

ЭКОНОМИКА УРАЛЬСКОГО ОКРУГА

РЕГИОНАЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЕ» 4 ДЕКАБРЯ 2014 ЧЕТВЕРГ № 276 (6548)

Выходит для читателей Свердловской, Челябинской, Курганской и Тюменской областей, Ханты-Мансийского автономного округа — Югры и Ямало-Ненецкого автономного округа.

Слово за потребителем
Как возродить птицеводство в Свердловской области
Страница 14

Бой с тенью
В Зауралье снизили стоимость патентов для бизнеса
Страница 15



Долги не окрыляют
Крупнейшему авиаперевозчику пришлось пересмотреть амбициозные планы
Страница 16



ОФИЦИАЛЬНО

СОГЛАШЕНИЕ о взаимодействии с Российским зерновым союзом заключило правительство Курганской области. Его реализация будет способствовать созданию благоприятных условий развития зернового производства и рынка зерна в регионе.

НАЗНАЧЕНИЯ

РУКОВОДИТЕЛЕМ управления Федеральной антимонопольной службы по Свердловской области назначен Дмитрий Шалабов. Ранее он работал в администрации Тюменской области, возглавлял контрольно-правовое управление аппарата губернатора ЯНАО. С 2007-го по 2014 год являлся руководителем УФАС по Тюменской области.

МИНИСТРОМ имущества и природных ресурсов Челябинской области назначен Алексей Бобраков, ранее возглавлявший министерство промышленности.

ВИЗИТ

ЧЕЛЯБИНСКУЮ область с официальным визитом посетит делегация Италии во главе с генеральным консулом Италии в Москве Пьергабриэле Пападиа де Боттини. Программой визита предусмотрено проведение российско-итальянского форума, в рамках которого пройдут презентации и деловые переговоры.

ЦИФРЫ

15,3 ПРОЦЕНТА — такова доля Ханты-Мансийского автономного округа в общем объеме налоговых платежей, поступивших в начале года в консолидированный бюджет РФ. Три пятых составляет доля региона в фискальных сборах УрФО. По сравнению с 2013 годом мобилизовано в бюджет на 15 процентов больше налогов.

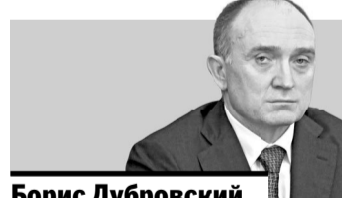
В 1,8 МИЛЛИАРДА рублей оценивается ущерб от гибели посевов в Курганской области. Сельхозпроизводители в этом году обмолотили только 75 процентов зерновых и зернобобовых культур. Валовый сбор зерна составил 1402 тысячи тонн — этого достаточно для обеспечения внутренних потребностей региона.

1,52 миллиона квадратных метров жилья сдано в Тюменской области в январе-ноябре 2014 года — на 200 тысяч квадратов больше, чем за аналогичный период прошлого года. Треть введенной площади приходится на индивидуальное строительство.

НА 130 МИЛЛИОНОВ рублей оказана господдержка 39 инновационным проектам в ЯНАО в рамках профильной окружной программы.

НА 25,6 ПРОЦЕНТА сократилась, по данным Курганстада, миграционная убыль населения региона за девять месяцев 2014 года.

ПРЯМАЯ РЕЧЬ



Борис Дубровский
губернатор
Челябинской области

ЮЖНЫЙ УРАЛ ЭКОНОМИТ НА ЧИНОВНИКАХ

— В аппарате правительства и губернатора мы убрали дублирующие и избыточные функции, сократив 50 штатных единиц. По оценкам экспертов, только эта мера позволит сэкономить порядка 50 миллионов в год. Аналогичную задачу снижения административных расходов мы ставим и перед главами муниципалитетов. Всего же с начала 2014 года за счет сокращения расходов на управление в Челябинской области сэкономлено 1,3 миллиарда рублей.

Проблема Южноуральские животноводы не выдерживают конкуренции

Блоки против мрамора



Арина МIRONENKOVA,
Челябинская область

В ряде крупных животноводческих хозяйств Челябинской области сократилось поголовье скота мясных пород. Почему это происходит в регионе, в котором много лет целенаправленно развивали мясное направление, выяснял корреспондент «РГ».

Лазейка для импорта

Запрет на ввоз замороженного блочного мяса из США и Канады дал фору российским животноводческим хозяйствам. Однако если в ситуации с более дешевой птицей и свиномыном на Южном Урале механизм импортозамещения сработал как часы, то с говядиной, производством которой в Челябинской области пока не покрывает потребности региона, что-то пошло не так. Казалось бы, к концу года запасы импортной говядины у переработчиков должны поредеть, что заставит их повернуться лицом к

Акцент

Оказывается, несмотря на запрет, импортное блочное мясо продолжает поступать в регион: когда на кону большие деньги, бизнес всегда найдет лазейку

местным аграриям, но этого не произошло. Наоборот, закупочные цены стали постепенно снижаться: сегодня животноводы предлагают распродавать молодняк по 150 рублей за килограмм при том, что себестоимость говядины в живом весе доходит до 130 рублей. В регионе активизировались перекупщики, готовые скупать мясо КРС и по сто рублей за килограмм.

— Говядина обесценивается. Все хотят закупать мясо почти по себестоимости, а тем временем регулярно растут цены на ГСМ, электроэнергию, корма, — говорит директор животноводческо-

го хозяйства Евдокия Гребенщикова. — Если держать скот станет невыгодно, никто через силу этим заниматься не станет, уже прослеживается тенденция к сокращению поголовья. Мы можем просто потерять качественный высокопродуктивный скот, потом на его восстановление уйдут годы.

Однако удерживать на рынке справедливые, по мнению животноводов области, закупочные цены непросто. Оказывается, импортное блочное мясо продолжает поступать в регион: когда на кону большие деньги, бизнес всегда найдет лазейку. Мороже-

ное мясо идет через страны, которые не попали под санкции, или его везут якобы транзитом через Южный Урал в Казахстан, где такого запрета нет, но по пути фуры успевают сбросить «лишние» тонны.

— Импортная блочная заморозка — это не мясо, ни для кого не секрет, что там сплошная химия, ничего полезного, — говорит Евдокия Гребенщикова. — Но переработчики берут такую продукцию из-за низкой стоимости.

Выдержать конкуренцию с дешевым импортом местным производителям не по силам: в наших климатических условиях это

Животноводы, занимающиеся разведением скота мясных пород, редко рассчитывают на господдержку.

вообще вряд ли возможно. Даже несмотря на успешное разведение в Челябинской области особой высокопродуктивной породы крупного рогатого скота — переродов, способных давать свыше 60 процентов мяса (в среднем по КРС показатель на уровне 45 процентов). Такой бычок в сутки может прибавлять в весе больше килограмма.

Сохранить гены

Если еще шесть лет назад на юг области эмбрионы породистого скота завозили из Канады, то сегодня необходимости в импорте генетического материала нет. В региональном центре по трансплантации эмбрионов, расположенном в местной академии ветеринарной медицины, умеют воспроизводить чистопородных животных и даже запатентовать вали особь брэнда — уральский геррефорд.

→ 16

ТЕМА НЕДЕЛИ

Законодательное собрание Свердловской области приняло бюджет региона на 2015 год и плановый период 2016–2017 годов. Вчера закон завилировал губернатор. В ХМАО и ЯНАО бюджеты приняли еще в ноябре, в остальных регионах УрФО работа над главными финансовыми документами пока продолжается. Опытные депутаты сравнивают нынешнюю ситуацию с бюджетом 2008, когда обеспечить финансово все социальные статьи также было крайне сложно. Как рассказал корреспонденту «РГ» председатель комитета по бюджету, финансам и налогам ЗССО Владимир Терешков, в 2015 году ожидается снижение поступления одного из основных источников пополнения бюджета —

налога на прибыль организаций — на 3,2 миллиарда рублей. На такую же сумму придется снизить расходы. — Мы сохранили все взятое на себя социальные обязательства. Есть и бюджет развития. В приоритете остается исполнение «майских» указов президента и нацпроектов, направленных на качественное улучшение жизни людей, — прокомментировал губернатор Свердловской области Евгений Куйвашев. Действительно, более 67 процентов расходов пойдут на социальную сферу. Траты на образование, здра-

вохранение и социальную политику даже больше, чем в 2014-м. В результате бюджет сверстан со значительным дефицитом — 28,8 миллиарда рублей, а ситуация в экономике пока не предвещает, что наполняемость его в течение года улучшится. Депутат Андрей Альшевских обратил внимание на отставание показателей социально-экономического развития региона от контрольных цифр, заложенных в стратегии 2020 года: по валовому региональному продукту недобор составил

233 миллиарда рублей, по объему отгруженной продукции — 773 миллиарда, по объему инвестиций в основную капитал отставание оценивается в 108–188 миллиардов и т.д. Очевидно, что в этой ситуации необходимо тщательно взвешивать все траты и усилить контроль расходов. — Мы перечислили пять миллиардов рублей в Корпорацию развития Среднего Урала — открытое акционерное общество, принадлежащее Свердловской области. Все проекты, которые были инициированы в

