

ЭКОНОМИКА УРАЛЬСКОГО ОКРУГА

РЕГИОНАЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЕ» 14 МАРТА 2019 ЧЕТВЕРГ №56 (7814)

Выходит для читателей Свердловской, Челябинской, Курганской и Тюменской областей, Ханты-Мансийского автономного округа—Югры и Ямало-Ненецкого автономного округа

Квазианалог с продаж или каприз? Борьба кондитерских магазинов с безналичным расчетом вызвала неоднозначную реакцию в бизнес-среде



Страница 14

ОФИЦИАЛЬНО

Правительство Югры одобрило внесение изменений в порядок предоставления земельных участков в аренду без проведения торгов. Они направлены на снижение административных барьеров для потенциальных инвесторов, реализующих крупные проекты стоимостью от 300 миллионов рублей.

НАЗНАЧЕНИЯ

Директором департамента имущественных и земельных отношений Курганской области назначена Лариса Галченко.

Заместителем губернатора Тюменской области назначен депутат Госдумы Владимир Сысов. Ранее он работал в бизнесе, занимал посты в правительствах Югры и Тюменской области, был зампредом Тюменской облдумы. На новом месте Сысов будет курировать вопросы экономики, реализации нацпроектов, информатизации, труда и занятости населения.

Елене Артох, уполномоченному по защите прав предпринимателей в Свердловской области, срок полномочий указом губернатора продлен еще на пять лет.

ЦИФРЫ

230,4 миллиона рублей направило правительство Курганской области на развитие сельских территорий. Средства предназначены для комплексного обустройства населенных пунктов, объектов социальной и инженерной инфраструктуры, улучшения жилищных условий села.

1,2 миллиарда рублей вложено в 2018 году в инфраструктурные проекты в сфере водоснабжения и водоотведения на Среднем Урале.

На 21,4 процента вырос в прошлом году объем инвестиций в основной капитал в Тюменской области по сравнению с 2017-м. Он превысил 380 миллиардов рублей. По величине инвестиций на душу населения регион более чем вдвое опередил среднероссийский уровень.

65 миллионов рублей зарезервировано в Югре на реализацию в нынешнем году федерального проекта «Чистая вода».

На 18 процентов вырос за год ипотечный портфель в Челябинской области. Его совокупная величина достигла 137 миллиардов рублей.

Более 1,6 миллиарда рублей получила Курганская область из федерального бюджета для повышения сбалансированности бюджета.

На 64 миллиона кубометров увеличился в 2018 году запас полезных ископаемых в Челябинской области. На осуществление поставлено 11 новых месторождений.

ПЕРСПЕКТИВА Промышленники намерены участвовать в нацпроектах

Новая философия бизнеса

Юлия Санатина, Екатеринбург

Сегодня в Москве проходит съезд РСПП, завтра в Екатеринбурге состоится годовое собрание регионального объединения работодателей—Свердловского областного Союза промышленников и предпринимателей (СОСПП). Представители бизнес-сообщества ожидают участия в своих мероприятиях первых

лиц—соответственно страны и региона—и надеются обсудить с ними важнейшие проблемы. Чтобы определить наиболее актуальные, союз ежегодно проводит опрос своих членов, который довольно точно показывает изменение настроений в бизнес-среде. По словам первого вице-президента СОСПП Михаила Черепанова, сегодня это «осторожный оптимизм»: если по итогам кризисного

2015 года 58 процентов руководителей характеризовали состояние своих предприятий как стабильно плохое или ухудшающееся, то сейчас таких лишь 27. Доля тех, кто назвал ситуацию хорошей и улучшающейся, напротив, возросла с 42-х до 73 процентов. В этом году, помимо традиционного опроса, мнения промышленников выясняли в ходе трех круглых столов, проведенных в рамках

Дней уральского бизнеса, а также тематических фокус-групп. По итогам обсуждения фактором, оказывающим сегодня основное влияние на благополучие компаний, признали рынок: снижение платежеспособного спроса наиболее сильно ударило по малому и среднему бизнесу. (Слову, ожидают от властей помощи в продвижении продукции уральских предприятий на внутреннем и внешних рынках 38,1 процента местных промышленников.) Решение проблемы сбыта и налаживание кооперации актуальны для большинства, особенно некрупных компаний. Вероятно, именно этот фактор и определил тему нынешнего годового собрания: «Национальные проекты как драйвер экономики».

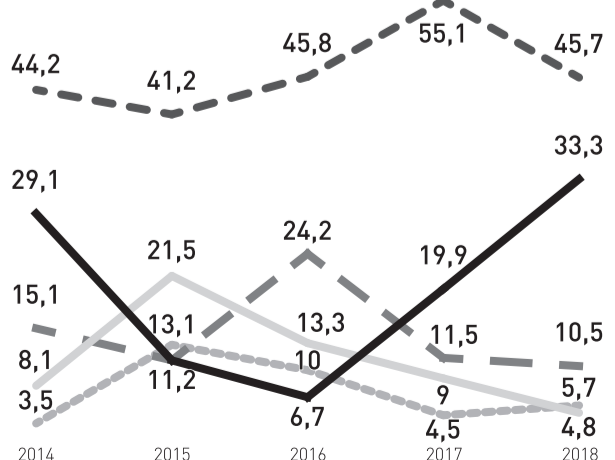
— Только на первый взгляд многие нацпроекты не имеют отношения к предпринимательству. На самом деле цель бизнеса—улучшение жизни людей, и она совпадает с целью власти,—рассуждает Черепанов. Впрочем, говоря о новой философии делового сообщества—«бизнес для людей», он не скрывает и вполне приземленной и понятной каждому предпринимателю цели:

— На нацпроекты выделено 25 триллионов рублей—это дополнительные возможности для бизнеса, и мы хотим получить этот рынок. Пока промышленники не слишком четко видят свою роль в реализации нацпроектов и хотели бы конкретики. Надеются, что прояснить ситуацию поможет замглавы Минпромторга РФ Василий Осмаков, который обещал прибыть на собрание свердловского союза. Пока более менее понятен разве что формат участия в проекте «Формирование комфортной городской среды», тем более что компании напрямую заинтересованы не только в заказах, но и в развитии малых и средних городов, прекращении оттока из них кадров—тут интересы бизнеса и власти однозначно совпадают. ●

ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПЕРСПЕКТИВ ПРЕДПРИЯТИЙ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ, % ОПРОШЕННЫХ

Источник: СОСПП

- надеемся на стабильное развитие и планируем увеличение численности работников
- - - рассчитываем сохранить текущее экономическое состояние предприятия и численность персонала
- вынуждены прогнозировать падение доходов и сокращение рабочих мест
- затрудняемся с прогнозом в силу нестабильности отраслевых рынков
- затрудняемся с прогнозом, так как не ясна экономическая политика страны и области



ПРЯМАЯ РЕЧЬ

Александр Шохин, президент РСПП:

— На каких условиях власти хотят привлечь частный бизнес к реализации нацпроектов? Главный пункт—сохранение базовых регуляторных и фискальных налоговых условий на весь срок реализации проекта, включая разумные сроки его окупаемости. Понятно, что правительство не может обещать неизменность условий только для инвесторов, но тогда должны быть оговорены механизмы компенсации потерь, связанных с ухудшением ведения инвестиционной деятельности в период реализации нацпроектов.

Портной на час Только выездные мастера смогут сохранить доступность бытовых услуг в уральской глубинке



Страница 15

Нужны не пятерки, а знания Успеваемость студентов не влияет на будущее трудоустройство

Страница 16

КОРОТКО

Обсудят развитие ТЭК в Арктике

Сегодня в Новом Уренгое начнет работу Ямальский нефтегазовый форум. Это одна из крупнейших площадок для обмена опытом по ключевым направлениям хозяйственной деятельности в Арктике. Форум соберет 150 участников: представителей российских и зарубежных нефтегазовых компаний, органов власти, отраслевой науки, инвесторов, производителей технологий и оборудования. 100 предприятий участвуют в специализированной выставке «Газ. Нефть. Новые технологии—Крайнему Северу», где представлены современные технологии и оборудование в области разведки и эксплуатации месторождений, геологоразведки, транспортировки и переработки углеводородов.

«Умные» города получили стандарт

Замминистра строительства и ЖКХ РФ Андрей Чибис утвердил стандарт «Умного города»—набор мероприятий, которые предстоит выполнять всем городам—участникам проекта цифровизации городского хозяйства. Помимо этого Минстрой сформировал открытую базу технологий и разработок—«Банк решений умного города», куда вошли доказавшие свою эффективность проекты, которые стоит тиражировать. В проекте участвует 21 муниципалитет, в их числе Челябинск и Сатка. В этих городах Южного Урала активно устанавливают интеллектуальные приборы учета ресурсов, «умные» домофоны и даже появилась «умная» скамейка, в которую встроены USB-выход для зарядки мобильных устройств и роутер, раздающий бесплатный Wi-Fi.

