультации, рыночная аналитика, поиск контрагентов) и доступ к ресурсам, адекватным по скорости принятия решений и стоимости. Поэтому для некрупных экспортеров мы создаем пакетные предложения в увязке с кредитно-страховыми решениями.

Как это влияет на цену контракта?

Андрей Поляков: Все нефинансовые

услуги для экспортеров бесплатны. При страховании мы обязаны взвешивать возможные риски, оценивая комплексно страну экспорта, условия поставки, отсрочку по платежам контрагентов. При этом, поскольку покрытие ЭКАСАР Центробанком отнесено к обеспечению первой категории, это позволяет не только быстрее получить финансирование, но и несколько дешевле, так как банки практически не создают по таким кредитам резервы. Еще два-три года назад банширы даже не задумывались, сколько экспортеров в их кредитном портфеле. В 90 процентах случаев разговор заканчивался, когда на вопрос: «Что предлагаете в качестве обеспечения?», в ответ звучало: «Будущая выручка по экспортному контракту». Нам удалось разорвать порочный круг: сегодня экспортер с момента МСБ вполне может получить деньги еще до подписания экспортного контракта при наличии соответствующего покрытия от ЭКАСАР. Для крупного бизнеса контракт в этом случае обязателен.

Какими странами интересуются российские экспортеры?

Андрей Поляков: Основные запросы поступают на СНГ, Китай, Латинскую Америку и Африку. Мы выбрали пять стран, в которых видим основную потенциал для российского экспорта: Таджикистан, КНР, Вьетнам, Аргентина, Иран. Там планируется организация торговых домов. Сначала они будут находиться на базе торгпредств, но в перспективе могут развернуться и предоставить широкий спектр услуг: виртуальный офис, аренда выставочных площадей, складов.

Уральские турбины находят своих покупателей за рубежом.

Андрей Поляков: Основные запросы поступают на СНГ, Китай, Латинскую Америку и Африку. Мы выбрали пять стран, в которых видим основную потенциал для российского экспорта: Таджикистан, КНР, Вьетнам, Аргентина, Иран. Там планируется организация торговых домов. Сначала они будут находиться на базе торгпредств, но в перспективе могут развернуться и предоставить широкий спектр услуг: виртуальный офис, аренда выставочных площадей, складов.

Сколько заявок уже поступило в РЭЦ и сколько воплотилось в реальные проекты?

Андрей Поляков: По сути, мы начали работу с октября 2015 года. С того момента пришло 633 запроса, из них 212 в формате проектной поддержки, по 53 сформированы индивидуальные планы содействия. Конечно, много было и спама.

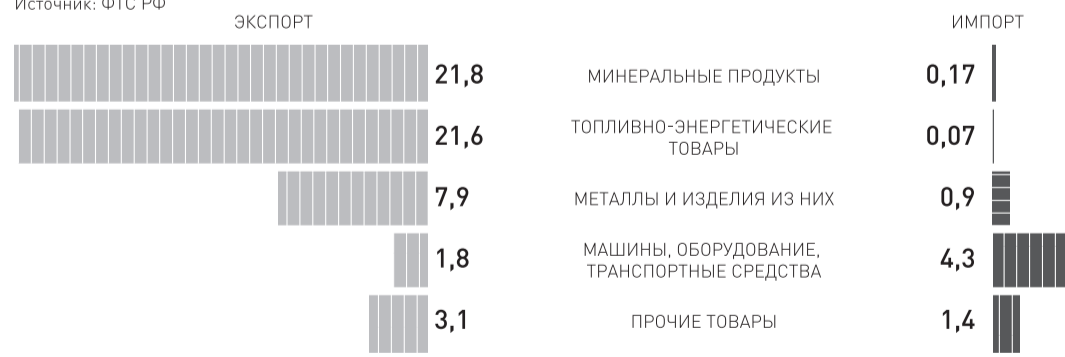
В качестве удачного примера могу привести «ВИСТ Групп», которая поставила автоматизированную систему управления для БелАЗа. При содействии РЭЦ им удалось подписать трехстороннее соглашение с заводом и министерством промышленности Беларуси. Другое российское предприятие — Воронежсельмаш — при участии РЭЦ нашло контрагентов в Казахстане, подписало контракт и поставило оборудование. И все это буквально за два месяца.

Метровагонмаш выиграл тендер на модернизацию двух сотен вагонов метро для Будапешта. Сделка крупная, так что с получением финансирования пока рано возникли сложности. На сегодня все сняты, первый транш уже получен. Также эксперт РЭЦ помог в решении вопросов с таможней, связанных с согласованием разрешения на временный ввоз.

Если говорить об Урале, то здесь мы сотрудничаем с ЕВРАЗом, ОИМ, компаниями СибБЕК. Прежде всего в поиске партнеров на новых рынках.

ТОВАРНАЯ СТРУКТУРА ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ УРФО, МИЛЛИАРДЫ ДОЛЛАРОВ США

Источник: ФТС РФ



сотрудничество Свердловчане заключили 11 соглашений с партнерами из провинции Хэйлунцзян Урал перешел на юань

Наталья Швабаур, Свердловская область

ПОДПИСАНИЕ документов о сотрудничестве в экономической и социальной сферах состоялось в ходе официального визита делегации Харбина в Екатеринбург.

Так, «Уральские авиалинии» договорились с управлением коммерции Харбина об открытии офиса в китайском мегаполисе и увеличении количества рейсов. Корпорация развития Среднего Урала и народное правительство Харбина подтвердили намерения развивать российский-китайский индустриальный бизнес-парк «Урал-Юань». Первая очередь этого объекта площадью 12 тысяч квадратных метров была возведена за полгода в черте Екатеринбурга. Главным арендатором здесь выступает Хэйлунцзянская международная выставочная компания, которая обязалась привлечь порядка 20 китайских резидентов уже в апреле.