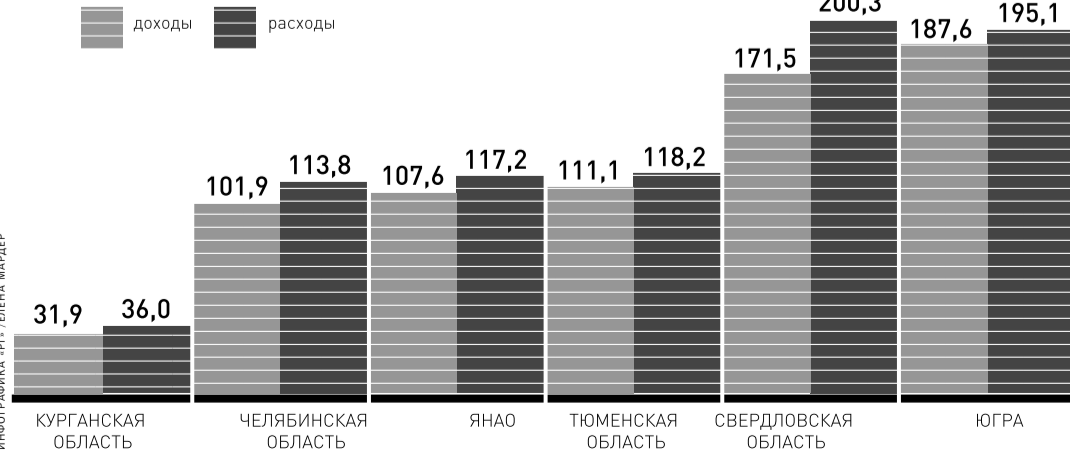
рамках КРСУ, оценены аудиторами Счетной палаты как неэффективные и убыточные, за исключением одного — Центра восстановительных технологий, где основная доля капитала вложена физическим лицом: частник просто не позволил использовать деньги неэффективно. Нужно повышать ответственность и депутатский контроль за расходами, — говорит депутат Евгений Артох. В Челябинской области, где бюджет тоже будет дефицитным (он принят пока в первом чтении), власти нача-

ли экономить с себя. При сохранении основных социальных статей в бюджете будущего года расходы на содержание органов власти уменьшатся по сравнению с 2014-м на девять процентов, на капитальное строительство — на 12,5, на дорожное хозяйство — на 18 процентов. Кроме того, строгой ревизии решено подвергнуть госзакупки: создана межведомственная группа по рассмотрению обоснованности заключения госконтрактов на сумму от 10 миллионов рублей.

Дарья Кезина,
Александр Скрипов,
Сергей Степанченко,
«Российская газета»

ОСНОВНЫЕ ПАРАМЕТРЫ БЮДЖЕТОВ РЕГИОНОВ УРФО В 2015 ГОДУ, МИЛИАРДЫ РУБЛЕЙ

Источники: законы и проекты законов о бюджете субъектов РФ



КОРОТКО

На Урале инвестируют в малый бизнес

В Свердловской области начал работу Фонд содействия развитию инвестиций в субъекты малого и среднего предпринимательства. Цель его создания — развитие в регионе инвестпроектов малого и среднего бизнеса на условиях государственно-частного партнерства. Минимальный размер вложений в одну компанию составит 1,5 миллиона рублей, максимальный — 34,5 миллиона. Общий объем активов фонда на сегодняшний день — 115 миллионов рублей. Планируется, что он будет вкладывать средства в проекты действующих компаний в производственной сфере. Обязательное условие — наличие у предприятия не менее 50 процентов частных инвестиций.

В Тюмени подняли тарифную планку

Тюменская гордума одобрила предложение регионального правительства по увеличению предельного уровня коммунальных тарифов в областном центре до 17 процентов со второй половины 2015 года. Сейчас планка роста платежей для населения во всех муниципалитетах — 10,4 процента. Разницу между реальными тарифами и фактически взимаемыми с жителей предприятиями ЖКХ возмещает областной бюджет. В текущем году он направит на компенсацию около 600 миллионов рублей, в следующем, если бы правила остались неизменными, — уже миллиард. Между тем власти решили вдвое снизить размер отчислений на капитальный ремонт жилья. Точная цифра еще не оглашена. Ранее предлагалось взимать в Тюмени с владельцев квартир ориентировочно 15 рублей за квадратный метр.

Цена патентов для мигрантов вырастет втрое

Депутаты Заксобрания Челябинской области утвердили региональный коэффициент, исходя из особенностей местного рынка труда, в размере 2,2316 при базовом платеже за патент в 1,2 тысячи рублей, увеличенном еще и на коэффициент-дефлятор. В итоге стоимость патента, который трудовые мигранты из стран безвизового режима с РФ смогут приобретать для трудоустройства не только у физических, но и юридических лиц, с начала 2015 года на Южном Урале составит 3,5 тысячи рублей. Эти средства будут полностью поступать в региональный бюджет, что позволит в 2015 году увеличить доходную часть на полмиллиарда рублей.

В Зауралье появится рыбоперерабатывающий завод

В Щучанском районе планируется построить рыбоперерабатывающий завод. Реализовать инвестиционный проект взялся глава крестьянско-фермерского хозяйства Александр Петров. Ожидается, что предприятие будет специализироваться на разведении ситовых и осетровых пород и включать в себя рыбоперерабатывающий цех, мощности для переработки и холодильники. Запуск первой очереди запланирован на осень 2015 года. На 1 ноября вылов водных биоресурсов в Курганской области составил 2713,6 тонны, из которых 1947,3 тонны приходится на долю промышленного рыболовства, 745,1 тонны — на товарное рыболовство.

Промышленники помогут детям

В Екатеринбурге завтра пройдет традиционная «Екатерининская ассамблея», организуемая Свердловским областным Союзом промышленников и предпринимателей. Особенность этой акции — адресная поддержка конкретного общественно значимого проекта, который ежегодно определяется на конкурсной основе. Так, в 2011 году собранные уральским бизнесом средства были направлены на приобретение диагностических приборов для областной детской клинической больницы № 1, в 2012-м деньги получил Фонд «Дети России» на оказание помощи детям-сиротам при их обучении в вузах и трудоустройстве. В 2013-м промышленники поддержали финансами строительство семейного кризисного центра. На этот раз средства передадут благотворительному фонду помощи детям с онкогематологическими и иными тяжелыми заболеваниями «Подари жизнь».

В Челябинске откроется форум по станкостроению

Участники регионального форума, который завтра откроется в ЮУрГУ, обсудят перспективы формирования станкостроительного кластера в Челябинской области и вопросы его кадрового обеспечения. Особый акцент планируется сделать на опыте создания станкостроительного производства в других регионах Российской Федерации, формировании в них кластеров. Также речь пойдет о целесообразности создания индустриального парка на Южном Урале.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

только на сайте ural.rg.ru

Южный Урал получит 74 миллиона на развитие газового транспорта

<http://www.rg.ru/2014/11/28/urg/transport-anons.html>

ФИЛИАЛЫ ФГУ «РЕДАКЦИЯ «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЫ»

ЕКАТЕРИНБУРГ: ул. Турганева, 13, офис 101. Телефон/факс (343) 371-24-84. E-mail: san@rg-ural.ru
ТЮМЕНЬ: ул. Осипенко, 81, офис 1004. Телефон/факс (3452) 75-20-79, 75-20-86. E-mail: man72@mail.ru
ХАНТЫ-МАНСКИЙСК: ул. Комсомольская, 31, офис 209. Телефон (3467) 320-969. E-mail: bva62@mail.ru
ЧЕЛЯБИНСК: Свердловский пр. 60. Телефон/факс (351) 727-73-33, 727-78-08. E-mail: chel@rg.ru

МИГРАЦИЯ

Беженцы с Украины покидают Урал НАЗАД ДО ХАТЫ

Дарья Воронина

ПЕРЕСЕЛЕНЦЫ с юго-востока Украины начали покидать территорию Урала. Из Свердловской области уже уехали 199 человек, из Челябинской — 140.

На начало декабря на территории Среднего Урала находилось 8,5 тысячи беженцев, из них 5,8 тысячи человек предоставлено временное убежище. Департамент по труду и занятости населения Свердловской области, выдав 1479 направлений на работу, получил 294 отказа.

Доля отказов составляет около 20 процентов, у безработных россиян статистика такая же. При этом трудоустройство граждан Украины — это штучная работа. Если уральцу надо поехать в среднем пять вариантов, чтобы найти подходящую работу, то беженцу — 55. Им сложно понять, что за полгода социальный статус, который они имели на родине, здесь невозможно получить. Война для большинства — это не способ повысить благосостояние, это ситуация, когда человек начинает все с нуля, — говорит директор департамента по труду и занятости населения Свердловской области Дмитрий Антонов.

— Уже на первых встречах с переселенцами мы предупреждаем: жить в Урале непросто, средняя зарплата достигает 30 тысяч рублей в месяц, но чтобы столько зарабатывать, мы трудимся по 10–11 часов в день.

Интересно, что беженцы, самостоятельно приехавшие на Урал, сами и в короткий срок находят работу. А вот с теми, кому государство помогло добраться в наш регион и поселило в пунктах временного размещения (ПВР), про-

Бегенцы, самостоятельно приехавшие на Урал, быстро находят работу. А вот с теми, кто разместился в пунктах временного пребывания, проблем больше

блем гораздо больше. Сейчас в таких пунктах находится 1300 человек. Из 2263 украинцев, состоявших на учете в центрах занятости Свердловской области, в ПВР проживают 807. Из них около 70 подали заявки на переобучение, так как не могут найти вакансию по специальности.

— Действительно, беженцы начали уезжать. И это хорошо: есть разбитые семьи, членов которых изначально в пунктах временного содержания разбросали по разным регионам. Кто-то уехал в Ялту уехать, кто-то в Курск, сейчас они воссоединяются. Часть людей собирается на Дальний Восток: там больше подъемные пособия — по 240 тысяч рублей на участника госпрограммы переселения и по 120 — на каждого члена семьи. Это нормально, пусть люди ищут свое место. Мы видим, что у них есть стимул, желание и цель, значит, они будут хорошо работать, — рассуждает Дмитрий Антонов.