Инвесторам предложили программу лояльности

В Курганской области крупные компании, с которыми у правительства региона заключены соглашения о сотрудничестве, помимо инвестпроектов возьмут на себя социальные обязательства в рамках программ лояльности. Речь идет в первую очередь о таких крупных компаниях, как РЖД, Сбербанк, «Газпром нефть», X5 Retail Group. Власть предложит инвесторам принять участие в реализации социальных проектов там, где не хватает бюджетных денег. Сейчас составляется реестр таких объектов.

В Нижневартовске ввели первый арендный дом

Ипотечное агентство Югры и администрация Нижневартовска подписали соглашение о вводе первого в городе арендного дома. На днях началось его заселение. В двухэтажном доме 178 квартир, их предоставит долгосрочную аренду преимущественно медицинским работникам, что позволит привлечь в город дефицитных специалистов. Здание расположено в пешей доступности от строящейся больницы на 1100 коек, где в дальнейшем смогут работать жильцы. В перспективе предполагается выделять квартиры в доходном доме и другим бюджетникам, в которых нуждается муниципалитет. Стоимость аренды здесь будет ниже рыночной.

Подрядчики саботируют уборку

В Екатеринбурге 14 частных подрядчиков, заключивших с городом контракты на уборку территории, отказались вывозить снег. По сообщению пресс-службы мэрии, отказ очистить мегаполис от снежных завалов подрядные организации объяснили тем, что осадки—это твердые коммунальные отходы, а значит, с этого года снег должен вывозиться по отдельным тарифам. Такую позицию мэрия восприняла как саботаж распоряжения главы города к 10 марта освободить Екатеринбург от накопившегося снега и намерена с ним бороться: расторгнуть контракты и выставить иски за возможные издержки.

Тысячу женщин обучат ведению бизнеса

Свердловский областной фонд поддержки предпринимательства открывает специальную образовательную программу для женщин-предпринимателей. До конца года в ней примут участие около тысячи человек. До конца года в ней примут участие около тысячи человек. До конца года в ней примут участие около тысячи человек. До конца года в ней примут участие около тысячи человек.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

ТОЛЬКО НА САЙТЕ rg.ru/region/ural

ОБЩЕСТВО Уральские ученые разработали технологию извлечения золота из отходов. <https://rg.ru/2019/03/12/reg-urfa/uralskie-uchenye-razrabotaiut-tehnologiu-izvlechenia-zolota-iz-othodov.html>

ФИЛИАЛЫ ФГБУ

«РЕДАКЦИЯ

«РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЫ»

ЕКАТЕРИНБУРГ: ул. Тургенева, 13, офис 820. Телефон/факс (343) 371-24-84, 355-30-68. E-mail: san@rg-ural.ru
ТЮМЕНЬ: ул. Осипенко, 81, офис 1004. Телефон/факс: (3452) 35-24-94, 35-25-11. E-mail: man72@mail.ru
ЧЕЛЯБИНСК: Свердловский пр., 60. Телефон/факс: (351) 727-73-33, 727-78-08. E-mail: chel@rg.ru

СТРАТЕГИЯ
Уральский ОПК увеличил выпуск гражданской продукции

ТЕРАПИЯ НА ПОЛЬЗУ

Наталья Швабаур,
Свердловская область

Уральская оборонка довела долю гражданской продукции и продукции двойного назначения до 32,2 процента в общем объеме производства. Ее выпуск в прошлом году увеличили 29 предприятий.

Конверсионные изделия применяются в атомной энергетике, авиационной, городском электротранспорте, ЖКХ, работают в условиях Арктики. По словам президента Союза предприятий оборонных отраслей промышленности Свердловской области Николая Клейна, в прошлом году было разработано 35 образцов новой продукции. В частности, прошли испытания новые модели трамваев Уралтрансмаша, на Уралвагонзаводе сертифицировали шесть и начали серийный выпуск трех видов железнодорожного грузового подвижного состава. На Кировградском заводе твердых сплавов освоили выпуск современного инструмента, который позволяет добиться чистоты поверхности до седьмого квалитета точности.

У НИО автоматки, по мнению экспертов, есть все шансы реализоваться в программе «Цифровая экономика» и проекте «Умный регион». Гендиректор предприятия Андрей Мисюра уверен: вкладывать в искусственный интеллект выгодно. Это позволит сделать города комфортнее и безопаснее, «оживить» уже имеющиеся решения по учету и автоматизации.

Одно из самых перспективных направлений диверсификации ОПК — производство медицинской техники

— В Екатеринбурге установлено 1,5 тысячи видеокamer, они легко могут стать основой системы интеллектуальной аналитики, особо трогать не придется. Можно построить цифровой двойник мегаполиса, пилотное решение мы реализовали на улице 8 Марта: имитировали вандализм, граффити на стенах, драки, разбойные нападения — компьютер анализирует потоковое видео и реагирует на нарушения. Также искусственный интеллект можно использовать для борьбы с пробками, — предлагает Мисюра.

Пожалуй, одно из самых перспективных направлений диверсификации — производство медицинской техники. В частности, в продуктовой линейке Уральского оптико-механического завода — неонатальные обогреватели, инкубаторы для новорожденных, наркотно-дыхательное и реанимационное оборудование. Среди последних совместных разработок с вузами и НИИ — аппарат для ингаляционной анестезии, автоматический дефибрилятор и первый отечественный лазерный 3D-микроскоп нанометрового разрешения. Кроме того, выиграли субсидия Минобрнауки РФ на создание микроскопа для ранней диагностики злокачественных опухолей — проект осуществляется в партнерстве с УрО РАН.

Среди медицинских разработок Института реакторных материалов — создание компактной установки для бор-нейтронзахватной терапии: примерный объем этого рынка — 6–7 миллиардов рублей в год. Уже готово техзадание, ориентировочный срок реализации проекта — 3,5 года. Другая разработка, которая проводится совместно с УПП «Вектор» — радионуклидный комплекс с использованием радионуклидных источников на основе кобальта-60 — призван вытеснить китайские аналоги.

— Главное — знание рынка. Можно резко нарастить производство гражданской продукции, но кто ее купит? К примеру, завод имени Калинина способен выпускать до 10 тысяч коммунальных машин в год, а все российские города в 2017-м приобрели лишь 172 единицы техники, и отечественной, и импортной. Бюджеты не позволяют. Необходима агрессивная политика продвижения гражданской продукции ОПК, господдержки. Наши предприятия могут быть востребованы в Nachbarstax, — подчеркивает Николай Клейн.

дискуссия Борьба кондитерских магазинов с безналичным расчетом вызвала неоднозначную реакцию в бизнес-среде

Квазианалог с продажей или каприз?



Анатолий Меньшиков,
Тюменская область

В марте фирменная торговая сеть одной из кондитерских фабрик Тюменской области ввела новое правило расчетов с покупателями: при оплате товара наличными им предоставляется двухпроцентная скидка. В магазинах размещены соответствующие объявления, а директор предприятия Игорь Либерман изложил свои аргументы в публичном письме в Сети, довольно эмоциональном. Его позиция вызвала неоднозначную реакцию как потребителей, так и представителей финансового сообщества. Банкиры восприняли шаг кондитеров как каприз, ничем не оправданный демарш, а мелкая розница встретила с пониманием.

Каковы доводы руководителя фабрики? Два процента, поясняет он, продавец автоматически перечисляет банкам за обслуживание покупателей с пластиковыми картами. Это повсеместно взимаемая комиссия за проводку электронных денег, которую Либерман называет квазианалогом с продажей, обеспечивающим банкам миллиардные доходы. Поскольку объем безналичных расчетов быстро растет, их доля велика, для предприятия «с рентабельностью шесть процентов» комиссия более чем ощутима. Ему ничего иного не остается, кроме как поднять стоимость товара на те самые два процента. Но тогда, по мнению автора письма, невольно страдают покупатели, расплачивающиеся живыми деньгами. Справедливо ввести для них соответствующую скидку, подчеркивает директор фабрики.

Его не устраивает и ставка комиссии, заметно увеличивающая стоимость продукта и тем самым негативно сказывающаяся на продажах. — Насколько она экономически обоснованна? Несколько лет назад, когда мы еще не подседали на карты, нас убеждали (такая лживая реклама), что оборот наличных очень затратен: производство денег, их перевозка, пересчет, сортировка требуют нечеловеческих усилий. В то время это оценивалось в 0,5–1,2 процента от оборота, если сдавали в банк выручку. Нам говорили: «Перейдем на безналичную — расходы снизятся в разы». А получилось как всегда — расходы выросли в разы! — возмущается Игорь Либерман. И спрашивает: — Если два юридических лица осуществляют между собой электронный безналичный платеж, то операция комиссией не облагается, однако она взимается с физического лица. Почему?

Важная деталь: первоначально, в феврале, фабрика известила своих покупателей о совсем другой по форме демонстративной акции: «Мы вынуждены делать наценку два процента при расчете банковскими картами. Если не хотите отдавать свои деньги банкам, пользуйтесь наличными деньгами, пока их не отменили». Региональное управление Роспотребнадзора по Тюменской области предостерегло кондитеров о

недопустимости таких действий, поскольку они противоречат требованиям закона «О защите прав потребителей». Ведомство напомнило: продавцу запрещено устанавливать в отношении одного вида товаров различные цены в зависимости от способа оплаты.

