ЭКОНОМИКА УРАЛЬСКОГО ОКРУГА

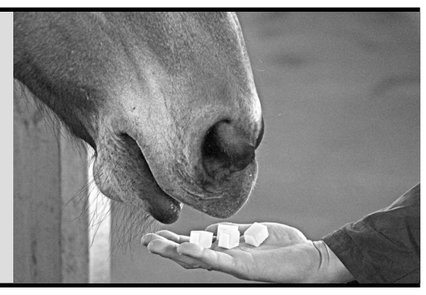
РЕГИОНАЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЕ» 25 мая 2017 ЧЕТВЕРГ № 111 (7277)

Выходит для читателей Свердловской, Челябинской, Курганской и Тюменской областей, Ханты-Мансийского автономного округа — Югры и Ямало-Ненецкого автономного округа.

Лес просит топора
Миллионы кубометров ценной древесины гниют и погибают от пожаров
Страница 14

Комфорт в розницу
Эксперты назвали типичные ошибки при создании торгово-сервисных объектов
Страница 15

Аренда друга
Уральцы учатся зарабатывать на братьях наших меньших
Страница 16



ОФИЦИАЛЬНО

ЗАКСОБРАНИЕ Свердловской области вернуло Екатеринбургу два из шести полномочий в градостроительной деятельности: право утверждать правила землепользования и застройки муниципального образования, а также документы по планировке территории. Этим функционалом мэрия сможет пользоваться с 1 января 2018 года. Напомним, что регион перераспределил полномочия между администрацией Екатеринбурга и органами исполнительной власти субъекта осенью 2015 года. Первоначально предполагалось, что новый порядок просуществует шесть лет.

МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ Челябинской области инициировало подписание соглашений об информационном взаимодействии с предприятиями. По условиям договоров компании будут предоставлять властям данные о текущем состоянии дел, а в ответ получать актуальную информацию об инструментах господдержки. К сегодняшнему дню соглашения подписали уже 15 хозяйствующих субъектов

ВИЗИТ

ПРЕДСТАВИТЕЛИ Агентства инвестиционного развития Челябинской области приняли участие в IX международном экономическом саммите «Россия–Исламский мир: KazanSummit 2017».

ЦИФРЫ

НА 0,7 ПРОЦЕНТА увеличился индекс промпроизводства в Челябинской области за четыре месяца 2017 года.

103,9 ПРОЦЕНТА составил индекс промпроизводства в Тюменской области в апреле 2017 года. Хорошую динамику показали обрабатывающие производства, лесопромышленный комплекс, пищепром, металлургия.

29,8 ТЫСЯЧИ рублей составила средняя зарплата на Южном Урале в 2017 году. В первом квартале она увеличилась на 5,9 процента по сравнению с аналогичным периодом 2016 года.

НА 220 МИЛЛИАРДОВ рублей заключила контракты компания, строящая в Тобольске нефтехимический комплекс. До конца года отечественные предприятия поставят на промплощадку около 1000 единиц оборудования, более 110 тысяч тонн металлоконструкций, 20 тысяч тонн классических труб и свыше 200 километров пластиковых, а также не менее 3000 километров кабеля.

НА 80 ПРОЦЕНТОВ выполнен яровой сев в Свердловской области на 24 мая. В частности, засеяно 84 процента зерновых культур, посажено 64 процента картофеля, 55 процентов овощей. Погода позволяет засеивать по пять процентов пашни ежедневно.

Конфликт Власти Богдановича ставят под угрозу существование фермерства

Отобрать и разорить

Надежда Толстоухова,
Свердловская область

В то время как в стране много говорят о господдержке фермерства, в одном из самых сельскохозяйственных районов Свердловской области назревает конфликт, способный перечеркнуть будущее одного из ведущих хозяйств. Муниципальные власти пытаются лишить народное предприятие «Искра» права аренды пахотной земли площадью 140 гектаров. Почему—разбиралась «Российская газета».

Градообразующая ферма

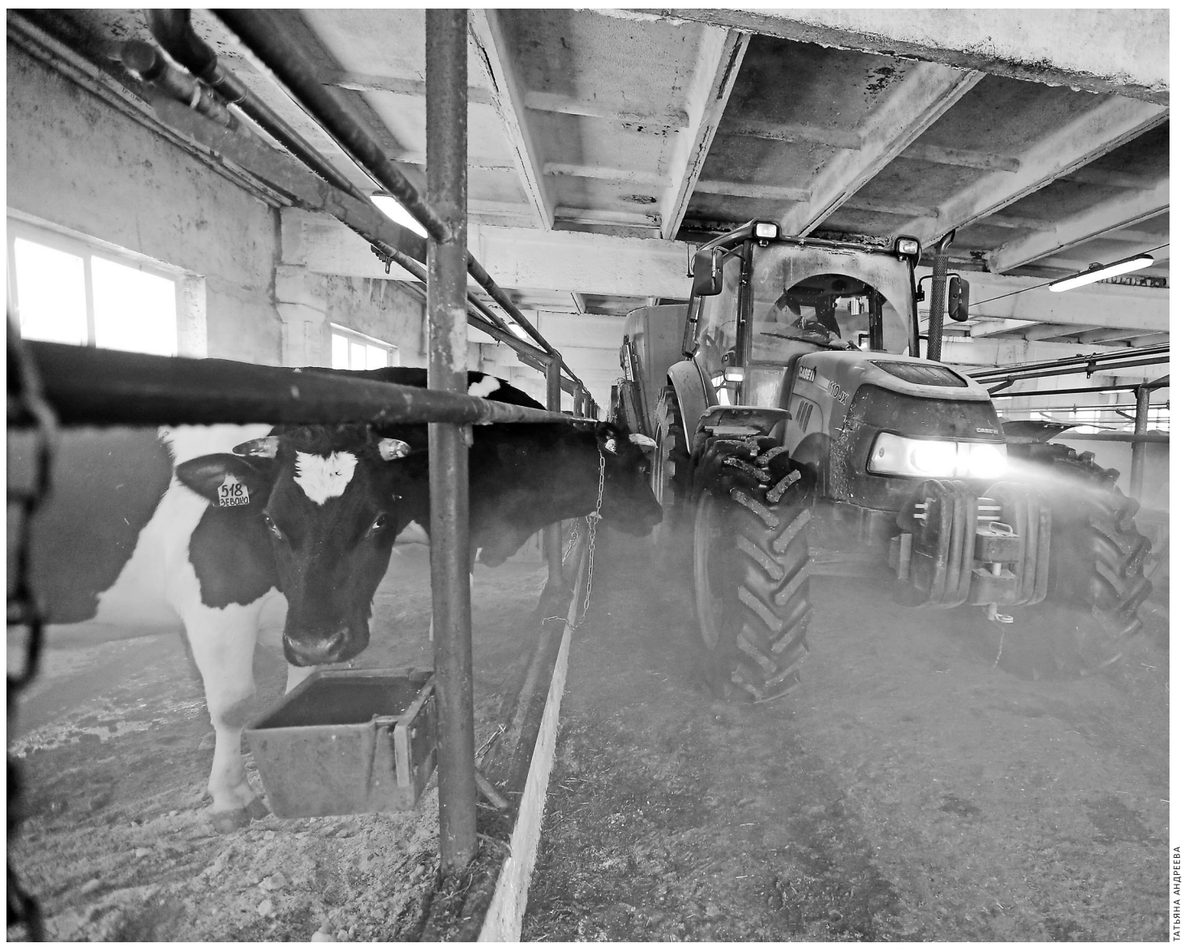
«Искра», возникшая на обломках советских колхозов, за последние пять лет фактически стала градообразующим предприятием села Коменки, старейшего в районе. Сегодня здесь трудится больше сотни человек, то есть каждый десятый сельчанин. Больше негде, за исключением пилорамы на пять рабочих мест да бюджетной сферы—школы и детсадов. Средняя зарплата на предприятии составляет 33 тысячи рублей, что даже выше, чем в целом по городскому округу. Ежегодно в бюджеты всех уровней «Искра» платит около18 миллионов рублей налогов.

Сейчас в животноводческом комплексе содержится более 1200 голов крупнорогатого скота. Недавно предприятие построило свою сыроварню, закупило новую технику для обработки полей, где выращиваются корма для коров. В этом сезоне пшеницей, ячменем, кукурузой и травами засеяли больше 2000 га. Молодые зеленые побеги яровых уже потянулись к неласковому уральскому солнцу. Но, даже если урожай будет хорошим, его все равно не хватит на зиму.

—Чтобы полностью себя обеспечивать кормовой базой, нужно засеивать ежегодно более 3,5 тысячи га. Мы постепенно расширяем площади полей, но на рекультивацию заброшенных земель уходят годы и немалые деньги, поэтому сейчас каждый гектар пахоты на счету,—говорит главный агроном «Искры» Вячеслав Лешуков.

Гектары преткновения

В 2015 году хозяйство приступило к освоению 140 га, находящихся в коллективной долевой собственности. Эту землю оно занимало по договору аренды, заключенному с муниципалитетом на неопределенный срок еще в 2009 году. Для рекультивации «Искра» специально закупила дорогое оборудование. Кроме того, чтобы избавиться от пырея, пришлось применять химпрепараты. Целый год земля простояла под паром. В этом году с нее собирались снять второй урожай.



ТАТЬЯНА АНДРЕЕВА

Чтобы полностью обеспечить «искровских» буренок кормовой базой, нужно засеивать ежегодно 3,5 тысячи га.

Акцент

> Чиновники, озабоченные наполнением бюджета, наносят ущерб добросовестным хозяйствам и нарушают права арендаторов на преимущественный выкуп земли

А тем временем комитет по управлению муниципальным имуществом Богдановича принялся за ревизию и зарегистрировал за собой права на 44 невостребованные земельные доли, в том числе на обрабатываемые «Искрой». Дежурное уведомление об этом появилось в местной газете.

—По закону такая публикация является поводом для того, чтобы организации, нуждающиеся в земельных наделах, подали в администрацию документы на их аренду или выкуп,—говорит инженер по землепользованию народного предприятия Ирина Кондратюк.

«Искра» решила выкупить свой участок. Документы собрали, направили в администрацию и стали ждать. По федеральному закону «Об обороте земель сельхозназначения» преимущественное право на выкуп имеет тот, кто обрабатывал надел ранее. Но не тут-то было. В конце марта, когда поля уже засеяли, предприятие получило уведомление о прекращении действия бессрочного договора аренды.