Всего по плану бизнес-парк займет более 600 тысяч квадратных, у него очень широкий функционал: от сотрудничества, таможенного оформления и хранения грузов до проведения презентаций и привлечения в регион высокотехнологичных китайских производителей. Инвестиции в строительство составят 20 миллиардов рублей, причем они будут исключительно частными.

Также был подписан ряд протоколов о намерениях, которые должны вылиться в конкретные проекты уже в июле, когда в Екатеринбурге пройдет третье Российско-китайское ЭКСИО. В частности, УрФУ, Региональный инжиниринговый центр, Институт высоких технологий провинции Хэйлунцзян и группа компаний «Синда» присматриваются, чем могут быть полезны друг другу в сфере лазерных и аддитивных технологий. Харбинская инвестиционная корпорация оценивает потенциал проектов уральской компании «Восточный дракон». В рамках биржи контрактов с участием 90 свердловских предприятий обсуждались приоритетные направления международного сотрудничества. Среди них — глубокая переработка полезных ископаемых, энергетика, производство нефтегазового и электротехнического оборудования, медтехники и фармпрепаратов. А также поставки в КНР молочной продукции и создание центра переработки картофеля. Как отметила вице-мэр Харбина Цюй Лэй, в Китае сейчас большой спрос на российскую сельхозпродукцию, поэтому Поднебесная заинтересована в строительстве агробизнеспарка.

Кроме того, Урал и Китай могут изменить привычные схемы контейнерных перевозок. 27 февраля из Харбина в Екатеринбург отправился первый товарный поезд. Не очень внушительный — 47 контейнеров, пять вагонов, — но всего 10 дней в пути и ускоренные таможенные процедуры должны привлечь к нему внимание грузоотправителей.

Киловатт на двоих

13 Аналогичные требования системного оператора распространяются и на все объекты малой генерации, которые включаются в сеть. Поэтому, прежде чем запускать такой проект, нужно посчитать, стоит ли овчинка выделки.

Вместе с тем никто не отрицает: тарифы в Курганской области высокие, хотя в последние три года они фактически не растут. К тому же для их снижения уже многое сделано. В регионе работает специальная комиссия по снижению тарифной нагрузки. Благодаря ее усилиям цена закупки электроэнергии с оптового рынка снижена на 20 копеек.

Но это еще не все. Данил Анучин сообщил, что решается вопрос сокращения тарифов по объектам Курганской и Тюменской областей. Проект поддержал Минэнерго РФ, есть принципиальное согласие губернаторов тюменской «матрешки». В цифрах это означает, что энерготарифы для конечного потребителя Курганской области в 2016 году снизятся на 15,3 процента, а в 2017-м — на 24. Правда, для тюменцев они вырастут, но совсем незначительно — всего на один процент в этом году и чуть более процента в следующем (конечно, при сопоставимом объеме потребления).

— Если все состоится, это будет один из лучших ценовых параметров в стране, — подчеркнул Данил Анучин. — Так что сейчас капитальные в автономное генерирующее оборудование, на верное, актуальны, но будет ли это актуально через год — еще вопрос.

При этом энергетик уточнил, что изменения не коснутся тарифов для населения: в обоих регионах они останутся прежними.

А КАК У СОСЕДЕЙ

В Челябинской области энерготарифы ниже, чем в Курганской, но там не отказываются от альтернативных источников. Регион считается лидером по темпам развития малой энергетики, в стадии реализации еще несколько проектов. В 2015 году объем запущенных малых мощностей составил 350 мегаватт — это рекордный показатель. — Во многом это связано с активностью самого бизнеса, — говорит председатель правления Ассоциации малой энергетики Урала Андрей Ерохин, — а также с тем, что мы разработали четкие правила. Если я, к примеру, хочу подключить свой энергоисточник, почему сетевая компания должна строить мне подстанцию? Это неправильно. Хотя так же предельно полно. А вот когда заставить на свои деньги строить подстанцию, ставит противозаварившую автоматикой, телеметрия, по такому принципу мы и запускаем объекты в строй. Вопрос инвестиций непростой. Здесь важна правильность подбора оборудования, мощности, режимы работы. И у нас не все примеры удачные. Есть объекты экономически невыгодные. К каждому нужно подходить индивидуально, детально прорабатывать, просчитывать экономическую выгоду. И налаживать взаимопонимание с энергетиками.

сейчас дешевле,
чем потом
досрочная подписка

на второе полугодие 2016 года

ПО ЦЕНАМ
ПРОШЛОГО
ПОЛУГОДИЯ

скидки до **10%** при подписке на сайте или в редакции
действуют до 31 марта 2016 года

Только в «РГ» — уже через год за границей можно будет пользоваться российской платящей картой

Российская
Карта родины

КОНТАКТ-ЦЕНТР
(ЗВОНОК БЕСПЛАТНЫЙ)
8 800 100 1113

МГНОВЕННАЯ ПОДПИСКА НА САЙТЕ
RG.RU

Тенденции Спад на рынке вынудил риелторов и застройщиков сотрудничать Как продать мечту

Наталья Швабуэр,
Свердловская область

ПО ОЦЕНКЕ банкиров, доля ипотеки на рынке первичного жилья сегодня составляет от 40 до 50 процентов, при этом 9 из 10 заявок на кредит генерируют не граждане, а застройщики и риелторы.

Еще пару лет назад свердловские застройщики со скепсисом воспринимали агентов по недвижимости. Мол, какой смысл платить им комиссионные, если собственные отделы продаж показывают неплохие результаты, метры люди расхватывают еще на стадии котлована? Риелторы тоже не рвались на первичный рынок, им вполне хватало сделок на вторичном. Кризис вынудил их и других изменить мнение.