Эксперты считают, что в ближайшие три года минимум треть переселенцев с Урала уедет. По данным УФСМС по Челябинской области, с начала года в регион въехало 7242 жителя Украины в возрасте 18–39 лет. Однако далеко не все они вышли на рынок труда Южного Урала (среднеприезжих немало инвалидов, матерей с детьми). По словам начальника отдела трудовой миграции управления по труду и занятости Челябинской области Елены Мартыновой, к началу декабря с помощью специалистов центра занятости работу нашли лишь 1553 жителя Украины, а 140 человек решили вернуться на родину.

МЕЖДУ ТЕМ

Свердловская область получила 24,7 миллиона рублей — первый федеральный трансферт на обустройство украинских переселенцев в пунктах временного размещения. Как сообщил министр социальной политики Свердловской области Андрей Злоказов, в Федеральную миграционную службу РФ направлены документы на предоставление следующего трансферта в размере свыше 66 миллионов рублей. На организацию деятельности ПВР в регионе уже потрачено свыше 47,5 миллиона.

АПК Свердловская область отдаст в частные руки только убыточные птицефабрики

Птичий рынок

Юлия Вострецова,
Свердловская область

Программу управления государственным имуществом на 2015 год приняло на этой неделе Законодательное собрание Свердловской области. Самым дискуссионным традиционно стал вопрос о судьбе птицефабрик. На протяжении десятилетия планы их приватизации то категорически отвергались депутатам корпусом, то срываются из-за кризисных явлений в экономике. О сегодняшнем состоянии этих предприятий и их перспективах «РГ» рассказал министр агропромышленного комплекса и продовольствия Свердловской области Михаил Копытов.

Как вы оцениваете финансово-экономическое положение областных птицефабрик?

Михаил Копытов: Яичное направление тревоги не вызывает — эти предприятия работают нормально. 60 процентов объема здесь дает Свердловская птицефабрика — она стабильно занимает в своей отрасли первое-второе места в РФ по всем показателям. В текущем году индекс объема производства здесь составил 101 процент к 2013 году. Задача для этого предприятия — за три года перевести производственные объекты с действующей площадки в поселок Белолакомный города Асбеста и село Сосновское Каменского района, причем переезд должен пройти без снижения производственных показателей. Яиц в регионе производится достаточно, поэтому мы не ставим задачу резко увеличить показатели. Но после переезда, к 2020 году, Свердловская будет производить примерно 110 процентов к сегодняшнему уровню и работать по современным технологиям. На старой площадке останутся только вспомогательные объекты. Вторая яичная птицефабрика — Нижнетагильская, которую еще в 2007 году купил частный бизнес и за это время поднял предприятие на очень хороший уровень. Там планомерно заменяется оборудование, а показатели не ниже средних российских.

Зато на мясных птицефабриках ситуация тяжелая...

Михаил Копытов: Да, 2013 год стал самым трудным для них, да и для всего российского птицеводства за всю его историю. Только к маю 2014 года у наших птицефабрик себестоимость мяса опустилась ниже цены реализации, то есть они наконец вышли на положительную рентабельность. Но долги 2013–2014 годов на них по-прежнему висят — на всех. Даже у крупнейшей Рефтинской птицефабрики в 2013 году отрицательный результат — только за счет дотаций она дает небольшую прибыль. И по первому полугодю 2014-го такая же картина. А ведь это самая современная из наших фабрик, которая по своей оснащенности находится в числе наиболее передовых в России.

С чем это связано?

Михаил Копытов: Главным образом с ростом цен на зерно, который не останавливается. В этом году Россия намотала 100 миллионов тонн зерна (потребляем мы около 85 миллионов тонн). Но цена его была 7300 рублей за тонну, а сейчас 8400. На мировом рынке килограмм зерна стоит 25 центов. Доллар вырос, и внутренний рынок моментально среагировал. Цена курятины растит, скорее всего, не будет, при этом затраты на комбикорм увеличатся. А они составляют 60 процентов себестоимости мяса птицы. Свердловская область потребляет примерно 1,2 миллиона тонн зерна в год, а производит не более 700 тысяч тонн. Остальное мы завозим, в том числе зерно для свиноводства и птицеводства. Поэтому не можем и влиять на цены.

Что же делать в такой ситуации? Как снизить себестоимость?

Михаил Копытов: Проводить модернизацию. Например, для Рефтинской птицефабрики утверждена соответствующая программа до 2018 года. К этому сроку предприятие должно производить 80 тысяч тонн мяса в год (для сравнения: в прошлом году показатель был 50 тысяч тонн, в текущем достигнет 60 тысяч). Но для такого объема требуется новый цех переработки. Он построен и уже работает, хотя пока не на полную мощность. Нужна и новая котельная — она тоже построена, на днях начнутся пуско-наладочные работы. Третье узкое место — цех утилизации. Здесь тоже нужно будет наращивать мощности. Цена вопроса — 130 миллионов рублей. Проект



Михаил Копытов: Хотелось бы, чтобы нашлся инвестор, который приобретет эти предприятия и не изменит профиль производства.

Область как собственник инвестирует в модернизацию? Или птицефабрики проводят ее на кредитные деньги?

Михаил Копытов: Мы только компенсируем ставку по кредитам — 8,25 процента (ставка ЦБ), из этой

гонию получили из федерального и областного бюджетов порядка 400 миллионов рублей, в этом году только область выделила 100 миллионов.

В сегодняшних непростых экономических условиях большая кредиторская задолженность может еще более подкосить предприятия.

А где положение действительно критическое?

Михаил Копытов: Беспокоят нас две областные птицефабрики — Первоуральская и Среднеуральская. Первая из них производит около 12 тысяч тонн мяса. Долгов там много, но практически по всем достигнуты договоренности о реструктуризации. С июня предприятие долги уже не множит: обслуживает текущую деятельность и частично гасит кредиты, хотя в полном объеме выплачивать их пока не может. Фабрика довольно старая, там только два новых цеха. В самом критическом состоянии

предприятие тоже особого беспокойства не вызывает.

А где положение действительно критическое?

Михаил Копытов: Беспокоят нас две областные птицефабрики — Первоуральская и Среднеуральская. Первая из них производит около 12 тысяч тонн мяса. Долгов там много, но практически по всем достигнуты договоренности о реструктуризации. С июня предприятие долги уже не множит: обслуживает текущую деятельность и частично гасит кредиты, хотя в полном объеме выплачивать их пока не может. Фабрика довольно старая, там только два новых цеха. В самом критическом состоянии

УРОВЕНЬ РЕНТАбельности ПТИЦЕФАБРИК БРОЙЛЕРНОГО НАПРАВЛЕНИЯ В СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ (С УЧЕТОМ СУБСИДИЙ), %

Источник: министерство АПК и продовольствия Свердловской области



банк о реструктуризации кредитов. Если удастся, то прибыль на «Северной» будет. Сегодня агрофирма производит 25–26 тысяч тонн мяса птицы, а может производить более 30 тысяч — мощности позволяют. Так что это

цех переработки, нужно в ближайшее время обновить хотя бы линию убоя, и область поможет предприятию за счет бюджета — планируем выделить субсидию на модернизацию.

В 2015 году мы эту птицефабрику выставляем на продажу. По ее дальнейшему развитию прорабатываем разные варианты. Один из них — сотрудничество с пенитенциарной системой. Со следующего года планируется изменить структуру питания заключенных — их рацион должно быть включено мясо птицы. Если такое решение будет принято, ГУФСИН готово взять в аренду Первоуральскую птицефабрику. Это был бы хороший выход и для предприятия, и для Свердловской области.

А что со Среднеуральской птицефабрикой, по которой идут процессы в арбитраже по делу о банкротстве?

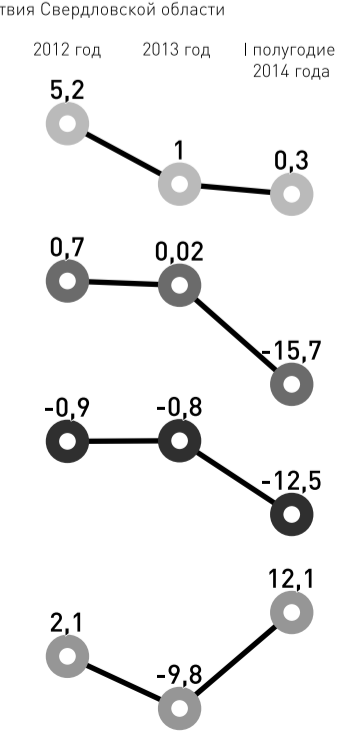
Михаил Копытов: Здесь самое сложное положение. Два месяца назад мы заменили в Среднеуральской птицефабрике директора. Поставили человека, который может работать как антикризисный менеджер. Ольга Пастухова ранее возглавляла Нижнетагильскую птицефабрику и руководила красноуральской площадкой в агрофирме «Северная». Она к сегодняшнему дню уже разобралась со всеми долгами: с большинством кредиторов заключены соглашения о реструктуризации, осталась основная проблема — с кредитом Сбербанка. Есть принципиальная договоренность с Россельхозбанком: они готовы с некоторым дисконтом купить этот кредит. Вопрос решался на уровне председателя правительства области, сегодня мы готовим документы. Если решение будет принято, Среднеуральская получит некоторую отсрочку по платежам. Но мы ее тоже включили в программу приватизации на 2015 год.

Своевременна ли вообще продажа этих птицефабрик?

Михаил Копытов: В Челябинской области раньше ввели в эту отрасль частный бизнес, который очень быстро реконструировал действующие фабрики и построил новые. Поэтому себестоимость их продукции ниже, чем у наших, следовательно, выше рентабельность. При этом кредиты у них больше, чем у наших — семь миллиардов рублей. Но бизнес не особенно переживает по этому поводу, потому что кредиты выданы под гарантии области. Может, если бы мы тоже свои птицефабрики лет пять назад продали, было бы лучше.