—Мало того что нам не предоставляют доли в собственность, еще и лишают права обрабатывать их, то есть фактически происходит изъятие земель,—говорит директор по развитию «Искры» Александр Попков.—В администрации нам объясняют, что на покупку этого участка претендует еще одна компания, так что доли продавать не будут, а выделят земли в натуре и выставят их на торги.

Чем наполнить казну

Складывается впечатление, что администрация Богдановича чересчур рьяно взялась за исполнение наказов областных властей, призывающих более эффективно использовать ресурсы на местах. Понятно, что земля с аукциона уйдет дороже, чем если ее выкупит арендатор. Более того, речь идет о полностью рекультивированном и плодородном участке, а заиметь такой не прочь многие предприятия округи. Мэрия упорно не называет второго заявителя, что побуждает по меньшей мере задуматься о беспристрастности чиновников.

Фермеры обратились за помощью в Думу Богдановича. Депутаты их поддержали и призвали исполняющего обязанности главы города Алексея Мельникова пояснить, зачем изымать землю у добросовестного хозяйства?

—Когда чиновники забирают надел, они должны четко обозначить причину. Такое допустимо, например, если участок отведен под муниципальные нужды. И то посевы надо выкупать у производителя,—считает председатель Думы Владимир Гребенщиков.

По мнению депутата, еще можно забрать участок в казну, если он не используется, зарастает деревьями и травой. Но ведь сегодня он засеян! Зачем ставить под угрозу кормовую базу фермы? Давайте тогда начнем отбирать землю у всех фермеров района и на сельском хозяйстве вообще поставим крест.

→ 15

КОРОТКО

Южный Урал лидирует по «заморозке» строек

Челябинская область вышла на второе место в России по объему незавершенного строительства и банкротству подрядчиков, сообщается на сайте Единого реестра застройщиков. Общий объем брошенных компаниями-банкротами квадратных метров превышает 325 тысяч. Это восемь процентов от всех «замороженных» строек в России. В Едином федеральном реестре сведений о банкротстве содержится информация о четырех застройщиках, которые так и не смогли завершить ни один объект в регионе.

Регион оценил круглогодичный капремонт

Почти пять тысяч рабочих мест обеспечил Свердловской области перевод капремонта многоквартирных домов на круглогодичный цикл. Об этом сообщил генеральный директор регионального фонда капремонта Станислав Суханов. Ежегодный объем отчислений в бюджет от деятельности подрядчиков составит не менее 505 миллионов рублей. Если раньше бригады приступали к работе только по окончании отопительного сезона, теперь они это могут делать сразу после подписания контракта. Зимой меняют внутренние коммуникации, системы электроснабжения, лифты. Весной обновляют фасады и системы отопления.

Переработают древесину без отходов

В Исетском районе Тюменской области началось строительство лесохозяйственного предприятия с полным циклом заготовки и переработки древесины объемом 297 тысяч кубов в год. Беспрецедентный для региона проект, реализовать который инвестор планирует за шесть лет, предусматривает производство пиломатериалов, тарной доски, погонажа, фанерного сырья, пеллет, профилированного бруса, оцилиндрованных бревен, мебельных щитов, домокомплектов. На предприятии будет занято 260 человек.

На газ перевели половину автобусного парка

Газомоторная техника становится все более популярной в Курганской области. Природный газ вместо бензина использует уже 51 процент пассажирских автобусов, а в областном центре—93 процента. В департаменте природных ресурсов и охраны окружающей среды отмечают, что переход на альтернативный вид топлива сказался на экологии: количество пассажирских автобусов с превышением норм токсичности в регионе сократилось с 26 процентов в 2010 году до 6,2 процента.

Северной ягодой полакомятся таиландцы

К экспорту дикоросов в Юго-Восточную Азию приступает одно из агропромышленных предприятий Югры. Первой страной, которая попробует продукцию северян, станет Таиланд. Другая компания автономии договорилась о поставках аналогичных товаров в торговые сети Казахстана. Этому предшествовала бизнес-миссия предпринимателей ХМАО в Астану при содействии Торгового представительства РФ в республике. Для снижения экспортных затрат правительство округа предложило сертифицировать территории, где дикоросы заготавливают и перерабатывают в значительном объеме.

Работодателей раздражают отличники

По данным портала Зарплата.ру, 63 процента екатеринбургских компаний готовы брать на работу выпускников учебных заведений без опыта. При этом только 19 процентов интересуются оценками в дипломах соискателей. «Красные корочки» для большинства не имеют значения, а семь процентов руководителей даже признались, что отличники их раздражают. Главная проблема выпускников — завышенные зарплатные ожидания. Кроме того, их подводят слабые коммуникативные навыки.

Вездеходы поставят на поток

В Тюменском районе приступили к реализации нового инвестпроекта: он подразумевает создание специализированного машиностроительного предприятия, где будут изготавливать, ремонтировать и обслуживать вездеходную технику. Промплощадка расположится в поселке Московском Тюменского района. Производительность нового комплекса — около 20 машин в год. Объем инвестиций в него оценивается в 111 миллионов рублей.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

только на сайте ural.rg.ru

Екатеринбург стал кандидатом на проведение EXPO-2025

https://rg.ru/2017/05/22/reg-urfo/ekaterinburg-zaiavili-na-expo-2025.html

ПРЯМАЯ РЕЧЬ

Максим Паршин,
директор департамента развития МСП и конкуренции Минэкономразвития России

БИЗНЕС КАК КЛИЕНТ

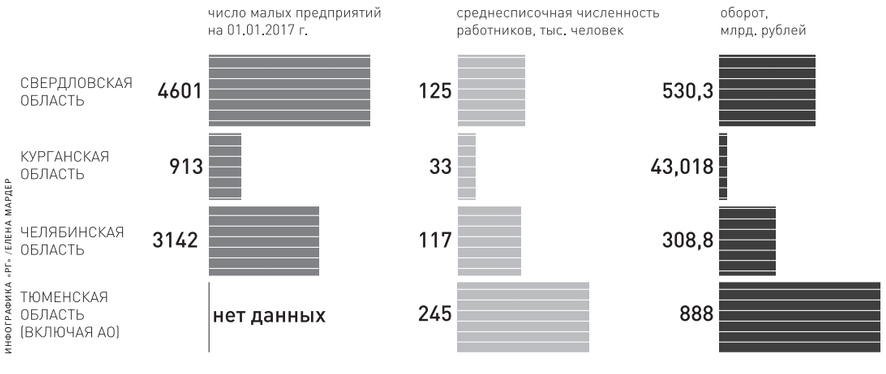
— За последние девять месяцев число малых и средних компаний в стране увеличилось на 10 процентов. Мы планируем вывести господдержку этого сектора на новый уровень за счет сервисной составляющей. Предприниматель вне зависимости от региона имеет право на получение базового набора услуг. Уже создана разветвленная сеть объектов инфраструктуры, ее задача —содействовать развитию бизнеса на разных стадиях. Следующим шагом должно стать повышение качества обслуживания, внедрение клиентоориентированного подхода.

ТЕМА НЕДЕЛИ

На этой неделе во всех регионах УрФО проходят мероприятия, приуроченные к всероссийскому Дню предпринимательства.
К примеру, Тюменская область организовала форум инноваций INNOWEEK-2017. В течение нескольких дней его участники перенимали опыт у лидеров отрасли. На площадке Тюменского технопарка открылся летний коворкинг (помещение для предпринимателей-фрилансеров, где они могут арендовать оборудование, поделиться идеями или помочь друг другу). Также здесь прошел мастер-класс от венчурного инвестора из Силиконовой долины. Завтра состоится битва стартапов: у 100 отобранных проектов из шести отраслей (нефть и газ, IT, новые материалы, медицина будущего, агробиотехнологии) будет шанс получить 10 миллионов рублей на развитие.
В Свердловской области состоялась серия круглых столов по «горячим» для малого и среднего бизнеса (МСБ) темам: переход на онлайн-кассы и изменение регулирования порядка предоставления коммунальных услуг для нежилых помещений в многоквартирных домах. В частности, представители налоговой службы рассказали, что проблемы с внедрением онлайн-касс будут решать оперативные штабы. Их создадут на базе офисов уполномоченных по защите прав предпринимателей в субъектах РФ.
Еще одна тема на злобу дня—реформа контрольно-надзорных органов: реально ли они перестали «кошмарить» предприятия? Вроде бы, какие-то подвижки есть. Допустим, в Челябинской области в 2016-м было проведено 34 тысячи проверок, тогда как годом ранее—58 тысяч. С другой стороны, опрос, который проводил аппарат федерального бизнес-омбудсмена Бориса Титова в 60 регионах России, показал, что плановые проверки фактически вытеснили другие виды инспекций: внеплановые, прокурорские, рейдовые, по заявлениям граждан, а также административные расследования. Чаще других этим грешат ФНС, Роспотребнадзор и МВД.
—Усилия региональных властей по формированию благоприятной деловой среды зачастую не имеют преемственности на уровне местного самоуправления,—комментирует Елена Артюх, свердловский бизнес-омбудсмен.—Когда предприниматель годами судится с мэрией по поводу аренды или приватизации имущества, инвестиции отходят на второй план. Необходимо активизировать заключение концессионных соглашений в отношении муниципальных объектов. Без этого внутренних инвесторов сложно ожидать.
Судя по жалобам предпринимателей, от властей они ждут, во-первых, снятия необоснованных барьеров в обороте публичной собственности. Во-вторых, синхронизации усилий муниципалитета как хозяина сельхозугодий, министерства АПК и департамента лесного хозяйства. Без этого фермеры годами не могут получить участки в аренду и расширить производство. Третье пожелание—налоговые преференции. Еще в 2015 году местному самоуправлению предоставили полномочия по снижению ставки единого налога на вмененный доход с 15 до 7,5 процента. Но воспользовались этой мерой в Свердловской области всего три территории.
Кроме того, сохраняется проблема просрочек по выполненным муниципальным и государственным контрактам. Так, на Южном Урале сумма задолженности достигла уже 98 миллионов рублей.
—Переломить ситуацию сможет лишь усиление ответственности чиновников за неправомерные решения. При этом практики возмещения ущерба бюджету должностными лицами до недавнего времени практически не было. Отсюда необходимость предъявления требований в порядке регресса,—считает зам руководителя аппарата челябинского бизнес-омбудсмена Ольга Милицына.