Сегодня подписание кредитного договора прямо на строительной площадке — уже не редкость, как и дежурство сотрудников банков и агентств недвижимости. Человека, который, вероятно, пришел просто посмотреть, тут же берут в оборот: консультируют, сколько стоит его «брежневка» или «хрущевка», которая пойдет в качестве первоначального взноса, дают пояснения по ипотечным программам, заманивают скидками (клиентам, пришедшим от постоянных партнеров, банки готовы предоставить дисконт в виде 0,3–0,5 процента от процентной ставки).

Более того, в прошлом году Уральская палата недвижимости (УПН) запустила электронный ресурс, который помогает взаимодействовать риелторам и девелоперам: объект подбирается

Любой риелтор стремится максимально расширить базу предложений, однако квалифицированно продавать все от всех невозможно. Надо понимать перспективы развития нового района

онлайн на основании актуальных данных из разных источников. Сегодня в нем размещено порядка 3,5 тысячи квартир и 15 жилых комплексов. Агентская комиссия колеблется от одного до шести процентов.

— На рынке недвижимости появилась новая сила — программисты, — рассуждает коммерческий директор строительной компании Руслан Музафаров. — Программы, подобные той, что внедрила УПН, являются агрегаторами сайтов застройщиков и одновременно сервисом бронирования для риелторов. Думаю, благодаря им роль небольших агентств недвижимости или находящихся на периферии будет постепенно повышаться: комиссия там меньше, а люди вежливее, чем в крупных бюро, но раньше просто не было доступа к такому объему информации.

Вместе с тем он признается, что застройщики пока еще настороженно относятся к «браку по любви» с риелторами. Несмотря на то что сетевые агентства недвижимости с головой погрузились в первичный рынок, все равно они пока не могут похвастаться результатами



Сотрудники компании-застройщика кровно заинтересованы в скорейшей реализации возведенных квадратов.

МЕЖДУ ТЕМ

По данным Сбербанка, в прошлом году реальные доходы населения упали на 8,9 процента, выдача ипотеки сократилась на 40 процентов, количество договоров долевого финансирования — на 22,37 процентов людей, которые собирались купить жилье, отложили эту идею до лучших времен. Как утверждают в ГУД, объемы незавершенного строительства в Свердловской области «ухватили» довое, ввод новых метров в 2016 году будет скорректирован в сторону уменьшения. Следовательно, уже через два–три года на рынке можно ожидать дефицита. Пока предложение существенно опережает платежеспособный спрос.

Ракурс Как заставить бизнес не экономить на безопасности людей

Дефект на нашу голову



Анатолий Меньшиков

З а последние несколько месяцев в Западной Сибири произошло несколько шокирующих случаев, повлекших серьезные травмы, а то и гибель людей. Безответственность технологов, проектировщиков, исполнителей, контролеров объединяет эти истории.

Центнер с потолка

Незадолго до Нового года в одном из крупнейших в регионе торговых-развлекательных центров произошло ЧП, которое едва не привело к трагедии. От массивной люстры отвалился фрагмент весом около центнера. Под него угодили женщина и девушка, осколками задело двухлетнего мальчика. Ребенок, к счастью, отделался легкими порезами, а его мама — испугом. Травмированная девушка, жительница Нефтеюганска, сравнительно быстро пошла на поправку. А вот ее 59-летнюю мать ранило тяжело.

Нестандартную, небезопасную, изготовленную по спецаказу люстру, как вскоре выяснили следователи и эксперты, смонтировали в 2012 году и с тех пор ни разу — вопреки техническому регламенту и правилам безопасности — не осматривали. Между тем крепеж подвесной конструкции оказался хлипким, не рассчитанным на такой вес. Выпало одно из шести звеньев, а могли свалиться сразу несколько. Осветительное оборудование демонтировано добровольно, до суда, виновные привлечены к дисциплинарной ответственности, сообщает прокуратура. Отвечающее за эксплуатацию здания сургутское ООО обещало в дальнейшем разгильдяйства не допускать.

Энергетика общества ожидает суд, его обвиняют по статье УК «Оказание услуг, не отвечающих требованиям безопасности жизни потребителей», повлекшее по неосторожности причинение тяжкого вреда здоровью». Администрация ГРЦ, который принадлежит международной инвентарной компании с активами в 3,5 миллиарда долларов, обещала выплатить компенсацию пострадавшим. Получили ли они ее, удовлетворены ли, выяснить не удалось.

— Мы, потребители, должны знать, насколько раскошелится бизнес, по вине которого случилось несчастье. Финансовое наказание путем предъявления исков результативнее административного, уголовного. Известны случаи банкротства производителей опасных товаров и ненадлежащих услуг. За рубежом посетители ресторанов в сегменте фаст-фуд, получившие ожоги от пролитого горячего кофе, отсуживали десятки, сотни тысяч долларов. Финансовая ответственность должна и в нашей стране стать главным дисциплинирующим фактором для строительных, монтажных, торговых, сервисных организаций. В случае с люстрой следовало бы затребовать многомиллионную сумму, — говорит юрист Сергей Калинин.

Недавно наделало шума происшествие в самом большом на Ямале Угленном тресте года назад в Новом Уренгее. В зале фуд-корта обрушился на обеденные столы

тяжелый декоративный навес. К счастью, все произошло до открытия центра. О ЧП в соседнем регионе, памяти о ЧП в соседнем регионе, решили перестраховаться: губернатор подписал распоряжение о комплексной проверке «соблюдения СНиП, иных нормативных требований при проведении ремонтных, декоративных-отделочных и прочих работ в зданиях и сооружениях с массовым пребыванием людей».

