

ЭКОНОМИКА УРАЛЬСКОГО ОКРУГА

РЕГИОНАЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЕ» 28 ФЕВРАЛЯ 2019 ЧЕТВЕРГ №44 (7802)

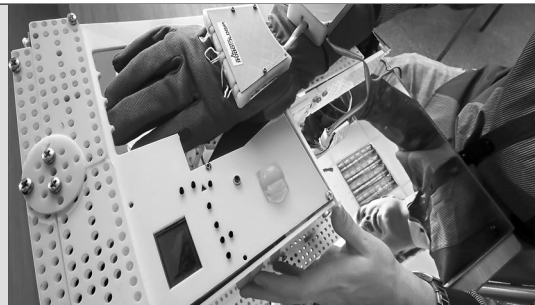
Выходит для читателей Свердловской, Челябинской, Курганской и Тюменской областей, Ханты-Мансийского автономного округа—Югры и Ямало-Ненецкого автономного округа

По «Миру» поехали
Владельцы российского пластика смогут сэкономить

Страница 14

Полезная модель для хеппи-энда
Можно ли в России сделать изобретательство высокодоходным бизнесом

Страница 15



Увезу тебя из тундры
Ученые выяснили, куда жителям Крайнего Севера полезнее всего ездить в отпуск

Страница 16



ОФИЦИАЛЬНО

Минкомсвязи России утвердил документ, закрепляющий права Свердловской области на владение номером вызова экстренных служб 112. Он функционирует в испытательном режиме с 1 января 2018 года. С 17 апреля 2019-го номер 112 планируется начать использовать во всех сетях связи на территории региона.

НАЗНАЧЕНИЕ

Депутаты Челябинской гордумы большинством голосов выбрали главой города Челябинска Владимира Елистратова, который с ноября прошлого года исполнял обязанности мэра областного центра.

ВИЗИТ

Группа бизнесменов, дипломатов и представителей органов власти Беларуси во главе с министром энергетики Виктором Каранкевичем посетила с деловым визитом Тюмень. Достигнуты предварительные договоренности о сотрудничестве в сфере торфоразработки, производства и обслуживания лифтового оборудования, поставок пассажирского транспорта.

ЦИФРЫ

16,7 миллиарда рублей налогов и сборов поступило в консолидированный бюджет РФ с начала 2019 года от налогоплательщиков Челябинской области, что на 24,6 процента больше показателя аналогичного периода 2018-го.

3,9 процента составила годовая инфляция в УрФО в январе 2019 года, что ниже общероссийского показателя на 1,1 процента. По сравнению с декабрем рост на 0,6 пункта за счет увеличения цен на плодоовощную и мясную продукцию, легковых автомобилей и коммунальные услуги.

До 192 тысяч рублей увеличена в Тюменской области сумма разовой бюджетной выплаты безработным, открывающим свое дело при содействии службы занятости населения. Прежде размер финансовой поддержки составлял 117,6 тысячи рублей.

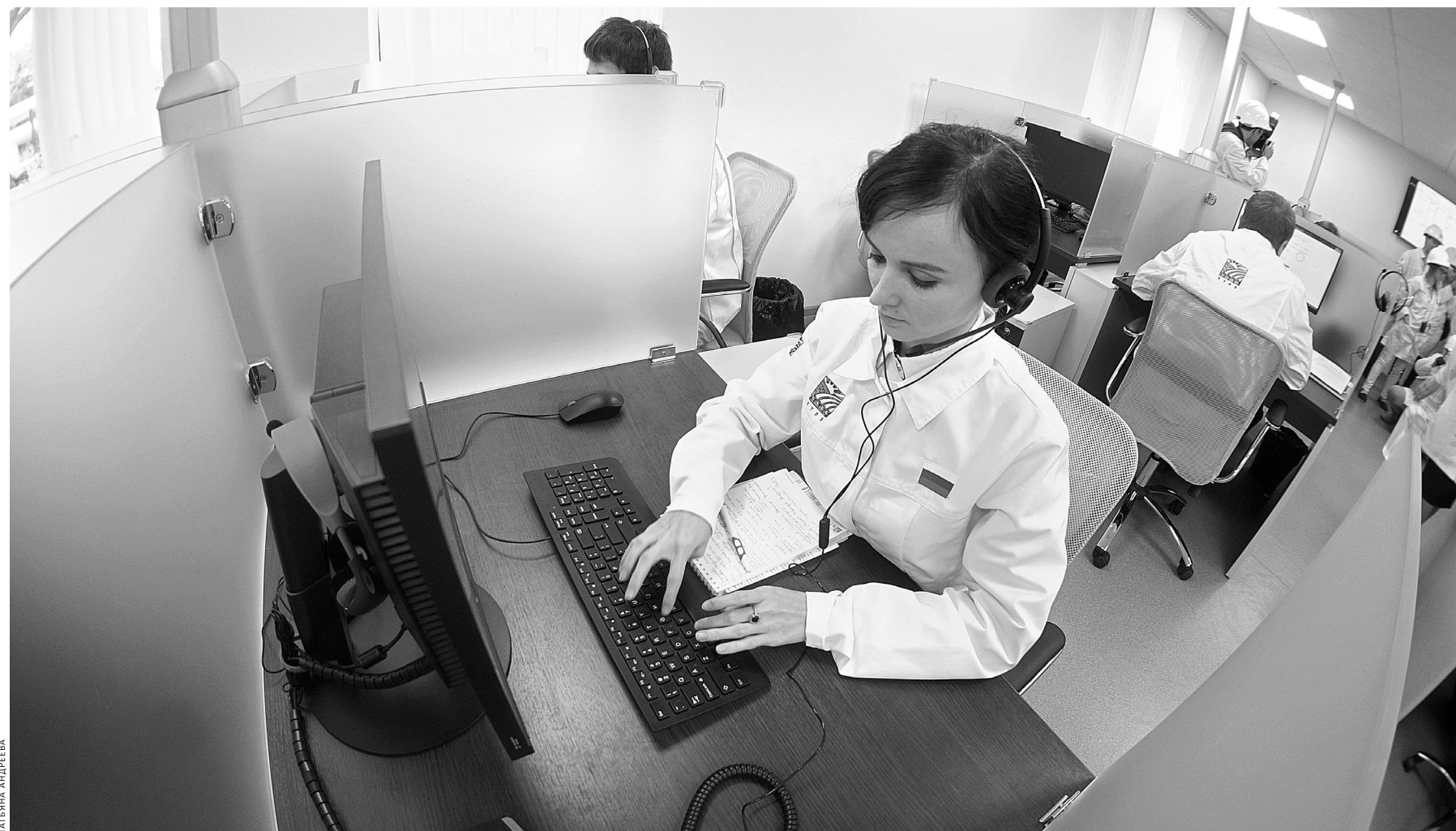
Более 700 миллионов рублей израсходуют в Челябинской области в этом году на ремонт дорог, мостовых переходов и наружное освещение путепроводов.

4,16 миллиарда рублей из бюджета Свердловской области будет направлено на поддержку муниципальных проектов в сфере ЖКХ в 2019 году.

1,3 миллиарда бюджетных рублей потратят в Югре на газификацию жилых домов в 2019–2023 годах.

ПРОБЛЕМА Несмотря на рост киберугроз, на предприятия УрФО сокращают расходы на безопасность

Грабёж по переписке



Елена Милеева, УрФО

Многие компании Уральского федерального округа в 2018 году столкнулись с киберугрозами. По данным всероссийского исследования, 34 процента компаний-участников опроса в УрФО понесли прямые финансовые потери от кибератак, а 30 процентов пострадали от простоя инфраструктуры по той же причине. Причем приемы, методы и даже цели злоумышленников постоянно меняются. Так, в прошлом году количество уникальных киберинцидентов — целевых атак, направленных на конкретные отрасли и компании, — выросло на семь процентов всего лишь за один квартал. Это связано с цифровизацией и повсеместным внедрением новых технологий: как только они появляются, возникают новые методы атак. Такая тенденция прослеживается при анализе жертв хакерских атак:

АКЦЕНТ

Информацию не зря называют «черным золотом» XXI века: утечка данных обходится порой дорожке обнуления счетов

если год назад одной из главных целей были финансовые структуры, то сейчас их место заняли медицинские учреждения. — Финансовая отрасль становится все более зрелой и защищенной, в ее кибербезопасность вкладываются серьезные средства, — отмечает эксперт компании, специализирующейся в области противодействия киберугрозам, Евгения Красавина. — В медицине этот процесс только начался, при этом объем персональных данных, интересующих злоумышленников, так значителен. В конце 2018-го 48 процентов всех кибернетических атак были направлены именно на получение учетных данных пользователей:

логинов, паролей к различным сервисам и системам, например, для входа в корпоративную электронную почту. Финансовая выгода — на втором месте «хит-парада» мотивов киберпреступников: 35 процентов атак имели целью выведение средств. Кстати, всего год назад ситуация была обратной: деньги на первом месте, данные — на втором. Однако информацию не зря называют «черным золотом» XXI века, утечка персональных данных обходится порой дорожке обнуления счетов, может привести к репутационному урону для компаний, валовому уменьшению социальных сетей и аккаунтов пользователей. Самым популярным методом взлома стало использование вре-

доносного программного обеспечения (как правило, вирусы), на втором месте — так называемая социальная инженерия. Это масса приемов, позволяющих убедить пользователя самостоятельно расстаться со своими данными или деньгами. Как ни странно, до сих пор работают «нигерийские письма», авторы которых, представляясь, например, наследниками крупных состояний, просят доверчивых адресатов финансово помочь с оформлением документов, скажем, оплатить услуги адвоката или помочь с переводом крупных сумм за границу, а взамен обещают поделиться «состоянием». Эксперты отмечают, что отработанной схемой злоумышленников в рамках целенаправленных атак стал фишинг в отношении сотрудников компании-жертвы. Например, в ноябре 2018 года специалисты по безопасности обнаружили на ряде предприятий вложения электронной почты, которые позволяло вредоносному ПО захватывать изображение и звук с веб-камер и приложений, делать

скриншоты экрана, копировать файлы с медиаустройств и передавать все данные на удаленный командный сервер. Но прежде жертве надлежало включить скрипт, для чего требовалось открыть документ, вложенный в письмо. Злоумышленники назвали его «Приглашение 29–30 ноября 2018». В режиме предварительного просмотра читатель видел размытое изображение: текст, над которым проглядывала «шапка» с гербом — вроде письма на официальном бланке, что вызывало доверие. — Мы видим, что злоумышленники все чаще используют индивидуальный подход для атак на организации, а частные лица страдают от масштабных заражений вредоносным программным обеспечением. На черном рынке стоимость простого вируса может начинаться буквально от десяти долларов, — уточняет Красавина.

