

# ЭКОНОМИКА УРАЛЬСКОГО ОКРУГА

РЕГИОНАЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЕ» 13 апреля 2017 ЧЕТВЕРГ № 78 (7244)

Выходит для читателей Свердловской, Челябинской, Курганской и Тюменской областей, Ханты-Мансийского автономного округа — Югры и Ямало-Ненецкого автономного округа.

**Торги с барьерами**  
За использование нерыночных методов ФАС привлекает к ответственности и бизнес, и власти

Страница 14



**Провансаль по-китайски**  
Уральские производители выходят со своими продуктами на внешний рынок

Страница 15

**Путевка на Медную гору**  
Сказочных персонажей превратят в региональный туристический бренд

Страница 16



## ОФИЦИАЛЬНО

ДЕПУТАТЫ Законодательного собрания Свердловской области приняли изменения в бюджет 2017 года. Рост налоговых поступлений позволил увеличить прогноз по доходам областного бюджета на 6,9 миллиарда рублей. Расходная часть вырастет на 9,3 миллиарда. В частности, дополнительно 2,3 миллиарда рублей поступят в дорожный фонд региона, расходы на АПК увеличены на 238,7 миллиона, сумма межбюджетных трансфертов — на 900 миллионов.

ПРАВИТЕЛЬСТВО Курганской области одобрило порядок включения или отказа во включении организации в реестр участников региональных инвестиционных проектов, а также порядок и условия внесения изменений в инвестиционную декларацию, что даст компаниям возможность получить налоговые льготы.

СОГЛАШЕНИЕ о торгово-экономическом, научно-техническом, социальном и культурном сотрудничестве заключили правительства Ямало-Ненецкого автономного округа и Алтайского края. Такой документ подписан впервые.

В СВЕРДЛОВСКОЙ области утверждена «дорожная карта» по повышению доходного потенциала областного бюджета на 2017—2019 годы. Органам местного самоуправления рекомендовано разработать и принять аналогичные документы на местном уровне.

## ЦИФРЫ

76,3 ТЫСЯЧИ квадратных метров жилья введено в эксплуатацию в Югре в первом квартале, что на 16 процентов меньше, чем в прошлом году. Доля ИЖС составила около 10 процентов.

15 МИЛИАРДОВ рублей превысил госдолг Курганской области. По данным финуправления региона, он составляет 87 процентов от объемов доходов областного бюджета без учета безвозмездных поступлений и укладывается в нормы Бюджетного кодекса.

500 МИЛЛИОНОВ рублей достиг долг жителей Тюмени перед поставщиком питьевой воды. Десятую часть суммы он намерен взыскать со злостных неплательщиков с помощью коллекторов.

98 ЗДАНИЙ включены в список объектов незавершенного строительства на территории Ханты-Мансийского округа. В данный момент все они заморожены. Долгострой, работа на которых продолжается, в реестр не включены.

20,3 МИЛЛИОНА рублей выделено из резервного фонда Свердловской области на ремонт моста через реку Пышму в Тугульском городском округе. Этот мост ведет к деревне Остров, в которой всего 84 жителя, но этому историческому поселению 380 лет.

## ПРЯМАЯ РЕЧЬ



**Вадим Шумков,**  
заместитель губернатора  
Тюменской области

## ОТЧЕТНОСТЬ ПО РАЗМЕРУ БИЗНЕСА

—Микробизнес вообще не является фискальным игроком. Предприятия до 15 человек нельзя рассматривать как компанию, как структуру, которая что-то кому-то должна платить. Нужно ввести такое правило, чтобы вся отчетность микробизнеса предоставлялась раз в год в виде одного документа по единой форме. И пусть чиновники получают информацию оттуда, а владелец микробизнеса больше нигде не ходит. Это будет удобно и правильно.

**Опыт Развитие кооперации поможет увеличить доходы машиностроительных предприятий**

## Цепная реакция



ВАДИМ АКИТОВ

**Арина Мироненкова,**  
Челябинская область

**М**ашиностроительные предприятия Южного Урала решили совместно заказывать комплектующие, чтобы снизить их стоимость, а следовательно, и свои издержки.

### Оптом дешевле

Не секрет, что импортная электронная начинка современных машин и оборудования не столь уж безопасна: она потенциально создает возможность внешнего управления. А после того как приобретаемые за валюту печатные платы и микросхемы еще и ошутимо подорожали, многие предприятия занялись поиском отечественных аналогов. Оказалось, что даже в самой Челябинской области есть производители такой продукции, причем готовые поставлять ее при необходимости чуть ли не поштучно.

— Потребность в «умной» электронике на каждом предприятии не превышает 5–6 процен-

### Акцент

Потребность в «умной» электронике на каждом предприятии не превышает 5–6 процентов от общего объема закупки компонентов: заказы по объему получаются небольшими, а по стоимости — золотыми

тов от общего объема закупки компонентов. То есть заказы по объему получаются небольшими, а по стоимости — золотыми, — говорит представитель регионального объединения Союза машиностроителей России Вадим Рябов.

По его словам, многие машиностроители столкнулись с проблемой удорожания электроники, поэтому возникла идея кооперации: объединить заявки и разместить единый заказ, чтобы снизить цену партии. Общественная организация выступила в роли координатора.

Идею развития кооперационных цепочек с целью снижения конечной стоимости компонентов поддержали 23 предприятия, входящие в союз. Среди них — крупнейший производитель радиоэлектроники на Южном Урале, которому удалось в свое время наладить кооперацию с тульским научно-производственным объединением. Речь идет о регулярных поставках специальных комплектующих для производства военной техники, благодаря которым выручка компании-поставщика увеличилась за год более чем на 30 миллионов рублей.

### Цепочка внутри холдинга

Наиболее эффективные кооперационные цепочки выстраиваются, как правило, внутри вертикально интегрированных холдингов, однако попасть в них «со стороны» со своей продукцией — задача не из легких. — Сначала нам удалось наладить взаимодействие с челябинским предприятием Ростеха с помощью поддержки областных властей, — говорит гендиректор компании Дмитрий Кожеников. — Внутри холдинга развитие кооперационных связей — абсолютный приоритет.

**Печатные платы и другие комплектующие для радиоэлектроники, выпускаемые на Южном Урале, используются в производстве самолетов, систем сигнализации и других высокотехнологичных изделий.**

По его словам, встретиться в печаль непростое: необходимо полностью соответствовать технологическим требованиям заказчика, а это дополнительные расходы на модернизацию оборудования, освоение новых технологий, привлечение квалифицированных кадров.

Работая внутри холдинга, предприятие продолжает выстраивать кооперацию с другими заводами отрасли. Одна из тенденций последних лет — развитие контрактного производства, которое подразумевает выполнение работ по проекту и конструкторской документации заказчика. Сотрудничество удалось наладить с проектными компаниями региона и России. Объем заказов по контрактному направлению уже превысил половину общего объема производства.

→ 14

## ТЕМА НЕДЕЛИ

В регионах УрФО выросла потребность в услугах патентных поверенных. Об этом свидетельствуют обнародованные на днях данные налоговой службы. Они показывают и специфику особенностей развития бизнеса и регионального законодательства в каждом из субъектов. В Свердловской области в 2016-м выдано 8188 патентов — на треть больше, чем годом ранее. Хотя такой вид налогообложения в регионе по-прежнему выбирают немногие — всего четыре процента предпринимателей. Эксперты связывают рост с перерегистрацией: ООО превращаются в ИП для минимизации издержек, в первую очередь налогов.