Вытяжка не сработала

Между тем в Сургуте расследование другого резонансного ЧП — пожара в 17-этажном здании по улице Университетской, где без жертв не обошлось, — началось с арестов. Помещены в изолятор бывший главный инженер управляющей компании и директор частной охранной фирмы. Власть распорядилась проверить все высотные дома на предмет работоспособности систем пожарной безопасности.

Ранним утром, когда запылали один из балконов, погибли трое жильцов высотки. Владелец квартиры, где случился пожар, вывел домашних на улицу, на обратном пути задохнулся — густой едкий дым заполнил подъезд. В панике выбежали на лестничную клетку

ущерб и в какой мере — пока вопрос риторический.

Заплясали здания

Управление капстроительства Югры намерено через суд принудить тюменскую компанию отремонтировать в Сургуте детсад, построенный всего полтора года назад на средства областной программы «Сотрудничество». Неделю уйма, подрядчик устранил только часть. Тянуть резину — значит вновь залезать в бюджетный карман: систематическое нарушение сроков гарантийных обязательств с исполнителя взятки гладки.

Известно немало случаев, когда госзаказчики долго упрямившись подрядчиков признать явный брак, передавать работу. Кто кому обязан? К примеру, ОНФ в прошлом году не скрывал удивления, почему тюменские власти канители с солидной компанией, из рук вон плохо построившей в Ялуторовске на региональные и федеральные деньги дома для переселенцев из аварийного жилья. Поступившие от них многочисленные жалобы эксперты признали обоснованными. И подрядчик-то не спорил, обещал исправить огрехи. Пару лет обещал. Чинювники же выжидали, не решаясь высказать нарушителя строительных норм.

Акцент

Финансовое наказание результативнее административного, уголовного. Известны случаи банкротства производителей опасных товаров и ненадлежащих услуг

— Когда стороны руководствуются в первую очередь некими усными соглашениями, а не парами контракта, интересы потребителя, как правило, ущемляются. Одна сторона может откровенно диктовать условия другой. В Югре отдельные конкурсы на строительство и ремонт дорог в муниципальных образованиях специализированные фирмы бойкотируют, давая понять, что их не устраивает срок гарантии на работы: надо же сократить с пяти до трех лет. И заказчик, представьте, подчас соглашается. Ему, видите ли, руки выкручивают. Нетрудно догадаться, кто и за чей счет выигрывает, — резюмирует Сергей Калинин.

Конечно, универсальных договорных правил на все случаи не придумашь, о чем свидетельствует многолетняя история «борьбы за выживание» собственников квартир в кирпичной пятиэтажке в Нефтеюганске. Недавно они второй раз справились в ней новоселье.

Ввели ее в строй 14 лет назад в пойме Оби. В 2008-м, когда рядышком стали забивать сваи для второго дома, пятиэтажка пошла трещинами, «заплясала», конструкция на глазах теряла устойчивость. Эксперты из Ханты-Мансийска предупредили: если здание не укрепить, оно рухнет.

Жильцы закидали исками застройщика второго дома, дорожный холдинг, суды приняли сторону пострадавших. Ответчик же по сей день отрицает свою вину. Мол, все в рамках закона: участок выделила местная

администрация, проект принят без замечаний, отступлений от него нет. Имеются задокументированные результаты обследования пятиэтажки техническими специалистами оского института, которые еще в 2001 году выявили многочисленные трещины на стенах. Свайное основание пострадавшего дома выполнено с грубыми отступлениями от проекта.

Экс-глава Нефтеюганска Виталий Бурчешский согласен: фундамент изначально имел недостаточный запас прочности, а строительные опасения многоквартирника лишь ускорили процессы разрушения. Однако специалисты городского департамента ЖКХ указывают на серьезные, по их мнению, изъяны проекта подрядчиков — в нем не была просчитана степень воздействия объекта нового строительства на грунт.

Все проекты прошли госэкспертизу, утверждены, дома приняты госкомиссиями. А крайними оказались хозяева квартир.

— Формально муниципальное образование не обязано нам помогать. Собственность частная, проблемы с ней — наши. Дорожное предприятие не признает ответ-

АПК На Среднем Урале фермер в конце февраля собрал урожай подсолнечника Зимнее солнце дорожке золота

Надежда Гаврилова, Свердловская область

СЕРГЕЙ БУРУХИН из села Волковского Богдановичского района — единственный в Свердловской области фермер, который отважился в здешних довольно суровых условиях выращивать подсолнечник. В этом году урожай аПК собрал только в конце февраля.

Чтобы семена успели сформироваться и созреть в условиях нашего климата, культуру нужно посеять не позднее 15 мая. К августу семечки поспевают, но их не убирают до октября–ноября — ждут, пока стебли и листья растений высохнут. Удивительно, но факт: в этом году целое поле подсолнечника, почти 200 гектаров, простояло всю зиму необорванным. Осенью, когда семена созрели, технику не пустили на поле затажные дожди. Жать влажные корзинки смысла не было, вот фермер и решил на свой страх и риск оставить поле нетронутым, пока влага не вымерзнет.

— Пришло, конечно, понервничать из-за этой ситуации: на дворе конец зимы, а у меня поле необорванное, за семена еще не рассчитался, — говорит Сергей

Бурухин. — Но все закончилось благополучно: и убрали зерно, и обмолотили уже. В следующем году надеюсь немного изменить технологию выращивания, сократить время на сушку цветоносов с помощью специального аграрного консерванта и убрать уже ранней осенью.

Урожай, конечно, вышел не слишком богатым: около 10 центнеров с гектара против 15–18, которые, как правило, собирают в соседних более теплых регионах. Фермер говорит, что около 40 процентов зерна потерял, потому что всю зиму на поле слетались кормиться птицы со всех окрестностей, а кроме того значительные площади вытоптали кабаны и косули. Но, несмотря на это, Бурухину все же удалось за счет продажи подсолнечника покрыть все издержки и даже получить небольшую прибыль.