Тем не менее в обозначенном ракурсе двойной стандарт существует. Скажем, мелкие оптовики нередко предоставляют предпринимателям из сферы розничной торговли дополнительную скидку при приобретении энного количе-

А К Ц Е Н Т

Роспотребнадзор напоминает: продавцу запрещено устанавливать в отношении одного вида товаров различные цены в зависимости от способа оплаты

ства товара за наличку. Правда, скидка не задумчиво проведена, она — результат устной договоренности. Другой пример: на предыдущей неделе автора этих строк в автобусах муниципального маршрута, обслуживаемого небольшим АТП, водители неоднократно просили («пожалуйста, если можно») расплатиться наличными, хотя я проглядел банковскую карту. Что любопытно: с пластиком стоимость поездки в Тюмени 25 рублей, без него — 26, однако водители

бы удержания доли наличных в расчетах — глупо отрицать потребность в них розницы, — рассуждает сотрудник консалтинговой компании Даниил Мусатов.

Немало тюменцев из числа обслуживаемых сетевых сообществ инициативу Либермана восприняли ее со скепсисом либо вовсе отвергли. «Соприравляем прогрессу? Безнал удобен покупателю, это факт, но останется в прошлом», — пишет пользователь под ником «Все путем». А вот док-

тор наук из Института экономики Уральского отделения РАН Валентина Неганова видит в письме предпринимателя «отображение реальных проблем».

Подтверждение тому — общедоступная дискуссия о целесообразности госрегулирования размера комиссии за проведение картонных платежей (эквайринг). Мнения высказали представители торговых предприятий, кредитных учреждений, Банка России. Арбитром выступает федеральная антимонопольная служба. Информацию анализируют в правительстве РФ для принятия решения.

Для понимания, механизм эквайринга таков: банк-эквайер (их в РФ около 300) отвечает за прием банковских карт в терминалах и банкоматах, проводит соответствующие финансовые операции. Торговая сеть перечисляет ему комиссионное вознаграждение, размер которого зависит от величины интернет-трафика — комиссии, перечисляемой, в свою очередь, банком-эквайером банку — эмитенту карты. Комиссию устанавливает платежная система (Visa, MasterCard, «Мир»). Условный пример: вознаграждение составляет 1,8 процента, из них треть достается банкам. Сей комиссионный сбор позволяет им выпускать и обслуживать карты, выплачивать клиентам бонусы в рамках программ лояльности.

В ассоциации компаний розничной торговли, объединяющей

Жители УрФО расплачиваются наличными в магазинах все реже: бесконтактные технологии, а также кешбек делают использование карт не только удобным, но и выгодным.

крупных ретейлеров, утверждают, что прием наличных и инкассация обходится сетям очень дешево по сравнению с платой за эквайринг. Вывод напрашивается.

Ассоциация банков «Россия» и ЦБ против госрегулирования размера комиссий. В случае ее значительного сокращения, предупреждают они, уменьшится доля безналичных платежей. А это шаг назад: упадет спрос на картонные продукты. В ходе специального соцопроса, в частности, выяснилось: 40 процентов держателей кредиток откажутся от них в случае урезания льготного периода уплаты процентов и свыше половины респондентов станут гораздо реже пользоваться картами при отмене бонусных программ, повышении платы за обслуживание.

В качестве компромисса ряд игроков финансового рынка предлагает до минимума снизить сборы с безналичных расчетов при покупке жилой недвижимости, автомобилей. Пока же девелоперы отвергают эквайринг, ибо 1,5–2 процента комиссионных выливаются в десятки миллионов рублей. Банки также указывают на сохранение низкой ставки — в пределах одного процента — при проведении так называемых социально значимых платежей.

Сорим деньгами

13 При таком раскладе жители, конечно, заинтересованы в том, чтобы деньги не хоронили вместе с мусором на полигонах, а вкладывали в современные технологии переработки ТКО. Вот только эффективного механизма контроля использования собранных операторами средств сегодня нет, как нет и доверия жителей, голосующих рублем: по данным министерства энергетики и ЖКХ Свердловской области, только 10 процентов свердловчан оплатили январские квитанции за вывоз мусора.

Станция сортировочная

Пока компании-операторы отчитываются исключительно по объемам вывезенных из муниципалитетов отходов. С этими цифрами все просто замечательно: по данным министра энергетики и ЖКХ области Николая Смирнова, за первый месяц года на действующие полигоны поступило на 20 процентов больше ТКО, чем за тот же период 2018-го.

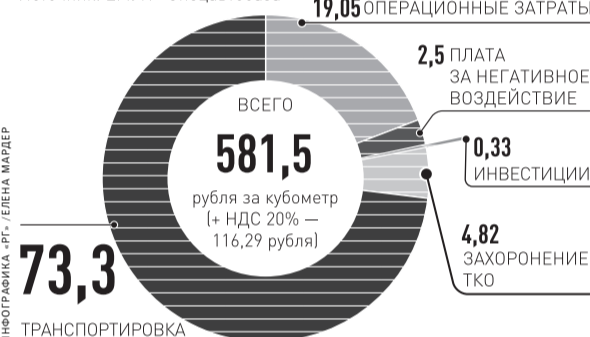
— Главная ошибка реформы — оценка деятельности оператора по кубометрам доставленного на полигоны мусора. Ведь цель преобразований не закапывать отходы в землю, а перерабатывать в полезный продукт. До 60 процентов ТКО подлежат переработке. А на Среднем Урале сейчас нет ни одного предприятия, способного даже сортировать мусор, — говорит коммерческий директор одной из межрегиональных компаний по переработке ТКО Юрий Глухов.

Увы, на старте реформы ситуация не то что с переработкой, но даже с захоронением бытового мусора во всем Уральском округе плачевная. По данным полпреда президента, у 92 процентов полигонов заканчивается срок эксплуатации. В Свердловской области более 200 тысяч гектаров земли занято свалками, на них уже накоплено более 42 миллионов тонн бытовых отходов.

Механизма контроля использования собранных операторами средств нет, как нет и доверия жителей: только 10 процентов из них оплатили январские квитанции за вывоз мусора

СТРУКТУРА МУСОРНОГО ТАРИФА ДЛЯ ЖИТЕЛЕЙ ЕКАТЕРИНБУРГА И БЛИЗЛЕЖАЩИХ ТЕРРИТОРИЙ, %

Источник: ЕМУП «Спецавтобаза»



За последние десять лет в области анонсировали старт нескольких масштабных проектов по переработке ТКО, но все они так и не были реализованы. Первый сортировочный завод построен под Первоуральском в 2005 году, из областного бюджета на него выделили 100 миллионов рублей. Запущенное с большой помпой казенное предприятие не проработало и пяти лет — не вышло на проектную мощность и окупаемость, в итоге признано банкротом. В 2013 году о намерении реализовать мусорные проекты на Урале заявили японские и немецкие компании. Объем обещанных инвестиций впечатлял — 700 миллионов евро. Даже определился с местом — ОЭЗ «Титановая долина». Но дальше протоколов о намерениях дело не пошло.

Пластик пропал

Единственная технология переработки отходов, которая прижилась и оказалась востребована местным малым и средним бизнесом, — сбор и переработка вторичного пластика. На Урале научились не только скамеечки, заборы или лейки из бумажных бутылок делать, но и топливо. Как поясняет предприниматель, для переработки годятся не все пластиковые мусоры — особым спросом пользуется лишь ПЭТ-тара — канистры, бутылки. Причем сырье должно быть «свежим» — не залеживаться в мусорных кучах, где оно быстро теряет пригодность. Сбором, сортировкой и выпуском новых изделий из вторичного пластика в регионе занималось до двух десятков небольших предприятий. Но со стартом реформы многие оказались в сложном положении, вплоть до остановки.

Причина банальная: нет сырья, сгорают предприниматели. Бутылки собирали на контейнерных площадках и полигонах. Сейчас многие управляющие компании забор стало просто невыгодно. А полигоны перешли в управление операторов, которые запретили стихийную сортировку ТКО. К такому нежелательному эффекту реформа привела не только в Свердловской области, но и в других регионах: дефицит сырья всех переработчиков ПЭТ-вторсырья.

— Получается, операторы собирают с населения деньги на переработку — и в первую очередь уничтожают тех, кто работал в этой сфере, — возмущается Глухов.

Впрочем, в профильном министерстве ничего страшного в возникшей ситуации не видит, более того, жалоб на вытеснение с рынка малого бизнеса назвали мифом.

— Компании, которые заключили официальные договоры с операторами, сырье получают. В неприятной ситуации оказались только те, кто пытался незаконно его добыть, например, нанимал бомжей. Такой теневой оборот уменьшился, — пояснил Николай Смирнов.