Наталия Швабауэр ,
«Российская газета»

ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ УРАЛЬСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА В 2016 Г.
Источник: региональные органы статистики



ИНФОГРАФИКА «РГ» / ЕЛЕНА МАРДЕР

ФИЛИАЛЫ ФГБУ «РЕДАКЦИЯ «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЫ»

ЕКАТЕРИНБУРГ: ул. Тургенева, 13, офис 820.
Телефон/факс (343) 371-24-84, 355-30-68. E-mail: san@rg-ural.ru
ТЮМЕНЬ: ул. Осипенко, 81, офис 1004.
Телефон/факс: (3452) 75-20-79, 75-20-86. E-mail: man72t@mail.ru
ЧЕЛЯБИНСК: Свердловский пр., 60.
Телефон/факс: (351) 727-73-33, 727-78-08. E-mail: chel@rg.ru

facebook.com/rg.ru
odnoklassniki.ru/rg.ru
twitter.com/rgrus
vk.com/rgru

Российская газета
ural.rg.ru
25 мая 2017
четверг № 111 (7277)

ЖИЛЬЕ Более 2000 южноуральцев переедут из бараков в новые квартиры к сентябрю

Ключи по осени считают

Арина Мироненкова,
Челябинская область

РЕГИОНАЛЬНЫЕ власти намерены ускорить темпы реализации программы по переселению граждан из ветхо-аварийных домов, признанных таковыми до 1 января 2012 года. К сентябрю предстоит расселить свыше 31 тысячи квадратных метров, где проживает более 2000 человек. Губернатор поручил усилить контроль за соблюдением прав и интересов граждан при предоставлении им нового жилья.

Чтобы приблизить новоселье, по поручению главы региона в этом году из бюджета выделено 380 миллионов рублей. Половина причитается Копейскому округу, где прежнее руководство затянуло темпы реализации программы. В результате жители шахтерского городка стали массово обращаться в суды: по количеству неисполненных судебных решений Копейск—в числе лидеров.

В рамках проекта централизации 566 семей из 14 муниципалитетов получили квартиры в новостройках Челябинска. В 2017-м к нему присоединились еще восемь территорий

—Копейский городской округ состоит из поселков, образованных в местах открытия шахт и производственных участков, в связи с чем на всей территории имеются аварийные дома,—поясняет начальник отдела жилищной политики Валерий Деев.—Выделенные областным правительством средства пойдут на исполнение решений суда, обязывающих администрацию предоставить гражданам жилые помещения при условии полного расселения дома.

В муниципалитете составили список из 43 аварийных зданий, где максимальное количество жильцов выиграло процессы. Это позволит исполнить 96 решений суда из 157, расселить четверть аварийных строений из имеющихся 209, сообщили в администрации Копейска, после чего работа по переселению граждан будет продолжена.

Городской округ намерен задействовать все возможные механизмы, чтобы обитателям бараков, часть которых давно перешагнула полувековой рубеж, предоставить благоустроенные квартиры. Речь идет о строительстве нового жилья, приобретении квартир по договорам долевого участия или в недавно сданных в эксплуатацию домах, которые тем не менее уже считаются вторичным рынком недвижимости.

Особым интересом у местных властей в последнее время пользуется региональный проект централизации, который предусматривает переселение в новостройки Челябинска граждан из других городов и районов Южного Урала. Принципиально новая схема реализации областной адресной программы действует с 2015 года. Если раньше при переселении из ветхо-аварийного жилья людям предлагали варианты только в границах муниципалитета, то принцип централизации предоставил возможность переехать в столицу.

Напомним, Челябинская область первой в стране решилась на подобный эксперимент. В прошлом году квадратные метры в Челябинске получили жители 14 муниципалитетов. Положительный опыт региона был отмечен Фондом содействия реформирования ЖКХ и федеральным минстроем, после чего предложен для реализации по всей России.

—Преимущества централизации в первую очередь социальные: улучшение качества жизни граждан, возможность получения образования и широкого спектра медицинских услуг, а также наличие большего количества вакансий на рынке труда и возможность профессионального и карьерного роста,—пояснила исполняющая обязанности начальника управления строительства министерства строительства области Татьяна Антонова.

В рамках проекта в Челябинске в 2016-м возвели на набережной реки Миасс пять десятиэтажных домов, часть квартир в них передали переселенцам из области. Благодаря этому жилищные условия улучшили 566 семей, а 21,7 тысячи квадратных метров «ветоши» ликвидировано. Уже к концу года число муниципалитетов, желающих участвовать в проекте, резко возросло: еще восемь территорий заключили контракты на приобретение 331 жилого помещения площадью около 15 тысяч квадратных метров для расселения 600 человек. Выбрана новая строительная площадка—в Ленинском районе, в живописном месте на берегу озера Смолино.

Как сообщили в региональном минстрое, на финансирование адресной программы в 2013—2017 годах предусмотрено 6,2 миллиарда рублей, из которых около 2,7 миллиарда—средства Фонда содействия реформированию ЖКХ, 3,6 миллиарда—консолидированного бюджета области. Уже расселено свыше 160 тысяч квадратных метров, благодаря чему свои жилищные условия улучшили 10 тысяч человек. В прошлом году в рамках программы построено и введено в эксплуатацию 16 многоквартирных домов площадью около 60 тысяч квадратных метров в Челябинске, Магнитогорске, Златоусте, Кунашаке, Аше, Пласте. Приобретено 57 готовых квартир у застройщиков площадью 2,6 тысячи квадратных метров.

Проблема в том, что пока под снос идут бараки, «приговоренные» до 2012 года, список аварийных домов пополняется новыми кандидатами. Информация об устаревающих многоэтажках муниципалитеты вносят в автоматизированную информационную систему «Реформа ЖКХ». В Челябинской области в этот реестр включено уже 762 здания.

комментарий

Борис Дубровский,
губернатор Челябинской области:

—По итогам заседания Госсовета в мае президент поручил правительству РФ совместно с регионами выработать постоянно действующие механизмы расселения аварийного жилфонда и запустить их с 2019 года. На переходный период продлевается деятельность Фонда содействия реформированию ЖКХ. На Южном Урале почти 200 тысяч квадратных метров жилья признаны ветхо-аварийными после 2012 года, на их расселение требуется более семи миллиардов рублей. Самостоятельно мы эту задачу не решим. Требуется очень упорно поработать, чтобы вписаться в новый тренд.

ПРЕСС-СЛУЖБА ГУБЕРНАТОРА ЧЕЛЯБИНСКОЙ ОБЛАСТИ

Новоселы на улице Набережной в Челябинске отмечали радостное событие вместе с губернатором Челябинской области Борисом Дубровским и председателем наблюдательного совета Фонда содействия развитию ЖКХ Сергеем Степашиным (слева направо).

Актуально Миллионы кубометров ценной древесины гниют и погибают от пожаров

Лес просит топора

ТАТЬЯНА АНДРЕЕВА

В советское время в России добывалось около 300 миллионов кубометров леса ежегодно. Но сегодня у рынка иные потребности.

Елена Мационг, Свердловская область

Объем расчетной лесосеки на Среднем Урале составляет 24 миллиона кубометров. Это лес, который можно и нужно заготавливать. Но под топор идет максимум 6–7 миллионов в год. Остальное превращается в перестой, деревья поражают болезни, они гниют, участки засыпает валежник. Нерасчищенные участки—благоприятная среда для возникновения пожаров. Только за последний год число возгораний в лесах Свердловской области увеличилось в 7,5 раза.

В чем проблема: некому заготавливать древесину? Или она неожиданно стала невостребованной? О болевых точках отрасли «РГ» беседует с президентом Уральского союза лесопромышленников ректором лесотехнического университета Андреем Мехренцевым.

Андрей Вениаминович, получается, чтобы сохранить леса, их надо вовремя вырубать?

АНДРЕЙ МЕХРЕНЦЕВ: Нам нужна не столько система интенсивных рубок, сколько система интенсивного ведения лесного хозяйства. Сегодня 70 процентов лесов в Свердловской, Тюменской областях «не устроены». В любом хозяйстве, если долгое время не наводить порядок, неизбежно наступит застой и упадок. Особенно в таком живом и беспрерывно развивающемся. На каждую делянку нужно заглядывать с топором минимум раз в 10–15 лет, чтобы не допустить перестоя. Дерево в процессе роста проходит несколько технологических стадий: молодняк, приспевающее, спелое, наконец, перестойное, теряющее ценную товарную массу. Есть у профессионалов такое выражение: лес любит стук топора. За ним—целая система хозяйствования. Есть разные модели рубок для разных климатических поясов и типов леса. Для нашего региона подходит скандинавская, то есть выборочные рубки, когда под топор идут исключительно спелые, технологически зрелые деревья. Сохраненный древостой доращивается, плодоносит.

Сколько леса должно ежегодно вырубаться в области при оптимальном лесопользовании?

АНДРЕЙ МЕХРЕНЦЕВ: Хотя бы в два раза больше, чем сегодня, то есть 14–15 миллионов кубов. Теоретически можно еще увеличить, но мы все-таки должны мыслить рационально: заготавливать столько, сколько сможем продать и переработать. Да, в советское время леса в России добывалось около 300 миллионов кубов ежегодно, только на экспорт в Финляндию отправляли 14–17 миллионов кубов кругляка. Но сегодня нет задачи обеспечить вал. Потребности диктует рынок.

Есть еще одна проблема, которая стопорит работу. Лесной отрасли жизненно необходимы предприятия-спутники основной заготовки, так называемые утилизаторы низкосортной древесины, тонкомера, техсырья, щепы, опила. В советское время технологическая схема была выстроена максимально эффективно. Велись, к примеру, большие заготовки в Тавдинском районе, и здесь же работал гидролизный завод, где из опилок производили высококачественный спирт. В одной связке действовали фанерное и плитное производства, на последнем из щепы и опилок, то есть отходов фанерного кряжа, делали древесные плиты. Подобные лесопромышленные комплексы (ЛПК) действовали в нескольких районах региона. Часть продукции шла на продажу в виде круглого леса, часть перерабатывалась.

Акцент

> Опыт показывает: в лесу хозяин ведет себя эффективнее арендатора. От государства требуются четкие правила организации работ

Какова сейчас ситуация с предприятиями-утилизаторами?

АНДРЕЙ МЕХРЕНЦЕВ: Судьба их печальна. Гидролизные заводы в Тавде, Лобве не вынесли бандитских войн 1990-х, они одними из первых попали в руки полукриминальных структур. Дело дошло до банкротства и полной ликвидации. Сейчас идут разговоры о восстановлении производства в Лобве. Согласован приоритетный проект в области освоения лесов. По сути, там все нужно строить заново, благо, есть готовая площадка, сети, коммуникации и, самое главное, еще сохранились кадры, которые работали на лесокомбинате и гидролизном заводе. ЛПК в Тавде изменил специфику, сейчас там действует несколько отдельных производств. Уже не работает в тандеме с фанерным заводом цех древесных плит.