УРОВЕНЬ РЕНТАбельности ПТИЦЕФАБРИК ЯИЧНОГО НАПРАВЛЕНИЯ В СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ (С УЧЕТОМ СУБСИДИЙ), %

Источник: министерство АПК и продовольствия Свердловской области



Своевременна ли вообще продажа этих птицефабрик?

Михаил Копытов: В Челябинской области раньше ввели в эту отрасль частный бизнес, который очень быстро реконструировал действующие фабрики и построил новые. Поэтому себестоимость их продукции ниже, чем у наших, следовательно, выше рентабельность. При этом кредиты у них больше, чем у наших — семь миллиардов рублей. Но бизнес не особенно переживает по этому поводу, потому что кредиты выданы под гарантии области. Может, если бы мы тоже свои птицефабрики лет пять назад продали, было бы лучше.

На ваш взгляд, удастся реализовать убыточные активы? Есть желание их купить?

Михаил Копытов: Это вопрос цены. Хотелось бы, чтобы нашлся инвестор, который приобретет эти предприятия и не изменит профиль производства. Что касается покупателей, люди интересуются, но заявок пока нет. Все будет смотреть на цену.

На Рефтинской птицефабрике тоже менялся директор, последние полтора года она работала с убытком. Очевидно, снизился ее рыночная цена. Этот актив продавать не планируется?

Михаил Копытов: Напротив, цена Рефтинской растет каждый день: мы построили там три новых объекта. Когда завершится реконструкция, актив будет стоить уже не пять миллионов, а семь-восемь. Сейчас продавец его, конечно, не желает. Сегодня Свердловскую и Рефтинскую птицефабрики мы, наоборот, внесли в реестр предприятий, которые не должны отчуждаться.

Возможен вариант государственного-частного партнерства, и те же челябинцы его активно используют. Но здесь высокие риски: производственный потенциал агропромышленной политики федеральных структур, а также непредсказуемость ценовой политики естественных монополий. Сегодня инвесторы, которые хотели бы вложиться в АПК, опасаются также отмены антисанкций.

На мой взгляд, чтобы ГЧП было успешным, нужно использовать не программно-целевой метод, а программно-проектный. Разрабатывая программу развития птицеводства в регионе, необходимо определить основные направления и сформировать конкретные проекты, подключить средний и малый бизнес, посчитать все до рубля. Потому что проект, за который отвечает конкретный человек или институт, проще контролировать: по каждому потраченному рублю можно потребовать отчет и спросить за исполнение. Но для этого нужна воля власти. Нельзя, чтобы частные интересы превалировали над государственными.

Необходимо и в рамках УрФО посмотреть, чем мы можем помочь друг другу. Не загоразиваться от соседей с криком: «Они деминуют, они обвалят наш рынок!» Давайте договариваться, интегрироваться, находить точки соприкосновения и гармонизировать интересы — оидя же исходя из предпочтений потребителя. Надо конкурировать не между собой, а за его выбор.

Исследование потребительского рынка ведется, но не системно. Нужно один раз сделать детальный срез, а затем достаточно просто мониторить ситуацию, ведь все стереотипны: изо дня в день покупаем примерно одни и те же продукты в том же количестве и в тех же магазинах. Сейчас инфляция вырастет, значит, платежеспособность упадет. А как это отразится на рынке мяса птицы? Есть совершенно четкая зависимость с поведением потребителя, есть и ученые, которые занимаются анализом этих вопросов. К сожалению, но на почему-то чаще обращаются представители соседних регионов, чем свердловчане. Например, сейчас нас просят просчитать потенциал импортозамещения.

Мнение



Валентина Неганова

заведующая сектором развития агропродовольственных систем и маркетинговых исследований Института экономики УрО РАН

СЛОВО ЗА ПОТРЕБИТЕЛЕМ

КОГДА-ТО свердловский птицепром совершил настоящий прорыв и позволил решить проблему обеспечения населения мясом. Во времена формирования отрасли передовые директора птицефабрик при поддержке властей выстроили очень хорошую, эффективную работающую систему. Причем они занимались не только развитием производства, но и изучением рынка, платежеспособности спроса и за счет этого находили резервы для обеспечения растущих, меняющихся потребностей жителей региона.

Но на изломе эпох в отрасль пришли новые кадры, и они «решили все». Они были передовыми, инициативными, но необходимого опыта не имели. В результате вместо аккуратной, пошаговой трансформации отрасли все сломали и разрушили, и, начиная с 2000 года, все показатели в среднеуральском птицеводстве пошли вниз.

А в это время в Челябинской области птицефабрики акционировали. Идея тогдашнего губернатора Петра Сумина заключалась в том, что сельхозпредприятиям надо не выживать самим себе, а объединиться. И каждое такое объединение должно иметь замкнутый цикл — от поля до стола. У них собственные корма, причем и зерно, и соя. Естественно, себестоимость продукции при этом гораздо ниже, чем у соседей. Они сохраняют рынок сбыта и находят новые, ведь и цены-то у них низкие. И сегодня уже заявляют о том, что к 2020 году область сможет производить 400 тысяч тонн мяса в год. Во главе южноуральских птицефабрик стоят боевые, опытные, инициативные, ищущие хозяйственности, которые знают цену каждому шагу и не скучаются вкладывать средства не только в модернизацию, но и в науку, подготовку кадров. Там все в комплексе: поддержка власти, производство, переработка, реализация, рынок и наука. За счет этого они и выигрывают.

Свердловский птицепром вовремя трансформироваться не сумел. Этот процесс не закончился, он продолжается. У областного правительства благая цель — воссоздать и реанимировать отрасль. Ведь она дает «быстрое» мясо и большие объемы продукции, реализуемые в сегменте низкой платежеспособности, следовательно, выполняет и социальную миссию. Но вложить в это воссоздание придется очень много сил и средств.

Что можно сделать сегодня? Понятно, что необходимо развивать и модернизировать производство. Но в условиях жесткой конкуренции и политики импортозамещения для того, чтобы местным производителям удержать рынок, главный акцент следует сместить на другое. Многолетняя практика исследования рынка показывала, что прибыль любого

Пилотные проекты по дотированию не производителей, а потребительского рынка запущены в нескольких регионах РФ и дали хорошие результаты

предприятия приносит не продукция как таковая, а потребитель, которые голосуют своим кошельком: купим мы продукцию этой фабрики — и она будет жить, купим у конкурентов — и выигрывают они. Ведь производство на разных предприятиях мало отличается, содержание птицы в принципе стандартное, и потребитель об этом знает. Поэтому определяющую роль в его выборе играет цена, которая соотносится с ценной на другие виды мяса и рыбы, ценами конкурентов, с затратами на покупку продуктов питания в целом, с привычками, приоритетами в питании и т.д.

Именно на это обращают внимание челябинцы, птицеводы Башкортостана и Татарстана, Ленинградской области. Результаты научных исследований свидетельствуют: сегодня мало производить качественную продукцию, важно тщательно изучать рынок, максимально возможно учитывать его особенности и четко ориентироваться на приоритеты конкурентов, а также на определенные сегменты покупателей (в зависимости от их платежеспособности).

А роль для потребителя главное — цена, значит, надо снижать себестоимость. Здесь масса вариантов: это можно делать за счет модернизации производства, новых технологий, кадров, рынков сбыта, за счет качества продукции или объема производства. Для этого требуются инвестиции, и нужно четко просчитать, куда их вложить. Инвестором может выступить государство, при этом направить деньги не обязательно на развитие производства, а, например, на помощь малоимущим слоям населения — на программы социального питания. Кстати, такие пилотные проекты по дотированию не производителей, а именно потребительского рынка были запущены в нескольких регионах России и получили очень хорошие результаты.

Возможен вариант государственного-частного партнерства, и те же челябинцы его активно используют. Но здесь высокие риски: производственный потенциал агропромышленной политики федеральных структур, а также непредсказуемость ценовой политики естественных монополий. Сегодня инвесторы, которые хотели бы вложиться в АПК, опасаются также отмены антисанкций.

На мой взгляд, чтобы ГЧП было успешным, нужно использовать не программно-целевой метод, а программно-проектный. Разрабатывая программу развития птицеводства в регионе, необходимо определить основные направления и сформировать конкретные проекты, подключить средний и малый бизнес, посчитать все до рубля. Потому что проект, за который отвечает конкретный человек или институт, проще контролировать: по каждому потраченному рублю можно потребовать отчет и спросить за исполнение. Но для этого нужна воля власти. Нельзя, чтобы частные интересы превалировали над государственными.

Необходимо и в рамках УрФО посмотреть, чем мы можем помочь друг другу. Не загоразиваться от соседей с криком: «Они деминуют, они обвалят наш рынок!» Давайте договариваться, интегрироваться, находить точки соприкосновения и гармонизировать интересы — оидя же исходя из предпочтений потребителя. Надо конкурировать не между собой, а за его выбор.

Исследование потребительского рынка ведется, но не системно. Нужно один раз сделать детальный срез, а затем достаточно просто мониторить ситуацию, ведь все стереотипны: изо дня в день покупаем примерно одни и те же продукты в том же количестве и в тех же магазинах. Сейчас инфляция вырастет, значит, платежеспособность упадет. А как это отразится на рынке мяса птицы? Есть совершенно четкая зависимость с поведением потребителя, есть и ученые, которые занимаются анализом этих вопросов. К сожалению, но на почему-то чаще обращаются представители соседних регионов, чем свердловчане. Например, сейчас нас просят просчитать потенциал импортозамещения.

Инициатива Жительницы Асбеста борются за благополучие предприятия и здоровье его работников Чего хочет женщина, того хочет...