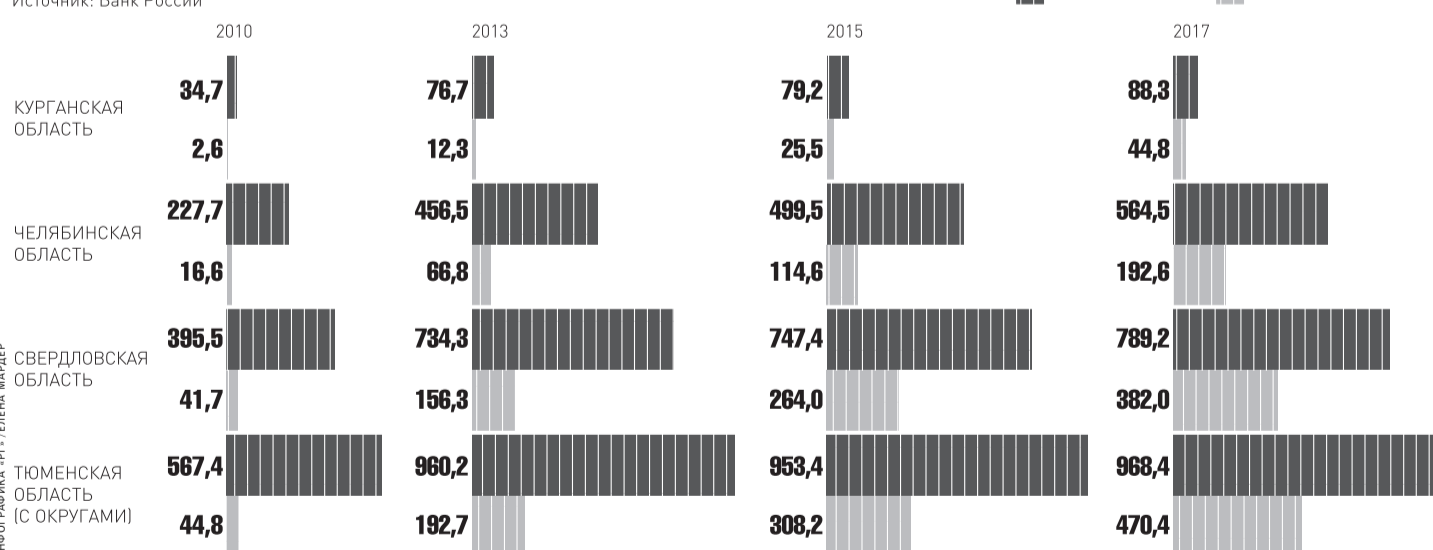
Предприниматели, однако, не просто выражают недовольство, а предлагают вполне конкретные меры, направленные на реальное преобразование этой непростой сферы. В частности, считают, что не стоит дожидаться светлого будущего, когда, может быть, в регионе появятся гигантские мусорные заводы, а уже сейчас разместить на полигонах малогабаритные мусоросортировочные станции. А вообще, давно пора запустить процесс сортировки не на свалке, а на стадии сбора отходов самими жителями. То есть подключить к реформе управляющие компании и ТСЖ.

А как у соседей?

В городе Копейске Челябинской области на полигоне ТКО в прошлом году запущена линия переработки бытового мусора в альтернативное топливо RDF. Ежедневно предприятие выпускает 24 тонны топлива, которое поступает на цементный завод. Ежемесячно рециклинг здесь подвергается 600 тонн городского мусора. В Тюменской области первый мусоросортировочный завод запущен в августе прошлого года. Предприятие может сортировать до 90 тонн отходов в час. Годовая мощность — 350 тысяч тонн. Технологические решения предусматривают полный цикл сортировки ТКО — более 25 видов полезных фракций (металлы, стекло, бумага, пластик и так далее). Ввод завода позволил до 60 процентов уменьшить объем направляемых на захоронение отходов. По планам подобные предприятия появятся в Тобольске (40 тысяч тонн в год) и Ишиме (25 тысяч тонн).

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПЛАТЕЖНЫХ КАРТ В РЕГИОНАХ УРФО, МИЛЛИАРДЫ РУБЛЕЙ

Источник: Банк России



МНЕНИЯ

Владимир Панов, президент тюменской ассоциации малых и микропредприятий в сфере торговли:

— Игорь Либерман поместил в публичное поле болезненную для многих тему. Предприниматели постепенно отлучают от живых денег. Вот дали ему кредит под высокую ставку, а снял со счета наличные, без которых подчас не обойтись, накладно: банк взимает за сервис. И один процент от суммы оштрафовали. Комиссия же, как говорят, будет только увеличиваться. Все это под флагом борьбы с теневым оборотом. При перечислении зарплат работников еще полпроцента отдачи. Банкоматы обычно выдают ассигнации крупного номинала. Приходят в магазин несколько покупателей с пятидесятирублевыми купюрами, и вот уже сдавать нечем. Люди, понятно, возмущаются. Кто-то бежит в соседний банк разменять и узнает, что услуга-то, оказывается, платная. По эквайрингу. Размер отчислений зависит от оборота, но двух процентов не превышает. Ассоциация заключила соглашение со Сбербанком о снижении ставки по социальным пластиковым картам до желанного порога в один процент. Средняя комиссия по картам банка составляет полтора процента. Оборот безналичной массы растет. Но и расходы на нее — тоже.

Лазарь Бадалов, доцент кафедры «Финансовые рынки» РЭУ им. Г.В. Плеханова:

— Тюменский предприниматель в таком ракурсе преподносит свое обращение к покупателям: мол, банки грабят клиента, навязывают на потребителях. Говорит, что комиссия взимает банк. Выражусь тактично: человек заблуждается. Операции совершаются в рамках платежной системы, банк является посредником, привлекающим в нее клиентов, он получает за это вознаграждение. Интерейдж подразумевает определенную зависимость размера вознаграждения от объема платежей, но о двух процентах и речи быть не может. Подключение к системе, ее функционирование, передача и обработка информации обходится в энную сумму. Да, для большого ретейла она малозаметна, для мелкой розницы — чувствительна. Выручка-то несопоставима. Свободу выбора никто не отменял, продавец вправе отказаться от услуг операторов безналичных расчетов. При этом замечу: платежная система существует в мире свыше полувек, доказала свою эффективность и востребованность. Так что проблема, как она подана кондитером, надуманная, на мой взгляд.

CONTRA

PRO

ТЕНДЕНЦИИ Только выездные мастера смогут сохранить доступность бытовых услуг в уральской глубинке Портной на час

Татьяна Казанцева,
Свердловская область

Средний Урал лидирует по объему бытовых услуг среди регионов УрФО: по итогам 2018 года на его долю приходится почти половина — 46 процентов. В то же время сегодняшнюю ситуацию на рынке эксперты осторожно называют «промежуточной стагнацией». Развитие каких услуг сегодня наиболее перспективно, выяснил корреспондент «РГ».

Строчки роста

Кто правильно наточит маникюрные ножницы, где починят очки лазерной сваркой и какая волшебница превратит потертую шубку в новое манто? Если жители знают ответы на все эти вопросы, с бытовыми услугами в муниципалитете все в порядке. Если нет — в отрасли явные проблемы. Но еще хуже, когда такие вопросы даже не возникают.

Спрос на бытовые услуги в целом сохранился. Несмотря на то что за последние пять лет их доля в общем объеме платных услуг, оказываемых в Свердловской области, медленно снижается (в 2018 году — 9,3 процента), они по-прежнему востребованы — занимают четвертое место после транспортных, коммунальных и телекоммуникационных.

Власти тревожат, что дифференциация муниципалитетов по развитию потребительского рынка, качеству товаров, услуг и сервиса растет

— Можно говорить о ротации: закрываются одни объекты, но появляются другие. В прошлом году в области сократилось число пунктов техобслуживания и ремонта транспорта, машин и оборудования, а также пророста. А наибольший прирост — на 364 объекта — отмечен в категории «прочие» услуги: копировальные, клининговые, фитнес-клубы, ланч-бары и т.п., — рассказала корреспонденту «РГ» главный специалист министерства АПК и продовольствия Свердловской области Ирина Занкина.

Другие точки, а точнее строчки роста — мастерские по ремонту и пошиву одежды, в том числе меховой, головных уборов. Их стало больше на 222 единицы. Также прибавилось пунктов ремонта бытовых приборов (плюс 156). Растет число парикмахерских и салонов красоты — в прошлом году в регионе открылось 111 новых объектов этого профиля.

Кокосники в развитии

Областная сеть предприятий бытового обслуживания насчитывает 12 707 объектов. В прошлом году она выросла на 1,6 процента, или на 199 предприятий. Почти половина из них (44 процента, или 5613 единиц) сосредоточена в Екатеринбурге. Меньше всего — по одному объекту — в пресловутых Таборах, Гарях и поселке Уральском. Понятно, что столицу региона и далекою глубинку сравнивать нельзя, поэтому мы решили взять для примера муниципалитет с 300-тысячным населением — Каменск-Уральский.

— В 2016 году в городе работало 573 объекта, в 2017-м — 569. А в прошлом году отмечен рост — 586. Вроде пошли, в частности, ремонт и пошив одежды, развиваются авторемонт и шиномонтаж, ритуальные услуги. Но главный рынок

сделан за счет парикмахерских — их уже 91. Рост в сфере индустрии красоты, а также фитнеса перекрыл снижение, например, в сегменте ремонта телеаппаратуры, — сообщила «РГ» начальник отдела развития потребительского рынка, предпринимательства и туризма администрации Каменска-Уральского Татьяна Афонина.