Вообще сегодня области требуется как минимум два мощных предприятия-утилизатора. Главным образом, заводы по производству древесных плит с объемом производства 500–600 тысяч кубометров. Это очень востребованная ниша. Из современных плит OSB (ориентировано-стружечных) и MDF (древесно-волокнистых средней плотности) можно строить качественное и недорогое жилье, собирать мебель. Я знаю, что есть несколько потенциальных инвесторов, которые пока размышляют, стоит ли вкладываться в такие производства.

Думаю, это существенно подстегнет заготовки древесины. Кроме того, вдохнет жизнь в малые города, некогда тесно привязанные к лесопереработке. Там наконец-то появятся новые рабочие места.

АНДРЕЙ МЕХРЕНЦЕВ: Нужно в корне менять идеологию отношения к лесу, к тем богатствам, которые он может дать. Мы же лесная страна, Россия—лидер по запасам древесного сырья. Экологичное, долговечное, оно сегодня очень востребовано в мире. Грех не пользоваться этой выгодной позицией.

Знаете, как мыслит просвещенный европеец? «У меня в деревянном доме деревянная мебель, значит, я сохранил дерево, оно не сгнило в лесу, а служит человеку». Мы, согласитесь, пока далеки от этих убеждений. Сплошь и рядом—пластиковые окна, хотя для Европы это позавчерашний день. Мы могли бы наладить массовое производство деревянных оконных конструкций, но не делаем этого. И таких потенциально выгодных позиций для лесного производства очень много. Финляндия, как известно, живет на лесе припеваючи, не имея других ключевых ресурсов. Но там система лесоуправления увязана с системой собственности, критериями качества жизни и рыночным механизмом.

Что нам мешает действовать так же?

АНДРЕЙ МЕХРЕНЦЕВ: В немалой степени корень проблемы—в несовершенстве действующего Лесного кодекса. С момента принятия его не критикует только ленивый, внесены десятки поправок. Дело в том, что кодекс разрушил прежнюю систему лесного хозяйства, действовавшую еще с дореволюционных времен, где лесничий четко знал, что происходит в его вотчине, и вовремя принимал меры. Мы резко сократили расходы на ведение лесного хозяйства, вроде бы, побороли коррупцию, зато теперь тратим миллиарды на тушение лесных пожаров, борьбу с незаконными рубками, ЕГАИС, космический мониторинг. Отдельная история—техническое оснащение современного работника лесного хозяйства.

Лесные участки, как известно, у нас сейчас передаются пользователям в долгосрочную аренду на 49 лет, при этом собственником является государство. Однако у государства руки до всего лесного фонда дойти не могут. А арендаторы без лесоустройства не могут организовать эффективное производство, лесоустройство фактически заменяется облегченными схемами таксации. В итоге две трети лесов не устроены, а еще часть вовсе оказалась бесхозной. Так что зря мы удивляемся частым пожарам.

О том, передавать ли леса в частную собственность, много спорят. На мой взгляд, это решение давно назрело, хотя бы по части лесных угодий, где есть опыт добросовестной аренды у крупного лесопереработчика. Опыт все той же Финляндии показывает: хозяин ведет себя в лесу эффективнее, чем арендатор. Это его собственность, и он сто раз подумает, как рациональнее ее использовать. А государство должно обеспечить четкие и незыблемые правила ведения работ для собственника земель.

РЕСУРСЫ Российская делегация отстояла право использовать хризотил в промышленных масштабах

Горняцкая правда против лобби

Ирина Ошуркова,
Свердловская область

В ШЕСТОЙ раз в Женеве на заседании сторон Роттердамской конвенции решалась судьба хризотиловой отрасли. Антиасбестовое лобби несколько десятилетий пытается запретить добычу и применение хризотил-асбеста, приписывая ему опасные свойства другой разновидности минерала—амфибола. Причем преподносят это как неистовое желание профсоюзов европейских стран. Но каждый раз уральцы доказывают мировому сообществу: использование «горного льна» под контролем не вредит человеку и природе. Это подтверждается наукой и столетним опытом работы с минералом. А средства защиты важны на любом производстве, не только на горно-обогатительном.

Для Свердловской области и моногорода Асбеста, где находится крупнейшее в мире Баженовское месторождение, запасов которого хватит еще на 150 лет, запрет хризотила означал бы закрытие социально ориентированного градообразующего предприятия, комбината «Ураласбест». Российское правительство, региональные органы власти, профсоюзы, общественные организации—все сегодня аккумулируют силы, чтобы не допустить сворачивания производства, ликвидации рабочих мест в угоду инициаторам бизнес-войны, замешанной на конкуренции.

—Когда наши представители уезжают в Женеву, конечно, определенная нервозность передается и рабочим. Всякий раз переживаем, потому что не знаем, как пройдет обсуждение, какие еще доводы приведут оппоненты,—говорит Евгений Мальгин, машинист экскаватора с 15-летним стажем.—А когда наша делегация возвращается с положительными результатами, начинаешь гордиться родным предприятием еще больше.

В Асбесте много трудовых династий. Есть и такие, суммарный стаж которых превышает 400 лет. Вот и у Евгения родители работали на комбинате, причем мама—геологом, о способах добычи минерала и технологических процессах, используемых при этом, знает все. Жена горняка—педиатр, на профессиональном уровне отслеживает возможные угрозы для здоровья не только своих трех дочерей, но и других детей в городе.

Тысячи ветеранов комбината посвятили хризотиловой промышленности всю свою жизнь, привели на производство молодую смену. Вряд ли кто-либо из основателей фамильных династий решился бы передать своим наследникам дело, которому не веришь и которое считаешь опасным для здоровья.

Двухнедельные женевские дискуссии в конце апреля—начале мая были особо напряженными: ряд стран ратовал за изменение процедуры голосования. Сегодня согласие достигается консенсусом. И вдруг десяток африканских государств предложили перейти на принятие решений большинством голосов.

—Представитель Нигерии проговорился, для чего им это нужно: мол, если шестой раз не можем запретить хризотиловый асбест, пора менять саму процедуру,—поделился подробностями после возвращения из Женевы Дмитрий Селянин, советник Международного альянса профсоюзных организаций «Хризотил».—Однако поправки не прошли, против них выступили многие: Индия, Пакистан, Иран, Куба, Сирия, Казахстан, Киргизия. Кроме того, нас поддержали США, Судан, ЮАР.

В прошлом году альянсу исполнилось 10 лет. Изначально он объединял профсоюзы восьми стран СНГ. Потом получил предложение расшириться до международного уровня: в состав объединения вошли представители еще 15 государств. Наиболее активны из них мексиканцы, бразильцы, канадцы, индийцы, вьетнамцы, имеющие хризотиловые производства. Сегодня «Хризотил» объединяет три миллиона строителей, 500 тысяч рабочих и инженеров добывающих предприятий.

—Да, нас не так много в мировом масштабе, но ведь за каждым человеком стоит семья,—рассуждает асбестовец Андрей Холзаков, бессменный председатель международного альянса.—Я видел слезы на глазах председателей зарубежных первичных организаций, которым не удалось защитить от увольнения своих рабочих. Давление европейских производителей искусственных заменителей асбоцементных стройматериалов становится все сильнее. Оперирую фактами: за последние пять лет производство хризотила в России снизилось на треть.

По словам очевидцев, российская делегация на недавнем заседании сторон Роттердамской конвенции была авторитетна и активна как никогда. В нее вошли представители пяти федеральных министерств и ведомств.

Позиции отрасли в Женеве отстаивали представители пяти федеральных министерств и профсоюзы. Хризотил-асбест не внесен в запретительный список

Чтобы отстоять «горный лен», провели серьезную подготовительную работу: состоялись переговоры и совещания по линиям МИДа, министерств природных ресурсов, здравоохранения, промышленности и торговли. Кроме того, профсоюзные и общественные организации по итогам научно-практических конференций, массовых акций трудящихся отрасли направили резолюции в адрес Всемирной организации здравоохранения и Международной организации труда. Наступали, что называется, по всем фронтам. В результате семь стран: Россия, Индия, Казахстан, Киргизия, Зимбабве, Сирия, Белоруссия—сумели отстоять в Женеве свою позицию.

Победа серьезная, но не полная. Вопрос о включении хризотила в запретительный список отложили до следующего заседания, которое пройдет весной 2019 года.

—Не стоит воспринимать это как передышку. Нас ждут два года борьбы. Ведь сегодня очень многие идут на поводу у европейского лобби,—возмущается Андрей Холзаков.—Поэтому с новыми силами продолжим работу с национальными профсоюзами и правительствами разных стран.

Несмотря на все перипетии антиасбестовой кампании, градообразующее предприятие Асбеста имеет четкие ориентиры: утвержден план стратегического развития на 2017–2020 годы, планомерно реализуется программа диверсификации. Комплексная разработка месторождения в Асбесте ведется уже 128 лет, комбинат выпускает полный ассортимент хризотилового асбеста высокого качества. Профсоюзная организация «Ураласбеста» недавно отметила 100-летний юбилей. Накопленный опыт, традиции проверены и закалены временем. Не в характере уральцев отступать и сдавать позиции.

ЦИФРА

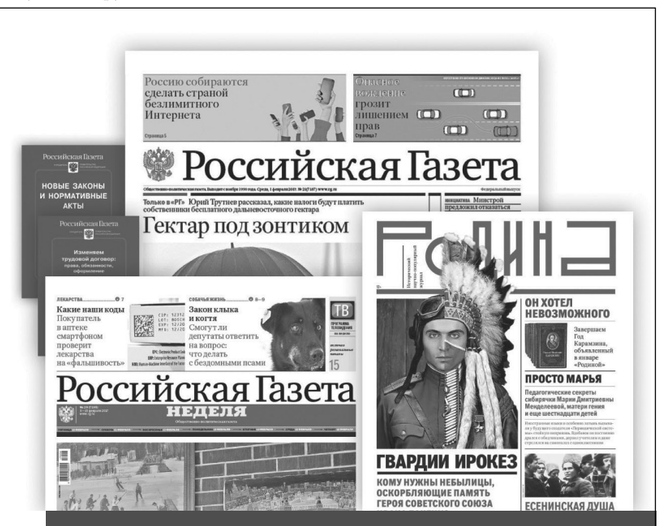
400 ЛЕТ

составляет суммарный стаж некоторых трудовых династий асбестовцев, занятых в хризотиловой отрасли.