Ирина Ошуркова,
Свердловская область

ЧЕГО могут добиться женщины, обеспокоенные условиями труда или социальными проблемами на родном предприятии? Да в общем-то много. И речь идет не о советских временах, когда женщины, женкомиссии и движения жен командиров производства были распространены повсеместно. Речь о сегодняшнем дне.

Так, например, по настоянию профсоюзных активисток на ОАО «Ураласбест» в непростом для предприятия, да и для всей экономики страны, 2014 году дважды повышалась сумма, выделяемая на обед будущим мамам, вставшим на учет по беременности. С 1 ноября она составила 150 рублей в смену. 279 бесплатных путевок «Мать и дитя» получили работницы комбината для отдыха с детьми в летние каникулы в корпоративном санатории-профилактории «Горный лен». 3,3 миллиона рублей — суммарное материальное поощрение семьям ра-

ботников комбината, в которых появились новорожденные. Год назад в Асбесте в канун Дня матери состоялся учредительный съезд общественного движения «Женщины за безопасный труд и социальную стабильность», в которое вошли не только представительницы градообразующего предприятия, но и более 300 неравнодушных горожанок разных профессий и возрастов: учителей, врачей, инженеров, студенток, пенсионерок. Изначально они объединились с целью защиты хризолитового производства, ведь все в Асбесте, по сути, хотя одного: чтобы из-за заграничной антиасбестовой пропаганды жители города не теряли работу, имели стабильный заработок, а в семьях все было здорово.

Конечно, дискуссии о судьбе хризолитовой отрасли отражаются на городском сообществе, — комментирует Наталья Тихонова, начальник управления образованием Асбестовского городского округа, председатель координационного совета движения, кандидат педагогических наук. — Если говорить рыночным языком, то методы недобросовестной конкуренции, которые применяются в антиасбестовой кампании, дестабилизируют ситуацию и на градообразующем предприятии, и в городе в целом. Мы действительно переживаем за завтрашний день...

Сегодня в распоряжении участниц движения обширные научные и медицинские данные о безопасности контролируемого применения хризолита и материалов, его содержащих, а также о негативных последствиях, возможных в случае запрета использования уникального природного минерала. Забегая чуть вперед,

приведу маленький, но характерный пример: два года назад, когда отмечали 90-летие ОАО «Ураласбест», предприятие поздравляло ветеранов. Особо чествовали 47 ровесников комбината. С тех пор каждый год поздравляют представителей старшего поколения, которым исполняется 90 и более лет. В 2015-м таких будет 60. Как выдмаете, если бы распространяемые производителями заменителей хризолита страшилки про влияние минерала на здоровье были правдой, нашлось бы среди бывших работников карьеров и асбестообогачительных фабрик столько старожилков?

Стоит добавить, что движение с самого начала переросло рамки региона и даже страны: женщины Асбеста быстро нашли поддержку в Леном (Оренбургская область) и Житикаре (Республика Казахстан) — городах, где тоже работают хризолитовые производители, и люди в последнее время озабочены их будущим.

Чем весь этот год занималось женское движение, в двух словах не расскажешь. Это организация информационного контрастования на антиасбестовых лоббистов, пропаганда здорового образа жизни, проведение развлекательных и профессиональных конкурсов. Безусловно, в центре внимания — поддержка ветеранов, подростков, детей с особенностями здоровья, малообеспеченных и многодетных семей, будущих мам, а также всевозможные исследования здоровья работников отрасли и переговоры об активизации обязательного санаторного лечения, организации специальных медицинских программ на предприятиях... Служа рассказы активисток, невольно ловишь себя на мысли: неужто рассчитывать сами автономно решить все проблемы? А ведь женщины на комбинате всего 30 процентов.

Андрей Ветлужских, председатель Федерации профсоюзов Свердловской области, услышав такой вопрос, улыбается:

— С идеей организовать отдельное «мужское» движение асбестовцы ко мне не обращались. Хотя, как показывает жизнь, взгляд женщин на баланс интересов в вопросах здоровья, охраны труда, наличия рабочих мест более объективен, чем у мужчин. Такова специфика восприятия окружающей жизни, присущая женщинам и матерям. И если уж прекрасная половина города, региона, объединившись в общественное движение, выступает за какой-то проект, по опыту скажу: можно быть спокойным. Значит, это безопасно и социально необходимо.

Наталья Тихонова считает, что женское движение отличается от профсоюзной организации подходом к поиску ответов на любой исследуемый вопрос.

— Спектр направлений нашей работы определяется конкретной территорией, конкретной ситуацией. Например, в последнее время мы обратили более пристальное внимание на обучение детей с особыми возможностями здоровья. И рассматриваем эту проблему со всех сторон: не только с позиции самого ребенка, которому нужно социализироваться и получать определенные знания и навыки, но и со стороны мамы: ей необходимо зарабатывать деньги на всевозможные адаптационные средства, лекарства, то есть решать вопросы трудоустройства, профессионального обучения. В этом, наверное, та инновационность, которая отличает нас от других организаций и профсоюзов, — говорит председатель координационного совета.

Финансы На празднование Нового года муниципалитеты не жалеют бюджетных средств

Ослепили огоньки



Светлана Добрынина,
Свердловская область

Конец года — традиционно один из самых затратных периодов для местных бюджетов. Приближение новогодних праздников бьет по казне не меньше, чем стихийное бедствие. С одним лишь отличием: природные катаклизмы непредсказуемы, а затраты на главную елку и строительство снежного городка депутаты традиционно закладывают в бюджет годом ранее. Так же традиционно размеры праздничных трат вскрываются в канун праздника и вызывают у населения немало вопросов, главный из которых — нельзя ли поскромнее?

Под кремлевской звездой

Именно этот вопрос сейчас задают местным властям жители Красноуральска. Муниципалитет в конце ноября провел электронные торги на приобретение световой гирлянды для главной елки города стоимостью почти 2,5 миллиона рублей. Согласно котировочной документации, гирлянда длиной 640 метров должна быть снабжена более чем 20 тысячами светодиодных ламп, почти тремя сотнями подвесов из серебряных и красных шаров. Кроме того, на ней должно висеть около пяти сотен простых серебряных, красных, золотых и синих шаров. Венчать это сияние будет полуметровая пятиконечная звезда «кремлевская». Необходимость приобретения такого «реквизита» пресс-секретарь городской администрации Анна Загилова объяснила просто: «Старая гирлянда сломалась. Мы же не можем детей и других земляков оставить без праздника!».

Северный Красноуральск в последние годы считается одним из самых проблемных муниципалитетов Среднего Урала. Фактически город живет в кризисном состоянии: после закрытия в 2013 году производства на Богословском алюминиевом заводе — главного кормильца — в бюджете постоянная дыра. Ситуацию спа-

сают субсидии и дотации из регионального бюджета.

— Я, конечно, не против красоты, но, когда в городе не убирают снег и который месяц не могут закупить грайдеры для расчистки дорог, такие траты удивляют, — говорит депутат Красноуральской думы Валерий Кольцов. — Вопрос со старой гирляндой можно было решить более экономично.

В администрации города корреспонденту «РГ» уверили, что экономии, как могли. Перешерстили весь Интернет и выбрали самый бюджетный вариант. Сама гирлянда стоит всего-то 1,3 миллиона, остальное — украшения. Не увешивать же городскую елку, стоящую перед окнами мэрии, самодельными игрушками, недо-

Акцент

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

«Акцент»

по приобретению новогодних атрибутов, что можно заработать на год вперед — чиновники не мелочатся, а страна у нас большая.

Ежегодно рынок новогодней атрибутики растет не менее чем на пять процентов. Эти товары, как шутят предприниматели, обладают «депутатской неприкосновенностью»: никакой кризис не влияет на объемы продаж сладких подарков и елочных украшений.

Рейтинг тщеславия

Новогодний «чес» охватил не только города-миллионники, привыкшие в последние годы состязаться в высоте и богатстве главных елок, но и небольшие муниципалитеты.

— Люди должны гордиться своей малой родиной. Поэтому необ-

ходимо делать все возможное, чтобы создавать праздничное настроение у земляков и позитивный имидж территории, — убеждает меня в январе нынешнего года Николай Бузун, глава администрации небольшого поселка Махнево.

На покупку восьмиметровой искусственной елки из дьявольского бюджета в прошлом году выложили 240 тысяч рублей, при том что красивейшие живые елки растут прямо на деревенских улицах — наряжай на корню и любуйся. Глава села настаивал: вложения в искусственную ель окупятся уже через пять лет за счет того, что... не придется отправлять в тайгу лесорубов.

Ель как элемент имиджа муниципалитета — одна из составляющих пиар-программы местных властей. В прошлом году, к при-

меру, во всероссийском рейтинге лидировали Екатеринбург и Красноярск, где установили искусственные зеленые красавицы 46 метров высотой, немного отстала Казань (40 метров), ну а главная елка страны на Красной площади заняла лишь почетное третье место.

Если высоту дерева измерить просто, то разобраться с бюджетными тратами куда сложнее: сделать их прозрачными местные власти не торопятся, настаивая на том, что большая часть новогодних проектов — вложения спонсоров. С учетом реальности этого источника сложно соста-

Хорошая новость В Зауралье снизили стоимость патентов для бизнеса Бой с тенью

Валентина Пичурина, Курганская область

КУРГАНСКАЯ областная Дума внесла поправки в региональный закон о патентной системе налогообложения. Отныне налог для предпринимателей, оказывающих услуги по присмотру и уходу за детьми и больными снижен вдвое, для тех, кто занимается ремонтом и обслуживанием бытовой техники — на 25 процентов, ремонтом жилья — на 20.