Причины оживления объяснимы: по словам Афонини, положительную роль сыграли семинары для парикмахеров, которые прошли в Каменске-Уральском по программе поддержки предпринимательства. Парикмахерскую экономику коучи излагали вполне доступно, что помогло слушателям успешно применить знания на практике. Кстати, в рамках трехлетней программы «Начни свое дело» теоретические уроки и материальную поддержку получили и другие начинающие бизнесмены. Например, Галина Савченко после учебы создала ИП «Кокосники»: сувенирные головные уборы, расшитые бисером, украшенные пайетками, пока выпускаются ограниченным тиражом. Но в планах развитие этого бизнеса.

Мобильный сапожник

Проблемы отрасли экспертам хорошо известны. Прежде всего это слабо развитая инфраструктура бытового обслуживания, нехватка или полное отсутствие стационарной сети услуг в спальных районах городов, а тем более в сельской местности. Например, по последним данным, в селах Среднего Урала насчитывается 721 стационарный объект — это только шесть процентов от их общего числа в регионе. Причем за 2018 год цифра уменьшилась на 40 единиц.

— Главная беда — географическая удаленность. Мы подсчитали: в 29 муниципальных образованиях региона бытовые услуги сельскому населению вообще не оказываются. Без обслуживания остается 591 село — треть идеальной области. Нас тревожит увеличивающаяся дифференциация муниципалитетов по развитию потребительского рынка, качеству товаров, услуг и сервиса. Сельские жители в сложном положении, а ведь большинство из них в категории малобюджетных, своими силами решить эти проблемы они не могут, — констатирует Ирина Занкина.

Выход она видит в развитии выездного обслуживания. Сейчас мобильные услуги парикмахеров, швейников, сапожников доступны в 572 сельских населенных пунктах области — это на 48 меньше, чем в прошлом году, когда охват сельских территорий Свердловской области бытовым обслуживанием с учетом выездной формы составил 46 процентов. Впрочем, в десяти муниципалитетах такая работа организована по-другому: выездные мастера — постоянные гости 416-ти сел.

Остальным муниципальным образованиям, по мнению экспертов, нужны планы развития сферы бытового обслуживания, включенные в программы социально-экономического развития территорий. Специалисты советуют развивать сетевые и франчайзинговые формы ведения бизнеса, создавать мультисервисные организации, оказывающие три и более видов услуг. И работать «на будущее» — проводить обучающие мероприятия для специалистов и управленцев, профессиональные конкурсы и выставки.

Кстати, буквально на днях в Екатеринбурге пройдет первый областной профессиональный конкурс среди портных «Золотая нить-2019». Индивидуальные мастера и специалисты швейных ателье соревнуются в теории, так и в практике портновского дела. Говорят, практическое задание весьма непростое — обработка кармана с «подручным» бочком. ●

ДЕЛОВОЙ ЗАВТРАК Почему ФАС за экономические, а не уголовные санкции для картелей

Расплата за сговор

Наталья Швабаур,
Свердловская область

Во всех федеральных округах созданы централизованные отделы ФАС по борьбе с картелями. Теперь расследовать дела, возбужденные в Тюмени, Челябинске и Кургане, будут в Екатеринбурге. Это сделано для того, чтобы исключить давление на антимонопольщиков со стороны местных чиновников. Специалисты нового подразделения уже прошли обучение, закуплены программы и оборудование, которые позволяют выявлять сговоры на электронных площадках, снимать информацию с лобных носителей, в том числе удаленно.

Об этом на деловом завтраке в уральском филиале «РГ» рассказал Дмитрий Шалабов, руководитель УФАС по Свердловской области.

— Борьба с картелями — приоритетное направление деятельности ФАС, что нашло отражение в Национальном плане развития конкуренции на 2018–2020 годы. В 2018-м мы раскрыли восемь крупных сговоров на общую сумму более 1,2 миллиарда рублей, в том числе два дорожных — только по одному из дел выдано предписание вернуть в бюджет почти полмиллиарда рублей.

Помимо сговоров на торгах, выявляются также нарушения и на товарных рынках. Так, сейчас рассматриваем ситуацию в одном из городов Свердловской области, где пассажирские перевозчики решили одновременно поднять цену проезда сразу на три рубля.

Какие схемы обычно используют организаторы картелей?

ДМИТРИЙ ШАЛАБОВ: По-прежнему популярен «таран», когда первый участник торгов обрушивает начальную цену, но отклоняется организатором, потому что неправильно оформил заявку, в итоге побеждает тот, кто стал вторым, с существенно более высоким предложением. Также широко применяется схема, условно именуемая «вешивые торги»: члены картеля по очереди на разных аукционах уступают друг другу первое место. По сути, делают между собой контракты. Если мало желающих участвовать в аукционе, в ход идет согласованный отказ: заявляется только один, торги признают несоответствующими и проигрывает заказчик с этим единственным предложением. Есть и более простая схема, когда члены картеля имитируют конкурентную борьбу, снижая с каждым шагом аукциона начальную минимальную цену контракта на сущие копейки.

Почему в этом плане здравоохранение и дорожное строительство — самые уязвимые отрасли?

ДМИТРИЙ ШАЛАБОВ: Не секрет, что сфера дорожного строительства — одна из самых коррупционных. Крупные инфраструктурные проекты дорогостоящие — от сотен миллионов до миллиардов рублей, такие контракты очень привлекательны. Кроме того, можно резко повысить рентабельность, наняв низкоквалифицированные дешевые кадры.

Сговоры при поставке медицинских товаров чаще всего обустраиваются в виде закупок опускными ценами заводов-изготовителей и цифрами, с которыми побеждают на торгах: зачастую рентабельность поставки сохраняется даже при снижении начальной стоимости контракта на 20, 40 процентов и более.

Впрочем, в других отраслях картели тоже возникают: мы раскрыли сговор при закупке средств пожаротушения для МЧС, сейчас обжалуется в суде решение по молочному картелю.

В феврале ГУВД по Свердловской области возбудило первое в регионе уголовное дело за картель по статье 178 УК РФ. Это ведь пока редкая практика?

ДМИТРИЙ ШАЛАБОВ: Действительно, еще в 2017-м мы совместно с ФСБ выявили сговор пяти строительных компаний на сумму более 400 миллионов рублей. Почти два года ушло на то, чтобы все суды подтвердили этот факт, после чего заявление поступило в полицию.

За 15 лет существования ФАС подобных уголовных дел было возбуждено около 20 по всей стране, но реальный приговор вынесли лишь раз, в Великом Новгороде. К уголовной ответственности за картель привлекаются должностные лица, если сумма заключенного контракта свыше 50 миллионов рублей. Ниже этой планки — только административные штрафы, от 10 до 50 процентов от начальной минимальной цены контракта, но



ДМИТРИЙ ШАЛАБОВ

не более четырех процентов годового дохода фирмы (ст. 14.32 КоАП). Замечу, что это помимо возмещения ущерба. Наказание, предусмотренное по статье 178 УК РФ, — штраф до миллиона рублей, принудительные работы или даже лишение свободы.

Тем не менее в патом антимонопольном пакете, внесенном в правительство РФ, предлагается поднять планку уголовной ответственности за картель с 50 до 100 миллионов рублей.

ДМИТРИЙ ШАЛАБОВ: В этом есть своя логика: перевести наказание из уголовной плоскости в экономическую. Возвращая незаконно полученный доход государству — и можно работать дальше. Примерно по такой же модели сейчас действуют налоговики.

АКЦЕНТ

Картель — это пострашнее, чем неисполнение контракта или уклонение от его исполнения: участники сговора делают все, чтобы цена не упала, а была максимальной

Как правило, экономические преступления совершают активные предприниматели, у которых есть деньги, поэтому будет справедливо ограничить возмещение ущерба, а не лишать свободы. Вместе с тем, повысив порог уголовного наказания, мы рискуем сформировать неправильное восприятие картеля как «просто административного нарушения», поэтому для инициаторов крупных сговоров наказание должно быть более жесткое, для мелких же достаточно штрафа.

Еще одна превентивная мера, которую предлагает ФАС, — реестр участников картелей. Он будет похож на реестр недобросовестных поставщиков?

ДМИТРИЙ ШАЛАБОВ: Фактически он уже существует в нашей службе, разница в том, что последний для нарушителей в виде недопуска к госзакупкам пока не наступает. Между тем картель — это пострашнее, чем неисполнение контракта или уклонение от его подписания: участники сговора делают все, чтобы цена не упала,

а была максимальной. Включать в реестр предлагается только те компании, факт участия которых в картеле доказан в суде.

Один из новых трендов — картель на электронных площадках. Сложно ли доказать такой сговор?

ДМИТРИЙ ШАЛАБОВ: При проведении аукционов все чаще используются программы, которые позволяют делать ставки автоматически в определенном диапазоне. Конечно, участники, которые не устраивают своих ботов на минимальное снижение начальной цены, сразу обращают на себя внимание, но в любом случае их действия оцениваются в совокупности с другими обстоятельствами. Нередко желание схитрить оборачивается против само-

го хитреца. Например, мы рассматривали жалобу ИП, который сначала делал ставки с помощью робота, а последний шаг — вручную. Выиграв, он пожаловался на конкурентов, которые якобы спровоцировали его на резкое снижение цены и заключение контракта.