P.S.

На собрании коллектива комбината «Ураласбест» 18 мая было подписано открытое письмо-благодарность в адрес президента и правительства России: за понимание, поддержку и участие в судьбе хризотиловой отрасли, сохранение рабочих мест.

Подписка на издания «Российской газеты»
на II полугодие 2017 года
во всех отделениях почтовой связи РФ



контакт-центр /
звонок бесплатный по России
8 800 100 11 13

подписной индекс:
Российская газета 24201
Российская газета–Неделя 24707
Родина 63436
Библиотечка «Российской газеты» 12420
Новые законы и нормативные акты 12422

РЕКЛАМА 12+

опыт Взаимодействие с поставщиком ресурсов помогает малому бизнесу усилить позиции на рынке

Энергетический обмен

Елена Мационг, Тюменская область

ПРИМЕРНО на тысячу закупок, совершенных Тюменьэнерго в прошлом году, приходится всего шесть обращений в ФАС, да и те признаны необоснованными, что наглядно показывает, насколько эффективно энергокомпания сумела выстроить работу с партнерами.

Об этом энергетики рассказали на Дне открытых дверей для потенциальных участников закупочных процедур. Мероприятие прошло в рамках Дня российского предпринимательства в формате телемоста на двух площадках: в Тюмени и Сургуте. Режим живого общения и прямого делового диалога был выбран не случайно—он позволяет ставить и обсуждать любые возникающие в процессе взаимодействия проблемы. Вопросы неизбежны, поскольку законодательство в сфере закупок постоянно совершенствуется, а значит, сторонам необходимо гибко и оперативно реагировать на все изменения правил игры. В конечном счете такой формат встреч помогает Тюменьэнерго совершенствовать свою работу с партнерами, а предприятиям малого и среднего бизнеса—укреплять позиции на рынке.

> В Тюменьэнерго утвержден перечень товаров, работ и услуг, которые приобретают только у предприятий МСБ, что создает для для «малышей» благоприятные условия: не нужно конкурировать с крупными игроками

ПРЕСС-СЛУЖБА ТЮМЕНЬЭНЕРГО

Сергей Савчук: Более 60 процентов наших партнеров находятся в УрФО. А это значит, что и существенная часть средств от закупочной деятельности остается в итоге в регионе.

—Более 60 процентов наших партнеров находятся в Тюменской области, в Югре и на Ямале. А это значит, что и существенная часть средств от закупочной деятельности остается в итоге у нас в регионе,—отметил генеральный директор АО «Тюменьэнерго» Сергей Савчук.—Причем подавляющее большинство контрагентов—предприятия малого и среднего бизнеса (МСБ). Чтобы упрочить связи с ними, мы стремимся четко обеспечивать предпринимателям все те преимущества, которые государство специально разработало и законодательно закрепило для субъектов МСБ.

Так, на заключение договора отводится не более 20 дней. Максимальный срок оплаты не превышает 30 дней с момента полного исполнения обязательств. Кроме того, компания предоставляет предпринимателям выбор способа обеспечения обязательств, связанных с участием в закупке и исполнением заключенного договора: это может быть как банковская гарантия, так и обеспечительный платеж, пояснил Сергей Савчук.

Кроме того, в Тюменьэнерго утвердили перечень товаров, работ и услуг, которые приобретают только у предприятий МСБ, что создает для «малышей» благоприятные условия, поскольку не нужно конкурировать с крупными игроками. Также малый и средний бизнес привлекают к выполнению некоторых видов строительно-монтажных работ, техническому обслуживанию и ремонту автотранспорта, пользуются его услугами в сфере информатизации и связи, охраны, клининга и другими.

То, что Тюменьэнерго строго соблюдает правило в срок расплачиваться по контрактам, подтвердили и сами партнеры энергокомпании—участники Дня открытых дверей.

—По последнему договору мы получили деньги даже раньше нормативного срока,—отметил Владимир Рябцев, руководитель фирмы, занимающейся поставками электрооборудования и сотрудничающей с Тюменьэнерго уже более семи лет.

По словам предпринимателей, сотрудники Тюменьэнерго не только очень квалифицированно проводят процедуры закупок, но и отличаются лояльностью к возможным партнерам.

—Если недостает каких-то документов, специалисты Тюменьэнерго запрашивают их дополнительно. Далеко не везде так сотрудничают с малым бизнесом, часто в крупных корпорациях на нас смотрят свысока. А с Тюменьэнерго мы работаем на равных,—заключил Владимир Рябцев.

Показательно, что работу Тюменьэнерго с малым и средним бизнесом высоко оценила и уполномоченный по защите прав предпринимателей в Тюменской области Лариса Невидайло.

—Мне по долгу службы чаще приходится критически оценивать взаимодействие властей и крупных корпораций с МСБ, но деятельность Тюменьэнерго—пример как раз другого рода,—считает региональный бизнес-омбудсмен.—Честность и эффективность их работы доказывает и то, что они расплачиваются по счетам строго в течение месяца, и то, что за последний год ни одна жалоба в ФАС на это предприятие не была признана состоятельной.

В немалой степени качество работы Тюменьэнерго обусловлено еще и тем, что с 2015 года всю закупочную деятельность предприятие ведет в электронном виде. То есть она абсолютно прозрачна для всех участников торгов. К тому же эта мера существенно сократила документооборот, а значит, и затраты участников закупок. Следовательно, увеличилось количество заявляющихся предприятий, развилась конкурентная среда.

Как отмечают в Тюменьэнерго, за 2016 год предприятия МСБ получили в результате выполнения договоров по заказам энергокомпании в общей сложности 9,4 миллиарда рублей. При этом сам заказчик тоже не внакладе: благодаря современным механизмам, применяемым в закупочной деятельности, обеспечена существенная экономия средств. В общей сложности за прошлый год сэкономлено три миллиарда рублей, что составило 17,4 процента от общего объема закупок.

ПРЕСС-СЛУЖБА ТЮМЕНЬЭНЕРГО

День открытых дверей для потенциальных участников закупок прошел в формате телемоста на двух площадках: в Тюмени и Сургуте.

Недвижимость Эксперты назвали типичные ошибки при создании торгово-сервисных объектов

Комфорт в розницу

Наталия Швабауэр, Екатеринбург

Продавая квартиры, застройщики наперебой расхваливают метраж, планировки и даже вид из окна. Про социальную и коммерческую инфраструктуру, как правило,—одной строкой. Между тем от нее зависит 35 процентов комфортности проживания.

—Это не только наличие школ, детсадов и поликлиник, но и предприятий торговли, общепита, бытовых услуг в радиусе 600 метров. Если при их проектировании использовать современные технологии, то уровень комфорта для жильцов повышается на 71 процент,—комментирует Александр Засухин, гендиректор консалтинговой компании.

Маркетинговые изыскания показали, что среди типичных ошибок екатеринбургских девелоперов—несоответствие формата и размера торговых площадей потребительскому спросу. Вторая ошибка—неверная ассортиментная структура. На первом этапе достаточно минимума магазинчиков на первом этаже, где новоселы смогут приобрести товары первой необходимости: продукты, бытовую химию и т.п. Через несколько лет имеет смысл открывать торговые галереи периодического и эпизодического спроса (мебель, одежда, обувь), а также продуктовые супермаркеты в пристроенных помещениях. И только после «накопления критической массы» в 10—15 тысяч потребителей стоит задуматься о гипермаркетах и торгово-развлекательных центрах.

Девелоперы, как правило, так далеко не заглядывают. Им важна прибыль, поэтому коммерческие площади выставляются на продажу и сдаются в аренду заранее, до заселения дома, а уж кто их займет, не так важно. Более того, в восьми из десяти случаев объект торговли не соответствует концепции жилого комплекса. К примеру, возле супермаркета на 500 квадратных метров могут соорудить парковку на 10—20 машин. Или в дом среднего класса пригласить элитную торговую сеть. Мало кто из застройщиков интересуется требованиями ретейлеров на стадии проектирования: нагрузкой на пол, высотой потолка, сеткой колонн. В итоге коммерческие площади продаются дольше, чем квартиры, в 1,5—2 раза. Потеря цены может достигать 25 процентов.

—Ни один из строящихся жилкомплексов не обходится без встроенных коммерческих помещений, но сегмент этот разнородный, не структурированный,—считает Алексей Коноплев, эксперт в сфере недвижимости.—По большей части предложения не соответствуют формату «заезжай и работай»: 500 квадратов, черновая отделка, второй этаж без отдельного входа. Собственники настроены на аренду, а не продажу, поэтому у нас массово «размножаются» алкогольные сети и дискаунтеры, которые понижают общую цену жилкомплекса.

По мнению эксперта, екатеринбуржцы устали от перенасыщения города торговыми сетями и уже готовы переключиться на небольшие специализированные магазины рядом с домом, районные ТЦ.

ТАТЬЯНА АНДРЕЕВА

Задумываться о торговых центрах имеет смысл только после «накопления критической массы» в 10—15 тысяч потребителей.

—Нужно ориентироваться на клиентов 25—35 лет и создавать для них инфраструктуру их будущего успеха. Наиболее востребованы офисы до 150 метров,—советует Коноплев.—Мелкая нарезка, качественная отделка и профессиональная управляющая компания—вот что даст результат. Больше всего в новостройках востребованы продуктовые и хозяйственные магазины, салоны красоты, аптеки, кафе, детские образовательные и спортивные центры, сервисные мастерские.

Отобрать и разорить

13 →

Мельников объясняет: земля—основа формирования местного бюджета. Надо увеличивать доход за счет ввода в оборот все новых и новых участков.

—Я вообще противник передачи земель в собственность. В районе достаточно примеров, когда собственники не обрабатывают наделы, приходится прилагать массу усилий, чтобы вернуть их. Поэтому мы сформируем земельные участки в натуре и сдадим их в аренду через аукцион,—говорит и.о. главы городского округа.

Казалось бы, логика в этом есть: местная власть хочет пополнить бюджет именно за счет сдачи в аренду, а не продажи земли, иначе трудно контролировать ее целевое использование. Вопрос в том, почему ради благой цели нужно ставить под угрозу работу добросовестных хозяйств?

Алексей Мельников уверен в своей правоте и предлагает руководству НП «Искра» доказывать обратное в суде.