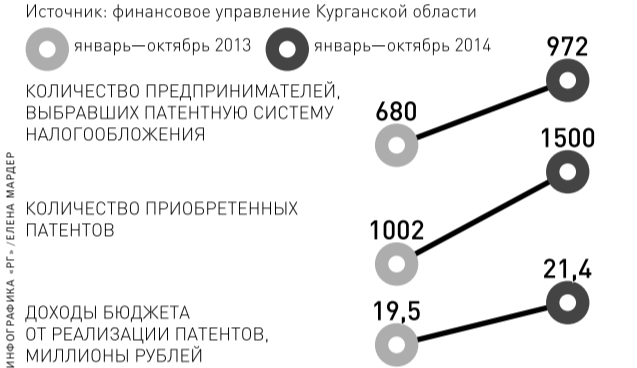
Кроме того, размер потенциально возможного к получению годового дохода дифференцирован в зависимости от территории. Так, для районов области принят понижающий коэффициент 0,7, то есть там патент будет на 30 процентов дешевле, чем у бизнесменов, работающих в Кургане и Шадринске. Эти изменения, по мнению законодателей, должны стимулировать развитие предпринимательства в сельской местности. Муниципалитеты при этом получат дополнительный источник доходов, ведь поступления от патентов целиком пойдут в местные бюджеты.

Снижая стоимость патента, власти надеются вернуть «на свет» тех предпринимателей, которые ушли в тень после повышения страховых сборов. Между тем сами бизнесмены считают это решение запоздалым: многие уже приспособились работать без регистрации.

— Нам приводят цифры, говорящие об увеличении количества предпринимателей, которые перешли на патентную систему. Но ведь фактически бизнесменов при этом больше не стало — они просто перешли с одной системы налогообложения на другую, — считает депутат облдумы Виктор Семенов. — Надо не выводить предпринимателей из тени, а создать им такие условия, чтобы они туда и не заходили, то есть минимизировать все налоги.

Как сообщила начальник отдела доходов, финансовой и налоговой политики управления Курганской области Татьяна Махнина, в 2015 году ведомство планирует вместе с налоговой службой проанализировать, сколько предпринимателей «очухнет» с одной формы налогообложения на другую. Возможно, тогда многие вопросы будут сняты.

КОЛИЧЕСТВО ПАТЕНТОВ НА ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ДОХОДЫ ОТ ИХ РЕАЛИЗАЦИИ В КУРГАНСКОЙ ОБЛАСТИ



Информационное сообщение

ОАО «УЭХК» объявляет о проведении открытого аукциона в электронном виде на электронной торговой площадке www.oetrp.ru по продаже земельного участка.

Категория земель: земли населенных пунктов. Разрешенное использование: для эксплуатации теплиц. Площадь: 5178 кв. м. Адрес (местоположение): Россия, Свердловская область, г. Новоуральск, ул. Шевченко, дом 24. Кадастровый (или условный) номер 66:57:01:01:008:147.

Местонахождение непрофильного имущества: Россия, Свердловская область, г. Новоуральск, ул. Шевченко, дом 24

Начальная цена продажи имущества: 425 000 (четыреста двадцать пять тысяч) рублей (НДС не облагается).

Организатор аукциона: Общество с ограниченной ответственностью «УралТендер» (ООО «УралТендер»).

Местонахождение: 620034, Свердловская область, город Екатеринбург, улица Марата, дом 17, 3 этаж, офис 31.

Почтовый адрес: 620034, Свердловская область, город Екатеринбург, улица Марата, дом 17, 3 этаж, офис 31.

Адрес электронной почты: ural-tender4@yandex.ru

Тел./факс: (843) 245-15-12 / (843) 245-36-06.

ОАО «УЭХК» объявляет о продаже объекта недвижимого имущества «Здание гаража с земельным участком» по адресу: г. Новоуральск, ул. Шевченко, № 4, стр. 1, — без объявления цены.

1. Продавец: Открытое акционерное общество «Уральский электроинструментальный комбинат» (ОАО «УЭХК»).

Реквизиты Продавца: 624130, Свердловская обл., г. Новоуральск, ул. Дзержинского, 2.

Адрес электронной почты: Tropin_AG@ueip.ru

Телефон: (34370) 9-39-63; 2-52-51, контактные лица: Тропин Александр Геннадьевич, Перлова Александра Вячеславовна.

2. Специализированная организация ООО «УралТендер».

Реквизиты Специализированной организации: 620034, г. Екатеринбург, ул. Марата, д.17, оф. 31.

Адрес электронной почты: ural-tender4@yandex.ru

Телефон: (343) 245-59-69, контактное лицо — Волегов Константин Викторович.

3. Наименование непрофильного имущества:

3.1. Здание гаража. Литера: Б. Площадь: 354,8 кв. м. Инвентарный номер: 1821/50. Назначение: производственное. Этажность: 1. Адрес (местоположение): Российская Федерация, Свердловская область, г. Новоуральск, ул. Шевченко, № 4, стр. 1. Кадастровый (или условный) номер 66:31/01:01:01:01:01:000.

3.2. Земельный участок, на котором расположено перечисленное недвижимое имущество, имеющий следующие характеристики: категория: земли поселений. Целевое использование: под зданием гаража на 12 машин. Площадь: 423 кв. м. Адрес (местоположение): Российская Федерация, Свердловская область, г. Новоуральск, ул. Шевченко, № 4, строение 1. Кадастровый (или условный) номер 66:57:01:01:014:0005.

4. Вид процедуры продажи: продажа без объявления цены.

5. Дата и время окончания срока подачи заявок на участие в процедуре продажи без объявления цены: 10.00 (8.00 по московскому времени) 27.01.2015.

6. Дата окончания срока рассмотрения заявок и подведения итогов процедуры продажи без объявления цены: не позднее 27.03.2015 года.

7. Перечень представляемых участниками процедуры продажи документов приведен в документации (раздел 3.3 документации).

8. Документация размещена на сайте: www.oetrp.ru

9. Срок заключения договора купли-продажи имущества: договор купли-продажи заключается с Победителем процедуры продажи без объявления цены в течение 20 рабочих дней с момента опубликования протокола об итогах процедуры продажи без объявления цены, но не ранее чем через 10 дней после опубликования протокола об итогах процедуры продажи без объявления цены.

10. Разъяснения по документации предоставляются с момента опубликования анонса на сайте по 23.01.2015 г. включительно.

11. Порядок определения победителя: изложен в документации (раздел 5 документации).

12. Порядок обжалования действий (бездействия) организатора продажи, Продавца, специализированной организации или комиссии изложен в документации (раздел 8 документации).

13. Ограничение прав на здание: аренда.



Председатель Федерации профсоюзов Свердловской области Андрей Ветлужских и председатель координационного совета движения женщин Наталья Тихонова готовы совместно решать вопросы охраны труда.

КСТАТИ

По данным доктора медицинских наук, главного профпатолога Свердловской области Натальи Рослой, самые неблагоприятные женские профессии на Среднем Урале — машинист крана (призавоевания встречается в 7,7 процента случаев), машинист конвейера (6,5 процента), землекоп (специализируется по приему отходов формовочных смесей в металлургии) и медсестра (по 3,6 процента). Представительницы хризолитовой отрасли в этой группе высокого риска не значатся.

Продовольствие Ямальские ученые создают новые виды полезных продуктов

Ягель против санкций

Дарья Воронина, ЯНАО

Ученые из Надыма отреагировали на актуальную новость: разработанные ими новые виды продовольствия могут заменить дорогие зарубежные деликатесы.

В 2014 году Центр изучения Арктики создал железные и шоколадные конфеты на основе ягеля и сфагнома, тундровый хлеб и сухарики из полярного мха, напиток из плодов черной шикши. После получения сертификатов началось опытное производство арктического фаст-фуда. Правда, уже осенью Ямал оказался не в состоянии поставлять продукцию в другие регионы страны, так как заготовленное сырье закончилось.

— Мы не рассчитали объемы, сырье оказалось не так много,

как хотелось бы. Это заставило нас искать продукты с новыми ингредиентами, — рассказал корреспонденту «РГ» заместитель директора Научного центра изучения Арктики, доктор медицинских наук Андрей Лобанов. — Теперь мы пытаемся организовать круглогодичное производство: летом заготавливаем местную растительность, а зимой — сырье животного происхождения. Это необходимо и потому, что у нас в регионе серьезная проблема нехватки рабочих мест в поселках. Заготовка сырья обеспечивает оленеводов и их семьям постоянную занятость.

Введение санкций подтолкнуло ученых к поиску замены французским сырам и норвежской рыбе. Сейчас испытания проходят ягельный сыр, приготовлен-

ный из молока и ямальских растений трех видов. Причем продукт создан в нескольких вариантах: первый — для людей с заболеваниями органов дыхания, аллергиями реакциями, в том числе с непереносимостью лактозы, второй — для людей, которые много работают на морозе, третий подходит офисным работникам — в нем меньше калорий, зато добавлены травы, которые восстанавливают организм после стрессов и стимулируют работу мозга.

Еще более необычен рыбный продукт, он представляет собой слив рыбы и арктической растительности, залитые желе.

— На Ямале много рыбы, которая не транспортируется в другие регионы страны и редко употребляется местными жите-

лями, в то время как имеет очень ценные свойства. Дефицит кальция и фосфора и на Урале, и на Ямале обычно восполняют молочными продуктами. Научные исследования доказали, что в рыбных головках, плавниках содержание этих элементов гораздо выше, чем в съедобной части. Мы решили переработать эти фрагменты, которые обычно идут на выброс, и добавлять местные травы. Потом сырье укладывается слоями и заливается твердым желе, что позволит этому необычному блюду долго храниться. Готовый продукт можно нарезать как сыр и употреблять в пищу, — объясняет доктор медицинских наук.