Свердловская область в рейтинге развития конкуренции по итогам 2017 года поднялась с 56-го на 32-е место. Это серьезный рывок или особенности статистики?

ДМИТРИЙ ШАЛАБОВ: С одной стороны, это хорошо, но если оценивать экономический потенциал региона, то он гораздо выше. Когда-то Средний Урал был на 16-м месте. Уровень конкуренции измеряется множеством целевых показателей, из них обязательных — 33. Свердловская область установила для себя 36. Это сферы, где существуют какие-то ограничения для входа на рынок, где коммерческие услуги могут контролировать с государственными или муниципальными.

Участие в торгах, «РГ» не раз приходилось сталкиваться с таким противоречием: торги для МСБ, при этом заказчики требуют услуги, которую может оказать только федеральное СМИ. Выходит, система плодит посредников, через которых проносятся деньги?

ДМИТРИЙ ШАЛАБОВ: К сожалению, это результат плохой проработки закупочной стратегии заказчиком. Когда он формулирует задание, должен понимать, кто в состоянии выполнить его требования. Хотя, вполне возможно, это делается намеренно, чтобы не допустить конкретных участников к торгам.

9 марта антимонопольной службе исполнилось 15 лет. Что из того, что было сделано, вы считаете наиболее значимым для экономики?

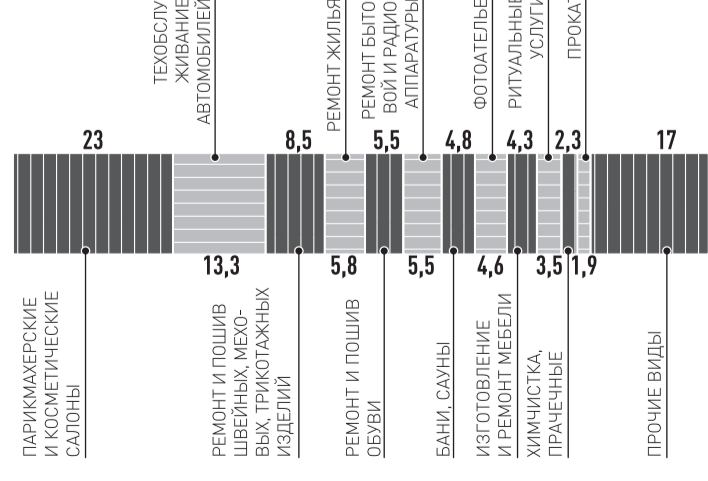
ДМИТРИЙ ШАЛАБОВ: Во-первых, удалось выстроить систему контроля за госзакупками. Во-вторых, торги перевели в электронный вид. Это позволило любой компании участвовать в аукционах по всей России. В-третьих, мы переориентировали свою работу с защиты прав потребителей на защиту прав хозяйствующих субъектов. Раньше крупные компании обвиняли нас в том, что, удовлетворяя жалобу физлица, мы накладываем оборотный штраф — как за масштабное правонарушение. Многие были готовы исправить ситуацию, не доводя до возбуждения дела, но процедура этого не позволяла. Когда появился институт предупреждения, положение изменилось в корне, сейчас многие вопросы решаются без возбуждения дел. ●

Извещение о проведении аукциона

1. Форма проведения торгов	
Тип и способ проведения торгов	Аукцион на понижение в электронной форме
Форма (состав участников)	Открытый
Способ подачи предложений о цене	Открытый
2. Предмет торгов (для недвижимого имущества)	
Предмет	Право на заключение договора купли-продажи недвижимого имущества (далее — «Имущество»)
Адрес расположения Имущества	Свердловская область, город Новоуральск, улица Фрунзе, 9
Состав Имущества	Имущественный комплекс «Здание госбанка» (1 объект недвижимого имущества, 1 земельный участок, вместе с 4-мя единицами движимого имущества) (подробный перечень имущества приведен по месту проведения торгов и на сайте организатора торгов)
3. Информация о собственнике	
Наименование	Акционерное общество «Уральский электрохимический комбинат» (АО «УЭХК»)
Место нахождения	624130, Свердловская обл., г. Новоуральск, ул. Дзержинского, 2
Почтовый адрес	624130, Свердловская обл., г. Новоуральск, ул. Дзержинского, 2
Адрес электронной почты	EITolstobrova@rosatom.ru
Контактные лица	Толстоброва Елена Игоревна, тел./факс (34370) 5-66-35
4. Организатор торгов	
Ответственное лицо за проведение торгов (далее — Организатор)	Общество с ограниченной ответственностью «Экспертные системы» (ОО «Экспертные системы») (экспертные.рф)
Место нахождения	664050, г. Иркутск, ул. Байкальская, д. 295/13, №4
Почтовый адрес	664050, г. Иркутск, ул. Байкальская, д. 295/13, №4
Адрес электронной почты	torgi38@gmail.com
Контактные лица	Иванки Дмитрий Николаевич, тел./факс: (3952) 706640
5. Начальная цена, шаг аукциона и задаток	
Начальная (максимальная) цена	33 580 000 (Тридцать три миллиона пятьсот восемьдесят тысяч) рублей 00 копеек с НДС 20%
Величина понижения начальной цены (шаг аукциона)	651 000 (Шестьсот пятьдесят одна тысяча) рублей
Величина превышения цены от предыдущего предложения (шаг аукциона на повышение)	651 000 (Шестьсот пятьдесят одна тысяча) рублей
Цена отсечения (минимальная цена)	14 050 000 (Четырнадцать миллионов пятьдесят тысяч) рублей 00 копеек с НДС 20%
Условия, варианты и сроки оплаты по договору, заключенному по результатам аукциона, а также информация о способах обеспечения исполнения обязательств по договору	В Документации и в форме договора купли-продажи, являющейся неотъемлемой частью аукционной документации
Условие о задатке	Задаток считается перечисленным с момента зачисления в полном объеме на указанный ниже расчетный счет (п. 5.8 Извещения). Данное извещение является публичной офертой для заключения договора о задатке в соответствии со статьей 437 Гражданского кодекса Российской Федерации, а подача Претендентом заявки и перечисление задатка являются акцептом такой оферты, после чего договор о задатке считается заключенным в письменной форме
Размер задатка	2 500 000 (Два миллиона пятьсот тысяч) рублей
Реквизиты для перечисления задатка	Реквизиты Организатора торгов: р/с 40702810420110002689 в Филиале № 5440 Банка ВТБ (ПАО) Новосибирск, БИК 045004719 к/с: 30101810450040000719 получатель ООО «Экспертные системы» (ИНН 381138171, КПП 381101001). В платежном поручении в поле «назначение платежа» необходимо указать: Задаток для участия в аукционе от 17.04.2019 по продаже имущества комплекса «Здание госбанка», расположенного по адресу: г. Новоуральск, ул. Фрунзе, 9.
Срок перечисления задатка	Задаток подлежит перечислению в срок, обеспечивающий своевременное поступление на счет получателя, но не позднее времени и даты окончания подачи заявок на участие в торгах
Возвращение задатка	Осуществляется в порядке, установленном в п. 2.6 Документации
6. Срок и порядок подачи заявок на участие в торгах	
Дата и время начала приема заявок	14.03.2019 10.00 (время московское)
Дата и время завершения приема заявок	16.04.2019 10.00 (время московское)
Порядок подачи	Заявка на участие в аукционе должна быть подана в электронной форме на электронной торговой площадке. Перечень документов, которые должны быть приложены к заявке, изложен в п. 2.2 Документации
7. Сроки рассмотрения заявок	
Время и дата рассмотрения заявок	не позднее 16.04.2019 15.00 (время московское)
Оформление протокола рассмотрения заявок	Порядок оформления и размещения протокола установлен п. 3.1.3. Документации
8. Место, дата и порядок проведения аукциона	
Дата и время начала аукциона	17.04.2019 10.00 (время московское)
Дата и время завершения аукциона	17.04.2019 не позднее 15.00 (время московское)
Место проведения аукциона	на электронной торговой площадке: Электронная торговая площадка — http://el.torg.org/
Порядок проведения аукциона	Аукцион проводится в электронной форме на электронной торговой площадке в порядке, предусмотренном статьями 447–449 Гражданского кодекса Российской Федерации, Документацией и в соответствии с правилами работы электронной торговой площадки
Победитель аукциона	Победителем аукциона признается лицо, предложившее наиболее высокую цену в соответствии с п. 3.2.6. Документации
Срок заключения договора купли-продажи	Договор заключается в течение 20 (двадцати) календарных дней, но не ранее 10 (десяти) календарных дней со дня опубликования протокола об итогах аукциона
9. Порядок ознакомления с документацией, в т.ч. формах документов и условиями аукциона	
Место размещения в сети «Интернет»	Документация находится в открытом доступе, начиная с даты размещения настоящего извещения в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» по следующим адресам: Электронная торговая площадка — http://el.torg.org/ . Порядок получения Документации на электронной торговой площадке определяется правилами электронной торговой площадки. Информационное сообщение о проведении аукциона также опубликовано в федеральном печатном издании «Российская газета»
Порядок ознакомления с документацией	в сети «Интернет» — в любое время с даты размещения. По адресу Организатора — с 12.00 до 17.00 в рабочие дни
10. Порядок обжалования	
Лица, имеющие право на обжалование действий (бездействия) организатора, продавца, комиссии, если такие действия (бездействие) нарушают его права и законные интересы	Любой претендент, участник аукциона
Место обжалования	Центральный арбитражный комитет Госкорпорации «Росатом»
Электронный адрес	arbitration@rosatom.ru
Почтовый адрес	119017, г. Москва, ул. Большая Ордынка, д. 24
Порядок обжалования	Содержится в п. 5. Документации

СТРУКТУРА РЫНКА БЫТОВЫХ УСЛУГ В СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ, %

Источник: министерство АПК и продовольствия Свердловской области



СПРАВКА РГ

По данным Свердловстата, объем бытовых услуг в регионе за 2018 год составил 34,2 миллиарда рублей (101 процент к предыдущему году). Объем бытовых услуг на одного жителя Свердловской области в год составил 7,9 тысячи рублей. По этому показателю регион занимает 18-е место в РФ.