ТЕМА НЕДЕЛИ В Челябинске открывается отделение Московского коммерческого арбитража

Суд пришел международный

Михаил Пинкус, Челябинск

Завтра при Южно-Уральской торгово-промышленной палате (ЮУТПП) откроется отделение Международного коммерческого арбитражного суда (МКАС). В регионе появится структура, способная разрешать коммерческие споры не только внутри России, но и за ее пределами. Насколько она востребована и можно ли доверять частному правосудию, попытались выяснить «РТ».

Коммерческий арбитраж — это альтернативный государственный институт рассмотрения экономических споров, в котором за основу взяты принципы третей-

ского разбирательства, когда заинтересованные стороны предпочитают уладить конфликт между собой — без огласки и вмешательства со стороны государства. Для этого каждая сторона вправе самостоятельно выбрать арбитра из состава суда, затем назначается председатель, который оценивает доводы спорящих и наблюдает за законностью проведения процедуры. Решения коммерческого арбитража настолько же легитимны, как и государственного. Они вступают в силу с момента оглашения и не подлежат обжалованию. Более того, их исполнение государство гарантирует выдачей исполнительных листов. МКАС — это от-

дельная ветвь правосудия, принимающая решения с позиций объективного унифицированного права. В этом суде сегодня работают более 150 специалистов из 25 стран. Благодаря им суд вошел в число наиболее востребованных и авторитетных международных арбитражных центров, наряду с Лондонским и Стокгольмским. А по числу рассматриваемых споров уже оставил их позади. — Для бизнеса очень важна конфиденциальность, — пояснили «РТ» в представительстве одной из зарубежных компаний, работающих на Южном Урале. — Любые судебные разбирательства могут нанести деловой репутации участников серьезный урон. Поэтому в международных арбитражах данные об участниках разбирательства не разглашаются, что позволяет разрешить ситуацию без каких-либо репутационных рисков. Остается вопрос: насколько это дорого? В отличие от государственного арбитража, коммерческий находится на самоокупаемости, а значит, должен зарабатывать. На наш вопрос эксперты Южно-Уральской ТПП ответили уклончиво: «Предусмотренные сборы кардинально не отличаются от практики государственных арбитражных судов».

— Сегодня отделения МКАС при ТПП РФ открываются в наиболее перспективных для внешней торговли регионах России в соответствии с новым законодательством об арбитраже, — пояснил вице-президент ЮУТПП Игорь Аристов. — Мы стараемся оказывать развитие этого института максимальную поддержку. Подводящее большинство международных споров возникает сегодня в сфере продвижения продукции. В грамотном отстаивании своих позиций заинтересованы не только крупные компании, но и, по сути, каждый южноуралец, благосостояние которого напрямую зависит от состояния экономики в целом. Между тем о существовании собственного международного коммерческого арбитража в российской глубине еще не знают, а потому ищут на поводу у зарубежных партнеров и соглашаются разрешить возникшие разногласия в европейских инстанциях. Именно эту ситуацию представители ТПП РФ и намерены исправить. Зачем ехать в Лондон, если можно получить судебное решение непосредственно в Челябинске? — В международных контрактах, а 98 процентов нашей продукции сегодня идет на внешние рынки, мы вынуждены делать ссылку

на разрешение споров в Стокгольмском арбитраже, — пояснил председатель совета директоров южноуральского завода «Кристалл» Станислав Абдрафиков. — Торгуем уже 25 лет, имеем проверенных партнеров, и слава богу, до сих пор обращались к арбитражу не доводилось. Но ситуация в мире меняется не в лучшую сторону, появляется много вопросов, связанных с задержкой платежей и возвратом продукции. Так что открытие отделения международного

арбитража в Челябинске должно стать большим подспорьем в ведении претензионной работы. Отметим, что отделения МКАС уже успешно работают в девяти субъектах страны: Иркутске, Казани, Московской области, Нижнем Новгороде, Ростове-на-Дону, Санкт-Петербурге, Уфе, Тюмени и Краснодаре. Десятым регионом станет Челябинск, который готов взять на себя юридическую поддержку предпринимателей из соседних регионов. ●

ПРЯМАЯ РЕЧЬ



Сергей Смольников, министр экономического развития Челябинской области: — Учреждение отделения международного коммерческого арбитража принесет ощутимую пользу бизнесу. Например, позволит участникам внешнеэкономической деятельности решать споры по месту фактической регистрации, значительно снижая их расходы. Решения МКАС не подлежат обжалованию, здесь нет порядка апелляции, кассации и надзора, значительно затягивающих процесс. Полагая, что, учреждая международный коммерческий арбитраж, регион показывает свою открытость и готовность к торговле с другими странами.

КОРОТКО

Пополнили список приоритетных проектов

Правительство Тюменской области включило в список приоритетных еще два инвестпроекта, реализация которых позволит создать около 70 рабочих мест. Речь идет о расширении уже действующих производств для увеличения объемов и ассортимента востребованной на рынке продукции — сухих строительных смесей и нефтепромыслового оборудования. Земельные участки для строительства новых цехов инвесторам предоставят в аренду без проведения торгов.

В правительстве Зауралья сократили 200 дублеров

Правительство Курганской области в 2019 году сэкономит за счет оптимизации органов госвласти свыше 80 миллионов рублей. Как сообщил врио губернатора Вадим Шумков, уже сокращено около 200 дублирующих должностей, также принято решение о ликвидации десяти юристов с избыточным функционалом. Оптимизация в основном коснется госзакупок, которыми одновременно занимаются пять структур. При весьма скромном областном бюджете нареканий к их работе немало: отсутствие эффективной координации действий с курируемыми учреждениями, завышение начальной цены контрактов и т.д. По мнению главы области, в соседних регионах при существенно большем объеме госзаказа такую работу выполняют меньшими силами.

Региональные дороги закроют на ремонт

Росавтодор утвердил перечень участков дорог Тюменской области, которые запланировано отремонтировать в нынешнем году в рамках территориальной составляющей нацпроекта «Безопасные и качественные автомобильные дороги». Всего здесь обновят свыше 500 километров асфальтового полотна, из которых на федеральные трассы придется лишь три процента. В приоритете — шоссе регионального значения. Общая же протяженность подлежащих ремонту дорог местного значения — 129 километров. Тем временем в Тюменский индустриальный университет поступило дорожностое оборудование для определения стойкости асфальтобетонного покрытия к образованию колеи. Перед учеными вуза поставлена задача создать образцы смесей, препятствующих этому процессу и тем самым увеличивающих межремонтный период.

Заводы снизили выбросы

За последние четыре года вредные выбросы в атмосферу от стационарных источников в Челябинской области сократились на 134 тысячи тонн — до 532,7 тысячи в год. Наибольший объем выбросов загрязняющих веществ наблюдался в 2012 году — 194 килограмма на одного жителя региона. В 2017 году этот показатель составил 152 килограмма. Основные источники загрязнения окружающей среды на Южном Урале — стационарные источники и автотранспорт. На их долю приходится 66,1 и 33,9 процента выбросов.

Уловы браконьеров тянут на тонны

Вывоз крупных партий белорыбцы, выловленной браконьерами, пресекил полицейские Ямала. Так, в Приуральском районе задержан гражданин с уловом весом в несколько тонн. Это почти 1,5 тысячи особей мускуна, промысел которого в Западной Сибири запрещен уже давно. Ущерб оценен в 5,3 миллиона рублей. А в гараже администрации поселка Мыс Камennyй обнаружен подпольный цех по переработке мускуна. Губернатор ЯНАО Дмитрий Артюхов констатирует, что «создаются целые преступные схемы, в основе которых — коррупция местных чиновников», да и «правоохранители на местах нередко оказываются замешаны». Глава автономии распорядился взять вопрос незаконного вылова на особый контроль.

Вокруг Кургана решили создать зеленый пояс

Курганская областная Дума поддержала инициативу активистов ОНФ о создании зеленого щита вокруг областного центра. Площадь лесопарковой зоны составит около 40 тысяч гектаров, ее занимают преимущественно сосновые леса, имеющие природоохранное, санитарно-оздоровительное и рекреационное значение. Здесь, кстати, есть 56 видов растений, занесенных в Красную книгу Зауралья. Разговоры о зеленом поясе Кургана шли с 2017 года. Власть соглашалась, что идея хорошая, но денег в бюджете найти не могли. После принятия Думой постановления в течение 180 дней должны быть установлены границы лесопарковой зоны. На это потребуется не менее пяти миллионов рублей.

По сообщениям корреспондентов «РТ»

ТОЛЬКО НА САЙТЕ
rg.ru/region/urfo

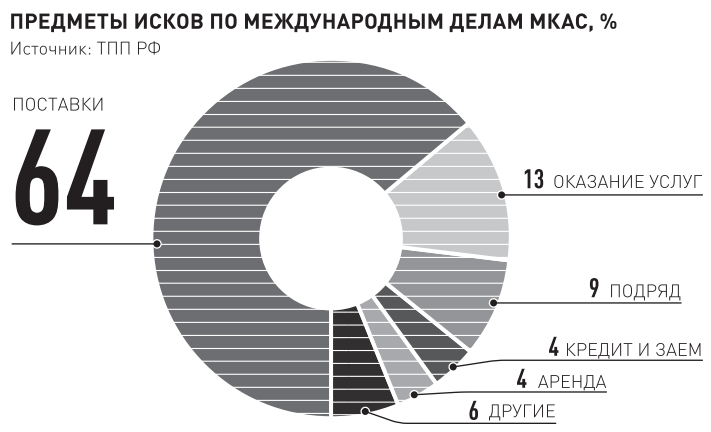
ПРОИСШЕСТВИЯ Уралец через суд доказал, что не является заемщиком банка.
<https://rg.ru/2019/02/26/reg-urfo/uralec-smog-dokazat-chno-ne-iaviaetsia-zaemshchikom-banka.html>

ФИЛИАЛЫ ФГБУ

«РЕДАКЦИЯ

«РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЫ»

ЕКАТЕРИНБУРГ: ул. Тургенева, 13, офис 820. Телефон/факс (343) 371-24-84, 355-30-68. E-mail: san@rg-ural.ru
ТЮМЕНЬ: ул. Осипенко, 81, офис 1004. Телефон/факс: (3452) 35-24-94, 35-25-11. E-mail: man72@mail.ru
ЧЕЛЯБИНСК: Свердловский пр., 60. Телефон/факс: (351) 727-73-33, 727-78-08. E-mail: chel@rg.ru



ПРОЕКТ В Челябинске реконструируют вокзал ПАССАЖИРАМ СТАНЕТ УДОБНЕЕ

Михаил Пинкус, Челябинск

Весной здание железнодорожного вокзала в Челябинске ждет масштабное обновление. Планируется провести перепланировку первого этажа, модернизацию инженерных систем, а также поднять платформы.