Фермер рассказал, что попустился в авантюру с подсолнечником его «заставила жизнь»: выращивать зимой — ячмень, овес, пшеницу, чем он до этого занимался десятилетиями, становится невыгодным. Рельефная почва становится все дороже, а закупочная цена на зерно держится на уровне 5–7 рублей за килограмм. Для сравнения, подсолнечник фермер продал по 20 рублей за килограмм и, вдохновившись успехом, в следующем году решил еще увеличить площадь под эту культуру.

Самая идея выращивать подсолнухи в наших краях принадлежит другому человеку, владельцу небольшой компании, поставившей агрохимикаты, агроному по образованию и инноватору в душе Сергею Ермолаеву. Это он первым задумался над тем, почему никто в Свердловской области до сих пор не взялся выращивать подсолнечник, несмотря на хороший стабильный спрос на эту культуру и высокие закупочные цены. Подобрал гибридный сорт, по качеству подходящий для уральского климата, и уговорил Бурухина попробовать. Теперь они уже вместе встречаются с другими фермерами, рассказывают о своих успехах, приглашают к ним присоединиться.

— Крестьяне в большинстве своем сегодня нищенствуют. Выращивание зерновых прибыли не приносит, а подсолнечник и рапс — приносит. Рынки сбыта тоже есть, маслоэкстракционные заводы с удовольствием покупают семечки большими партиями. Поэтому я надеюсь, что вскоре в Свердловской области будет уже не один производитель подсолнечника, — говорит Сергей Ермолаев.

Между тем в министерстве АПК и продовольствия Свердловской области его энтузиазм не разделяют. Как отметил министр Михаил Копытов, он поддерживает нестандартные подходы к работе, но сомневается, что выращивание подсолнухов станет хоть сколько-нибудь распространенным видом деятельности фермеров, поскольку оно связано со слишком высокими рисками.



Первый урожай оказался невелик — около 10 центнеров с гектара против 15–18, которые собирают в соседних более теплых регионах.

Осенью, когда подсолнечник созрел, технику не пустили на поле затажные дожди, пришлось убирать его в феврале.



Осенью, когда подсолнечник созрел, технику не пустили на поле затажные дожди, пришлось убирать его в феврале.

АКТИВНОСТЬ БИЗНЕСА

Нефтяников обеспечили трансформаторами

Свердловские промышленники изготовили и поставили на крупнейшее нефтяное месторождение Томской области важное энергетическое оборудование. Специалисты группы СВЭЛ установили два силовых трансформатора на подстанции, которая будет снабжать энергией Западно-Лугинское нефтяное месторождение («Газпромнефть-Восток»). Оборудование позволит обеспечить бесперебойное энергоснабжение инфраструктурных объектов месторождения. Все установки, включая сами трансформаторы, блоки управления, системы контроля, произведены в Свердловской области.

Под Тюменью открылся комплекс по переработке рыбы

Близ Тюмени, в поселке Молодежном, введена в эксплуатацию первая очередь рыбоперерабатывающего комплекса «Эра-98». Здесь сейчас производят почти все виды рыбной продукции. На втором этапе будет построен завод замкнутого цикла по выращиванию судака, затем предприятие обретет собственное прудовое хозяйство. При выходе на проектную мощность комплекс сможет поставлять потребителям ежедневно около трех тысяч тонн рыбной продукции до 250 наименований. Объем инвестиций составил 810 миллионов рублей, доля господдержки — 239 миллионов.

Трубы для Заполярья варят по особой технологии

В Свердловской области на ОАО «Уралтрубпром» в рамках межрегиональной научно-производственной кооперации налажено производство уникальных стальных труб диаметром до 630 миллиметров и толщиной стенки 22 миллиметра. Подобные изделия необходимы для завода по производству и хранению сжиженного газа за Полярным кругом (Ямал СПГ). Для выпуска труб нового сортамента на заводе была изменена технологическая линия, кроме того, специалисты Уралтрубпрома разработали новый режим сварки толстостенных труб, позволивший удешевить продукцию.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

Приглашение для участия в тендерах, проводимых ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтепродукт»

Приглашаем принять участие в открытом двухэтапном тендере с проведением торгов по следующему предмету:
«Поставка неподвижной группы товаров для дальнейшей реализации через АЗС ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтепродукт» Свердловской области, Удмуртской республики, Кировской области, Пермского края».
 Лот №1 «Поставка испарителей одноразовых электронных персональных, жидкостей для заправки многоразовых электронных сигарет и очков для водения поляризационных для дальнейшей реализации через АЗС Свердловской области»;
 Лот №2 «Поставка испарителей одноразовых электронных персональных, жидкостей для заправки многоразовых электронных сигарет и очков для водения поляризационных для дальнейшей реализации через АЗС Удмуртской республики»;
 Лот №3 «Поставка испарителей одноразовых электронных персональных, жидкостей для заправки многоразовых электронных сигарет и очков для водения поляризационных для дальнейшей реализации через АЗС Кировской области»;
 Лот №4 «Поставка очков для водения поляризационных для дальнейшей реализации через АЗС Пермского края»;
 Лот №5 «Поставка принадлежностей для курения и элементов питания для дальнейшей реализации через АЗС Свердловской области, Удмуртской республики, Кировской области, Пермского края»;
 Лот №6 «Поставка товаров для отдыха и досуга, бытовых товаров для дальнейшей реализации через АЗС Свердловской области»;
 Лот №7 «Поставка товаров для отдыха и досуга, бытовых товаров для дальнейшей реализации через АЗС Удмуртской республики»;
 Лот №8 «Поставка товаров для отдыха и досуга, бытовых товаров для дальнейшей реализации через АЗС Кировской области»;
 Лот №9 «Поставка товаров для отдыха и досуга, бытовых товаров для дальнейшей реализации через АЗС Пермского края».
 Номер тендера — Т-435.
Последний срок подачи Заявок на участие в тендере — 21 марта 2016 г.
 Более подробная информация об объявленном тендере размещена на официальном сайте ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтепродукт»: www.lukoilprp.ru (раздел «Предприятия») — «Тендеры».