Надымские ученые полагают, что новая продукция в следующем году появится на рынке.

АКТИВНОСТЬ БИЗНЕСА

В Новом Уренгое открыли подстанцию «Крымская»

В крупнейшем городе ЯНАО состоялся торжественный пуск новой распределительной трансформаторной подстанции «Крымская». Объект построили специалисты филиала ОАО «Тюменьэнерго» Северные электрические сети и ООО «РДК «Электрические сети». Фактически подстанцию включили в работу еще в конце лета и начали поэтапно присоединение потребителей к объекту. Таким образом энергетика повысила надежность системы жизнеобеспечения города перед началом осенне-зимнего периода. Теперь же состоялось официальное открытие. Благодаря «интеллектуальной начинке» вмешательство персонала в работу энергообъекта почти не требуется. На подстанции установлено современное отечественное оборудование: вакуумные высоковольтные выключатели, микропроцессорные защиты и т.д. Большое внимание уделено автоматизации: все управление осуществляется с рабочего места диспетчера Северных электрических сетей. «Крымская» — единственный открытый центр питания в той части Нового Уренгоя, где ведется активная застройка. Как отметил руководитель Северных электрических сетей Денис Домашний, ее ввод открывает для города перспективы развития.

На КУМЗе построили первую очередь нового прокатного комплекса

На Каменск-Уральском металлургическом заводе (ОАО «КУМЗ») завершено строительство первой очереди нового прокатного комплекса: возведен производственный корпус, проведены пуско-наладочные работы в цехе по выпуску тонких листов и рулонов. Цех фактически готов к этапу опытно-промышленной эксплуатации. Напомним, проект «Прокатный комплекс» одобрен Минпромторгом РФ и включен в Стратегию развития металлургической промышленности РФ на период до 2020 года, имеет статус приоритетного инвестиционного проекта Свердловской области и УрФО. — Новый прокатный комплекс КУМЗ — один из самых важных инвестиционных проектов Свердловской области, — отметил министр промышленности и науки Свердловской области Андрей Мисюра, посетивший на днях предприятие. — Его реализация повышает инвестиционную привлекательность региона и его экономическую устойчивость, расширяет возможности бюджетного наполнения, загружает работой уральские предприятия строительного и проектного профиля, содействует реализации смежных проектов. Ввод в строй высокотехнологичного производства позволит значительно повысить качество продукции, увеличить долю российских изделий из современных алюминиевых и алюминий-литиевых сплавов в поставках полуфабрикатов для авиастроительных корпораций, судостроительной, машиностроительной, строительной отраслей. Ввод в эксплуатацию всего комплекса намечен на 2016 год. Общая стоимость проекта — более 25 миллиардов рублей.

В защиту труб вложили миллиарды

ОАО «Сургутнефтегаз» ввело в эксплуатацию завод стоимостью около 2,2 миллиарда рублей, специализирующийся на антикоррозионном покрытии труб. Сильные инвестиции окупаются за счет повышения износостойкости нефтяных трубопроводов, улучшения их гидравлических характеристик, минимизации риска порывов при воздействии так называемой пластовой воды, быстро разъедающей незащищенный металл. Между тем частые порывы внутрипромысловых трубопроводов стали основной причиной экологического загрязнения земель Югры. Комплекс позволит обрабатывать ежегодно 684 километра труб и 15 тысяч соединительных деталей.

Энел наградил студентов и преподавателей

ОАО «Энел Россия» вручила сертификаты на право получения именных ежемесячных стипендий и премий лучшим студентам и преподавателям Уральского федерального университета. На протяжении восьми лет компания поощряет отличников, а также сотрудников вуза, которые вносят существенный вклад в развитие учебно-методической базы специальностей, связанных с энергетикой. Именной грант от компании получила также второкурсница Татьяна Пьянкова за победу в конкурсе исследовательских проектов, который проводит «Энел Россия».

На Ямале пробурили уникальную скважину

На площадке Новопортовского месторождения компания «Газпром нефть» пробурила уникальную для России скважину с длиной горизонтального ствола свыше 1,5 тысячи метров при общей протяженности 4,2 километра. 91 процент горизонтальной проходки располагается в пласте с высоким дебитом нефти, мощность ее естественного притока позволяет обойтись без проведения гидроразрыва. Предстоит пробурить еще около 90 горизонтальных скважин. Извлекаемые запасы превышают 250 миллионов тонн нефти и 320 миллиардов кубометров газа.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

Выражаем глубокие соболезнования Белоглазову Владимиру Алексеевичу, директору по общим вопросам ООО «УМК-Холдинг», в связи со смертью отца — Белоглазова Алексея Ивановича.

Алексей Иванович Белоглазов родился 1 октября 1927 года в деревне Белоглазово Тюкалинского района Омской области. Он рос без матери, воспитывался в семье старшего брата. В годы войны, после семи классов сельской школы, трудился в тылу — на Среднеуральском металлургическом заводе, позже поступил в техникум имени Ползунова, по окончании которого работал старшим механиком рудника в Восточном Казахстане, где создал семью, повстречав любовь всей жизни — Хохлову Тамару Дмитриевну.

В период учебы на металлургическом факультете УПИ Алексей Иванович вместе с супругой работал в институте «Унипромедь», затем переехал с семьей в Верхнюю Пышму, где был назначен старшим механиком шахты Центральной, параллельно получал образование в Горном институте в Свердловске.

Он поставил на ноги сына и дочь, обоим дал высшее образование, воспитал четверых внуков и двоих правнуков. Алексей Иванович имел острый и пылкий ум, обладал упорством и целеустремленностью. Начитанный и эрудированный, он всегда был готов поделиться своими знаниями и богатым опытом. Его высоко ценили на работе, у него было много друзей, которым он всегда старался помочь. Он ответственно и с любовью подходил к любому делу, легко откликался на просьбы и оставил о себе светлую память у всех, кто его знал.

Процессия с Алексеем Ивановичем Белоглазовым пройдет в четверг, 4 декабря, в 10.00 в ритуальном зале городского морга Верхней Пышмы, отпевание — в 11.00 в храме-часовне во имя святого Александра Невского на городском кладбище.

Друзья и коллеги

Транспорт Крупнейшему авиаперевозчику пришлось пересмотреть амбициозные планы

Долги не окрыляют



Анатолий Меньшиков, Югра

Один из лидеров отечественного рынка авиаперевозок, базирующийся в Западной Сибири, прилагает отчаянные усилия, чтобы остаться на плаву после череды банкротств туроператоров, резкого взлета курса валют и сокращения спроса на услуги воздушного транспорта, особенно на зарубежных направлениях, приносивших львиную долю прибыли. До последнего времени компания, введя режим жесткой экономии, демонстрировала в целом неплохие финансовые показатели. Однако маневрировать мешают как собственные кредитные обязательства, исчисляющиеся десятками миллиардов рублей, так и солидные долги бывших и действующих партнеров.

Недавно Арбитражный суд Тюменской области удовлетворил иск авиапредприятия к разорившейся турфирме, взыскав с нее около 300 миллионов рублей. Вместе с тем самого перевозчика, уже в качестве ответчика, ожидают подобные суды с другой российской авиакомпанией, двумя банками, денежные претензии предъявили также три аэропорта. В общей сложности их требования тянут на 800 миллионов рублей. Касаясь пока пуста: в ноябре не удалось выплатить транш по облигационной оферте — 2,7 миллиарда.

С одной стороны, наблюдается положительная динамика. Согласно корпоративной отчетности за 10 месяцев 2014-го поток пассажиров вырос более чем на 10 процентов по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года. Существенно увели-

чилась выручка, не может не окрылять размер операционной прибыли. С другой стороны, становится непосильным бременем обслуживание долгов, выросших с начала нулевых в десятки раз — главным образом из-за стремления топ-менеджеров увеличить, также многократно, количество современных авиационных машин. К примеру, из-за валютных скачков лизинговые платежи поднялись сразу на четверть. В нынешнем году планировалось приобрести сразу 22 заводских лайнера, включая российские «суперджет», в следующем — 46 самолетов и 96 вертолетов. От планов столь масштабного обновления парка в сжатые сроки пришлось отказаться, поскольку ставшая непосильной нагрузка может вызвать финансовый паралич, признаются экономисты авиаперевозчика.

У него, кстати, самая большая маршрутная сеть в стране, воздушные суда летают и на восточных окраинах РФ, и в ее западных государствах ближнего и дальнего зарубежья, по 117 направлениям. Оптимизация сети неизбежна. Принятая еще летом корпоративная программа снижения издержек предусматривает в течение полугода сокращение 20 процентов рейсов и десятой части персонала. Антикризисные меры, по замыслу разработчиков программы, позволят уменьшить производственные расходы на 10 миллиардов рублей. Объем краткосрочных кредитных обязательств в последние месяцы идет на спад. Но без реструктуризации долгов, отсрочки их выплаты компания может и не справиться с трудностями, с тревогой отмечают эксперты. Сейчас пред-

В ближайшее время от закупки новых воздушных судов авиакомпания, возможно, придется отказаться.

приятие вникает финансовым советам партнера — немецкого банка, продолжает переговоры с основным акционером — нефтегазовой структурой, стремится обратиться на свое «турбулентное» положение внимание федерального правительства.

За ситуацией в компании с напряжением следят другие авиаперевозчики УрФО. У них схожие проблемы, только масштаб заимствований намного меньше. Правда, от дефолта ни один не застрахован. Пока они выживают за счет трудностей конкурента определенную выгоду: сокращая кадры, югорская компания несколько снизила стоимость труда пилотов в Уральском округе — оставшихся без штурвала нередко согласны на меньшую, чем прежде, зарплату.