— В проекте перепланировки учтены направления пассажиропотоков и оптимизирован путь пассажира от входа в здание до мест получения необходимых услуг, — пояснили на Южно-Уральской железной дороге. — Особое внимание будет уделено транспортной безопасности: на входах в дополнение к рамкам металлодетекторов появятся рентгеновские установки для досмотра багажа. Предстоит модернизировать системы видеонаблюдения и охранной сигнализации, а также обновить инженерные системы вокзала — отопление, освещение, энергоснабжение и пожаротушение.

Первый этаж вокзала условно поделят на две части: в правом крыле будет находиться кассовый зал, в левом — камеры хранения, медпункт, санитарные и душевые комнаты. На смену застекленным кассам, которые сегодня занимают значительную часть помещения, придут кассы открытого типа с электронной очередью. В результате на первом этаже станет просторнее. Количество сидений в кассовой зоне увеличится до 120, для маломобильных пассажиров будет обустроена комната ожидания.

На перроне планируется реконструкция трех платформ — их поднимут до уровня входа в вагоны и установят специальные навесы от дождя и солнца. ●

КОШЕЛЕК Владельцы российского пластика смогут сэкономить ПО «МИРУ» ПОЕХАЛИ

Светлана Добрынина, Екатеринбург

В муниципальном транспорте Екатеринбурга теперь действуют скидки для пассажиров, оплачивающих проезд бесконтактной картой «Мир». Их владельцы платят за поездку 24 рубля — на четыре рубля меньше, чем те, кто расплачивается наличными или картами других систем. Такую же скидку предусматривает самый популярный тарифный план муниципальной транспортной «Е-карты».

Эксперимент проводится по инициативе центрального оператора национальной платежной системы при поддержке администрации Екатеринбурга. Дискоунт не вечен — продлится только до конца апреля нынешнего года. К этому времени, по задумке организаторов, уральцы должны оценить удобство такого способа оплаты.

— Ставка сделана на простоту: чтобы получить скидку, человеку не нужно делать никаких дополнительных шагов, только владеть бесконтактной картой «Мир», оформленной в любом банке, — пояснила директор по развитию сервисов национальной платежной системы Мария Точилова.

Екатеринбург стал вторым после Краснодара городом, где в транспорте заработала скидка при бесконтактной оплате картой «Мир». В столице Урала такая система оплаты действует с 2018-го, и к началу нынешнего года количество пассажиров — активных пользователей «Мира» — возросло втрое. Точную цифру организаторы обещали назвать после завершения эксперимента. Посчитать их придется обязательно, ведь компенсировать городскому бюджету выпадающие доходы будет национальный оператор. ●

ЦИФРА

53

МИЛЛИОНА карт «Мир» выдано в РФ, по данным на январь 2019 года. На их долю приходится 14 процентов платежей

инвестиции Уральские металлурги направляют дополнительные доходы на развитие предприятий

Домна плюс

Юлия Санатина, Свердловская область

Благоприятная ситуация на рынке и успешная работа уральских предприятий ЕВРАЗа в прошлом году позволили компании в 2019-м запустить и запланировать в регионе целый ряд серьезных и ресурсоемких инвестиционных проектов. Каким металлурги видят будущее своих заводов, рассказал вице-президент ЕВРАЗа, руководитель дивизиона «Урал» Денис Новоженев.

Денис Анатольевич, в начале 2018-го, когда вы возглавили дивизион «Урал», на Нижнетагильском металлургическом комбинате (ЕВРАЗ НТМК) вводилась в эксплуатацию новая домновая печь № 7 — это был самый масштабный инвестиционный проект в регионе. Как она работает сейчас?

ДЕНИС НОВОЖЕНЕВ: Это действительно отличный проект: мы получили современнейшее производство, печь довольно быстро вышла на проектные показатели и даже перекрыла их. К тому же здесь уникальная система управления: она сама предлагает операторам лучшее, по ее мнению, решение, а люди могут ее советами руководствоваться. Причем система сама «обучается»: если собственные решения операторов приводят к лучшим результатам, она берет их на вооружение. Экологический вопрос тоже важен: улавливание вредных выбросов на седьмой печи в 2,5 раза выше, чем у старых домн. Я таких печей еще не видел, хотя повидал их за годы работы в металлургии немало. Это уникальный агрегат: в домненном цехе сейчас чисто.

Проект обошелся в 170 миллионов долларов. Как скоро он окупится?

ДЕНИС НОВОЖЕНЕВ: Он окупился еще на этапе принятия решения о строительстве новой печи. Был вариант работать на одной домне и закрывать вторую на ремонт первого агрегата и сразу переходить на него. В первом случае мы бы потеряли половину объема продукции по всей цепочке. Мы посчитали, что второй вариант — как говорят металлурги, «с пня на пень», то есть без простоя перейти на другой агрегат — окупится быстрее. Сейчас мы вновь пошли по тому же пути, начав реконструкцию 6-й печи.

Там тоже будет новый агрегат? Денис Новоженев: Домна останется на прежнем фундаменте, но состав оборудования будет таким же, как на домне № 7. Проектант и производитель те же, как и поставщик системы управления. Однако здесь будут применены уже более прогрессивные технологические решения, так что, думаю, эта печь окажется еще лучше. Кстати, за домну № 7 Павел Коляков, менеджер проекта, получил высшую награду компании — стелу ЕВРАЗа.

Когда проект печи № 7 только стартовал, говорили, что это последняя новая домна в стране и чуть ли не в мире. мал, конъюнктура рынка такова, что большие кузницы не требуются, строятся только те, которые производятся на мировом рынке черных металлов и насколько уверенно себя чувствует на нем ЕВРАЗ НТМК?

ДЕНИС НОВОЖЕНЕВ: Насколько я знаю, и некоторые другие предприятия планируют строить новые домны. Они еще долго будут работать и выплачивать основной объем чугуна в мире. Что касается рынка, мировая экономика, как известно, циклична, и спрос на металлы тоже. Несмотря на общий пессимизм, для металлургов 2018 год



оказался одним из лучших с точки зрения спроса и цен на нашу продукцию. Да и вообще за несколько последних лет производство стали в мире выросло с 1,5 миллиарда тонн почти до 1,8 миллиарда.

ЕВРАЗу места на этом рынке хватит?

ДЕНИС НОВОЖЕНЕВ: В целом мы занимаем на мировом рынке небольшую долю, однако по многим позициям, например по релсам, ЕВРАЗ — компания номер один в мире. Но в основном мы нацелены на внутренний рынок, тем более что в России после бума спада

АКЦЕНТ

Стратегия — это взгляд в перспективу, позволяющий понимать, куда мы идем, какую эффективность хотим иметь и каким видеть свое предприятие

вновь растет промышленное производство и, следовательно, потребление металла. При этом наша стратегия — переход от производства полуфабрикатов к повышению доли высокомаржинальных продуктов в портфеле. И даже если поставять слабо, то это должен быть премиальный продукт, у которого совершенно другая добавленная стоимость, например, сталь уникальных марок.

То есть НТМК намерен расширять линейку продукции?

ДЕНИС НОВОЖЕНЕВ: Да, и для этого мы реализуем целый ряд инвестиционных проектов. Так, планируем продолжить реконструкцию рельсобалочного цеха, где в прошлом году запустили шаропрокатный стан и освоили производство шаров пятой группы твердости, которые ранее в России не производились. Сейчас мы займемся проектом реконструкции рельсобалочного стана и в результате дополнительно получим около 50 тысяч тонн шпунта, расширим сортамент балки. Затем предстоит построить новую, пятую, машину непрерывного литья заготовок (МНЛЗ), на которой будем делать абсолютно новый для нас продукт — литую трубную заготовку. Мы продолжим развитие мощностей по производству железно-

дорожных колес. В прошлом году запустили пятую линию их профильной обработки, в планах еще два проекта, реализация которых позволит НТМК полностью удовлетворить спрос внутри страны на железнодорожные колеса.

Отмечу: все эти проекты стали реальными после того, как мы разработали стратегию развития двух комбинатов ЕВРАЗа на Урале в связке. Наша команда начала с того, что попыталась понять, какими мы хотим видеть НТМК в будущем: сколько необходимо домновых печей, конвертеров и т.д., сколько нам понадобится руды и

перелома. Отсюда родились проекты нового рельсобалочного стана, колесобалочного цеха... Одним словом, стратегия — это взгляд в перспективу, позволяющий нам понимать, куда мы идем, какую эффективность хотим иметь и каким видеть свое предприятие. И не останавливаться на достигнутом.

А каковы перспективы второго предприятия дивизиона «Урал» — Качканарского горнообогатительного комбината (КТОК)?

ДЕНИС НОВОЖЕНЕВ: Оба комбината неразрывно связаны. Мы понимаем, что сила духа этих предприятий именно в спайке. Поэтому и стратегии развития разработаны для обоих предприятий дивизиона. Изначально на КТОКе был единственный проект — Собственно-Качканарское месторождение (СКМ), будущее которого долго оставалось непонятным. Когда мы проанализировали все наши запасы (сегодня в четырех карьерах мы добываем 59 миллионов тонн руды в год) и через экономик, эффективность каждого карьера разобрали ситуацию, то пришли к выводу: СКМ нужно вводить в работу максимально быстро — после выработки Южной залежи, которое не за горами, это позволит существенно улучшить экономик предприятия.

К тому же мы полностью пересмотрели техпроцесс, заложили абсолютно новую технологию и организацию производства. В итоге это будет новый современный ГОК с лучшей операционной экономикой, компенсировавшей природные показатели (содержание железа в руде здесь всего 15 процентов). Попутно мы рассмотрели перечень оборудования по всем переделам, от экскаваторов до дробилок, оценили его состояние, посчитали, какое более эффективно покупать.

В результате, сформировав сначала стратегию, затем программы развития КТОКа и НТМК, мы полностью подготовились к защите бюджета, который оказался уникален. На НТМК затраты на ремонт и приобретение нового оборудования составят порядка 10 миллиардов рублей — на 3,8 миллиарда больше, чем в прошлом году. На программы развития КТОКа сумма увеличилась в 4,5 раза. Конечно, роль сыграл и хороший год: по его

итогам компания может позволить себе такие расходы. И очень здорово, что наши проекты имеют некую синергию — их нужно осуществлять вместе. Они связаны, но у каждого есть собственная эффективность, добавляющая свою «каплю» в общую эффективность компании.

То есть стратегии по обоим предприятиям ЕВРАЗ одобрил?

ДЕНИС НОВОЖЕНЕВ: Да. Но отмечу: все наши инвестиционные проекты внутри компании выдерживают серьезную конкуренцию. Это крупнейшие проекты ЕВРАЗа в 2019 году.