— Другой важный момент — налоговые каникулы, которые получают ИП, ведущие определенные виды деятельности или вновь зарегистрированные, — объясняет юрист Елена Турманова. — Эта тенденция, уже замеченная в столичных городах, сейчас, очевидно, транслируется в регионы. За время существования патентной системы в Свердловской области доли различных видов предпринимательской деятельности практически не изменились. Как и три года назад, наибольший интерес к ней проявляет мелкая розница — на нее приходится 26 процентов выданных патентов. Далее, в порядке убывания, сле-

дуют сдача в аренду имущества (12), автотранспортные услуги (11) и перевозка пассажиров (5,5 процента). Приблизительно такую же структуру имеет патентная система Челябинской области, здесь этот вид налогообложения выбрали три процента представителей бизнеса. А вот в Курганской области на спецрежим перешли восемь процентов предпринимателей (средняя цифра по России — 5,3). Выдающийся показатель эксперты связывают с особенностями регионального законо-

дательства: в Зауралье расширен перечень видов деятельности, которые можно вести по патенту, и, главное, введена 30-процентная льгота для сельского бизнеса. Впрочем, не обошлось без переколов: представители розницы выдано 76 процентов патентов. Власти считают эту цифру свидетельством успешной господдержки сельской торговли. — Патентная система дает возможность выйти из тени. Плательщик получает некую индустриальную поддержку о выдаче патента показыва-

ет каждому проверяющему, что перед ним — законопослушный налогоплательщик, — говорит начальник отдела УФНС по Курганской области Елена Белокопытова. В Тюменской области, напротив, патенты непопулярны, их выбрали всего 1,5 процента ИП, за год выдано лишь 462 патента. Местный бизнес предпочитает им упрощенную систему налогообложения. — Положительная динамика есть, но не скажу, что мы получили тот эффект, на который рассчитывали, —

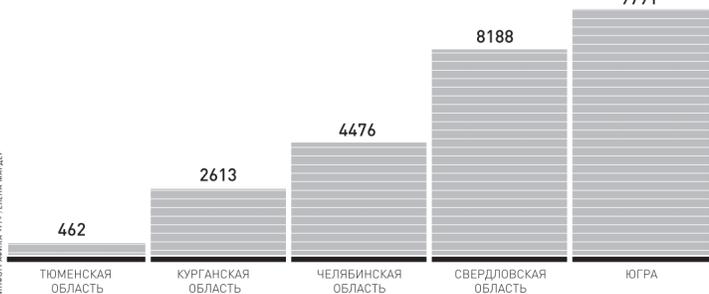
признается Тамара Зыкова, руководитель управления ФНС по Тюменской области. Уникальная ситуация в сибирском регионе, полагают эксперты, связана с установленной региональным законом стабильной налоговой льготой — пятипроцентной ставкой по «упрощенке», которая защищает мототранспорт до 2020 года. Ради поддержки «малышей» тюменское Законодательное собрание предлагает внести поправки и в федеральное законодательство — разделить понятия «микробизнес» и «индивидуальный предприниматель». Этот законопроект внесен в Госдуму в феврале.

Безусловный чемпион по патентам в УрФО — Югра. И здесь тоже важную роль сыграла позиция властей. Скажем, в наиболее передовом Сургутском районе предпринимателям возмещают стоимость патента из бюджета — только работайте. — Беда в том, что людям мало рассказывают о возможностях патента, — считает Ангелина Крашенинникова, директор банка по управлению рисками. — Если бы государство кричало об этом на каждом углу, то уже все подпольные предприниматели, наверное, оформились бы как ИП.

**Ксения Дубичева,**  
«Российская газета»

### КОЛИЧЕСТВО ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ, ПРИМЕНЯЮЩИХ ПАТЕНТНУЮ СИСТЕМУ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ НА 1 ЯНВАРЯ 2017 ГОДА В РЕГИОНАХ УРФО

Источник: ФНС РФ



## КОРОТКО

### Промышленники обсудили прорывные технологии

В челябинском центре международной торговли проходит IX промышленный форум, посвященный проблемам реконструкции предприятий, внедрению прорывных технологий в металлургии и машиностроении. Форум сопровождается профильной международной выставкой «Уральская промышленно-экономическая неделя». Участники обсудили темы импортозамещения, создания индустриальных парков, развития инженеринговой деятельности, а также вопросы энергосбережения, экологической и промышленной безопасности. Мероприятие посетили эксперты металлургической отрасли и машиностроения из Германии, Австрии, Кореи, Японии.

### На полигоне «Старатель» теперь будут играть в войну

В Свердловской области создадут оргкомитет по планированию серии выставочно-демонстрационных мероприятий на полигоне «Старатель» под Нижним Тагилем. Это необходимо для эффективного использования уникального демонстрационного комплекса после перемещения международной выставки вооружения RAE на подмосковную площадку. Как сообщил губернатор Свердловской области Евгений Куйвашев, достигнута договоренность с Минпромторгом РФ, Ростехнологиями и Уралвагонзаводом о том, что на полигоне «Старатель» будут проводиться демонстрационные показы военной техники, в том числе исторические реконструкции крупнейших танковых сражений, военно-прикладные игры. В частности, как заявил глава минпромторга Денис Мантуров, в Нижнем Тагиле будет проходить всероссийское празднование Дня танкиста с демонстрацией отечественной боевой техники. Подобные мероприятия должны привлечь в регион туристов и выполнить задачу патриотического воспитания. Их софинансирование возьмут на себя региональные власти и Ростех.

### Государство поможет молодым аграриям купить жилье

Свидетельства о предоставлении социальной выплаты на строительство (приобретение) жилья получили 45 молодых сельских жителей Челябинской области. Выплата предоставляется в рамках реализации подпрограммы «Устойчивое развитие сельских территорий». В 2017 году на эти цели направят более 72 миллионов рублей, в том числе 50 миллионов — из областного бюджета. Для получения социальной выплаты работники заключают соглашение с работодателем и профильным министерством об условиях получения бюджетной поддержки. Размер социальной выплаты составляет 70 процентов стоимости жилья.

### В Зауралье сэкономят бюджетные деньги на контроле за дорогами

В Курганской области в структурном подразделении управления автомобильных дорог — «Курганавтодор» — создают специальный отдел, который займется строительным и лабораторным контролем региональных трасс. Ранее эту работу выполняли сторонние организации, но ради экономии от их услуг решили отказаться. Ожидается, что нововведение высвободит 40 процентов бюджетных средств, расходующихся ежегодно на дорожно-строительный контроль, также повысится оперативность приема выполненных работ.

### Капремонт идет без остановок

Решение о переводе капитального ремонта многоквартирных домов в Свердловской области на круглогодичный режим позволило повысить их эффективность. За первый квартал 2017 года проведено 840 ремонтно-монтажных работ на объектах жилищного фонда — почти в два раза больше аналогичного показателя прошлого года. Из них 340 уже приняты и оплачены подрядчиком, остальные — в стадии приемки комиссией. По данным регионального оператора, к 1 апреля на 87 домах отремонтирована кровля, в 60 зданиях заменены системы холодного водоснабжения, в 38 — горячего, в 88 — электроснабжения, в 44 — системы водоотведения. В 12 домах проведена реновация систем теплоснабжения. Всего в рамках ремонтной кампании 2017 года планируется обновить около 1500 многоквартирных домов в 82 муниципалитетах области.