Компетентно В рамках федерального округа проще решить проблему самообеспечения продовольствием

Угощение от соседей

Юлия Санатина

Введение западных санкций, а затем ответных мер со стороны РФ породило надежду на скорое возрождение отечественного агропрома. Однако до сих пор резкого роста объема и ассортимента качественных российских продуктов на прилавках не заметно, зато цены подскочили не только на импорт, но и на местное продовольствие. Как реализуются программы импортозамещения в АПК, сумеют ли уральские производители заполнить опустевшую нишу, об этом наш разговор с руководителем сектора развития агропродовольственных систем и маркетинговых исследований Института экономики УрО РАН доктором экономических наук Валентиной Негановой.

Вы сделали оценку потенциала импортозамещения в сфере АПК и продовольствия всех федеральных округов и субъектов страны. Как на фоне других выглядит УрФО?

Валентина Неганова: Весьма неплохо: он стабильно занимает второе-третье место. Заметьте, это не сельскохозяйственный регион! То есть ресурсы у нас есть, потенциал импортозамещения приличный — по сырью, землям, технике, технологиям переработки, профильному образованию, сфере реализации.

Из регионов, входящих в УрФО, лучшая — Курганская область. Обратите внимание: в 2010 году она была на 37 месте среди субъектов РФ: обладая значительными ресурсами, область не имела возможности их использовать. А вот сейчас она вышла на первое место в стране. Почему? Потому что в Зауралье начали реализовывать свой потенциал, строить современные сельхозпредприятия.

У Свердловской области положение относительно стабильное: с 17-го она поднялась на 9 место, и это для промышленного региона очень неплохо. Челябинская область занимает восьмое место. У Тюменской показателя ниже, но лишь потому, что ее ресурсы оценивали вместе с северными автономиями. У южной части региона аграрный потенциал, конечно, несопоставимо выше.

Зато повышение цен, в том числе на товары местного производства, не заставило себя ждать.

Валентина Неганова: Скачки цен — это вполне естественно: на рынке не стало многих видов продукции. А спрос есть. И когда наши товаропроизводители приходят на осво-



не совсем качественная продукция, может несколько обостриться социальная-экономическая ситуация. Но мы аккумулируем финансы, направляем их на развитие, на реализацию инвестпроектов в АПК. И он просчитал, на какой уровень мы в результате выйдем к 2019–2020 годам.

Когда в России объявили генеральную линию на импортозамещение, пошли парадные репортажи о том, что мы начнем и пармезан, и хамон и тому подобные деликатесы делать сами.

Валентина Неганова: Самое интересное, что и правда начали! Но для того, чтобы приготовить хороший сыр, нужно хорошее молоко. Чтобы получилось хорошее молоко, нужны соответствующие корма и породы скота. Например, в Ирбите закупили технику и тех-

нический комплекс на 3200 голов, готова проектно-сметная документация на строительство семеноводческого завода. И ведь изыскивают деньги, инвестиции идут! В четырех хозяйствах ведут строительство и реконструкцию картофеле- и овощехранилищ в целом на 7000 тонн. К слову, это сегодня одна из главных задач: в УрФО все регионы, кроме Свердловых, производят картофель и овощей с избытком, а в магазинах у нас картошка из Египта и Израиля. Почему? Во-первых, потому что не хватает качественных хранилищ, во-вторых, нет развитой логистики, а иногда и желания чиновников.

Есть и другие проблемы, которые мешают импортозамещению. Многие предприятия пищевой, например мясокombинаты, готовы завалить рынок своей продукцией, у них есть для этого

мощности, но их все время тормозит спрос. Еще одно препятствие — отсутствие стабильности, что завтра санкции не отменят. Они не могут рисковать. К сожалению, ограниченный список много — и внешних, и внутренних.

И главное из них, наверное, все же нехватка финансовых ресурсов? Валентина Неганова: Да, инвестиции упали существенно — на 13 процентов. Кредиты подорожали. К слову, порядка 60 процентов субсидий, получаемых сельхозпроизводителями, идут на погашение кредитов. У нас сегодня задолженность сельскохозяйственной отрасли на 22 процента превышает ее доходы.

В Челябинской области несколько лет назад заглянули реформы, и небезуспешно. Но сегодня хозяйства продают племенных животных, потому что содержать их невыгодно. Так что не факт, что эти бычки доживут до второго этапа импортозамещения.

Валентина Неганова: А вот здесь нужно создавать условия для роста и интеграции, принимать государственные меры. Если будет поддержка, и инвестиции пойдут.

Пока на Урале производится недостаточно зелени и овощей, но, если не просчитать платежеспособный спрос, продукция может оказаться невостребованной.

Но в то же время у аграриев сегодня возникает соблазн не вкладывать в развитие производства, а просто подыять цены — и жить хорошо.