Для того чтобы их успешно осуществить, на первом этапе инвестировать мало: требуется еще поддержка коллектива, чтобы каждый на своем месте был активным участником общего процесса.

ДЕНИС НОВОЖЕНЕВ: Конечно. Нужно, во-первых, освоить такие колоссальные средства в срок, во-вторых, сделать это эффективно. Рассчитываем, что решить задачи поможет Бизнес-система ЕВРАЗа — Трансформация (БСЕ-Т) — проект, который сейчас реализуется в компании. Эта система предполагает изменение подхода к работе, поиск улучшений и новых возможностей. Упрощенно говоря, она позволяет каждому человеку высказать свои идеи и предложения и знать, что его услышали.

Для нас важно, чтобы люди не услаивались, все время видели новые возможности для улучшений. Мы уверены, что активность сотрудников позволит нам постоянно самосовершенствоваться, повышать эффективность и оставаться в лидерах в металлургической отрасли в России и в мире.

Мы постоянно стараемся сделать жизнь наших сотрудников лучше. Недавно я подписал соглашение о социально-экономическом сотрудничестве с администрацией Качканарского городского округа. ЕВРАЗ направит более 175 миллионов рублей на создание в городе новой лыжной базы, трасс, на проект дворца единоборств и другие социально важные городские объекты. ●

Денис Новоженев: Наши проекты имеют некую синергию — их нужно осуществлять вместе. Но у каждого есть собственная эффективность, добавляющая свою «каплю» в общую эффективность компании.

итогах компания может позволить себе такие расходы. И очень здорово, что наши проекты имеют некую синергию — их нужно осуществлять вместе. Они связаны, но у каждого есть собственная эффективность, добавляющая свою «каплю» в общую эффективность компании.

То есть стратегии по обоим предприятиям ЕВРАЗ одобрил?

ДЕНИС НОВОЖЕНЕВ: Да. Но отмечу: все наши инвестиционные проекты внутри компании выдерживают серьезную конкуренцию. Это крупнейшие проекты ЕВРАЗа в 2019 году.

Для того чтобы их успешно осуществить, на первом этапе инвестировать мало: требуется еще поддержка коллектива, чтобы каждый на своем месте был активным участником общего процесса.

ДЕНИС НОВОЖЕНЕВ: Конечно. Нужно, во-первых, освоить такие колоссальные средства в срок, во-вторых, сделать это эффективно. Рассчитываем, что решить задачи поможет Бизнес-система ЕВРАЗа — Трансформация (БСЕ-Т) — проект, который сейчас реализуется в компании. Эта система предполагает изменение подхода к работе, поиск улучшений и новых возможностей. Упрощенно говоря, она позволяет каждому человеку высказать свои идеи и предложения и знать, что его услышали.

Для нас важно, чтобы люди не услаивались, все время видели новые возможности для улучшений. Мы уверены, что активность сотрудников позволит нам постоянно самосовершенствоваться, повышать эффективность и оставаться в лидерах в металлургической отрасли в России и в мире.

Мы постоянно стараемся сделать жизнь наших сотрудников лучше. Недавно я подписал соглашение о социально-экономическом сотрудничестве с администрацией Качканарского городского округа. ЕВРАЗ направит более 175 миллионов рублей на создание в городе новой лыжной базы, трасс, на проект дворца единоборств и другие социально важные городские объекты. ●

КАДРЫ Студенты колледжей сдадут экспериментальный экзамен

Докажи квалификацию

Алена Маркина, Свердловская область

В этом году выпускники и студенты 11 свердловских колледжей и техникумов примут участие в эксперименте: вместе с промежуточными и выпускными экзаменами им предстоит сдать теоретические и практические нормативы для независимой оценки квалификации (НОК). В пилотном проекте примут участие 102 человека.

Свердловская область стала одним из восьми российских регионов, где такой эксперимент идет с прошлого года. По словам главного специалиста по методической работе Межотраслевого центра развития квалификаций Светланы Шилиной, в 2018 году в нем приняли участие 43 человека из пяти техникумов, которые квалифицировались по четырем профстандартам: сварщик, станочник широкого профиля, специалист по аддитивным технологиям и специалист по предоставлению парикмахерских услуг. По словам эксперта, сдача экзаменов по стандартам будущей профессии дает студенту несомненные преимущества при трудоустройстве: работодатель может оценить качество образования и соответствие соискателя своим требованиям (как правило, крупные промышленные компании принимают участие в разработке этих стандартов).

К 2024 году по схеме совмещения государственной итоговой аттестации и НОК должны работать не менее 80 процентов колледжей и техникумов Свердловской области, где готовят специалистов для многих отраслей. ●



Продемонстрировать профмастерство можно не только на экзамене, но и в рамках конкурса «Славим человека труда». Так, лучшими среди электромонтеров в Уральском федеральном округе стали специалисты из Югры и Свердловской области.

ТЕНДЕНЦИИ Общепит становится ближе к народу Столовая высокой кухни

Ксения Дубичева, Екатеринбург

Рынок общепита Екатеринбурга постоянно трансформируется: одни учреждения закрываются, возникают новые, в том числе необычного формата.

Курс на демократизацию, взятый еще два года назад, принимает новые формы. Наряду с распространением традиционных столовых и кулинарий рынок заполняют заведения изюмной кухни — суши-бары и пиццерии. По данным 2ГИС, число японских фастфудов в столице Урала за последний год увеличилось на 102 процента (до 83-х), итальянских — на 47 процентов (в городе сейчас 47 таких заведений). Оценив популярность иностранных перекусов, даже некоторые столовые пополнили ими меню, причем предлагают блюда по сравнимым с профильными заведениями ценам (например, суши — 90 рублей).

— Актуальная тенденция — снижение среднего чека, так что на первый план выходят небольшие форматы. Миниаптеки позволяют сэкономить на аренде и на инвестициях: все делается просто, без затей — отсюда и щадящие цены, — рассуждает совладелец нескольких баров Андрей Кулагин. — Что касается замещающих иностранных фастфудов, то нашим предпринимателям еще есть, что попробовать, например, популярный португальский «Сутчикану Педро» — громадные кастриолы, из которых разливает суп по картонным стаканчикам.

Еще один тренд, отмеченный экспертами, можно назвать симбиозом: на одной площадке открываются два самостоятельных проекта, по мере сил дополняя друг друга и по-разному делая арендную плату, например, пивная в тандеме с бургерной или кофейня с кондитерской.

Все эти изменения отражаются на рынке недвижимости, который, по словам экспертов, «бурлит» от разноразмерных тенденций: с одной стороны, владельцы небольших кафе и ресторанов продают свои помещения и бизнес, с другой — наблюдается рост заявок на подбор помещений под общепит, особенно в центральной части города и в местах с повышенным трафиком.

— Наибольший спрос пользуются помещения под столовые и фастфуд, — подтверждает директор риелторского агентства Михаил Смирнов. — При этом местные предприниматели находят возможность использовать экспансию крупных федеральных ретейлеров, открывая рядом с их магазинами пекарни и кулинарии, что позволяет рассчитывать на уже существующий трафик торговли, не отнимая у нее клиентов. ●



Небольшие предприятия фастфуда растут в столице Урала как грибы.

СПРАВКА РФ

На начало февраля в Екатеринбурге насчитывалось почти 2,5 тысячи заведений общепита — на 13 процентов больше, чем год назад. Из них 483 — точки фастфуда, показавшие в 2018 году рост на 17 процентов.

Грабёж по переписке

13 Согласно анализу компаний Positive Technologies и Softline, уральские предприятия заботятся об информационной безопасности: в 52 процентах государственных и финансовых организаций, чьи сотрудники участвовали в опросе, соответствующие бюджеты превысили десять миллионов рублей. Основными статьями расходов стали покупка систем защиты информации и продление лицензий. Однако каждая пятая компания столкнулась с сокращением бюджета на кибербезопасность и менее трети организаций (31 процент) запланировали расходы на выполнение требований 187-ФЗ «О защите критической информационной инфраструктуры (КИИ)», вступившего в силу 1 января 2018 года.

Этот закон регулирует меры обеспечения кибербезопасности предприятий энергетического комплекса, нефтехимических, металлургических, машиностроительных, электротехнических, оборонных и других производств.

— Принятие закона логичным продолжением работы по усилению контроля за обеспечением защиты предприятий, начатой еще в 2012 году, — говорит руководитель направления «Информационная безопасность» международной компании-поставщика ИТ-решений Дмитрий Губернатов. — Теперь практические исключения ситуация, когда требования регуляторов выполняются только формально: за нарушение правил эксплуатации средств хранения, обработки или передачи охраняемой

компьютерной информации, повлекшее за собой реальные последствия, может последовать наказание вплоть до уголовного.

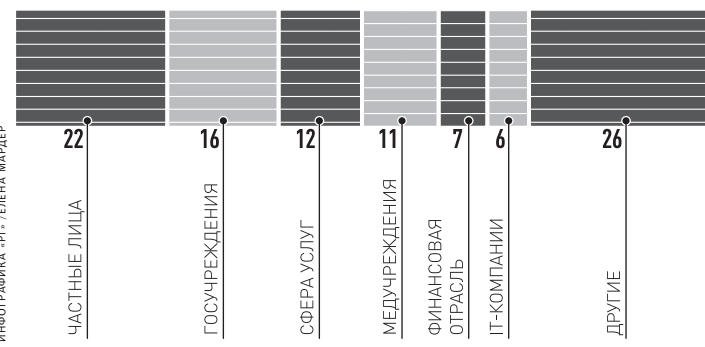
ФЗ принят в 2017 году, но компании УрФО начали приводить ИТ-инфраструктуру в соответствие с требованиями регуляторов только год назад, после появления правил категорирования субъектов.

— Отсутствие спешки связано также с тем, что из новой редакции закона убрали жесткие сроки реализации каждого из этапов: стало понятно, что невозможно требовать, например, проведения категорирования в один и тот же срок в крупном холдинге и в небольшой компании, — отмечает Губернатов. — Кроме того, отсрочка появилась и у самого регулятора: ранее федеральная служба по техниче-

скому и экспортному контролю не занималась обработкой такого большого количества данных о субъектах КИИ и ей требуется время, чтобы выникнуть в тонкости ра-

КОГО ЧАЩЕ АТАКОВАЛИ КИБЕРПРЕСТУПНИКИ В РОССИИ В 2018 ГОДУ, %

Источник: исследование Positive Technologies



РАКУРС Можно ли в России сделать изобретательство высокодоходным бизнесом

Полезная модель для хеппи-энда

Татьяна Казанцева,
Свердловская область

За последние 10 лет число заявок на изобретения, поданных в Уральском федеральном округе, выросло в три раза — с 373 до 1028. Однако новаторам зачастую не хватает денег даже на поддержание своих патентов. О проблемах изобретательства и переменах в этой сфере «Российской газете» рассказал председатель Свердловского общества Всероссийского общества изобретателей и рационализаторов (ВОИР) Алексей Окунев.