### По сообщениям корреспондентов «РГ»

только на сайте [ural.rg.ru](http://ural.rg.ru)

### В Екатеринбурге отменят 15 автобусных маршрутов

<https://rg.ru/2017/04/11/reg-urfo/v-ekaterinburge-otmenit-15-avtobusnyh-marshrutov.html>

### ФИЛИАЛЫ ФГБУ «РЕДАКЦИЯ «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЫ»

ЕКАТЕРИНБУРГ: ул. Тургенева, 13, офис 820. Телефон/факс (343) 371-24-84, 355-30-68. E-mail: san@rg-ural.ru  
ТЮМЕНЬ: ул. Осипенко, 81, офис 1004. Телефон/факс: (3452) 75-20-79, 75-20-86. E-mail: man72@mail.ru  
ЧЕЛЯБИНСК: Свердловский пр., 60. Телефон/факс: (351) 727-73-33, 727-78-08. E-mail: chel@rg.ru

ЦЕПНАЯ  
РЕАКЦИЯ

## 13 Ремонт у конвейера

Новыми «островками» кооперации в регионе становятся центры ремонта (капитального ремонта) машин и оборудования, открываемые на местных заводах, где часть деталей производят на собственных станках, остальное отдают на аутсорсинг. Одно из первых таких подразделений появилось на тракторном заводе: здесь теперь не только реставрируют машины, но и модернизируют устаревшие модели.

Потребность в восстановительном ремонте строительной дорожной техники высока: владельцы тракторов и бульдозеров, выработавших свой ресурс, не спешат сдавать их в металлолом, а все чаще предпочитают подлатать, обновив основные рабочие узлы. Раньше им приходилось обращаться в сторонние организации, которые к производству такой техники не имели никакого отношения, отчего страдало качество ремонта: оригинальные детали в «гаражных» условиях зачастую заменяли на те, что оставались после авторазбора.

Совсем другое дело, когда капитальный ремонт осуществляет завод-производитель. В 2016 году здесь модернизировали 20 машин, сейчас ведутся переговоры о модернизации дорожной техники с компанией, входящей в структуру «Башнефти», с Российскими железными дорогами, с инженерными войсками Минобороны РФ. В перспективе — контракт на ремонт Челябинской техники, эксплуатируемой на Экибастузской ГРЭС (Казахстан).

— Думаю, со временем потребность в таких услугах будет только расти, — говорит начальник отдела организации ремонтов инженерных машин тракторного завода Андрей Шакин. — Изготовление некоторых деталей передаем на

В регионе необходимо создание компаний-интеграторов, способных организовывать сложные технологические цепочки

аутсорсинг в другие организации, при этом стараемся выбрать достойных партнеров, которые гарантируют высокое качество, изготавливая комплектующие с использованием тех материалов, которые прописаны в нашей технической документации.

## Время открыть карты

Ускорить развитие кооперационных связей в машиностроении, по мнению экспертов, поможет изменение привычной модели поведения игроков рынка, которые зачастую слишком закрыты, а в кооперационных связях выступают, руководствуясь исключительно принципом доверия к бизнес-партнеру.

— Лучшие практики развития кооперации показывают, что вместо сокрытия информации о производстве заказчику нужно, напротив, максимально открыто технологические карты для потенциальных поставщиков и изобретателей, — считает руководитель комитета по промышленной политике Челябинского регионального отделения «Опоры России» Денис Константинов.

По его словам, такая модель позволяет в максимально короткие сроки создать конкурентную среду. Развитие кооперации ускорило бы применение передовых информационных разработок, например PDM-систем, систем информационной моделирования. Речь идет о необходимости создания в регионе компаний-интеграторов, способных организовывать сложные технологические цепочки. Например, в производстве малой строительной техники может быть задействовано до 300 предприятий, при этом успех сотрудничества зависит от уровня компетенции интегратора, считает эксперт.

Особое внимание в программах развития кооперации необходимо уделить субъектам малого и среднего бизнеса, которые чаще всего просто не в состоянии вписаться в масштабные схемы и в лучшем случае оказываются в конце кооперационных цепочек, выполняя заказы по остаточному принципу.

— Участвуя в кооперации, малый бизнес должен ежемесячно получать расчет за поставленную продукцию независимо от сроков сдачи основного изделия, а не ждать денег годами, как это нередко происходит сейчас, — отмечает Денис Константинов. — Только в этом случае малый предприниматель будет интересно сотрудничать со крупными частными компаниями и госкорпорациями.

## Деловой завтрак За использование нерыночных методов ФАС привлекает к ответственности и бизнес, и власти

## Торги с барьерами

Наталья Швабуэр,  
Свердловская область

В мае Федеральная антимонопольная служба представит правительству РФ доклад о развитии конкуренции в регионах по итогам 2016 года. О том, какова ситуация на Урале, на деловом завтраке в уральском филиале «РГ» рассказал Дмитрий Шалабовов, руководитель управления ФАС по Свердловской области, глава координационного совета территориальных органов ФАС в УрФО.

Дмитрий Валерьевич, в прошлом году наш регион не вошел даже в первую двадцатку в рейтинге состояния инвестиционного климата, который составляет Агентство стратегических инициатив. Какова ситуация по оценке ФАС?

ДМИТРИЙ ШАЛАБОВОВ: Формально уровень конкуренции в регионе — один из критериев оценки эффективности работы губернатора и мэров, но по сути — это наша общая задача. К примеру, доступ бизнеса к инженерной инфраструктуре обеспечивает территория, а УФАС контролирует, насколько обоснованы отказы в техприсоединении и цена этой услуги. Последние законодательные изменения позволили привлечь к ответственности ресурсоснабжающие организации без возбуждения дел, по упрощенной процедуре. Например, за необоснованный отказ в выдаче технических условий выписывается штраф в 100 тысяч рублей. В прошлом году мы разрешили более 50 подобных ситуаций. Как следствие, сетевые и сбытовые компании сегодня активно работают с абонентами.

Иногда кто-то пытается оправдать свое нежелание подключать потребителя псевдообъективными факторами: низкое давление в трубе и т.п. На самом деле это лукавство. Улучшения инфраструктуры отражены в инвестиционных программах. И все мы за них платим, когда оплачиваем киловатт-час электроэнергии или кубометр газа. Не обращались в правительство для утверждения инвестиционных планов, значит, ничего не надо. Но вы не имеете права брать деньги за то, что обязаны сделать либо бесплатно, либо по утвержденным тарифам. Это принципиальная позиция ФАС.

Также мы нацелены на снижение доли государства в экономике. Именно поэтому инициировал законопроект, по которому проводить реорганизацию ГУПов и МУПов или создавать новые можно только по согласованию с антимонопольным органом. При этом на положительное заключение не стоит рассчитывать, если предприятие создается в конкурентной сфере: строительство, фармацевтика и т.п. Исключение — обеспечение нужд обороноспособности и безопасности страны.