Инициатива На Урале старшекласников будут готовить в летчики

Дорастаи до неба

Ольга Лобовикова, Екатеринбург

На Урале предложили возродить «школу юных пилотов», где занимались бы старшекласники. По мнению инициаторов, это поможет вернуть интерес молодежи к профессии. Правда, областные власти и авиакомпании от идеи не в восторге. Почему, выяснял корреспондент «РГ».

Не время для полетов

Общественный совет Уральского управления Росавиации предложил возродить в Екатеринбурге школу юных пилотов, чтобы повысить интерес профессии в молодежной среде. И дело даже не в том, что авиакомпании испытывают кадровый голод. Как отмечают инициаторы, в стране и в нашем регионе в последние годы растет число частных самолетов. Так что к тому времени, когда нынешние школьники подрастут, пилотирование малоразмерных воздушных судов станет обычным делом. Программа подразумевает теоретическую подготовку старшекласников, а также занятия на тренажерах, имитирующих управление воздушными судами типа Ан-24 и ТУ-154. По данным авиационных властей, чтобы обучить одного человека, нужно менее 20 тысяч рублей.

К слову, проект подготовки летчиков со школьной скамьи уже осуществлялся в регионе в начале 2000-х годов при поддержке базирующейся в Екатеринбурге авиакомпании, однако впоследствии его свернули. Как пояснили «РГ» в пресс-службе авиаперевозчика, он реализовывался совместно с ДОСААФ и был приостановлен из-за отсутствия у общества самолетов, необходимых для отработки летных навыков. В пресс-службе отметили, что компания заинтересована в работе такой школы, готовящей специалистов, в первую очередь, для авиационной промышленности.

Крылья для банкиров

Представители авиаотрасли оценивают инициативу неоднозначно. Например, глава ямальской авиакомпании Василий Крюк ее одобряет, учитывая дефицит пилотов и необходимость повышать престиж профессии. — Поскольку выбор у авиаперевозчиков невелик, в эту сферу порой попадают нестойкие кадры. Из-за дефицита летчиков

Акцент



Выпускники летных училищ порой не могут трудоустроиться по специальности, потому что учебные заведения не готовят пилотов для тех типов воздушных судов, которые эксплуатируют в гражданской авиации

в минимальном размере. По мнению перевозчика, финансирование образовательных программ такого рода должны в первую очередь занимать областные или городские власти.

Между тем, как отметил в беседе с корреспондентом «РГ» начальник отдела общего, дошкольного и дополнительного образования профильного областного министерства Анатолий Соложнин, воспитание юных пилотов — отнюдь не первоочередная задача для региона, особенно в сегодняшних сложных экономических условиях.

— Вообще-то, я за такую идею. Это романтично, это здорово, увлекательно, красиво. Но бюджет формируется за счет налогоплательщиков, и инициаторы должны убедить их в том, что для Урала важно готовить именно пилотов. Все же для нас базовые направления — металлургия, инженерное дело, горнодобывающая промышленность, — отметил чиновник.

Крылья для банкиров

Представители авиаотрасли оценивают инициативу неоднозначно. Например, глава ямальской авиакомпании Василий Крюк ее одобряет, учитывая дефицит пилотов и необходимость повышать престиж профессии. — Поскольку выбор у авиаперевозчиков невелик, в эту сферу порой попадают нестойкие кадры. Из-за дефицита летчиков

в России завышенные зарплаты: командир экипажа может получать порядка 500 тысяч в месяц, — говорит он.

В то же время Василий Крюк рассказал о собственной неудачной попытке воспитания пилотов с молодых ног. Примерно 10 лет назад авиакомпания на свои деньги пробовала реализовать подобный проект: курсантам читали теорию, их готовили на тренажерах и даже была реальная практика на Як-18. Но в итоге из нескольких десятков выпускников в летные училища поступили единицы, а сам спонсор школы не получил ни одного специалиста. Правда, Василий Крюк склонен объяснять это спецификой газонезного региона, где люди «более состоятельные и хотят быть банкирами».

Между тем, по словам вице-президента ассоциации эксплуатантов воздушного транспорта (объединяет российские авиакомпании) Александра Виндмута, ситуация с дефицитом пилотов «постепенно выравнивается». Он также обратил внимание на то, что выпускники авиационных учебных заведений порой не могут трудоустроиться по специальности. Например, в 2013 году ставкой проблемой столкнулись порядка 150 человек. Все дело в том, что учебные заведения не готовят пилотов для тех типов воздушных судов, которые эксплуатируют в гражданской авиации.

Мечту оплатят родители

Тем временем нашлись предприниматели, готовые открыть в Екатеринбурге коммерческую школу юных пилотов, за обучение которых будут платить родители. Правда, как уточнил инициатор проекта Вячеслав Симонов, он реализуется при «безвозмездном партнерском участии заинтересованных организаций». По его словам, сейчас идет подготовка к набору группы. Проводить теоретические занятия планируются в одном или нескольких бизнес-центрах, чтобы будущим представителям солидной про-

А КАКУ СОСЕДЕЙ

Как рассказали «РГ» в новосибирском минобрнауки, в регионе действует учебный авиационный центр имени Александра Покрышкина. С 14-ти лет детей принимают на парашютно-десантное направление и в школу бортпроводников, с 15-ти — на летное (правда, на момент самостоятельного вылета юному пилоту должно исполниться 16). Подготовка проводится на самолетах Ан-22 и Як-52. В 2014 году на финансирование обучения детей в авиационном центре выделена почти 38,5 миллиона рублей, 37,9 миллиона залплатировано на 2015-й. Сейчас в центре занимаются более 1,7 тысячи человек, в том числе 30 курсантов — на летном направлении, 750 — на парашютно-десантном. Обучение для воспитанников бесплатное, финансированием программы помогает один из фондов.

В Ижевске дети с первого класса могут заниматься в «Школе юных летчиков». Курсанты бесплатно знакомятся с основами авиации и космонавтики, военного дела и радиотехники, отработавают летные навыки на авиатренажерах, планерах и парашютах, прыгают с парашютом. Ежегодно школа выгужает более 50 человек. Учебное учреждение муниципальное и получает деньги из городского бюджета, а также за счет грантов. В 2014-м из муниципальной казны было выделено 12 миллионов рублей.

БЛОКИ ПРОТИВ МРАМОРА

13

Здесь от одной племенной коровы в год получают по 15–20 эмбрионов, тогда как в природе возможно было бы появление только одного, максимум двух телят. Это позволило в короткие сроки увеличить количество герефордов на Южном Урале: сегодня здесь «прописаны» свыше 40 процентов всех племенных герефордов России — именно у этих бычков так называемое мраморное мясо.

Однако в этом году изменения произошли и в работе племенных хозяйств, в частности: корректируется география и объемы продаж уральских герефордов — большая часть теперь отправляется в страны Таможенного союза и за рубеж, тогда как раньше более активно их покупали российские регионы.

— В этом году мы продали в два раза меньше герефордов, чем в предыдущем, — говорит директор племазавода в Брединском районе Иван Варавин. — Активно закупают племенных животных партнеры из Казахстана, но при этом ориентируются они зачастую не на качественные характеристики, а на цену, которая теперь стала играть определяющую роль. Сегодня все хотят получить бычков даром, сбивая цену почти до себестоимости.

В течение года ценник за килограмм в живом весе снизился с 250 до 220 рублей (за телочек) и с 200 до 180 рублей (за бычков), если и дальше продолжат снижать цену, племенным хозяйствам придется балансировать на грани рентабельности. — Нам уже просто не на чем экономить — и так пояса туго затянули, — говорит Иван Варавин. — Если в прошлом году тысячу тонн дизельного топлива закупа-

Покупатели хотят получить племенных бычков даром, сбивая цену почти до себестоимости

ли, то в этом лишь 800 тонн смогли приобрести за те же деньги, земли меньше подготовили, а значит, урожай ниже. Хорошо, что хоть качество зерна нормальное. Техника куплена в кредит — порядка 22 миллионов рублей нужно выплатить. Непростая ситуация, но как-нибудь выстоим, племенной скот под ногами не погубим.

По словам Ивана Варавина, сегодня как никогда важна поддержка государства, которую нужно распределить не только на основе простого подсчета голов: более значительные средства необходимо направить тем племенным заводам и репродукторам, которые сохраняют высокий уровень генетики и чистопородность стада на протяжении многих лет.

Спрос не созрел

Чтобы переломить негативную тенденцию, потребительский спрос на говядину, в том числе мраморную, нужно уметь грамотно подогревать. Сегодня большую часть деликатесного мяса разбирает для фирменных стейков сегмент ресторанных бизнесов, охотно размещая на полках и представителю сетевого ретейла. Но конкурировать со свиной или курятиной за массового потребителя этот продукт не может. Культуру его потребления только предстоит сформировать.

— Население мраморное мясо еще не оценило, и зачастую оно находится на торговых полках рядом с обычной говядиной, — говорит начальник управления по развитию сельскохозяйственного производства минсельхоза Челябинской области Александр Завалин. — Поэтому важно развивать потребительскую культуру в регионе.

КОМПЕТЕНТНО

Леонид Мазуровский, профессор Всероссийского НИИ мясного скотоводства РАСХН, член правления Национальной ассоциации заводчиков герефордовского скота:

—Тенденция к сокращению поголовья мясного скота продолжается, если не изменится экономическое положение животноводческих хозяйств Челябинской области, которые сегодня практически не имеют свободных оборотных средств. Напомним, 20 лет назад в регионе целенаправленно делал ставку на развитие племенных хозяйств. Но часть из них сегодня утратила былой статус и мощь. Думаю, на их базе нужно создать сеть откормочных хозяйств, что позволит открыть мясному животноводству на Южном Урале новые перспективы.