низавало оформление заявки в течение трех месяцев, у автора появляется право подать ее самостоятельно и получить патент. Он может распорядиться им по своему усмотрению, правда, как правило, предприятие при этом защищает право преждепользования — если в момент подачи заявки на патент оно уже использует изобретение, промышленный образец или полезную модель.

То есть все же новатор оказывается защищен?

АЛЕКСЕЙ ОКУНЕВ: Да, иной раз доходит даже до тоняний на тех, кто настойчиво начинает требовать вознаграждения за свою идею. А если изобретатель увольняется или он уходит на пенсию, доступ к информации просто закрывают, причем ее трудно востребовать даже через суд. Или утверждают, что на оплату нет денег. Мы разъясняем изобретателям их права, а представителям компаний рассказываем, как воспользоваться законной льготой на НИОКР.

Алексей Васильевич, аббревиатура ВОИР известна в советских временах. Что организация представляет собой сегодня?

АЛЕКСЕЙ ОКУНЕВ: Это по-прежнему единственное в стране масштабное объединение изобретателей и рационализаторов. В Свердловской области в него входят более 30 предприятий, в том числе крупнейшие промышленные компании региона. Сейчас ВОИР проходит стадию «перезагрузки»: стоит задача повышения эффективности работы и статуса организации. Но главные наши функции прежние — развитие новаторства и защита законных прав авторов.

То есть зарекомендовали себя как интеллектуальная собственность не так-то просто?

АЛЕКСЕЙ ОКУНЕВ: Порой человеку вообще невыгодно оформлять патент, ведь нужен потребитель новой продукции. Первый вопрос, который задаем изобретателю: «Ты уверен, что будешь внедрять свою идею?» У одного нашего автора 50 изобретений. Когда он принес первые заявки, ездил на «Жигулях», а сейчас ходит пешком. Почему? Чтобы просто поддерживать патент в силе, нужно ежегодно платить пошлину, и средства на это есть не у каждого. Но, если автор не может платить, любой может безвозмездно позаимствовать его идею.

Получается, все же выгоднее сотрудничать с предприятием, которое твоё изобретение внедрит. А как оценить его экономический эффект?

АЛЕКСЕЙ ОКУНЕВ: Это непростое. Сегодня экономика копейчаная, а завтра может быть миллионная. Не стоит бить людей по рукам, устанавливая жесткие экономические критерии: предприятие может об этом сильно пожалеть. Интересно, что раньше рацпредложения не признавались организационными идеями — те, что сейчас называют элементами бережливого производства и активно внедряют на заводах, всячески поощряют, чтобы повысить эффективность производства.

Чего не хватает, чтобы интеллектуальная собственность успешно превратилась в товар?

АЛЕКСЕЙ ОКУНЕВ: Наша главная беда — негде изготовить опытный образец. Возможно, поэтому в России внедряется только четыре процента изобретений, отечественные производители предпочитают покупать готовые идеи за границу. Или наоборот: патентные поверенные оформляют международную заявку — и российский изобретатель уходит за границу. Причем зачастую это даже не масштабные новации, а самые нехитрые. Вот недавний уралец придумал циркуль-транспорт без опасных головок. Показал китайцам на ИННОПРОМЕ, зачем-то отдал чертежи. Через три месяца увидел в интернете некий «многофункциональный канцелярский прибор» — приоритет за Китаем...

И чем все закончилось? Будет хеппи-энд?

АЛЕКСЕЙ ОКУНЕВ: Кажется, дело так и заглохло. Просто ждать хеппи-энда не стоит — лучше его моделировать. Мы работаем над созданием в Свердловской области внедренческого центра для создания опытных образцов. Чтобы у изобретателя, имеющего патент, было с чем идти к потребителю. И, конечно, нам важно, чтобы идеи наших новаторов были востребованы именно в России. ●

Сегодня экономия копейчаная, а завтра может быть миллионная. Не стоит бить людей по рукам, устанавливая жесткие экономические критерии: предприятие может об этом сильно пожалеть

В 1990 годы на заводах практически перестали заниматься новаторством. Сейчас у бизнеса вновь появился интерес к этой теме?

АЛЕКСЕЙ ОКУНЕВ: Да, когда-то многие предприятия сократили патентные службы, а некоторые вообще ликвидировали в бюджете статью расходов на рационализаторство. Но в последнее время ситуация меняется. Например, на Уралвагонзаводе большой патентный отдел, а сумма авторского вознаграждения доходит до 17 миллионов рублей. У среднего и малого бизнеса нет таких ресурсов, поэтому они чаще обращаются за помощью к нам. В этом году мы даже организуем среди предприятий конкурс по новаторству: технический аудит позволит определить уровень изобретательства.

Между прочим, предприятия предоставляют в органы госстатистики отчеты, в которых указывают все сведения об использовании интеллектуальной собственности: сколько подано заявок на изобретения, сколько внедрено рацпредложений, какая экономия получена от внедрения этих изобретений. До сих пор действует и ГОСТ на создание научно-технической продукции. Причем рыночным реалиям он не противоречит, ведь новаторство, по идее, является высокодоходным бизнесом. Основную выгоду, конечно, получает владелец предприятия, но и автор изобретения получает — обычно ему достается 2–10 процентов полученной экономики, а это неплохие деньги.

Вы защищаете интересы предприятий или изобретателей?

АЛЕКСЕЙ ОКУНЕВ: И тех, и других. Конечно, владелец компании порой не заинтересован выплачивать авторское вознаграждение и ищет возможность от этого уйти. Но по закону, если предприятие не орга-



Извещение о проведении аукциона

| | |
|--|--|
| 1. Форма проведения торгов | |
| Тип и способ проведения торгов | Аукцион на понижение в электронной форме |
| Форма (состав участников) | Открытый |
| Способ подачи предложений о цене | Открытый |
| 2. Предмет торгов (для недвижимого имущества) | |
| Предмет | Право на заключение договора купли-продажи недвижимого имущества (далее — «Имущество») |
| Адрес расположения Имущества | Свердловская область, город Новоуральск, улица Льва Толстого, 18А |
| Состав Имущества | Имущественный комплекс «Детский сад» (1 объект недвижимого имущества, 1 земельный участок, вместе с 2-мя единицами движимого имущества) (подробный перечень имущества приведен по месту проведения торгов и на сайте организатора торгов) |
| 3. Информация о собственнике | |
| Наименование | Акционерное общество «Уральский электрохимический комбинат» (АО «УЭХК») |
| Местонахождение | 624130, Свердловская обл., г. Новоуральск, ул. Дзержинского, 2 |
| Почтовый адрес | 624130, Свердловская обл., г. Новоуральск, ул. Дзержинского, 2 |
| Адрес электронной почты | ETIstolbrova@rosatom.ru |
| Контактные лица | Толстоброва Елена Игоревна, тел./факс (34370) 5-66-35 |
| 4. Организатор торгов | |
| Ответственное лицо за проведение торгов (далее — Организатор) | Общество с ограниченной ответственностью «Экспертные системы» (ООО «Экспертные системы») (экспертные системы.рф) |
| Местонахождение | 664050, г. Иркутск, ул. Байкальская, д. 295/13, № 4 |
| Почтовый адрес | 664050, г. Иркутск, ул. Байкальская, д. 295/13, № 4 |
| Адрес электронной почты | torgi38@gmail.com |
| Контактные лица | Иваник Дмитрий Николаевич, тел./факс (3952) 70-66-40 |
| 5. Начальная цена, шаг аукциона и задаток | |
| Начальная (максимальная) цена | 18 520 000 (Восемнадцать миллионов пятьсот двадцать тысяч) рублей 00 копеек без НДС |
| Величина понижения начальной цены (шаг аукциона) | 787 000 (Семьсот восемьдесят семь тысяч) рублей |
| Величина повышения цены от предыдущего предложения (шаг аукциона на повышение) | 787 000 (Семьсот восемьдесят семь тысяч) рублей |
| Цена отсечения (минимальная цена) | 9 070 000 (Девять миллионов семьдесят тысяч) рублей 00 копеек без НДС |
| Условия, варианты и сроки оплаты по договору, заключаемому по результатам аукциона, а также информация о способах обеспечения исполнения обязательств по договору | В Документации и в форме договора купли-продажи, являющейся неотъемлемой частью аукционной документации |
| Условие о задатке | Задаток считается перечисленным с момента зачисления в полном объеме на указанный ниже расчетный счет (п. 5.8 Извещения). Данное извещение является публичной офертой для заключения договора о задатке в соответствии со статьей 437 Гражданского кодекса Российской Федерации, а подача Претендентом заявки и перечисление задатка являются акцептом такой оферты, после чего договор о задатке считается заключенным в письменной форме |
| Размер задатка | 1 800 000 (Один миллион восемьсот тысяч) рублей |
| Реквизиты для перечисления задатка | Реквизиты Организатора торгов: р/с 40702810420110002689 в Филиале № 5440 Банка ВТБ (ПАО) г. Новосибирск, БИК: 045004719 к/с: 30101810450040000719, получатель ООО «Экспертные системы» (ИНН 3811138171, КПП 381101001). В платежном поручении в поле «назначение платежа» необходимо указать: Задаток для участия в аукционе от 03.04.2019 по продаже имущества комплекса «Детский сад», расположенного по адресу: г. Новоуральск, ул.Л. Толстого, 18А |
| Срок перечисления задатка | Задаток подлежит перечислению в срок, обеспечивающий своевременное поступление на счет покупателя, но не позднее времени и даты окончания подачи заявок на участие в торгах |
| Возвращение задатка | Осуществляется в порядке, установленном в п. 2.6 Документации |
| 6. Срок и порядок подачи заявок на участие в торгах | |
| Дата и время начала приема заявок | 28.02.2019 10.00 (время московское) |
| Дата и время завершения приема заявок | 02.04.2019 10.00 (время московское) |
| Порядок подачи | Заявка на участие в аукционе должна быть подана в электронной форме на электронной торговой площадке. Перечень документов, которые должны быть приложены к заявке, изложен в п. 2 Документации |
| 7. Сроки рассмотрения заявок | |
| Время и дата рассмотрения заявок | не позднее 02.04.2019 15.00 (время московское) |
| Оформление протокола рассмотрения заявок | Порядок оформления и размещения протокола установлен п. 3.1.3. Документации |
| 8. Место, дата и порядок проведения аукциона | |
| Дата и время начала аукциона | 03.04.2019 10.00 (время московское) |
| Дата и время завершения аукциона | 03.04.2019 не позднее 15.00 (время московское) |
| Место проведения аукциона | на электронной торговой площадке: Электронная торговая площадка; http://eltorg.org/ (далее — ЭТП) |
| Порядок проведения аукциона | Аукцион проводится в электронной форме на электронной торговой площадке в порядке, предусмотренном статьями 447–449 Гражданского кодекса Российской Федерации, Документацией и в соответствии с правилами работы электронной торговой площадки |
| Победитель аукциона | Победителем аукциона признается лицо, предложившее наиболее высокую цену в соответствии с п. 3.2.6. Документации |
| Срок заключения договора купли-продажи | Договор заключается в течение 20 (Двадцати) календарных дней, но не ранее 10 (Десяти) календарных дней со дня опубликования протокола об итогах аукциона |
| 9. Порядок ознакомления с документацией, в т.ч. формами документов и условиями аукциона | |
| Место размещения в сети «Интернет» | Документация находится в открытом доступе, начиная с даты размещения настоящего извещения в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» по следующему адресу: Электронная торговая площадка; http://eltorg.org. Порядок получения Документации на электронной торговой площадке определяется правилами электронной торговой площадки. |
| Порядок ознакомления с документацией | В сети «Интернет» — в любое время с даты размещения. По адресу Организатора — с 12.00 до 17.00 в рабочие дни |
| 10. Порядок обжалования | |
| Лица, имеющие право на обжалование действий (бездействия) организатора, продавца, комиссии, если такие действия (бездействие) нарушают его права и законные интересы | Любой Претендент, участник аукциона |
| Место обжалования | Центральный арбитражный комитет Госкорпорации «Росатом» |
| Электронный адрес | arbitration@rosatom.ru |
| Почтовый адрес | 119017, г. Москва, ул. Большая Ордынка, д. 24 |
| Порядок обжалования | Содержится в п. 5 Документации |