Почему вы считаете, что государственные предприятия конкурентно? Тот же ГУП «Фармация» в Свердловской области создавали с целью удержать цены на лекарства. Аналогичная структура работает в Челябинской области. ДМИТРИЙ ШАЛАБОВОВ: Их создание законодательно, но с точки зрения экономики нецелесообразно. Потому что создает очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков. Последние аукционы по государственному закупкам лекарств в регионе — это миллиарды рублей. Если на обеспечение заявки нужно порядка 50 миллионов, а обеспечение контракта доходит до 30 процентов, то есть необходимо предоставить банковскую гарантию на 300 миллионов. А еще нужно иметь сеть аптек в большинстве населенных пунктов. Аукционы фактически превращаются в борьбу ГУПов. А где малый и средний бизнес?

Как повлияло на проведение конкурсных процедур решение отсекать на торгах иностранных производителей лекарств и медтехники при условии, что заявитель не менее двух российских? ДМИТРИЙ ШАЛАБОВОВ: Вводили схему «третьей лишний» с благими намерениями и активно ею пользуются, но, к сожалению, это привело к тому, что отечественные компании стали чаще вступать в ценовые споры. За последние месяцы мы рассмотрели три таких дела. Три фирмы («Новомед», «Матрикс» и «Медсил») вступили в спор на 24 аукционах. Представляете, какой объем средств они разделили между собой? Использовали метод «тарана», то есть выбивали других добросовестных участников, оставался тот, кто участвовал в споре: он, по сути, совершал все один шаг от начальной цены лота.



ФОТО: АНТИМОНОПОЛЬНАЯ СЛУЖБА

Расследования уже завершены. По всем фактам есть явки с повинной: решения УФАС предприятиями даже не пытались обжаловать. В России подобных дел за год возбудили больше сотни. Тюменские коллеги буквально на прошлой неделе раскрыли спор на миллиард рублей.

Именно поэтому ФАС предлагает отойти от подобной практики и не исключать иностранных участников торгов, когда они предлагают товар дешевле, чем российский. Скорее всего, это найдет отражение в законодательстве.

## Акцент

Создание ГУПов закономерно, но с точки зрения экономики нецелесообразно, потому что это очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков

Создание ГУПов закономерно, но с точки зрения экономики нецелесообразно, потому что это очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков

Создание ГУПов закономерно, но с точки зрения экономики нецелесообразно, потому что это очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков

Создание ГУПов закономерно, но с точки зрения экономики нецелесообразно, потому что это очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков

Создание ГУПов закономерно, но с точки зрения экономики нецелесообразно, потому что это очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков

Создание ГУПов закономерно, но с точки зрения экономики нецелесообразно, потому что это очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков

Создание ГУПов закономерно, но с точки зрения экономики нецелесообразно, потому что это очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков

Создание ГУПов закономерно, но с точки зрения экономики нецелесообразно, потому что это очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков

Создание ГУПов закономерно, но с точки зрения экономики нецелесообразно, потому что это очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков

Создание ГУПов закономерно, но с точки зрения экономики нецелесообразно, потому что это очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков

Создание ГУПов закономерно, но с точки зрения экономики нецелесообразно, потому что это очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков

Создание ГУПов закономерно, но с точки зрения экономики нецелесообразно, потому что это очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков

Создание ГУПов закономерно, но с точки зрения экономики нецелесообразно, потому что это очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков

Создание ГУПов закономерно, но с точки зрения экономики нецелесообразно, потому что это очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков

Создание ГУПов закономерно, но с точки зрения экономики нецелесообразно, потому что это очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков

Создание ГУПов закономерно, но с точки зрения экономики нецелесообразно, потому что это очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков

Создание ГУПов закономерно, но с точки зрения экономики нецелесообразно, потому что это очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков

Создание ГУПов закономерно, но с точки зрения экономики нецелесообразно, потому что это очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков

Создание ГУПов закономерно, но с точки зрения экономики нецелесообразно, потому что это очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков

Создание ГУПов закономерно, но с точки зрения экономики нецелесообразно, потому что это очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков

Создание ГУПов закономерно, но с точки зрения экономики нецелесообразно, потому что это очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков

Создание ГУПов закономерно, но с точки зрения экономики нецелесообразно, потому что это очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков

Создание ГУПов закономерно, но с точки зрения экономики нецелесообразно, потому что это очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков

Создание ГУПов закономерно, но с точки зрения экономики нецелесообразно, потому что это очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков

Создание ГУПов закономерно, но с точки зрения экономики нецелесообразно, потому что это очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков

Создание ГУПов закономерно, но с точки зрения экономики нецелесообразно, потому что это очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков

Создание ГУПов закономерно, но с точки зрения экономики нецелесообразно, потому что это очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков

Создание ГУПов закономерно, но с точки зрения экономики нецелесообразно, потому что это очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков

Создание ГУПов закономерно, но с точки зрения экономики нецелесообразно, потому что это очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков

Создание ГУПов закономерно, но с точки зрения экономики нецелесообразно, потому что это очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков

Создание ГУПов закономерно, но с точки зрения экономики нецелесообразно, потому что это очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков

Создание ГУПов закономерно, но с точки зрения экономики нецелесообразно, потому что это очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков

Создание ГУПов закономерно, но с точки зрения экономики нецелесообразно, потому что это очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков

ДМИТРИЙ ШАЛАБОВОВ: ФАС борется не с концессией вообще, а с тем, что во многих субъектах этим словом пытаются прикрыть уход от исполнения 44-ФЗ. Речь не о Свердловской области. Вторая проблема касается применения концессии в сельских местностях, малых муниципалитетах. Об этом, в частности, говорит моя коллега в Курганской области. Если раньше теплотрассы можно было сдавать в аренду и передавать МУПам в возведение, то сейчас закон это запрещает — только через концессию. Объяс-

много исполнителей: поставка товаров, строительные работы без допусков СРО и т.п. Чтобы торги состоялись, участники должны были внести залог-заявку. Величина зависела от суммы контракта, а точнее, от степени жадности мошенников, которые присваивали залоговые деньги и никакие торги в дальнейшем не проводили. Таким образом в ловушку попало несколько добросовестных компаний. Пострадавшие обратились к нам, а мы посоветовали им написать заявление в ОБЭП. Для преследования все закончилось реаль-

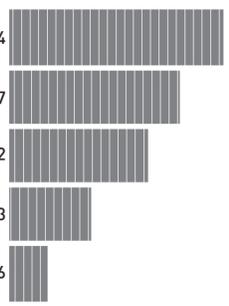
ными сроками. Площадку к ответственности не привлекли, так как не удалось установить, что мошенники вступили в спор с ее учредителями.

Тем не менее сейчас центральный аппарат ФАС вышел с предложением ограничить количество площадок по 223-ФЗ по аналогии с 44-ФЗ. Чтобы было четкое понимание об аккредитации, а площадка была подконтрольна органу власти.