Валентина Неганова: Что такое цена? С позиции товаропроизводителя это себестоимость плюс прибыль. А для потребителя — сумма денег, которую мы в зависимости от своего кошелька готовы заплатить за тот или иной продукт. Если тот же сыр будет стоить от 300 до 500 рублей, я его куплю. Но если 550 — я без него проживу. Товаропроизводители, к сожалению, на это не всегда ориентируются, идут методом проб и ошибок или по традиции, как сложилось. А зря: предпочтения покупателей и «ценовой створ» платежеспособного спроса, в который они должны вписаться, несложно просчитать — как он будет колебаться в зависимости от изменения уровня доходов и потребительского спроса. К сожалению, у нас, в том числе и при реализации программ импортозамещения, во главу угла поставлено преимущественно производство, и это основная ошибка, потому что главным должен быть потребитель — его запросы и желания.

Наука может в этом помочь? Валентина Неганова: Увы, наши услуги востребованы далеко не всегда. Считается, что ученые далеки от практики, от решения проблем насущных, разрабатывают только стратегии и программы. Без них тоже нельзя, но базируются-то они на этих самых насущных проблемах и состоянии продовольственного рынка.

Стратегий у нас принимается много. Но потом от них быстро забывают.

Валентина Неганова: Потому что стратегия всего лишь ставит цель, описывает формы и методы ее реализации. А дальше предполагается наличие программы: кто, когда, на какие средства? А к каждой программе — конкретные проекты с отчетностью об их реализации по годам. Регионы работают на уровне стратегий и программ. А нужно доходить до конкретных исполнителей и самое главное — брать в расчет потребителя. Если не будет спроса, проект окажется нерентабельным. Вот у нас сейчас строят теплицы. Килограмм огурцов по 300 рублей. Кто-то купит, конечно, но массового потребителя у этой продукции не будет.

Мнение



Михаил Кириенко
 адвокат, старший преподаватель кафедры криминологии и уголовного исполнительного права ЮУрГУ

ГЕРОЙ НАШЕГО БИЗНЕСА

НИКТО не будет отрицать, что модели криминального поведения, которые сегодня пропагандируют культура и искусство, влияют на поведение людей. Возьмем для примера медийный образ предпринимателя. Сегодня в кино и литературе он исключительно отрицательный. Возможно, истоки этого — в русской классике с ее красочными зарисовками морального разложения купечества, делового человека как безнравственного эгоиста. Современный социум считает, что быть богатым хорошо, но добывать богатство — плохо. Предприниматель — это обычно выходец из криминальных кругов либо человек, связанный с ними. Потенциальный взыскатель, мошенник, тот, кто уклоняется от уплаты налогов. В умы вкладывается мысль, что совершать экономические преступления — норма, а честно зарабатывать капитал — аномалия.

Парадокс: в глазах общества предприниматель, преследуемый коррумпированными чиновниками и потерявший все, заслуживает сочувствия. А оправданный за отсутствием состава преступления — все равно преступник, просто избежавший ответственности. За такой моделью теряется истинный смысл бизнеса — создавать. Мы не видим в искусстве бизнесменов, которые занимаются благотворительностью, покаяются успехи в спорте, науке, творчестве, что формирует резко негативное отношение к сфере бизнеса в целом.

Образ предпринимателя в кино и литературе исключительно отрицательный. В умы вкладывается мысль, что совершать экономические преступления — норма, а честно зарабатывать капитал — аномалия

Наряду с этим рисуется положительный образ преступников: они более гуманны, являются носителями каких-то социальных ценностей. К примеру, в картине «Леон» симпатично у зрителя вызывает профессиональный убийца, в «Законопослушном гражданине» — Джек Шелтон, жертва судебной системы, который творит самосуд. Особый романтизм, присущий вору в законе. Лаврам из сериала «Некст», ближе народу, чем жадные чиновники.

Интересно, что медийная модель влияет не только на население, но и на сам бизнес: среднестатистический человек в ней не видит консолидации, сегодня он твой друг и партнер, а завтра враг. Самое опасное: киношные образы копируются теми, кто только начинает свое дело. Согласно данным Генпрокуратуры РФ, в целом по стране в 2015 году было зарегистрировано 2,4 миллиона преступлений — это на 9 процентов больше уровня 2014 года. Случаев мошенничества стало больше на четверть, экономических преступлений — на 4,3 процента (порядка 112 тысяч). Число тех, кого поймали за дачу взяток, увеличилось с 5913 до 6816 человек. Весьма показательно.

Американский ученый-криминолог Месснер говорил: «Человек становится преступником, когда оценки, благоприятствующие правонарушению, превалируют...» С негативным медийным образом предпринимателя надо бороться, формировать иные социальные ценности. Делать культуры самостоятельными или при поддержке государства и бизнес-сообщества должны нести в массы здоровые образы предпринимателей, СМИ — объективно освещать их деятельность, акцентируя внимание на легальных аспектах. Нам нужны такие сюжеты, где бизнес подается как труд с творческим потенциалом, полезный обществу, где при всей сложности и барьерах можно достичь результата без нарушения закона.



Валентина Неганова: Импортозамещение — процесс длительный. Мы пока лишь на первом этапе, на котором необходимо создать базу для будущего развития.

Насколько сегодня уральские регионы обеспечивают потребности населения в основных продуктах питания?

Валентина Неганова: Задача самообеспечения продовольствием ставится и в концепции продовольственной безопасности страны, и на уровне субъектов РФ. Однако, мне кажется, не совсем правильно говорить о самообеспеченности именно регионов. Потому что Курганская область может не только себя, но и весь УрФО снабжать зерном. Челябинская — мясом птицы, Свердловская — молоком. Нужно стремиться не столько к самообеспеченности, сколько к межрегиональной интеграции. Да, похожую продукцию производят и в соседних регионах. Но есть точки роста, уже сложившиеся компетенции. Нельзя не учитывать преимуществ территориально-отраслевого разделения труда, процессы интеграции уже идут.