| | |
|--|--|
| 1. Форма проведения торгов | |
| Тип и способ проведения торгов | Аукцион на понижение в электронной форме |
| Форма (состав участников) | Открытый |
| Способ подачи предложений о цене | Открытый |
| 2. Предмет торгов (для недвижимого имущества) | |
| Предмет | Право на заключение договора купли-продажи имущественного комплекса (далее — «Имущество») |
| Адрес расположения Имущества | Свердловская область, г. Новоуральск, Театральный проезд, 1 |
| Состав Имущества | Имущественный комплекс «Детский сад» (1 объект недвижимого имущества и 1 земельный участок) (подробный перечень имущества приведен по месту проведения торгов и на сайте организатора торгов) |
| 3. Информация о собственнике | |
| Наименование | Акционерное общество «Уральский электрохимический комбинат» (АО «УЭХК») |
| Местонахождение | 624130, Свердловская обл., г. Новоуральск, ул. Дзержинского, 2 |
| Почтовый адрес | 624130, Свердловская обл., г. Новоуральск, ул. Дзержинского, 2 |
| Адрес электронной почты | ETIstolbrova@rosatom.ru |
| Контактные лица | Толстоброва Елена Игоревна, тел./факс (34370) 5-66-35 |
| 4. Организатор торгов | |
| Ответственное лицо за проведение торгов (далее — Организатор) | Общество с ограниченной ответственностью «Экспертные системы» (ООО «Экспертные системы») (экспертные системы.рф) |
| Местонахождение | 664050, г. Иркутск, ул. Байкальская, д. 295/13, № 4 |
| Почтовый адрес | 664050, г. Иркутск, ул. Байкальская, д. 295/13, № 4 |
| Адрес электронной почты | torgi38@gmail.com |
| Контактные лица | Иваник Дмитрий Николаевич, тел./факс (3952) 70-66-40 |
| 5. Начальная цена, шаг аукциона и задаток | |
| Начальная (максимальная) цена | 18 480 000 (Восемнадцать миллионов четыреста восемьдесят тысяч) рублей 00 копеек с учетом НДС 20% |
| Величина понижения начальной цены (шаг аукциона) | 415 200 (Четыреста пятнадцать тысяч двести) рублей |
| Величина повышения цены от предыдущего предложения (шаг аукциона на повышение) | 415 200 (Четыреста пятнадцать тысяч двести) рублей |
| Цена отсечения (минимальная цена) | 8 100 000 (Восем миллионов сто тысяч) рублей 00 копеек с учетом НДС 20% |
| Условия, варианты и сроки оплаты по договору, заключаемому по результатам аукциона, а также информация о способах обеспечения исполнения обязательств по договору | В Документации и в форме договора купли-продажи, являющейся неотъемлемой частью аукционной документации |
| Условие о задатке | Задаток считается перечисленным с момента зачисления в полном объеме на указанный ниже расчетный счет (п. 5.8 Извещения). Данное извещение является публичной офертой для заключения договора о задатке в соответствии со статьей 437 Гражданского кодекса Российской Федерации, а подача Претендентом заявки и перечисление задатка являются акцептом такой оферты, после чего договор о задатке считается заключенным в письменной форме |
| Размер задатка | 1 500 000 (Один миллион пятьсот тысяч) рублей |
| Реквизиты для перечисления задатка | Реквизиты Организатора торгов: р/с 40702810420110002689 в Филиале № 5440 Банка ВТБ (ПАО) г. Новосибирск, БИК: 045004719 к/с: 30101810450040000719, получатель ООО «Экспертные системы» (ИНН 3811138171, КПП 381101001). В платежном поручении в поле «назначение платежа» необходимо указать: Задаток для участия в аукционе от 03.04.2019 по продаже имущества комплекса «Детский сад», расположенного по адресу: г. Новоуральск, Театральный проезд, 1 |
| Срок перечисления задатка | Задаток подлежит перечислению в срок, обеспечивающий своевременное поступление на счет покупателя, но не позднее времени и даты окончания подачи заявок на участие в торгах |
| Возвращение задатка | Осуществляется в порядке, установленном в п. 2.6 Документации |
| 6. Срок и порядок подачи заявок на участие в торгах | |
| Дата и время начала приема заявок | 28.02.2019 10.00 (время московское) |
| Дата и время завершения приема заявок | 02.04.2019 10.00 (время московское) |
| Порядок подачи | Заявка на участие в аукционе должна быть подана в электронной форме на электронной торговой площадке. Перечень документов, которые должны быть приложены к заявке, изложен в п. 2 Документации |
| 7. Сроки рассмотрения заявок | |
| Время и дата рассмотрения заявок | не позднее 02.04.2019 15.00 (время московское) |
| Оформление протокола рассмотрения заявок | Порядок оформления и размещения протокола установлен п. 3.1.3. Документации |
| 8. Место, дата и порядок проведения аукциона | |
| Дата и время начала аукциона | 03.04.2019 10.00 (время московское) |
| Дата и время завершения аукциона | 03.04.2019 не позднее 13.00 (время московское) |
| Место проведения аукциона | на электронной торговой площадке: Электронная торговая площадка; http://eltorg.org/ (далее — ЭТП) |
| Порядок проведения аукциона | Аукцион проводится в электронной форме на электронной торговой площадке в порядке, предусмотренном статьями 447–449 Гражданского кодекса Российской Федерации, Документацией и в соответствии с правилами работы электронной торговой площадки |
| Победитель аукциона | Победителем аукциона признается лицо, предложившее наиболее высокую цену в соответствии с п. 3.2.6. Документации |
| Срок заключения договора купли-продажи | Договор заключается в течение 20 (Двадцати) календарных дней, но не ранее 10 (Десяти) календарных дней со дня опубликования протокола об итогах аукциона |
| 9. Порядок ознакомления с документацией, в т.ч. формами документов и условиями аукциона | |
| Место размещения в сети «Интернет» | Документация находится в открытом доступе, начиная с даты размещения настоящего извещения в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» по следующему адресу: Электронная торговая площадка; http://eltorg.org. Порядок получения Документации на электронной торговой площадке определяется правилами электронной торговой площадки. |
| Порядок ознакомления с документацией | В сети «Интернет» — в любое время с даты размещения. По адресу Организатора — с 12.00 до 17.00 в рабочие дни |
| 10. Порядок обжалования | |
| Лица, имеющие право на обжалование действий (бездействия) организатора, продавца, комиссии, если такие действия (бездействие) нарушают его права и законные интересы | Любой Претендент, участник аукциона |
| Место обжалования | Центральный арбитражный комитет Госкорпорации «Росатом» |
| Электронный адрес | arbitration@rosatom.ru |
| Почтовый адрес | 119017, г. Москва, ул. Большая Ордынка, д. 24 |
| Порядок обжалования | Содержится в п. 5 Документации |