Довольно большое количество дел еще три года назад возбудилось в отношении органов государственной власти и местного самоуправления. Какова ситуация сейчас? ДМИТРИЙ ШАЛАБОВОВ: Действительно, Россия отличалась этим от других стран не в лучшую сторону: ФАС, по сути наказывала не участников рынка, а органы власти, которые мешают хозяйствующим субъектам работать. По рекомендации Организации экономического сотрудничества и развития в закон были внесены поправки, принят так называемый четвертый антимонопольный пакет. В частности, введена преюдициальная обязательная процедура вынесения

## ОСНОВНЫЕ ВИДЫ ТОРГОВ, ОБЖАЛУЕМЫХ В УФС СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ В 2016 ГОДУ, КОЛИЧЕСТВО ЖАЛОБ

Источник: УФАС Свердловской области



предупреждения. Когда ФАС видит, что орган власти нарушает законодательство, его сначала предупреждают. Если чиновники сами устраняют ошибку, дело мы не возбуждаем и нарушителя не штрафуем. По итогам 2016 года из 30 выданных предупреждений 95 процентов исполнено, а количество дел в отношении органов власти и местного самоуправления снизилось в три раза. Чаще всего нарушения фиксировались в управлении многоквартирными домами, при размещении наружной рекламы и в сфере ритуальных услуг.

А к бизнесу этот механизм применим? ДМИТРИЙ ШАЛАБОВОВ: Из 22 предупреждений, направленных предпринимателям, не исполнено лишь одно. С января 2016 года изменилось законодательство: оборотные штрафы (15 процентов выручки за предыдущий год) сохранились только для узкого круга нарушений. В большей степени мы сейчас наказываем за ущемление интересов физлиц, но, если за каждый случай штрафа на 100–300 тысяч рублей, сумма набирает темп. В прошлом году собрали порядка 26 миллионов. С учетом того, что многие предприятия сегодня не в блестящем состоянии, институт предупреждения они оценивают как спасительный.

Результат каких еще новшеств оказался неожиданным? ДМИТРИЙ ШАЛАБОВОВ: Уже год действует норма о том, что УФАС рассматривает жалобы на действия органов госвласти и муниципалитетов по выдаче разрешений на строительство и ввод в эксплуатацию. Казалось бы, строители на всех уровнях кричали, что это огромная проблема! По факту: за год по всей России подано лишь 38 подобных жалоб. Почему? А потому, что знают предприниматели: не выполнили они все требования закона, чтобы получить разрешение, и проверка это покажет.

Количество жалоб на действия заказчиков при проведении госзакупки

Источник: УФАС Свердловской области



Дмитрий Шалабовов: Если чиновники, получив предупреждение ФАС, сами устраняют ошибку, дело мы не возбуждаем и нарушителя не штрафуем.

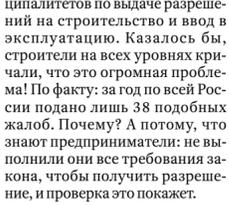
предупреждения. Когда ФАС видит, что орган власти нарушает законодательство, его сначала предупреждают. Если чиновники сами устраняют ошибку, дело мы не возбуждаем и нарушителя не штрафуем. По итогам 2016 года из 30 выданных предупреждений 95 процентов исполнено, а количество дел в отношении органов власти и местного самоуправления снизилось в три раза. Чаще всего нарушения фиксировались в управлении многоквартирными домами, при размещении наружной рекламы и в сфере ритуальных услуг.

А к бизнесу этот механизм применим? ДМИТРИЙ ШАЛАБОВОВ: Из 22 предупреждений, направленных предпринимателям, не исполнено лишь одно. С января 2016 года изменилось законодательство: оборотные штрафы (15 процентов выручки за предыдущий год) сохранились только для узкого круга нарушений. В большей степени мы сейчас наказываем за ущемление интересов физлиц, но, если за каждый случай штрафа на 100–300 тысяч рублей, сумма набирает темп. В прошлом году собрали порядка 26 миллионов. С учетом того, что многие предприятия сегодня не в блестящем состоянии, институт предупреждения они оценивают как спасительный.

Результат каких еще новшеств оказался неожиданным? ДМИТРИЙ ШАЛАБОВОВ: Уже год действует норма о том, что УФАС рассматривает жалобы на действия органов госвласти и муниципалитетов по выдаче разрешений на строительство и ввод в эксплуатацию. Казалось бы, строители на всех уровнях кричали, что это огромная проблема! По факту: за год по всей России подано лишь 38 подобных жалоб. Почему? А потому, что знают предприниматели: не выполнили они все требования закона, чтобы получить разрешение, и проверка это покажет.

Количество жалоб на действия заказчиков при проведении госзакупки

Источник: УФАС Свердловской области

услуги Урал— среди лидеров по продажам электронных полисов ОСАГО  
Интернет спасет от страха

Надежда Толстоухова, Свердловская область

ПО ДАННЫМ Российского союза автостраховщиков (РСА), Свердловская область вошла в десятку регионов-лидеров по числу купленных электронных полисов ОСАГО. Замруководителя ЦБ РФ Владимир Чистохин связывает высокую востребованность электронного продукта не с недостатком «бумажных» полисов, а с тем, что на Урале велико количество активных пользователей Интернета и продвинутое население. Тем не менее потенциал этого сервиса до сих пор не исчерпан: лишь около 10 процентов всех полисов продается в электронном виде, отметил эксперт.

Напомним, с первого января 2017 года страховщики обязаны предоставлять потенциальным клиентам возможность купить полис ОСАГО в электронном виде. Эта законодательная новелла привела к росту числа заключенных договоров. Нельзя сказать, что страховщики очень обрадовались росту числа клиентов в этом сегменте. По словам президента РСА Игоря Юргенса, ОСАГО как вид бизнеса продолжает быть убыточным для страховых компаний.

— Запуск электронных продаж значительно повысил доступность «автогражданки», особенно в тех регионах, где живут мошенники, из-за которых страховщики минимизировали продажи. Объем сборов страховщиков ОСАГО в январе–феврале 2017 года составил 28,9 миллиарда рублей, а выплаты за тот же период достигли 28,4 миллиарда. При этом объем сборов вырос на 0,2 процента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, а сумма выплат — на 38 процентов, — подчеркивает Игорь Юргенс.

Возможно, поэтому страховые компании нередко придумывают уловки, для того чтобы потенциальный клиент не смог оформить электронный полис ОСАГО. Одна из самых распространенных — перенаправление на сайт страховщика-конкурента.

— Я пытался оформить электронный полис в нескольких компаниях. Большинство сервисов выдавали отказ только потому, что обо мне нет записи в базе данных РСА — я только что купил машину и впервые оформлял страховку — поделился впечатлениями автомобилист из Екатеринбурга Иван Парасов. — На некоторых сайтах были технические ошибки: тратил 20 минут на заполнение анкеты, а потом все сбрасывается, и приходится начинать снова. Ничего не оставалось, как просто пойти в страховую компанию.

По словам Владимира Чистохина, сейчас ЦБ проводит мониторинг качества электронных услуг страховщиков. В апреле данные исследования обещают опубликовать, а нарушителей — привлечь к ответственности. Замруководителя ЦБ призвал страховщиков не пытаться избежать заключения договоров в электронном виде, а уделять больше внимания своим расходам и правовой работе в судах.

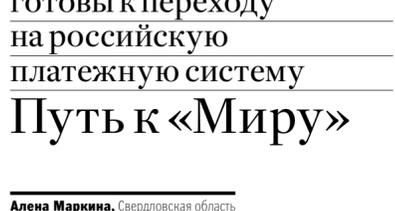
## МНЕНИЕ

Максим Едрышов, представитель федерации автовладельцев по Свердловской области:

— Заключение электронных договоров ОСАГО в Свердловской области я связываю с тем, что у нас развитие Интернета всегда было на высоте, электронные услуги традиционно пользуются большим спросом. Это удобно, потому что нет контакта с агентом, который может навязать дополнительные услуги, то есть человека есть возможность заплатить столько, сколько ОСАГО на самом деле стоит. На отношение между страховщиками и страхователями это никак не повлияло, просто сделало оформление полиса ОСАГО более приятной процедурой.