—Говорить о коррупции не надо. Я попрошу этого слова в моем присутствии не произносить,—заявил он.

компетентно

Сергей Тетерин,
юрист:

—Я вижу в этой ситуации злоупотребление правом со стороны администрации Богдановича. Уведомление о прекращении договора аренды было получено сельхозпроизводителем в марте. По закону действие договора заканчивается через три месяца с даты уведомления, то есть в разгар сезона. Получается, хозяйство вложилось в обработку участка, а снять урожай уже не сможет. Либо головотяпство местных властей, либо умышленная попытка причинить ущерб. Новый арендатор, если таковой будет, сможет использовать землю только в следующем сезоне. Кому это выгодно?

Александр Засыпкин,
замминистра АПК Свердловской области:

— Мы выступаем в пользу фермеров: они ведут производство на протяжении трех лет. А по закону, если земля возделывается три года, она должна быть передана в собственность без аукциона. Это, конечно, не единичный случай в области. Горячие точки—Екатеринбург, Сысерть и близкие к Екатеринбургу районы. Земля дорогая, и главы понимают, что больше прибыли можно получить от ее перевода под ИЖС. Фермерам отказывают под самыми причудливыми предлогами. Когда к нам поступают такие обращения, мы встаем на сторону добросовестных производителей и предоставляем юридические консультации. На севере, в отдаленных территориях, ситуация иная: земля есть, нет желающих ее осваивать.

Информационное сообщение

Форма проведения торгов	
Тип и способ проведения торгов	Аукцион на понижение в электронной форме.
Форма (состав участников)	Открытый.
Способ подачи предложений о цене	Открытый.
Предмет торгов (для недвижимого имущества)	
Предмет	Право на заключение договора купли-продажи имущественного комплекса (далее—«Имущество»).
Адрес расположения Имущества	Свердловская область, Новоуральский городской округ, с. Тарасково, ул. Ленина, 20 Д.
Состав Имущества	Имущественный комплекс «Птицецех» и «Яма Беккари»: 30 объектов недвижимого имущества; 2 земельных участка; 1 единица движимого имущества (подробный перечень имущества приведен по месту проведения торгов и на сайте организатора торгов).
Информация о собственнике	
Наименование	Акционерное общество «Уральский электрохимический комбинат» (АО «УЭХК»).
Местонахождение	624130, Свердловская обл., г. Новоуральск, ул. Дзержинского, 2.
Почтовый адрес	624130, Свердловская обл., г. Новоуральск, ул. Дзержинского, 2.
Адрес электронной почты	MaAnSavchuk@rosatom.ru
Контактные лица	Савчук Максим Андреевич тел./факс (34370) 5-66-85.
Организатор торгов	
Ответственное лицо за проведение торгов (далее—Организатор)	Общество с ограниченной ответственностью «Экспертные системы» (ООО «Экспертные системы») (экспертныесистемы.рф).
Местонахождение	664050, г. Иркутск, ул. Байкальская, д. 295/13, № 4.
Почтовый адрес	664050, г. Иркутск, ул. Байкальская, д. 295/13, № 4.
Адрес электронной почты	torgi38@gmail.com
Контактные лица	Иваник Дмитрий Николаевич, тел./факс: (3952)70-66-40.
Начальная цена, шаг аукциона и задаток	
Начальная (максимальная) цена	64 000 000 (Шестьдесят четыре миллиона) рублей 00 копеек с учетом НДС 18%.
Цена отсечения (минимальная цена)	15 500 000 (Пятнадцать миллионов пятьсот тысяч) рублей 00 копеек с учетом НДС 18%.
Величина понижения начальной цены (шаг аукциона)	500 000 (Пятьсот тысяч) рублей.
Условия, варианты и сроки оплаты по договору, заключаемому по результатам аукциона, а также информация о способах обеспечения исполнения обязательств по договору	В Документации и в форме договора купли-продажи, являющейся неотъемлемой частью аукционной документации.
Условие о задатке	Задаток считается перечисленным с момента зачисления в полном объеме на указанный ниже расчетный счет. Данное извещение является публичной офертой для заключения договора о задатке в соответствии со статьей 437 Гражданского кодекса Российской Федерации, а подача Претендентом заявки и перечисление задатка являются акцептом такой оферты, после чего договор о задатке считается заключенным в письменной форме.
Размер задатка	2 500 000 (Два миллиона пятьсот тысяч) рублей.
Реквизиты для перечисления задатка	Реквизиты Организатора торгов: р/с 40702810420110002689 в Филиале № 5440 ВТБ 24 (ПАО) г. Новосибирск, к/с 30101810450040000751, БИК 045004751, получатель ООО «Экспертные системы» (ИНН 3811138171, КПП 381101001). В платежном поручении в поле «назначение платежа» необходимо указать: «Задаток для участия в аукционе от 30.06.2017 по продаже имущественного комплекса—«Птицецех» и «Яма Беккари», расположенного по адресу: Свердловская область, Новоуральский городской округ, с. Тарасково, ул. Ленина, 20 Д.
Срок перечисления задатка	Задаток подлежит перечислению в срок, обеспечивающий своевременное поступление на счет получателя, но не позднее времени и даты окончания подачи заявок на участие в торгах.
Возвращение задатка	Осуществляется в порядке, установленном в п. 2.6 Документации.
Срок и порядок подачи заявок на участие в торгах	
Дата и время начала приема заявок	31.05.2017 0.00 (время московское).
Дата и время завершения приема заявок	29.06.2017 10.00 (время московское).
Порядок подачи	Заявка на участие в аукционе должна быть подана в электронной форме на электронной торговой площадке. Перечень документов, которые должны быть приложены к заявке, изложен в п. 2.2. Документации.
Сроки рассмотрения заявок	
Время и дата рассмотрения заявок	не позднее 29.06.2017 15.00 (время московское).
Оформление протокола рассмотрения заявок	Порядок оформления и размещения протокола установлен п. 3.1.3. Документации.
Место, дата и порядок проведения аукциона	
Дата и время начала аукциона	30.06.2017 10.00 (время московское).
Дата и время завершения аукциона	30.06.2017. В соответствии с п. 3.2.3. Аукционной документации.
Место проведения аукциона	на электронной торговой площадке: Электронная торговая площадка; http://eltorg.org/ (далее—ЭТП).
Порядок проведения аукциона	Аукцион проводится в электронной форме на электронной торговой площадке в порядке, предусмотренном статьями 447—449 Гражданского кодекса Российской Федерации, Документацией и в соответствии с правилами работы электронной торговой площадки.
Победитель аукциона	Победителем аукциона признается лицо, предложившее наиболее высокую цену в соответствии с п. 3.2.6. Документации.
Срок заключения договора купли-продажи	Договор заключается в течение 20 (Двадцати) календарных дней, но не ранее 10 (Десяти) календарных дней со дня опубликования протокола об итогах аукциона.
Порядок ознакомления с документацией, в т.ч. формами документов и условиями аукциона	
Место размещения в сети «Интернет»	Документация находится в открытом доступе, начиная с даты размещения настоящего извещения в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», по следующим адресам: Электронная торговая площадка; http://eltorg.org. Порядок получения Документации на электронной торговой площадке определяется правилами электронной торговой площадки. Информационное сообщение о проведении аукциона также опубликовано в федеральном печатном издании «Российская газета».
Порядок ознакомления с документацией	В сети «Интернет»—в любое время с даты размещения. По адресу Организатора—с 12.00 до 17.00 в рабочие дни.
Порядок обжалования	
Лица, имеющие право на обжалование действий (бездействий) организатора, продавца, комиссии, если такие действия (бездействие) нарушают его права и законные интересы	Любой Претендент, участник аукциона.
Место обжалования	Центральный арбитражный комитет Госкорпорации «Росатом».
Электронный адрес	arbitration@rosatom.ru
Почтовый адрес	119017, г. Москва, ул. Большая Ордынка, д. 24.
Порядок обжалования	Содержится в п. 5 Документации.

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

Информационное сообщение

Информация, раскрываемая акционерным обществом «Екатеринбургэнергосбыт» (АО «ЕЭнС») в соответствии со Стандартами раскрытия информации субъектами оптового и розничных рынков электрической энергии (Постановление Правительства РФ №24 от 21.01.2004 г.)

1) П.п. А п. 9 Постановления Правительства РФ №24 от 21.01.2004 г. Годовая финансовая (бухгалтерская) отчетность, а также аудиторское заключение АО «ЕЭнС» размещены на официальном сайте Общества: www.eens.ru в разделе: «Акционерам и инвесторам/ Раскрытие информации/Раскрытие информации. Постановление 24 от 21.01.2004. Ред. от 04.05.2012 г.», а также на странице АО «ЕЭнС» на сайте ООО «Интерфакс-ЦРКИ»* по адресу: www.e-disclosure.ru в разделе «Поиск по компаниям/Отчетность/Бухгалтерская (финансовая)».

2) П.п. Б п. 9 Постановления Правительства РФ №24 от 21.01.2004 г. Структура и объем затрат на производство и реализацию товаров (работ, услуг) АО «ЕЭнС» размещены на официальном сайте Общества: www.eens.ru в разделе: Акционерам и инвесторам/Раскрытие информации/Раскрытие информации. Постановление 24 от 21.01.2004. Ред. от 04.05.2012 г.», а также на странице АО «ЕЭнС» на сайте ООО «Интерфакс-ЦРКИ»* по адресу: www.e-disclosure.ru в разделе «Поиск по компаниям/Отчетность/ Рынок электроэнергии».

3) П.п. Г п. 9 Постановления Правительства РФ №24 от 21.01.2004 г. Предложение о размере цен (тарифов), долгосрочных параметров регулирования (при применении метода доходности инвестированного капитала или метода долгосрочной необходимой валовой выручки), подлежащих регулированию в соответствии с Основами ценообразования в области регулируемых цен (тарифов) в электроэнергетике, утвержденными постановлением Правительства Российской Федерации от 29 декабря 2011 г. № 1178 размещено на официальном сайте АО «ЕЭнС» по адресу: www.eens.ru в разделе: «Акционерам и инвесторам/ Раскрытие информации/Раскрытие информации. Постановление 24 от 21.01.2004. Ред. от 04.05.2012 г.».

4) П.п. А п. 20 Постановления Правительства РФ №24 от 21.01.2004 г. Цена на электрическую энергию, дифференцированную в зависимости от условий, определенных законодательством Российской Федерации.