| | |
|--|--|
| 1. Форма проведения торгов | |
| Тип и способ проведения торгов | Аукцион на понижение в электронной форме |
| Форма (состав участников) | Открытый |
| Способ подачи предложений о цене | Открытый |
| 2. Предмет торгов (для недвижимого имущества) | |
| Предмет | Право на заключение договора купли-продажи помещений и 4 997/10 000 доли земельного участка вместе с 2-мя единицами движимого имущества (далее — «Имущество») |
| Адрес расположения Имущества | Свердловская область, город Новоуральск, улица Ленина, 51 |
| Состав Имущества | Помещения и 4 997/10 000 доли земельного участка вместе с 2-мя единицами движимого имущества (подробный перечень имущества приведен по месту проведения торгов и на сайте организатора торгов) |
| 3. Информация о собственнике | |
| Наименование | Акционерное общество «Уральский электрохимический комбинат» (АО «УЭХК») |
| Местонахождение | 624130, Свердловская обл., г. Новоуральск, ул. Дзержинского, 2 |
| Почтовый адрес | 624130, Свердловская обл., г. Новоуральск, ул. Дзержинского, 2 |
| Адрес электронной почты | ETIstolbrova@rosatom.ru |
| Контактные лица | Толстоброва Елена Игоревна, тел./факс (34370) 5-66-35 |
| 4. Организатор торгов | |
| Ответственное лицо за проведение торгов (далее — Организатор) | Общество с ограниченной ответственностью «Экспертные системы» (ООО «Экспертные системы») (экспертные системы.рф) |
| Местонахождение | 664050, г. Иркутск, ул. Байкальская, д. 295/13, № 4 |
| Почтовый адрес | 664050, г. Иркутск, ул. Байкальская, д. 295/13, № 4 |
| Адрес электронной почты | torgi38@gmail.com |
| Контактные лица | Иваник Дмитрий Николаевич, тел./факс (3952) 70-66-40 |
| 5. Начальная цена, шаг аукциона и задаток | |
| Начальная (максимальная) цена | 19 100 000 (Девятнадцать миллионов сто тысяч) рублей 00 копеек с учетом НДС |
| Величина повышения начальной цены (шаг аукциона) | 500 000 (Пятьсот тысяч) рублей |
| Условия, варианты и сроки оплаты по договору, заключаемому по результатам аукциона, а также информация о способах обеспечения исполнения обязательств по договору | В Документации и в форме договора купли-продажи, являющейся неотъемлемой частью аукционной документации |
| Условие о задатке | Задаток считается перечисленным с момента зачисления в полном объеме на указанный ниже расчетный счет (п. 5.8 Извещения). Данное извещение является публичной офертой для заключения договора о задатке в соответствии со статьей 437 Гражданского кодекса Российской Федерации, а подача Претендентом заявки и перечисление задатка являются акцептом такой оферты, после чего договор о задатке считается заключенным в письменной форме |
| Размер задатка | 3 000 000 (Три миллиона) рублей |
| Реквизиты для перечисления задатка | Реквизиты Организатора торгов: р/с 40702810420110002689 в Филиале № 5440 Банка ВТБ (ПАО) г. Новосибирск, БИК: 045004719 к/с: 30101810450040000719, получатель ООО «Экспертные системы» (ИНН 3811138171, КПП 381101001). В платежном поручении в поле «назначение платежа» необходимо указать: Задаток для участия в аукционе от 03.04.2019 по продаже помещений и 4 997/10 000 доли земельного участка вместе с 2-мя единицами движимого имущества, расположенных по адресу: Свердловская область, город Новоуральск, улица Ленина, 51 |
| Срок перечисления задатка | Задаток подлежит перечислению в срок, обеспечивающий своевременное поступление на счет покупателя, но не позднее времени и даты окончания подачи заявок на участие в торгах |
| Возвращение задатка | Осуществляется в порядке, установленном в п. 2.6 Документации |
| 6. Срок и порядок подачи заявок на участие в торгах | |
| Дата и время начала приема заявок | 28.02.2019 10.00 (время московское) |
| Дата и время завершения приема заявок | 02.04.2019 10.00 (время московское) |
| Порядок подачи | Заявка на участие в аукционе должна быть подана в электронной форме на электронной торговой площадке. Перечень документов, которые должны быть приложены к заявке, изложен в п. 2 Документации |
| 7. Сроки рассмотрения заявок | |
| Время и дата рассмотрения заявок | не позднее 02.04.2019 15.00 (время московское) |
| Оформление протокола рассмотрения заявок | Порядок оформления и размещения протокола установлен п. 3.1.3. Документации |
| 8. Место, дата и порядок проведения аукциона | |
| Дата и время начала аукциона | 03.04.2019 10.00 (время московское) |
| Дата и время завершения аукциона | 03.04.2019 не позднее 13.00 (время московское) |
| Место проведения аукциона | на электронной торговой площадке: Электронная торговая площадка; http://eltorg.org/ (далее — ЭТП) |
| Порядок проведения аукциона | Аукцион проводится в электронной форме на электронной торговой площадке в порядке, предусмотренном статьями 447–449 Гражданского кодекса Российской Федерации, Документацией и в соответствии с правилами работы электронной торговой площадки |
| Победитель аукциона | Победителем аукциона признается лицо, предложившее наиболее высокую цену в соответствии с п. 3.2.6. Документации |
| Срок заключения договора купли-продажи | Договор заключается в течение 20 (Двадцати) календарных дней, но не ранее 10 (Десяти) календарных дней со дня опубликования протокола об итогах аукциона |
| 9. Порядок ознакомления с документацией, в т.ч. формами документов и условиями аукциона | |
| Место размещения в сети «Интернет» | Документация находится в открытом доступе, начиная с даты размещения настоящего извещения в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» по следующему адресу: Электронная торговая площадка; http://eltorg.org. Порядок получения Документации на электронной торговой площадке определяется правилами электронной торговой площадки. |
| Порядок ознакомления с документацией | В сети «Интернет» — в любое время с даты размещения. По адресу Организатора — с 12.00 до 17.00 в рабочие дни |
| 10. Порядок обжалования | |
| Лица, имеющие право на обжалование действий (бездействия) организатора, продавца, комиссии, если такие действия (бездействие) нарушают его права и законные интересы | Любой Претендент, участник аукциона |
| Место обжалования | Центральный арбитражный комитет Госкорпорации «Росатом» |
| Электронный адрес | arbitration@rosatom.ru |
| Почтовый адрес | 119017, г. Москва, ул. Большая Ордынка, д. 24 |
| Порядок обжалования | Содержится в п. 5 Документации |

АКТИВНОСТЬ БИЗНЕСА

Увеличили скорость бурения вдвое

На Приобском месторождении «Газпромнефть-Хантос» ввел в эксплуатацию первые горизонтальные скважины с двухколонтной конструкцией. Они позволяют вдвое — с 38 до 19 суток — сократить время бурения и существенно снизить производственные издержки при добыче трудноизвлекаемых запасов. Ноу-хау, разработанное научно-техническим центром компании «Газпромнефть» и ее дочерним подразделением в ХМАО, универсальное — оно может быть применено на месторождениях с разными геологическими характеристиками. Новый способ строительства горизонтальных скважин подразумевает использование отечественных технологий, оборудования и материалов.

В Зауралье установили спецтариф для бизнеса

По соглашению между правительством Курганской области и «Корпорацией СТС», предприниматели, реализующие новые инвестиционные проекты в Зауралье, могут рассчитывать на специальный тариф на электроэнергию, не превышающий самую низкую ставку в УрФО. Например, производитель пищевой продукции на территории ТОСЭР «Варгаши» будет теперь платить за электричество столько, сколько бы он платил за такой проект в Тюмени. По словам первого замгубернатора региона Андрея Саносна, четыре компании уже подали заявки на получение преференции.

В ТОСЭР пополнился список резидентов

К работе на территории социально-экономического развития атомграда Озерск приступили сразу два предприятия: инвестором привлекли преференции и льготы, которые определяют особый статус территории. В ближайшее время оба предприятия будут включены в реестр резидентов ТОСЭР и получат возможность начать подготовительную работу на промышленных площадках. По словам гендиректора комбината «Маяк» Михаила Похлебаева, основным проектом, заявленным в ТОСЭР от градообразующего предприятия, является создание регионального обучающего центра: его открытие планируется в этом году.

Геологоразведчики еще раз изучат Ямбург

Участники общественных слушаний в райцентре Тазовский единогласно проголосовали за предоставление срочного публичного сервитута компании «ФХС Поиски». В зимнее время она собирается провести детальную геологоразведку в районе Ямбургского месторождения, надеясь обнаружить новые запасы углеводородов. При изысканиях будет использоваться виброрейсмический метод, исключающий строительство скважин и взрывные работы. То есть тундровые почвы не пострадают.

Сбытовики завоевали главную награду

Предприятие «Газпром энергосбыт Тюмень» удостоено Гран-при конкурса «Лучшая энергосбытовая компания России». В нем участвовали 57 компаний из 48 регионов, тюменская заняла первые места в трех номинациях из пяти. Недавно она приняла стратегию развития на ближайшие годы, направленную на повышение качества обслуживания клиентов через дальнейшее развитие цифровых моделей управления производством, совершенствование информационных технологий — дистанционных сервисов, электронного документооборота и электронных платежных документов.

Челябинский прокат годится для атомщиков

Челябинский металлургический комбинат (ЧМК) успешно прошел аудиторскую проверку ГК «Росатом» и включен в базу поставщиков нержавеющей листового проката для атомной корпорации. В прошлом году ЧМК уже осуществлял поставки такой продукции для производства цистерн и контейнеров, в которых хранится и перевозится атомное топливо. Успешное прохождение аудита позволит расширить рынок сбыта и поставлять нержавеющий прокат на все предприятия «Росатома», сообщили в пресс-службе предприятия.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

РЕЙТИНГ Менее трети свердловчан используют пластик при расчетах

Не ставят на карту

Татьяна Казанцева, Свердловская область

Менее 30 процентов жителей Среднего Урала рассчитываются за покупки банковской картой. В рейтинге регионов по популярности таких платежей, составленном РИА «Рейтинг», Свердловская область заняла лишь 45 место — последнее из всех регионов УрФО. Впереди Челябинская область (33 место), Курганская (31-е), ну а Тюменская с автономными округами заняла 12 место в стране.

По данным Росстата и Банка России, доля товаров и услуг, оплаченных банковской картой, в Свердловской области составляет лишь 28,9 процента. Немного больше в Челябинской (33,1) и в Зауралье (35,6). В этом состязании тоже являлись Тюмень и северные автономии, где пластиком оплачивают 44,2 процента покупок.

В рейтинге учитывалось также среднее количество платежных операций на душу населения и доля обеспеченности электронными терминалами. По обоим показателям вновь лидирует тюменская «матрешка» — 157 платежей на человека и 242,4 терминала на 10 тысяч населения. В Свердловской области 127,4 и 206,7 соответственно. Результат челябинцев — 90,5 и 179,6, курганцев — 105,7 и 160.

Кстати, безусловными лидерами российского рейтинга стали Москва и Московская область, где доля товаров и услуг, оплаченных пластиком, доходит до 84,5 процента. Второе место у Магаданской области — 61,9 процента.

Главным препятствием для поголовного перехода на пластик эксперты назвали недостаточно высокое доверие к финансовым институтам, а также неразвитую инфраструктуру: расплатиться картой можно пока далеко не везде. При этом популярность таких платежей растет быстро — до 20 процентов в год. ■

здоровье Ученые выяснили, куда жителям Крайнего Севера полезнее всего ездить в отпуск

Увезу тебя из тундры



ТАТЬЯНА АНДРЕЕВА

Елена Мационг, ЯНАО

Только на первый взгляд кажется, что жителям Севера, где морозы опускаются ниже минус 40, а зима длится 200 дней в году, в отпуск нужно отправляться туда, где же 40, только со знаком плюс. На самом деле резкие перепады температур, смена климатических зон — колоссальный стресс для организма и может спровоцировать целый ряд заболеваний.

В Научном центре изучения Арктики составили своего рода «кураторную карту» жителя Крайнего Севера, выяснили, где эффективнее всего проводить отпуск тем, кто живет и работает за полярным кругом. Ученые не только провели анализ здоровья северян, но и

подкрепили свои выводы опросом пассажиров в аэропорту Надьяма, прибывших с отдыха. В исследовании и опросе приняли участие 148 человек, их средний стаж работы на Севере — 12,4 года.

— Чтобы адаптироваться к экстремальным условиям жизни на Крайнем Севере, требуется особая настройка всех систем организма, это очень сложный и тонкий процесс, — отмечает зампред директора Научного центра изучения Арктики Андрей Лобанов. — Представьте, что происходит, когда человек оказывается за сотни километров, на другом конце планеты. Непривычно происходит напряжение механизмов адаптации организма к новым условиям, что не всегда дает оздоравливающий эффект — напротив, может привести к срыву: возникновению

острых или обостренно хронических заболеваний.