## РЕГИОНЫ-ЛИДЕРЫ ПО КОЛИЧЕСТВУ ПРОДАННЫХ ЭЛЕКТРОННЫХ ПОЛИСОВ ОСАГО

Источник: Российский союз автостраховщиков



## Финансы Банки и торговля готовы к переходу на российскую платёжную систему

Путь к «Миру»

Алена Маркина, Свердловская область

БАНКИ и торговые точки Свердловской области заканчивают подготовку к переходу на карты «Мир». По данным Уральского управления Банка России, 91 процент банкоматов и 76 процентов торговых терминалов уже готовы проводить операции с карточками отечественной платёжной системы.

Эмиссия «импортозамещающих» карт сегодня достигла трех миллионов штук по стране. На Среднем Урале выпущено около 6000 экземпляров. По данным директора департамента национальной платёжной системы Банка России Аллы Бакиной, здесь их выдают три региональных банка и филиалы федеральных кредитных организаций. К 1 июля экайринг, то есть прием к расчетам, будут осуществлять все банки, работающие в Свердловской области.

С этой же даты стартует массовая выдача карт бюджетникам, пенсионерам и получателям социальных пособий. Тех, кто сегодня получает зарплату из бюджета на карточках других платёжных систем, переведут на «Мир» к июлю 2018-го. В несколько этапов к 2020 году новые карты будут у всех пенсионеров, учителей, медиков, чиновников, сотрудников МУПов — этот срок установлен поправками к закону «О национальной платёжной системе».

Впрочем, банки рассчитывают, что «Миром» заинтересуются и другие категории клиентов, и даже предлагают более выгодные условия обслуживания этих карт нынешним владельцам пластика от международных систем. Вместе с тем эксперты опасаются, что на отдельных территориях процесс перевода бюджетников на новую платёжную систему и, самое главное, подготовка к работе с ней банковской и торговой инфраструктуры могут затянуться.



## АКТИВНОСТЬ БИЗНЕСА

### Коке используют по максимуму

ЕВРАЗ НТМК запатентовал новую технологию производства кокса с использованием модернизированной установки сухого тушения. Инновация позволяет снизить потери кокса, уменьшить содержание в нем золы и улучшить иные свойства. Результатом станет повышение производительности доменных печей и эффективности использования пылеугольного топлива. Новая технология обеспечит и оптимальное использование вторичных ресурсов, что существенно снизит экологическую нагрузку на окружающую среду Нижнего Тагила: выбросы в атмосферу уменьшатся примерно на 20 процентов. Обновленная установка сухого тушения кокса полностью перейдет на работу по новой технологии уже нынешним летом. Инвестиции ЕВРАЗа в проект составят 175 миллионов рублей.

### Обеспечат трубами и Урал, и Казахстан

Тюменский завод «Сибгазпарат» приступил к производству двойных гофрированных труб из огнестойкого и импортного полипропилена. В новое производство, на котором занято 34 работника, предприятие вложило около 200 миллионов рублей. Продукцию, используемую для прокладки безнапорных трубопроводов, устройства канализационных систем, будут выпускать круглогодично и поставлять потребителям Уральского округа, Казахстана, Дальнего Востока. Через три года завод планирует использовать в качестве исходного сырья только продукцию Тюменского нефтехимического комплекса.

### Воду пустят по кругу

На Шадринском автоагрегатном заводе смонтировали комплекс, который позволит снизить содержание солей в очищенной воде и вернуть ее в технологический процесс. Ранее здесь установили новые напорные песчаные фильтры для доочистки воды от механических частиц после отстаивания, затем угольные фильтры для устранения примесей нефтепродуктов. Вода поступает на очистные сооружения завода из производственных стоков и ливневой канализации. Новая схема позволит довести замкнутой водооборот до 700 кубометров в сутки. Пока новая установка обеспечивает возврат в систему четвертой части объема сточных вод. В дальнейшем возможно увеличение этой доли, что позволит снизить забор воды из реки Исеть и улучшить экологическую ситуацию.

### На Урале создали ядерную батарейку

Институт реакторных материалов, расположенный в городе Заречном Свердловской области, заявил о создании первого в мире образца ядерной батарейки на основе изотопа углерода-14. Сообщается, что исследователи уже получили международный патент на это изобретение. По словам директора института Дмитрия Маркова, потенциальный срок эксплуатации такой батарейки измеряется десятками сотен лет. Дело в том, что период полураспада изотопа углерода-14 — 5730 лет. За этот срок батарейка потеряет лишь половину своей мощности. «Если бы египетские фараоны пользовались электронными часами с такими батарейками, мы бы все еще могли сверять по ним время», — шутит в институте. Разработчики заявляют, что ядерные батарейки могут применяться в медицинских приборах и другой электронике. К примеру, их можно использовать в качестве источника питания в кардиостимуляторах, и тогда пациентам не придется проводить повторные операции на сердце. Правда, первый образец ядерной батарейки малоэффективен, поэтому для питания приборов с высоким уровнем энергопотребления он пока не подходит.

### Цеха обновят кардинально

На Златоустовском электрометаллургическом заводе ведется реконструкция двух производственных площадок: на базе производственного цеха № 3 и второго мартовского цеха идет строительство современных производственных комплексов — кузнечно-прессового и сталеплавильного. Мощность последнего составит 280 тысяч тонн в год, производительность — 40 тонн в час. Оборудование изготавливает итальянская фирма Danieli. Окончание строительства кузнечно-прессового комплекса запланировано на ноябрь 2017 года, сталеплавильный введут в строй не ранее 2019 года.

### В Арктике строят молочные фермы

В амальском поселке Турпе предприятие «Веритас» завершает строительство фермы, рассчитанной на содержание 40 дойных коров, а в цехе по переработке молока заканчивает монтаж итальянской линии производительностью до двух тысяч тонн продукта в сутки. После запуска объекта молоко, кефир, сметану и творог будут поставлять в села Пуровского района, города Ноябрьск, Муравленко, Губкинский. А в районном селе Аксарка Приуральяского района продолжается строительство еще одного животноводческого комплекса, а в Салехарде — небольшого перерабатывающего предприятия. Правительство ЯНАО планирует создать молочные фермы в Новом Уренгое и Муравленко, а во всех крупных селах — мини-фермы. Сейчас в регионе стадо дойных коров насчитывает полтысячи голов. В прошлом году от каждой получено в среднем 3,6 тысячи килограммов молока. Свои потребности в нем округ закрывает пока на четыре процента.

### В Каслях изготовили пасхальные яйца из чугуна

На Каслинском заводе архитектурно-художественного литья (входит в Группу «Мечел») представили праздничную коллекцию пасхальных яиц, которые были отлиты из чугуна впервые в мировой истории. В работе над экспериментальной партией приняли участие известные скульпторы — Наталия Куликова из Каслей и Наталия Муромская из Москвы. Москвичка представила ажурное яйцо в виде шахматки с изображением ангела. Как сообщили в пресс-службе предприятия, в розничную продажу новинка поступит только к следующей Пасхе, пока же изучается спрос на подобные сувениры. За последние три года это уже третий вид новой продукции, за изготовление которой берутся специалисты предприятия: чутунным яйцам предшествовали жардильерки (подставки для цветов) и женские украшения.