И все же 2015 год надежд не оправдал — не стал прорывным в плане роста объемов производства сельхозпродукции. Почему? Валентина Неганова: Не стал. Просто потому, что за два-три года совер-

бодившееся место, они же почти монополисты, есть возможность диктовать условия. Но спрос постепенно «регулирует» ситуацию. Посмотрите сами: например, цены на сыры сначала подскочили до 400 рублей и выше, а теперь уже есть и за 200. При этом, конечно, возникает проблема качества. Но это другой большой вопрос. Главная цель первого этапа — чтобы полки пустыми не остались. Они не остались, и это хорошо.

А вот на втором этапе, когда будут заполнены прилавки, наш товаропроизводитель поднимает под спрос, под требования потребителя, и по цене, и по ассортименту, и по качеству. На третьем этапе мы уже сможем позволить себе экспортировать сельхозпродукцию, помимо подсолнечного масла и зерна. И потенциал для этого у нас есть.

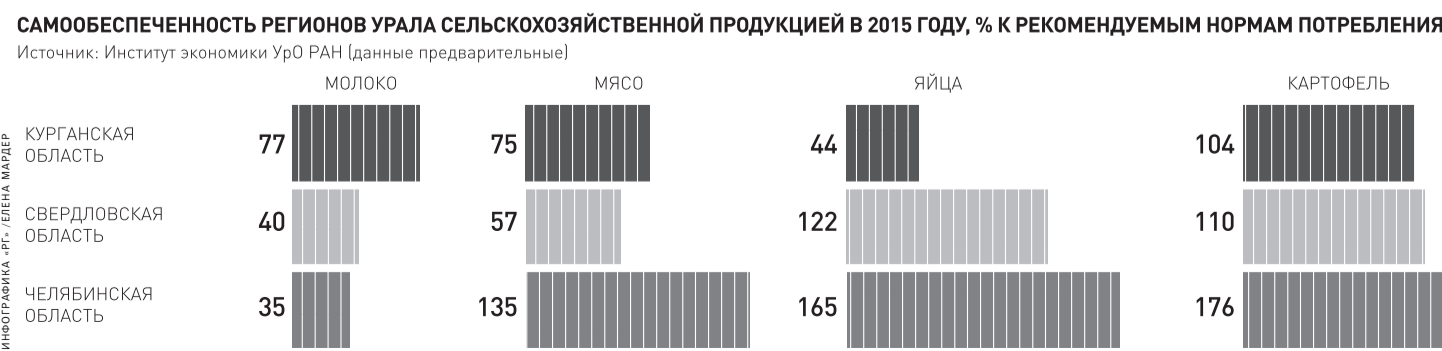
Но то, что происходит сейчас — для первого этапа совершенно нормально. Желательно, конечно, чтобы он проходил не так остро. У меня в прошлом году в Кургане защитил докторант Алексей Дудник из Курганской сельхозакадемии — он сегодня активно развивается, расширяет и мощностями, и территориями присутствия, и ассортиментом. В Свердловской области идет валовый рост производства молока. В Курганской в 2015 году ввели в строй мясокombинат, свиноматоч-

ности, но их все время тормозит спрос. Еще одно препятствие — отсутствие стабильности, что завтра санкции не отменят. Они не могут рисковать. К сожалению, ограниченный список много — и внешних, и внутренних.

И главное из них, наверное, все же нехватка финансовых ресурсов? Валентина Неганова: Да, инвестиции упали существенно — на 13 процентов. Кредиты подорожали. К слову, порядка 60 процентов субсидий, получаемых сельхозпроизводителями, идут на погашение кредитов. У нас сегодня задолженность сельскохозяйственной отрасли на 22 процента превышает ее доходы.

В Челябинской области несколько лет назад заглянули реформы, и небезуспешно. Но сегодня хозяйства продают племенных животных, потому что содержать их невыгодно. Так что не факт, что эти бычки доживут до второго этапа импортозамещения.

Валентина Неганова: А вот здесь нужно создавать условия для роста и интеграции, принимать государственные меры. Если будет поддержка, и инвестиции пойдут.



Информационное сообщение

Федеральное агентство по рыболовству и ФГБНУ «Государственный научно-производственный центр рыбного хозяйства» Госрыбцентр информирует о проведении общественных обсуждений по «Материалам, обновляющим объемы общих допустимых уровней водных биологических ресурсов во внутренних водах Тюменской области, включая Ямало-Ненецкий и Ханты-Мансийский автономные округа, за исключением внутренних морских вод, на 2017 г. (с оценкой воздействия на окружающую среду)».

Общественные обсуждения состоятся:
 28.04.2016 года, г. Тобольск, ул. С. Ремезова, д. 24, 5 этаж, большой зал заседаний, в 14.00, организатор — администрация Тобольского муниципального района.
 14.04.2016 года, г. Ханты-Мансийск, ул. Рознина, д. 64, 3 этаж, каб. 320, конференц-зал, в 10.00, организатор — администрация муниципального образования Ханты-Мансийский район.
 12.04.2016 года, п. Аксарка, ул. Первомайская, д. 24, конференц-зал, в 15.00, организатор — администрация муниципального образования Приуральский район.

Ознакомиться с материалами можно в Интернете на сайте goscrg.ru или в ФГБНУ «Госрыбцентр» в г. Тюмень, ул. Одесская, д. 33, кабинет 112, тел. (3452) 41-57-98, также в г. Тобольске, ул. С. Ремезова, д. 24, 1 этаж, каб. 111, в рабочие дни с 8.00 до 17.00, с 25.03.2016 г. по 28.04.2016 г., тел. (3456) 24-69-13; в г. Ханты-Мансийске, ул. Гагарина, д. 190 В, тел. (3467) 33-78-12; и в п. Аксарка, ул. Советская, д. 9, читальный зал библиотеки, тел. (34993) 22-0-54.

НА ПРАВКАХ РЕКЛАМЫ