В соответствии со ст. 40 Федерального закона от 26.03.2003 года № 35-ФЗ «Об электроэнергетике» с 1 января 2011 года гарантирующие поставщики осуществляют продажу электрической энергии (мощности) (за исключением объема электрической энергии (мощности), поставляемого населению и приравненным к нему категориям потребителей) на розничных рынках по нерегулируемым ценам не выше предельных уровней нерегулируемых цен на электрическую энергию (мощность).

Предельные уровни нерегулируемых цен на электрическую энергию (мощность) рассчитываются гарантирующим поставщиком согласно требованиям раздела V Основных положений функционирования розничных рынков электрической энергии, утвержденных постановлением Правительства РФ от 4 мая 2012 года № 442.

Значения предельных уровней нерегулируемых цен опубликованы в сети Интернет на официальном сайте АО «ЕЭнС» по адресу: www.eens.ru в разделе: «Акционерам и инвесторам/ Раскрытие информации/Раскрытие информации. Постановление 24 от 21.01.2004. Ред. от 04.05.2012 г.».

Тарифы для населения и приравненных к нему категорий потребителей утверждаются Постановлениями Региональной энергетической комиссии Свердловской области.

5) П.п. Б п. 20 Постановления Правительства РФ № 24 от 21.01.2004 г. Основные условия договора купли-продажи, П.п. В п. 20 Постановления Правительства РФ № 24 от 21.01.2004 г. Информация о деятельности гарантирующего поставщика, П.п. Ж п. 20 Постановления Правительства РФ № 24 от 21.01.2004 г. Информация об инвестиционной программе (программе производственного развития), П.п. А п. 22 Постановления Правительства РФ № 24 от 21.01.2004 г. Размер регулируемой сбытовой надбавки в 2016 г., П.п. Д п. 22 Постановления Правительства РФ № 24 от 21.01.2004 г. Информация об основаниях для введенияполного и (или) частичного ограничения режима потребления электрической энергии:
информация, указанная в настоящих подпунктах, размещена на официальном сайте АО «ЕЭнС» по адресу: www.eens.ru в разделе: «Акционерам и инвесторам/ Раскрытие информации/Раскрытие информации. Постановление 24 от 21.01.2004. Ред. от 04.05.2012 г.».

* организация, аккредитованная на проведение действий по раскрытию информации о ценных бумагах и об иных финансовых инструментах на основании решения Банка России от «11» декабря 2015 г. № РБ-52-5/2427.

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

facebook.com/rg.ru
odnoklassniki.ru/rg.ru
twitter.com/rgrus
vk.com/rgru

Российская газета
ural.rg.ru
25 мая 2017
четверг № 111 (7277)

АКТИВНОСТЬ БИЗНЕСА

Итальянцы построят клиники на Урале

Правительство Челябинской области подписало соглашение об инвестиционном сотрудничестве с «Пиццаротти» (Pizzarotti Group)—одной из ведущих строительных компаний Италии. Договор предусматривает возведение объектов здравоохранения в регионе с привлечением механизмов государственно-частного партнерства. Итальянский инвестор рассматривает возможность реализации проекта по строительству многофункционального медучреждения, а также реабилитационного центра.

Новый инвестор поднимет шадринский завод

Компания «Точинвест» (входит в холдинг ООО «Финансово-промышленная компания «Инвест»), купившая в апреле активы Шадринского завода металлоконструкций, собирается вложить в модернизацию производства около миллиарда рублей. В первую очередь планируют пустить весной 2018 года линию оцинкования, а основное производство по выпуску металлоконструкций—во второй половине того же года. После выхода предприятия на полную мощность здесь будет работать 300 человек. Инвесторы рассматривают варианты сотрудничества с профильными предприятиями Зауралья. Власти региона предложили им заключить специальный инвестиционный контракт, предусматривающий налоговые льготы.

Грузоперевозчики предпочли вагоны фурам

За 4 месяца 2017 года екатеринбургский филиал «Первой Грузовой Компании» (ПГК) перевез более 122 тысяч тонн грузов в цементовозах, на 15 процентов увеличив показатели прошлого года. Основную номенклатуру составили цемент, промышленное сырье и формовочные материалы. «С одной стороны, это связано с ростом потребностей региональных участников строительного рынка. С другой стороны, благодаря проведенной совместно с РЖД работе по повышению конкурентоспособности перевозок в цементовозах грузоотправители стали возвращаться на железнодорожный транспорт. Наши услуги теперь сопоставимы с автоперевозками по скорости и стоимости доставки», —прокомментировал директор екатеринбургского филиала ПГК Виталий Кущенко.

«Кристалл» нашел поставщиков в Югре

Южноуральский завод «Кристалл», испытывавший трудности с поставками сырья из Коми, наладил отношения с предприятиями этого региона, а также Ханты-Мансийского автономного округа–Югры, где находятся месторождения кварца. Ранее предприятие было вынуждено закупать сырье в Китае и Бразилии. Переход на отечественные поставки позволит увеличить объем закупок и сохранить конкурентоспособность продукции на рынке. По словам представителей завода, восстановить контакты с российскими поставщиками удалось благодаря поддержке властей.

В Кургане наладят выпуск узлов для сельхозтехники

Курганский механический завод, занимающийся металлообработкой и производством комплектующих для запорной арматуры, собирается взяться за выпуск навесного оборудования для сельхозтехники. Технологический процесс может быть налажен под производство узлов для косилок, борон, граблей-ворошителей для заготовки сена, поддерживающих катков, запчастей. К слову, аналогичные разовые заказы фермеров предприятие уже выполняло.

В Челябинске осенью откроется завод растительных напитков

Предприятие возводит объединение «Союзпищепром». Открыть его планируют осенью 2017 года. Сюда же будут перенесены линии по производству биокиселя. В трехуровневое здание общей площадью 13,5 тысячи квадратных метров инвестировано 600 миллионов рублей, а к 2020 планируется вложить более 1,2 миллиарда.

Металлурги получили модернизированные локомотивы

На Медногорский медно-серный комбинат (ММСК, предприятие металлургического комплекса УГМК) поступил очередной тепловоз, прошедший модернизацию на Шадринском автоагрегатном заводе. На нем установлены современные двигатели, генераторы, компрессоры и кабины управления. Для машиниста созданы комфортные условия труда. «Главный козырь—экономичный двигатель, позволяющий снизить расход топлива на треть,—рассказывает начальник железнодорожного цеха Евгений Савенков.— Если на старом тепловозе за час работы тратится 19 литров дизельного топлива, то на модернизированном—до 14». Программа обновления подвижного состава комбината предусматривает модернизацию всех тепловозов. В августе планируется отправить в Шадринск четвертый локомотив из шести, имеющихся на ММСК.

«Мечел» провел экологическую акцию

На предприятии «Мечел-Кокс» (входит в Группу «Мечел») за один день озеленили 60 процентов территории, высадив на производственной площадке более 150 молодых ив, чтобы укрепить естественную защитную зону и минимизировать негативное воздействие на атмосферу. Деревья будут расти в непосредственной близости от производственных цехов.

Альпийские козы выдали первую продукцию

«УГМК-Агро» начало выпуск козьих продуктов: козье молоко и творожные сыры разной фасовки. Первые пробные партии продукции поступают в такие сети, как «Ашан», «Metro», «Кировский». Сейчас продукция производится на действующих площадях Верхнепышминского молочного завода. По завершении строительства нового цеха, в конце лета, ассортимент пополнят козьи сыры с белой плесенью, в частности камамбер и бюш. Ежемесячно на заводе планируется перерабатывать до 90 тонн козьего молока и производить порядка 9 тонн козьего сыра. Напомним, что в ноябре 2016-го в животноводческое хозяйство прибыли 900 альпийских коз и 28 породистых козлов. С апреля стадо начало давать первое потомство и соответственно первое молоко.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

Тенденции Уральцы учатся зарабатывать на братьях наших меньших

Аренда друга

ТАТЬЯНА АНДРЕЕВА

Основной доход конные клубы получают от обучения верховой езде и прогулок верхом.

Юлия Мякишева, Свердловская область

Предприниматели в сфере услуг умело, а порой и не очень, впрягают в дело лошадей, собак и других животных. Корреспондент «РГ» узнал, насколько доходен этот бизнес.

Уже в начале лета екатеринбуржцы смогут отправиться в поход с собаками. Новое направление, именуемое дог-трекингом, осваивает питомник в поселке Медном. Раньше его сотрудники организовывали экскурсии, фотосессии и, конечно, катание на собачьих упряжках. Собак в питомнике 50: самоеды, маламуты, лайки и сибирские хаски.

—На самом деле дог-трекинг не открытие. Это направление очень популярно в других крупных городах России. Последние два года нам часто звонили учителя и вожатые лагерей, предлагали разные варианты пешего туризма с собаками. В этом году мы решились, в пилотном режиме будем проводить походы по двум маршрутам: 10 километров по лесу и 14—от озера Песчаного до Чертова городища,—рассказывает Алина Минликаева, хозяйка питомника.

Перед отправлением туристов обработают от клещей, обучат технике безопасности и управлению собакой, а на середине пути устроят пикник.

Как отмечает Алина, любая работа с животными требует много времени и сил. Каждого питомца нужно накормить, напоить, выгулять, расчесать, выдрессировать. Плюс чистка вольеров. Раз в год собаки проходят обязательную диспансеризацию, вакцинацию и дегельминтизацию. На содержание питомника в год уходит миллион рублей, и доходы эту сумму покрывают едва-едва. А если добавить расходы на лечение и уход за потомством, денег потребуется еще больше.

Заметим, что в законе о ветеринарии не прописано, что входит в понятие «уход за животным», есть только общее правило: владельцы обязаны следить за здоровьем питомца и правильно содержать.

—Конечно, учебники имеются, но конкретных правил нет. Все зависит от собственника. Например, для лошадей предусмотрена обработка, которая проходит два раза в год, весной и осенью. Мы предварительно обзваниваем хозяев животных, прикрепленных к ветстанции, и сообщаем о дне и времени забора крови и вакцинации. Если лошадь эти мероприятия пропускает, на ней нельзя катать людей, с ней нельзя участвовать в выставках. Информация поступает в управление ветеринарии, и при проверке документов владельцу выпишут штраф,—рассказала начальник ветеринарной станции по борьбе с болезнями животных Чкаловского и Ленинского районов Анастасия Грицфельд.