### Сибирская картошка идет на экспорт

В Тюменской области агрофирма «КриММ» поставила зарубежным покупателям свыше трех тысяч тонн семенного картофеля элитных сортов. В числе партнеров один из крупнейших в мире производителей чипсов — компания «Фрито-Лай». В ближайшее время заказчиком будут доставлены еще более двух тысяч тонн контрактных семян. Тем временем в лабораториях агрофирмы высадки в теплицы ждут сто тысяч микрозеленых картофеля.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

## Подробности Только четверть отбывающих наказание на Среднем Урале обеспечена работой

# Экономическая зона

Елена Мационг, Свердловская область

В тюрьмах и колониях Свердловской области содержится 25 тысяч заключенных, в основном люди трудоспособного возраста. Как используется этот людской ресурс, какова экономика предприятий за решеткой, их вклад в региональный продукт, выяснял корреспондент «РГ».

Сотрудники ГУФСИН Свердловской области отмечают: сегодня и организация производства и система трудоустройства заключенных существенно отличается от той, что действовала во времена СССР. Впрочем, информации о лагерьной экономике того времени крайне мало, даже элементарные статданные порой закрыты. Точно одно: это была настоящая производственная корпорация. В одной только Свердловской области на режимных предприятиях работало свыше 100 тысяч заключенных, ежегодно их силами производилось продукции на миллиарды рублей в ценах того времени. Заготовленный на севере и востоке региона лес отправляли большей частью за рубеж. Работали осужденные и на ОПК, производили машины для сельского хозяйства, занимались металлообработкой, самостоятельно шили спецодежду, белье и вообще практически все необходимое для колоний и тюрем, выращивали сельхозпродукцию.

Кстати, заключенные получали зарплату: по данным архивов ГУФСИН, в системе исполнения наказаний в Свердловской области в 1970-м году она достигала 92,75 рубля в месяц. Кто застал времена СССР, понимает, что это были неплохие деньги. Трудиться в то время 95 процентов заключенных, за исключением глубоких инвалидов и тех, кто отбывал наказание в колониях особого режима. Кто бы в те времена позволил отслужившим гражданам сидеть на шею обществу? С другой стороны, обеспечить трудовую занятость было проще: практически на все виды продукции существовал госзаказ. К слову, со времен СССР изменилось и законодательство: колонии теперь исправительные (ИК), тогда как раньше они назывались исправительно-трудовыми (ИТК), то есть работать в них был обязан каждый.

Сегодня все иначе. Трудоустроить заключенных можно, если в колонии есть для этого условия. Организация производства, поиск рынков сбыта — и для обычных компаний процесс непростой, а для предприятий за решеткой — вдвойне. Поэтому в ГУФСИН созданы специальные подразделения, в штате которых есть даже маркетологи. В системе ГУФСИН Свердловской области работают 26 процентов осужденных, то есть чуть больше четверти всех отбывающих наказание. Правда, их доля в последние годы растет. В подавляющем большинстве случаев для заключенных работа — это благо. Она позволяет им покупать продукты, отправлять часть зарплаты родным, выплачивать долги по искам.

К слову, сегодня самая высокая зарплата в областной системе



Акцент

Для заключенных работа — это благо. Она позволяет им покупать продукты, отправлять часть зарплаты родным, выплачивать долги по судебным искам

ГУФСИН — 361,66 рубля в день. Столько получают воспитанники ВК-2 — колонии для несовершеннолетних в Кировграде. Они шьют наволочки, полотенца и другие подобные изделия. 201 рубль в день зарабатывают в женской колонии в Нижнем Тагиле. Как сообщили в ГУФСИН, содержащиеся там женщины шьют изделия на 69 миллионов рублей в год. Еще около пяти миллионов учреждению дает сельхозпроизводство: выращивание овощей, картофеля, разведение свиней, кур, есть здесь даже перелов. Естественно, из заработков заключенных вычитают суммы по исковым требованиям, за питание, одежду, бытовые расходы и т.д.

Не работать позволено инвалидам. Пенсионерам разрешено, но по их личному заявлению. Остальные могут вкалывать без ограничений, была бы работа. Даже бывшие смертники, которым высшая мера наказания после введения в 1990-е годы моратория была заменена на 25 лет заключения, шьют рукавицы, выполняют хозяйствен-

ные работы, занимаются лесопереработкой. Ведь для многих как раз безделье — настоящая катастрофа. Спектр выпускаемых товаров в ГУФСИН огромный. Так, в ИК-12 и ИК-13 в Нижнем Тагиле производят детали для железнодорожных вагонов, на площадке трудоустроено 90 человек. В центре трудовой адаптации для осужденных при ИК-12 делают спортивные комплексы — тренажеры для установки во дворах жилых домов. В ИК-52 в Камышлове открыли линию по производству комбикорма, она позволяет изготавливать по 800 килограммов кормосмесей в час. В ИК-10 в Екатеринбург запустили предприятие по изготовлению одноразовых бритвенных станков. В ИК-53 в Верхотурье развивается обувное производство. Там шьют «берцы» для сотрудников исправительных учреждений, а также сандали и ботинки для осужденных.

Еще в ГУФСИН 27 подразделений, занимающихся производством сельхозпродукции, в том числе две колонии-поселения

сельскохозяйственного профиля, их основной вид деятельности — животноводство. Так, у колонии под Камышловом дойное стадо — 700 голов. В «колхозах» за колонией спектр продуктов питания — от молока до мяса кроликов. В прошлом году объем сельхозпродукции составил 135 миллионов рублей. В одной из колоний намереваются открыть линию по производству маргарина.

В целом за 2016 год заключенные области изготовили продукции на 1277 миллионов рублей, чистая прибыль составила 138,3 миллиона. На нынешний год план — увеличить объем производства до 1,3 миллиарда. Конечно, эта цифра в валовом региональном продукте (два триллиона рублей) — капля в море. Но и оценивать экономическую эффективность системы исполнения наказаний с общих позиций нельзя.

— Думаю, главная задача таких предприятий — минимизировать затраты из бюджета на содержа-

ние самой системы, — отмечает заместитель директора Института экономики УрО РАН Владимир Бочко. — Конечно, бессмысленно добиваться показателей советских времен, когда, скажем, только исправительные учреждения, расположенные на востоке Свердловской области, давали 16 процентов всего заготовляемого в стране леса. Это была принципиально иная система. Но, безусловно, нужно и дальше развивать производство, увеличивать долю тех, кто в местах заключения работает. Главное, чтобы осужденные не теряли трудовые навыки, так необходимые им для социальной адаптации после того, как они отбывают наказание и вернутся домой.

## СПРАВКА «РГ»

В составе ГУФСИН Свердловской области 36 учреждений уголовно-исполнительной системы, из них две исправительные колонии особого режима, 13 ИК строгого режима, семь ИК общего режима, три лечебно-исправительных, четыре колонии-поселения, одна воспитательная колония для несовершеннолетних и шесть следственных изоляторов.