АКТИВНОСТЬ БИЗНЕСА

Для Русского нашли оптимальную технологию бурения

Почти на треть выросло в прошлом году по сравнению с 2017-м количество многостольных скважин на Русском нефтегазоконденсатном месторождении в Тазовском районе ЯНАО. Эксплуатант, дочернее подразделение Роснефти «Томеннефтегаз», считает строительство таких скважин технологически наиболее эффективным. Они позволили увеличить запускной дебит нефти по сравнению с традиционным горизонтальным бурением на 20–30 процентов. В той же пропорции выросла скорость работ. Предприятие планирует в среднесрочной перспективе пробурить еще более 100 многостольных горизонтальных скважин. Следует отметить, что открытое полена из Русского, одно из крупнейших в РФ месторождений по извлекаемому запасам, отличается высоковязкой нефтью, сложной для добычи и негодной для дальнейшей транспортировки по трубопроводу.

Инженеры НТМК победили во всероссийском конкурсе

Сотрудники Нижнетагильского металлургического комбината (ЕВРАЗ НТМК) стали победителями XIX Всероссийского конкурса «Инженер года». Начальник бюро разработки документации управления систем менеджмента ЕВРАЗ НТМК Наталья Черкашина признана лучшей в направлении «Менеджмент качества». При ее участии в 2018 году на комбинате внедрены новые версии международных стандартов. Эта работа способствует повышению конкурентоспособности продукции НТМК на мировом рынке. Менеджер операционных улучшений Александр Козырь участвовал в ряде проектов, позволивших усовершенствовать технологические процессы на предприятии, сократить потери. Уралцы получили медали лауреатов, а также знаки «Профессиональный инженер России». Отметим, что из 70 тысяч претендентов награды завоевали лишь 380 человек.

Испытательный полигон создадут вблизи скважин

Западно-Сибирский испытательный полигон нефтегазового оборудования предложит создать гендиректор Курганского центра испытаний, сертификации и стандартизации трубопроводной арматуры Виктор Мальцев. Предприятие будет включать несколько площадок в ЯНАО и Югре — в непосредственной близости от потребителей, нефтегазовых компаний. По словам Мальцева, проект одобрен Министерством промышленности и торговли РФ, на его реализацию планируется выделить два миллиарда рублей. Предложение прозвучало во время бизнес-миссии в Зауралье представителей промышленности и инфраструктуры поддержки малого и среднего предпринимательства из Ханты-Мансийского округа.

На экологии не сэкономили

Более 208 миллионов рублей затратили компания ФОРЭС и ее предприятия-партнеры на экологические мероприятия в 2018 году — результат 2017 года превышен на 70 с лишним миллионов. Причем, по словам главного эколога компании Татьяны Сарапулцевой, эта сумма включает лишь расходы на уже завершённые мероприятия. С учетом же закупок оборудования, которое будет смонтировано и вступит в строй в первой половине 2019 года, ее можно увеличить на 10–15 процентов. В 2018 году ФОРЭС продолжил масштабную модернизацию производства, в которую вложено уже около трех миллиардов рублей. Все это позволило существенно снизить негативное экологическое воздействие.

Разведка опережает добычу

Высокие темпы геологоразведочных работ и бурения в Уватском районе Тюменской области обеспечили значительное — почти в 2,4 раза — превышение новых запасов над объемом годовой добычи нефти. Запасы по промышленным категориям АВ1 С1 — более 25 миллионов тонн. Предприятие «РН-Уватнефтегаз» построило 17 поисковых и разведочных скважин, исследовало более 1,4 тысячи квадратных километров трехмерной сейсмикой. Пробуренные поисковые скважины на лицензионных участках Юганский-11 и Юганский-12 подтвердили нефтеносность пластов неокимского и среднеюрского возраста и перспективность добычи на новой территории, расширение потенциала Уватского проекта в северном и южном направлениях.

Локомотивы будут обслуживать в фирменном сервисном центре

Завод «Уральские локомотивы» открыл новый региональный центр гарантийного обслуживания электровозов в Златоусте. Задача центра — выполнение гарантийных обязательств предприятия, сопровождение и контроль эксплуатации грузовых электровозов постоянного тока «Синара». Такие центры осуществляют все виды техобслуживания локомотивов, проводят ремонты различной сложности, от текущих до капитальных. Для этого здесь имеется диагностическое оборудование, инструмент, полный комплект оригинальных запчастей. В поле «Таганай» Златоуста уже поступили 11 электровозов производства «Уральских локомотивов», а в этом году парк Южно-Уральской железной дороги пополнят еще 25 новых машин «Синара». Все они будут обслуживаться в сервисном центре. Сейчас в России от Кемерово до Калининграда открыто уже 17 таких центров, в которых работают около 300 специалистов.

Банк разделится на дивизионы

Уральский банк реконструкции и развития (УБРиР) кардинально изменил систему управления: разделил свою структуру на дивизионы и децентрализовал контроль над территориальными подразделениями. Всего в регионах присутствия банка их создано девять, управление каждым будет строиться с учетом местной специфики, объема и формата бизнеса УБРиР. Так, на территории УрФО сформировано четыре дивизиона: «Западная Сибирь» (куда входят Курганская, Тюменская области, Югра и ЯНАО), «Средний Урал», «Южный Урал» и «Екатеринбург». Последний, помимо столицы Урала, включает города-спутники — это территория с населением 1,7 миллиона человек, среди которых 215 тысяч активных клиентов УБРиР. Кроме того, здесь работают 18 тысяч клиентов-юрид. Как отмечают в банке, устранение лишней звеньев иерархии позволит ускорить принятие решения, повысить результативность взаимодействия на горизонтальном уровне.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

РЫНОК ТРУДА В Зауралье подготовка кадров для заводов становится заботой работодателей

Инженер под заказ

Валентина Пичурина,
Курганская область

В Курганском региональном отделении Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП) утверждают: ситуация с подготовкой инженеров в области с каждым годом ухудшается, а в профильном департаменте и госуниверситете этого как будто не замечают. Исполнительный директор общественной организации Алексей Симанов приводит такие данные: с 2005-го по 2017 год набор студентов за счет бюджета на инженерные специальности для машиностроения упал со 174 до 71. На 2019 год профинансировано 93 из необходимых 245 бюджетных

мест. Между тем региональный заказ, утвержденный на координационном совете по подготовке квалифицированных кадров для хозяйственного комплекса Курганской области, составляет 935 человек ежегодно. Цифра взята не с потолка, а подтверждена заявками промышленных предприятий, подкрепляются в объединении работодателей.

АКЦЕНТ

В прошлом году ЕГЭ по физике в регионе сдавали около тысячи выпускников, лишь треть набрала более 50 баллов

Заставить старшеклассников поголовно углубленно изучать в школе физику и математику нерелевантно, признал чиновник. Как показывают социологические исследования, молодежь идет туда, где можно хорошо заработать, не забывая себе голову матричным исчислением. Впрочем, есть и другая категория учащихся, которая должна быть не менее интересна промышленникам. Ежегодно школы Курганской области выпускают 9000 человек из девятих и 3000 из 11-х классов. Шесть тысяч девятиклассников поступают в колледжи и техникумы, 1,5 тысячи уезжают из области или уходят на профобучение, не желая сдавать ЕГЭ. Эти ребята придут на заводы.