Опрос показал: жители Надьяма трудоспособного возраста чаще всего отдыхают на черноморском побережье Кавказа, в Поволжье и на юге Тюменской области.

При этом ученые сделали вывод, что для северян с заболеваниями органов дыхания наиболее благоприятен климат юга европейской части России, а с сердечно-сосудистыми заболеваниями лучше отдыхать на юге Западной Сибири. Тем же, у кого не все ладно с желудочно-кишечным трактом, отпуск оптимально проводить в Центральной России. При этом меньше всего обострений хронических заболеваний выявлено при отдыхе в Западной Сибири — иными словами, хотя и значительно южнее полярного

круга, но все же без резкой смены климата.

Интересно, что, как показало исследование, хронические заболевания в полтора раза реже обостряются у северян, отправляющихся в отпуск с семьей на самолете.

Справка РГ

Экстремальные условия жизни в регионах с суровым климатом учтены в трудовом законодательстве. Например, работающим на Крайнем Севере положен ежегодный отпуск длительностью 52 дня, в регионах, приравненных к территориям Крайнего Севера, — 44 дня. Но при этом стоит проблема доступности отдыха для жителей Арктики, особенно для семей с тремя и более детьми. Так, единственная авиакомпания, осуществляющая прямые перелеты в Крым из северных регионов УрФО, уже анонсировала продажу билетов на рейсы в Симферополь из Ноябрьска (ЯНАО), Нижневартовска (ХМАО) и других городов на летний период. Цены начинаются с 24 тысяч рублей за билет в экономклассе. То есть только на дорогу до Симферополя из Ноябрьска и обратно семье из трех человек нужно потратить почти 170 тысяч рублей, а отдых в целом обойдется дороже 300 тысяч. Даже для северян с их зарплатами это большие деньги.

Жителям отдаленных северных территорий, чтобы улететь на отдых в теплые края, непросто добраться даже до аэропорта.

те, нежели у тех, кто путешествует в одиночку, с друзьями и на автомобиле. ■

РЫНОК ТРУДА Почему каждый пятый соискатель на Урале выбирает удаленную работу

Свобода дороже карьеры

Анна Шиллер, Свердловская область

Лучше работать дома или в офисе? Аналитики компании HeadHunter подсчитали, что почти треть соискателей работает удаленно, будучи в штате компании или выполняя разовые задания. Что интересно, в Свердловской области оказалось больше всего фрилансеров — 26 процентов. Почему уральцы предпочитают такой вид занятости и что об этом думают работодатели, выяснял корреспондент «РГ».

— Для меня главное — результат, а где и сколько работает сотрудник, не так важно. Я бы даже его не сотрудником назвала, а партнером, — говорит Дарья Белова, директор юридического агентства «ELIT LAW». — Сидеть по восемь часов в четырех стенах — пустая трата времени, я против этого. У нас все юристы работают удаленно, в офисе чаще ездят к своим клиентам, чтобы ознакомиться с документами по их делам.

— Мы привлекаем для работы над проектами программистов, дизайнеров, редакторов, которые в определенный срок должны выполнить свою задачу. Некоторых

ребят мы зовем в штат, но обычно им это неинтересно, потому что они уже выбрали фриланс, — рассказывает директор компании «ЕвроМедиа» Егор Воронов. — Удаленная работа позволяет сотрудничать слобды по всей России, и на рынке фрилансеров всегда можно найти нужного специалиста.

АКЦЕНТ

Удаленная работа не подходит там, где требуется быстрое принятие решений и взаимодействие с людьми. Без общения коллег вживую эффективность работы в команде снижается

По результатам опроса hh.ru удаленка лидирует в области развлечений, масс-медиа и маркетинга, на третьем месте стоят юристы, за ними — IT-специалисты и бухгалтеры. Требования к фрилансеру гораздо меньше, чем к постоянному сотруднику, и это не всегда выгодно для работодателя, в частности из-за отсутствия контроля.

Если человек не выполнит работу вовремя или откажется от нее на середине, то подведет не только начальника, но и заказчика.

— Удаленная работа позволяет экономить на издержках, но компания много теряет в плане коммуникации: такой вид занятости не подходит для профессий, где

готовыми документами. В моей же профессии важен обмен информацией и живое общение, — убеждена экономист Надежда Мартынова.

— Фриланс и удаленная работа выигрывают для опытных людей с именем, но также и для студентов с навыками дизайна, написания текстов, не имеющих возможности работать в офисе, — предлагает SMM-менеджер Андрей Рязанов. — Я сам работаю удаленно в силу специфики моей профессии, да и офис компании находится в другом городе. Однако честно скажу: дома трудно создать рабочую атмосферу.

Заработать себе имя и сформировать клиентскую базу — важные условия продвижения на поприще фриланса. Но это еще не все: чтобы успешно работать в таком формате, нужна самодисциплина и умение концентрироваться, особенно если живешь не один. Среди фрилансеров есть как те, кто предпочел бы перейти в офис ради карьерного роста, так и «отлетные» одиночки, ставшие своей независимости на первое место. Впрочем, оказывается, удаленка — тоже не гарантия свободы.

— Последние несколько месяцев я работаю удаленно в московской компании и по восемь часов в день сижу за компьютером. Мне это не нравится, потому что я люблю свободный график, когда ты сам распоряжаешься временем. На фрилансе это реально, если совмещаешь разные занятия, а иметь финансовую стабильность мне помогает проведение съемок для клиентов, — делится опытом фотограф Евгения Куликова. ■

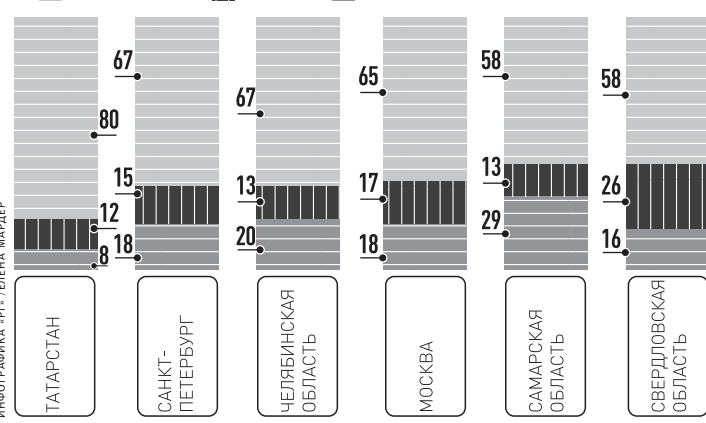
КСТАТИ

По данным опроса, 85 процентов офисных сотрудников рассматривают в будущем возможность перейти на удаленку: 62 процента хотели бы при этом работать в штате компании, 23 — на фрилансе.

ДОЛЯ ФРИЛАНСЕРОВ И СОТРУДНИКОВ, РАБОТАЮЩИХ УДАЛЕННО, СРЕДИ СОИСКАТЕЛЕЙ В НЕКОТОРЫХ РЕГИОНАХ РФ, %

Источник: hh.ru

■ работа в офисе ■ фриланс ■ штатный сотрудник, работающий удаленно



ТЕХНОЛОГИИ

Цифровизация помогает и приставам, и бизнесу

ПРОВЕРЬ КОНТРАГЕНТА

Ксения Дубичева, Свердловская область

По статистике, в 2018 году с судебными приставами имел дело примерно каждый второй житель региона: за год в Свердловской области возбуждено 2,61 миллиона исполнительных производств, фигурантами которых стали 4,3 миллиона человек. За один рабочий день каждый пристав-исполнитель возбуждает 12 производств — это колоссальная нагрузка.

Эффективная работа на завершающей стадии судебного процесса невозможна без цифровизации. Хорошим помощником называют сотрудники ФССП ведомственную автоматизированную систему (АИС). Благодаря ей не приходится съезжать пуд соли, чтобы хорошенько узнать человека: за трое суток пристав узнает всю его подоплотную, получает полную информацию о должнике — о его месте жительства и работы, движимом и недвижимом имуществе, банковских счетах. По защищенным каналам связи служба обменивается информацией с МВД, Росреестром, ФНС, ФМС, ПФР банками и операторами связи.

Приставы рекомендуют заходить на их портал при заключении любой сделки, даже выбирая фирму для ремонта

Ежедневно системой пользуются более 80 тысяч сотрудников и более ста контрагентов (администраторы доходов бюджета, органы госвласти субъектов, кредитные организации и прочие). В моменты пиковой нагрузки центральный сервер ФССП России обеспечивает выполнение более 130 миллионов операций в сутки.

Часть информации этой глобальной системы — база данных о 198 с лишним миллионах исполнительных производств — открыта каждому пользователю Сети.

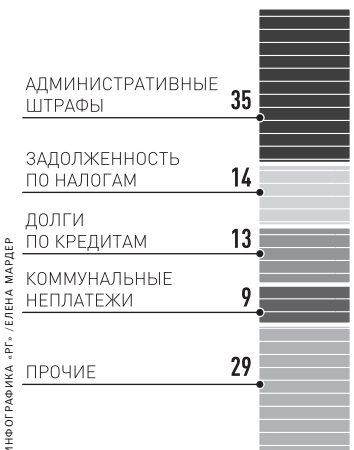
— Российский банк данных исполнительных производств — ресурс уникальный, такую информацию ни одна страна мира не разместила в открытом доступе, — подчеркивает и.о. руководителя Свердловского управления ФССП Альбина Сухорукова. — Он задумывался как подспорье для должников, но сейчас широко используется бизнесом.

В 2012-м ресурс запустили для граждан, которые не могли получить исполнительные листы в связи, например, с переездом или из-за почтовых сбоях. Проверка своих данных по базе позволяет не только спать спокойно, но и не заработать запрет на выезд за рубеж.

— Базой пользуются кредитные учреждения, проверяя добросовестность заемщиков. Ее активно используют работодатели при работе с персоналом. Я рекомендую заходить на портал при заключении любой сделки, даже выбирая фирму для ремонта. Проверка контрагента поможет избежать многих сюрпризов, — обещает Альбина Сухорукова. ■

СТРУКТУРА ИСПОЛНИТЕЛЬНЫХ ПРОИЗВОДСТВ В СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ В 2018 ГОДУ, %

Источник: Свердловское управление ФССП



Между тем

Руководитель управления ФССП обрисовала портрет наиболее типичного должника-свердловчанина: это автомобилист, который постоянно нарушает ПДД и не оплачивает штрафы. Среднему уральскому алиментщику 30–40 лет, он прикидывается безработным и зарабатывает деньги частным извозом — таксует на автомобиле, как правило, записанном на маму.