## Идея Сказочных персонажей превратят в региональный туристический бренд

# Путевка на Медную гору

Ирина Ошуркова, Свердловская область

Средний Урал появился на сказочной карте России. Любимые с детства герои будут привлекать туристов на свою малую родину. Эксперты считают, что это открывает большие перспективы для развития внутреннего туризма.

Федеральный проект «Сказочная карта России» стартовал в 2010 году. Основан он на использовании историко-культурного наследия, поэтому сейчас главная задача — найти и обосновать места возможного рождения или обитания сказочных героев. Пока на карте 23 субъекта РФ, объявившие себя родиной более чем 40 персонажей. Уральцев среди них пятеро: Данила-мастер и Хозяйка Медной горы, Урал-Мороз (все они вроде как из Арамилы), Великий полоз (из Березовского, с родины российского золота) и Царь-Самовар (из Ирбита, где взаправду «живет» самый большой, 415-литровый самовар, установленный на платформе мотоцикла «Урал»).

— Я так рад, что кто-то наконец взялся за Бажова, это настоящая сокровищница. Можно визуализировать хоть каждый образ! — считает автор и руководитель проекта москвич Алексей Козловский.

Никакого лимита по количеству героев от одной территории он не устанавливает, поэтому с нетерпением ждет, когда среди них появятся Огневушка-поскакушка и Серебряные копытки.

Чтобы попасть в проект, нужно представить легенду-обоснование: либо это родина писателя, либо в самой сказке есть привязка к месту, либо уже создан некий объект притяжения. Так, в поселке Ермаково Ярославской области есть му-



Хозяйка Медной горы приветствовала участников и гостей туристического форума «Большой Урал», прошедшего на днях в Екатеринбурге.

зей Курочка Ряба — соответственно, этот населенный пункт и стал местом ее прописки. Кроме того, нужно визуализировать образ и рассказать о перспективе его развития. Как правило, это выражается в сотрудничестве с властями. Никаких обязательств у территории по продвижению своего персонажа нет. Главное, как говорится, застолбить место.

— Когда Матушка-Зима появилась в Архангельской области,

инициаторам тут же предложили грант, настолько узнаваемым и привлекательным стал образ. На нашей карте много Дедов Морозов — байкальский, татарский, якутский, удмуртский, потому что опыт Великого Устюга оказался очень удачным, и его захотели повторить, — рассказывает Алексей Козловский. — Главное, не упустить выгоду. Вот Новгородская область никак не поймет, что визуализация Садко весьма перспективна: положительный образ купца-предпринимателя укрепил бы имидж территории, герой мог бы открывать ярмарки и многие другие городские события.

Примечательно, что в Ирбите появилось и сказочное посольство — первое в России. Все города и села восточнее Урала могут обращаться сюда, чтобы добавить свой персонаж на карту. Около десятка предложений уже поступило, хотя с момента презентации на турфору «Большой Урал» прошло лишь несколько дней.

— Дело даже не в героях, а в движении туристических ресурсов, маршрутов, — считает Михаил Смердов, директор Ирбитского музея народного быта и по совместительству глава посольства. — Ведь один турист, приехавший на территорию, обеспечивает работой шесть местных жителей. Мы

боремся за рабочие места в малых городах. А если территория будет привлекательна, пойдет инвестиция и на конкретные проекты, и на благоустройство.

Сказочная тематика благодатна и для изготовителей сувениров, и для организаторов массовых событий. Например, Сергей Хорольский, гендиректор чайной компании, памятка, что первый самовар появился все-таки не в Туле, а в Свердловской области, предложил провести чемпионат по приготовлению чая в самоваре. Есть идея положить начало зимним сказочным играм, на которых персонажи из разных уголков страны со своими командами посоревнуются в колоболовине или беге по неведомым дорожкам. Как минимум это весело и зрелищно.

— В наших планах презентовать проект в Омске, Кургане, устроить большой праздник на Абалакском поле в Тюменской области. Мы написали ознакомительные письма губернаторам, министрам по культуре и туризму, в музеи и уже получили ответы из Челябинска, Томска, Омска, Новосибирска, Югры. Соседей заинтересовала идея, и они готовы создавать новые совместные турпродукты, например путешествие по сказочному кольцу России, — говорит Михаил Смердов.

## ЛЮБОПЫТНО

### Урбанисты помогут бизнесменам не прогадать с размещением предприятий

## ДЕНЬГИ НА КАРТЕ

Юлия Мякишева, Екатеринбург

ГУМАНИТАРНЫЙ университет опубликовал результаты социально-психологического исследования столицы Урала под названием «Психологический атлас Екатеринбурга». По мнению инициаторов, их работа может быть полезна и властям, и бизнесу.

Для составления атласа студенты и преподаватели вуза провели анкетирование и опросы, а затем применили метод ментальных карт. То есть, изучив собранные данные, исследователи сделали выводы о том, какие объекты формируют образы мегаполиса и отдельных его частей в сознании жителей: они выделили «опасные», «дружелюбные», «богатые», «бедные» и иные районы.

— Город не существует в отрыве от восприятия его жителей. Люди оценивают события и условия, а затем формируют представление о городе. Поэтому в основе оценки часто лежат субъективные мнения, которые мы попытались собрать воедино, — рассказала куратор проекта доктор психологических наук Ольга Зотова.

В «Атласе» микрорайоны названы городами, что удивляет. Как оказалось, этому есть объяснение.

— Каждый район обладает своим микроклиматом, историей, традициями, особым колоритом. Это действительно «город в городе». Удивительно, но при одинако-

во инфраструктуре жители микрорайонов ведут себя по-разному и воспринимают город целиком по-разному. Хотя в итоге мы сделали вывод, что екатеринбургцы любят свой город, — поясняет Ольга Зотова.

«Атлас» — это часть масштабного исследования под названием «Доверие и субъективное благополучие личности как основа психологической безопасности общества», которое проводится научными сотрудниками университета под эгидой Российской академии наук. Как отмечают исполнители, «Атлас» представляет интерес для властных структур, так как раскрывает локацию ряда городских проблем и позволяет проанализировать мнения о них екатеринбуржцев. Он будет полезен и владельцам бизнеса, в частности, зависящего от местоположения объектов: застройщикам, риелторам, владельцам торгово-развлекательных центров. Впрочем, сами предприниматели оценили идею скептически.

— Не представляю, чем и как «Атлас» может помочь риелторам. Разве что эта информация будет интересна инвесторам при покупке. Более того, она может сыграть негативную роль: кто выберет квартиру в районе, названном «опасным» или «городом, в котором я не согласился бы жить»? В результате спрос на жилье в таких кварталах может резко снизиться, соответственно упадет и его рыночная стоимость. От этого пострададут добропорядочные жители этих районов: им станет намного сложнее продать свою недвижимость, — поделился мнением риелтор Валерия Гусева.

Но есть и представители бизнеса, которые считают исследование полезным для дела.

— Конечно, есть активные районы города, в которых крутятся деньги, а есть неактивные. Молодым предпринимателям, у которых нет средств на глубокие маркетинговые исследования, «Атлас» пригодится. С его помощью они смогут понять, в какой район не стоит вкладываться, чтобы не набить шишек, не залесть в кредиты из-за высокой стоимости аренды или отсутствия прибыли, — говорит генеральный директор ремонтно-строительной компании Сергей Жуков.