По мнению Сорогина, защита финансирования бюджетных мест в вузе более эффективна, когда в процессе участвуют работодатели. Например, представители крупных энергокомпаний сами ходят по кабинетам федерального министерства. В результате по их заявкам профинансировали 35 из 40 бюджетных мест. ●

МЕЖДУ ТЕМ

Но есть и другой путь. Когда местному фармацевтическому предприятию остро потребовались инженеры-химики, завод обратился в промышленный техникум и госуниверситет. Договорились, что ребята сначала получат среднее профессиональное, а потом на его базе и высшее образование. В вузе для них даже разработали специальную программу. Компания готова оплатить обучение 10–15 человек. Кроме того, завод открыл для школьников лабораторию для углубленного изучения химии, оснащенную современным оборудованием. Старшеклассники читают лекции, проводят практические занятия. Сейчас один из машиностроительных заводов региона собирается последовать примеру фармацевтов в части создания вертикальной системы подготовки кадров. Департамент образования готов оказать проекту всяческое содействие. Главный плюс такой системы в том, что выпускники гарантированно получат работу.

ОБРАЗОВАНИЕ Успеваемость студентов не влияет на будущее трудоустройство

Нужны не пятерки, а знания

Ксения Дубичева, УрФО

Достижения в учебе не влияют на финансовую успешность выпускников уральских вузов, а красный диплом не дает гарантии приличного трудоустройства — такой вывод сделали экономисты УрФУ, исследовавшие развитие карьеры молодых специалистов. Гораздо важнее оказывается правильный выбор: выигрывает те, кто получил востребованные экономикой профессии.

На основе мониторинга трудоустройства выпускников уральских вузов за три года исследователи создали «портрет» неуспешных (с зарплатой ниже двух прожиточных минимумов) и успешных (свыше четырех МРОТ) молодых специалистов. В числе первых в основном гуманитарии, занятые в сфере образования и науки, и депушки, которых среди низкооплачиваемых молодых специалистов три четверти.

Кроме гендерной сегрегации ученые обнаружили зависимость успеха от достатка семьи: неравенство на входе в систему высшего образования (дети из бедных семей сдают ЕГЭ хуже, чем их обеспеченные ровесники) создает определенный барьер и на выходе — мешает успешной адаптации на рынке труда.

— По специальности — дизайнером — я работать не смогла, так как не знала компьютерных программ. В рекламное агентство взяли не меня, а моего сокурсника, который учился намного хуже. И сейчас я «продажник» — предлагаю подвесные потолки, — рассказывает екатеринбурженка Ольга Пустовалова через десять месяцев после полу-

АКЦЕНТ

По данным опросов, лишь половина неуспешных выпускников удовлетворена полученными в вузе знаниями и навыками

чения диплома. — Но на себя рукой не махнула — пытаюсь освоить компьютерную премудрость. По данным опросов, лишь половина неуспешных выпускников удовлетворена полученными в вузе знаниями и навыками. Все больше молодых специалистов «доучиваются» после окончания вуза, приобретая нужные работодателю компетенции, — это одна из актуальных тенденций, отмечает в исследовании.

Успешных среди уральских выпускников оказалось 14 процентов, неуспешных столько же, еще 18 процентов — просто безработные, которые не смогли трудоустроиться в течение полугода после окончания вуза (безработица среди молодых специалистов в УрФО примерно в три раза выше, чем у «взрослых»). При средней зарплате вчерашних студентов 36,2 тысячи рублей среднеэкономический неуспешный выпускник зарабатывает всего 16 тысяч, успешный — более 70. Чуть меньше половины неуспешных не имеют своей жилплощади и, как следствие, не вступают в брак: из этой категории в загс идет только каждый десятый, в то время как среди успешных — каждый пятый.

Как не попасть в число неудачников? Прежде всего выбрать правильную профессию, которая га-

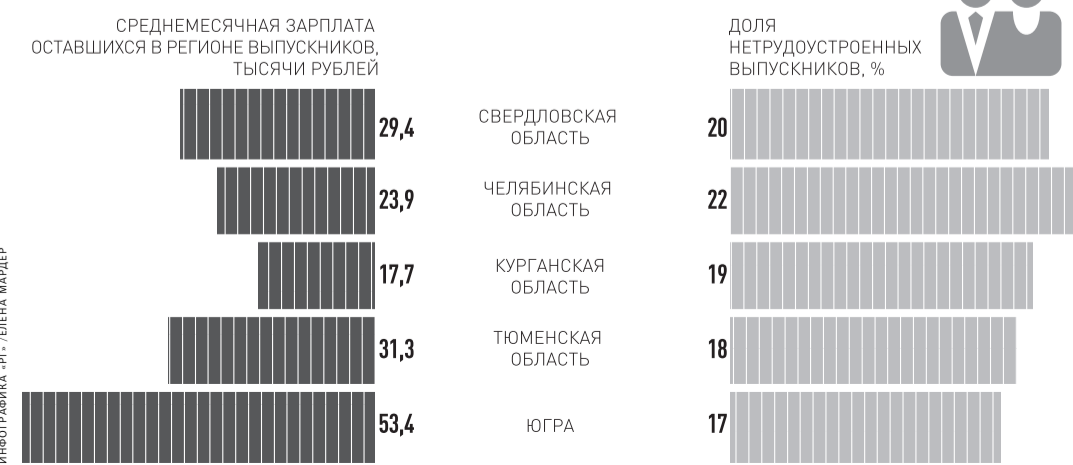


Молодежь готова идти на производство, если там им предлагают достойную зарплату и интересную, творческую работу на новом оборудовании.

нать выпускников — примерно каждый третий ищет счастья в другом регионе. Число «эмигрантов» не увеличивается только в Югре, очевидно, проводящей политику сбережения молодых специалистов. Здесь, например, принят закон о поддержке начинающих медиков, подражывающий «подъемным» — миллион рублей, работающая жилищные программы для молодежи и так далее. Молодым специалистам вручают значки на торжественной церемонии посвящения в профессию, где они клянутся «горячо любить свою страну, свою Югру, свою семью, быть верными выбранной профессии, выполнять работу с чувством долга и чистой совестью...»

ПОКАЗАТЕЛИ ТРУДОУСТРОЙСТВА ВЫПУСКНИКОВ В УРФО

Источник: Министерство науки и высшего образования РФ



апк Оленеводы научились зарабатывать на продаже пантов

РОГА ПОДРОЖАЛИ В СЕМЬ РАЗ

Елена Мационг, ЯНАО

Как отмечают ученые Научного центра изучения Арктики, за последние годы в оленеводстве произошла настоящая революция. Сегодня цена килограмма пантов (молодых рогов оленей с кровью) — 3500 рублей и более, тогда как еще шесть лет назад она в среднем составляла 500 рублей. Для сравнения: мясо оленя стоит сейчас 200–250 рублей за килограмм, то есть в 10–12 раз дешевле рогов.

Устойчивый спрос на ямальские панты диктует прежде всего Китай. Там становится все больше пожилых людей, к чему привела политика «одна семья — один ребенок», несколько десятилетий практиковавшаяся в этой стране. Сегодня в КНР особый спрос на пантовое сырье, которое в восточных системах врачевания активно используется для сохранения силы и молодости. Панты даже называют лекарством от смерти — они входят в состав самых ценных снадобий. Кроме того, как отмечают ученые, за последние годы в КНР заметно вырос уровень благосостояния, увеличилась доля среднего класса, и это еще один фактор увеличивающегося спроса на дорогостоящие препараты. Ежегодно около 500 тысяч тонн молодых рогов оленей отправляется с Ямала в Китай, где они стоят в несколько раз дороже, чем в России.

В КНР, где становится все больше пожилых людей, особый спрос на пантовое сырье, которое в восточной медицине используют для сохранения силы и молодости

Эти факторы сделали пантовое оленеводство высоко rentable занятием. Исследования Научного центра изучения Арктики показали, что доля семейного дохода от продажи пантов возросла более чем вдвое и составляет сегодня более половины денежных поступлений оленеводческой семьи, являясь ее основным монетарным доходом. За последние пять лет число семей, получающих доход от продажи пантов, увеличилось на 14 процентов и одновременно уменьшилась доля тех, кто кормится от реализации оленьих, — на 10,3 процента. Средний доход от сбыта сырых пантов составляет в среднем 90 тысяч рублей на 100 оленей. В районах с хорошей наземной транспортной доступностью он может достигать 120 тысяч за счет более высоких закупочных цен. Как прогнозируют ученые, эти тенденции на рынке сохранятся и в среднесрочной перспективе.

Экспорт пантов сегодня как никогда важен для ЯНАО. Половые оленей в автономном округе достигли уже 770 тысяч — это самое большое стадо в мире. Но все острее становится проблема пастбищ: природных ягельников хватает от силы для половины ямальских оленей. Чтобы не допустить массового падежа животных и снижения доходов оленеводов, необходима глубокая переработка. Сегодня перерабатывается не более 60 процентов — в основном мясо и шкура. Часть ценного экокиноферментного сырья при забое попросту утилизируется, кровь сливается на землю.

В России другие традиции фармацевтики, поэтому внутри страны спрос на молодые рога оленей значительно ниже, чем в восточных странах. Однако за рубежом панты до сих пор продаются по-прежнему: в России не разработаны ГОСТы на такое сырье, не утвержден порядок выдачи разрешений на заготовку и переработку рогов. Если воспользоваться проб в законодательстве, экспорт ценного сырья можно увеличить в несколько раз. ●

ЦИФРА

500

ТЫСЯЧ ТОНН пантов в год экспортируется с Ямала в Китай