К слову, крупный рогатый скот и лошадей проверяют бесплатно на разные виды инфекций в рамках федеральной программы, в то время как владельцам других животных приходится самостоятельно покупать вакцины и оплачивать обследование. Возможно, именно это стимулирует предпринимателей делать ставки на конные клубы. Жители Екатеринбурга и окрестностей сегодня могут заказать прогулку протяженностью от пяти до 45 километров.

—Основной доход—от обучения верховой езде и прогулок верхом. Дополнительно мы сдаем лошадей в аренду, продаем навоз, проводим экскурсии, зимой катаем посетителей на санях. Фотосессии, вопреки ожиданиям, спросом не пользуются,—делится опытом директор конного клуба в Березите Екатерина Шепелкина.

В среднем содержание одной лошади обходится в пять тысяч рублей в месяц. Основная часть уходит на корм, оплату электроэнергии, закупку опила, зарплату конюха. Заработок зависит в первую очередь от погодных условий. Пик спроса приходится на выходные и праздничные дни. Модную нынче иппотерапию в клубе Шепелкиной не практикуют. По словам Екатерины, для этого требуется пройти специальное обучение и понести дополнительные издержки.

«Животный» бизнес открывают не только ради развлечения публики. Екатерина Гофман — сертифицированный тренер по дог-фитнесу, проводит тренировки и для выставочных собак, и для домашних питомцев.

—Дог-фитнес—это физкультура для здоровых собак, упражнения рассчитаны на улучшение физической формы и движений, избавление от лишнего веса, борьбу с гиподинамией. Все как у людей,—объясняет Екатерина.

Из всех направлений кинологии это она считает самым интересным. Вместе с тем оно достаточно узкое, ниша в нише, поэтому особых стандартов деятельности нет. Существуют курсы для тренеров по дог-фитнесу, но каждый формирует программы посвоему. К тому же стоит такой бизнес недешево. Когда Екатерина только начала развивать дог-фитнес, арендовала зал и снаряжение. Из каждой тысячи рублей, оплачиваемых клиентом, половина уходила на аренду. Больше похоже на хобби, чем на заработок. Поэтому сейчас тренер трудится в оздоровительном комплексе для животных.

Акцент

> Заработок в этом виде бизнеса очень зависит от погоды и волнообразного спроса. Пик обращений приходится на выходные и праздничные дни

СКАНДАЛ

В Магнитке демонтируют вывески известной торговой сети

НЕ ПОПАЛИ В ЦВЕТ

Михаил Пинкус, Челябинская область

В МАГНИТОГОРСКЕ проверяют законность демонтажа красно-белых фасадов известной сети алкомаркетов. Сразу шесть работающих под ее брендом компаний обратились в УФАС региона с жалобами на действия властей.

—Представители сети указывают на то, что ранее администрация направляла им предписания о демонтаже рекламных конструкций, а не облицовок фасадов и входных групп,—сообщила представитель УФАС Наталья Мартынюк.—По их словам, другие алкомаркеты власти не трогают, что противоречит статье 15 «Закона о защите конкуренции», запрещающей органам местного самоуправления любые действия, приводящие к ограничению конкуренции.

В торговой сети комментировать ситуацию без санкции руководства отказались. Однако посетовали, что фирменный красно-белый облик магазинов распространен в 40 регионах страны, и с подобной проблемой нигде еще не сталкивались.

Стоит отметить, что в феврале Арбитражный суд Уральского округа признал облицовку фасада одного из алкомаркетов сети на проспекте Карла Маркса в Магнитогорске рекламной конструкцией. На основании этого решения власти взялись за демонтаж всех входных групп, что, по мнению предпринимателей, незаконно.

—Суд подтвердил: красно-белый фасад с названием компании является рекламной конструкцией, размещенной без визы мэрии,—пояснил председатель комитета по управлению имуществом и земельными отношениями Магнитогорска Валерий Трубников.—Создан прецедент, распространяющийся на все фасадные группы этой сети, поскольку они однотипные. Именно поэтому предписания были направлены всем магазинам.

> Некоторые магазины убрали с фасадов название бренда и теперь утверждают, что это не рекламная конструкция

По словам чиновника, сначала предприниматели попросили об отсрочке, и мэрия ее предоставила—до 1 мая. За это время представители алкомаркетов согласовали в городском управлении архитектуры и градостроительства эскиз новых вывесок—небольших конструкций над входной группой. Однако дальше этого не пошли, пожаловавшись на нехватку оборотных средств.

—Некоторые магазины ограничились тем, что убрали с фасадов название бренда, и теперь утверждают, что это уже не рекламная конструкция,—посетовал Валерий Трубников.—Но нужно понимать, что фасады портят облик города, особенно старой его части, где сосредоточены здания сталинской постройки.

Война с вывесками алкомаркетов продолжается в Магнитогорске уже более двух лет. Власти считают, что они противоречат «Положению о соответствии архитектурному и художественному облику города». С письмами о заполонившей город «красно-белой гамме» в мэрию обращались и рядовые граждане, и депутаты.

В региональном УФАС, в свою очередь, отмечают, что понятия «внешнего архитектурного облика сложившейся застройки» сегодня в нормативной базе нет. А потому требования мэрии предстоит проверить на соответствие федеральному законодательству. Кроме того, вопрос об «избирательном» демонтаже рассмотрит арбитражный суд региона.

АНАЛИЗ Сколько регионы тратят на туристическую навигацию

Буквами по золоту

Ксения Дубичева, УрФО

Знаки туристической навигации с надписями, стрелками и графическими изображениями считаются обязательным средством развития инфраструктуры гостеприимства. Как выяснил корреспондент «РГ», в разных регионах УрФО для установки указателей используют разные финансовые схемы: от дорогих и неэффективных до «дешево и сердито».

Центр развития туризма Свердловской области объявил очередной конкурс на изготовление и размещение 37 знаков туристической навигации на русском и английском языках. Начальная цена лота—1,16 миллиона рублей, то есть средняя цена указателя — 31 тысяча рублей. Отметим, что первые 63 коричневых таблички на латинице в регионе появились еще в 2013 году. В 2014-м установили 160—на выделенные из бюджета 6,7 миллиона рублей, то есть средняя цена одного экземпляра на металлической трубе с забетонированным основанием—38,5 тысячи. В 2015-м поставили 100 знаков за два миллиона (по 20 тысяч рублей в среднем).

Из чего же складывается эта сумма, ведь за изготовление знака по готовому макету рекламные фирмы запрашивают всего 2–3 тысячи? С макетом мудрить особо не надо: в 2013-м Министерство культуры РФ выпустило методичку «по созданию системы дорожных указателей к объектам культурного наследия» с подробными чертежами, цветовой гаммой, способами установки этих самых знаков и примерами на все случаи жизни.

В конкурсной документации обозначены требования: соответствие международным стандартам и перевод на английский, выполненный профессиональным переводчиком, имеющим профильное образование и владеющим специальной терминологией. Видимо, в штате заказчика таковых не имеется, иначе в техзадание просто включили бы английские названия уральских достопримечательностей. На худой конец, их можно было бы списать из издаваемых тем же Центром англоязычных путеводителей по Среднему Уралу или из методички минкульта.

—Знаки требуют исторической проработки, создания макета, перевода. Исполнителю придется много перемещаться по региону, согласовывать указатели с различными структурами. В конечном счете это очень большая работа, — объясняет директор центра развития туризма Эльмира Туканова.

Для установки указателя, действительно, требуется согласование с ГИБДД и владельцем земельного участка. Если вдобавок проводить госзаказ одним лотом и гонять бетономешалку с бригадой через всю область, например из Верхотурья в Тугулым, то можно «осметить» и не такие суммы.

Миллионные бюджетные расходы на вещи обихода не впервые вызывают вопросы. Когда система навигации появилась в Березовском, общественник Александр Аникин не поленился проверить исполнение госзаказа: «Наконец-то родина русского золота обрела туристическую навигацию, но не из золота ли она?» Выяснилось, что один из оплаченных бюджетом указателей не установлен, потому что указанный в техзадании памятник деревянного зодчества утрачен: владелец давным-давно обшил избу сайдингом. Еще несколько знаков смонтированы так, что их не разглядеть за домами или деревьями.

—Словно все сделано для отчета, а не для использования. Напоминает безделушку, которая стоит дорого, но значит мало. Сомнительно, что такая навигация окажет влияние на туристические потоки и продвинет турпродукт, — считает Аникин.

В Курганской области решили обойтись без гонок бетономешалок и привлекли к работе муниципалитеты. По постановлению регионального правительства им выдаются субсидии на установку знаков при условии софинансирования в размере не менее пяти процентов.

—В прошлом году область выделила 500 тысяч рублей, заявки подали Курган, Кетовский и Куртамышский район. В этом году работа продолжится, финансирование заложено, планируем установить 50 знаков,—сообщила Надежда Антропова, специалист центра развития туризма Курганской области.

В частности, Куртамышский район в 2016-м получил 100 тысяч рублей на 17 коричневых двуязычных знаков: 5,9 тысячи за штуку в среднем. Отдельные муниципалитеты, например Далматовский район, устанавливают указатели за свой счет. Курган по программе «Любимый город» приобрел 14 табличек.

А вот в Ханты-Мансийске к созданию системы навигации привлекли бизнес. В прошлом году установили первые 29 знаков, причем только девять — за счет бюджета, остальные оплатили предприниматели, чьи объекты расположены рядом с достопримечательностями.

—По методическим указаниям минкульта сделали макет знака с пиктограммой, названиями на русском и английском,—рассказала эксперт Ханты-Мансийского управления по развитию туризма Алиса Шевченко.—Само изготовление обошлось в 1785 рублей за штуку. Каждый знак размером 360 на 1620 миллиметров. Еще 500 рублей заплатили за крепления и две тысячи — за доставку всей партии из Москвы в Ханты-Мансийск. Согласование с ГИБДД мы взяли на себя. Установкой занимались городские коммунальные службы.

В этом году бюджет вообще освободили от «навигационных» трат, заключив договор с коммерческой фирмой, которая оплатит 22 новых указателя.

СПРАВКА «РГ»

Современная система навигации в Екатеринбурге заложена постановлением мэра от 1997 года. Тогда к 275-летию города было установлено 936 комплектов указателей улиц и номеров домов. Муниципальный бюджет потратил на это 1,2 миллиарда неденоминированных рублей. В следующем году город направил на эти цели 3,5 миллиона рублей, причем изготовил таблички местный завод в счет погашения задолженности по налоговым платежам.

ЦИФРА

23

КОМПАНИИ

занимаются розничной торговлей под красно-белым брендом на территории Челябинской области.