

ЭКОНОМИКА УРАЛЬСКОГО ОКРУГА

РЕГИОНАЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЕ» 28 МАЯ 2015 ЧЕТВЕРГ № 113 (6684)

Выходит для читателей Свердловской, Челябинской, Курганской и Тюменской областей, Ханты-Мансийского автономного округа — Югры и Ямало-Ненецкого автономного округа.

В поддержку кошелька

Региональные власти постепенно формируют партнерские отношения с бизнесом

Страница 14



Четвертый звонок

Общественники предлагают ограничить деятельность коллекторов

Страница 14

Ход картошкой

Местные власти решили поддержать население с помощью бесплатной раздачи земли

Страница 16



ОФИЦИАЛЬНО

КУРГАНСКАЯ областная Дума приняла закон о налоговых каникулах. Он предусматривает нулевую ставку для начинающих предпринимателей, применяющих упрощенную или патентную системы налогообложения в производственной, социальной и научной сферах. Воспользоваться льготой смогут ИП, у которых не более 15 наемных работников. Закон будет действовать до 1 января 2021 года.

ДЕПУТАТЫ Челябинской городской Думы утвердили изменения в Устав города, закрепляющие одноглавую систему власти. Главу города отныне будут избирать депутаты из числа кандидатов, представленных конкурсной комиссией.

НАЗНАЧЕНИЕ

ЗАМЕСТИТЕЛЕМ министра экономического развития Челябинской области назначен Антон Бахаев, который будет курировать внешнеэкономическую деятельность и реализацию инвестпроектов в регионе.

ЦИФРЫ

250 МИЛЛИОНОВ рублей направлено в 2015 году из казны ЯНАО на поддержку малого и среднего бизнеса. Всего в рабочих портфелях фондов микрофинансирования свыше 650 проектов с общей сметой на 1,5 миллиарда рублей. С 2011 года каждый 15-й предприниматель Ямала получил субсидию из окружного бюджета.

НА 12,8 ПРОЦЕНТА сокращены расходы на содержание органов власти в Челябинской области в бюджете этого года по сравнению с прошлым.

40,3 МИЛЛИАРДА рублей составил госдолг Свердловской области на начало текущего года. За четыре месяца он снизился на 9 миллиардов рублей, что позволило Свердловской области занять 14 место в списке наименее закредитованных регионов РФ.

29,7 МИЛЛИАРДА рублей в первом квартале 2015 года перечислили налогоплательщики Челябинской области в бюджеты всех уровней, что на 13 процентов больше прошлогодних показателей. В региональный бюджет налоговые органы Челябинской области собрали 14,4 миллиарда рублей при приросте на 8,6 процента к уровню прошлого года.

БОЛЕЕ 15 миллионов рублей получило из федерального бюджета Югра на развитие информационного общества. При этом из окружного бюджета будет выделено более 6,5 миллиона рублей на условиях софинансирования.

МИЛЛИАРД рублей дополнительно выделен на ремонт дорог муниципалитетам Свердловской области из регионального бюджета.

ПРЯМАЯ РЕЧЬ



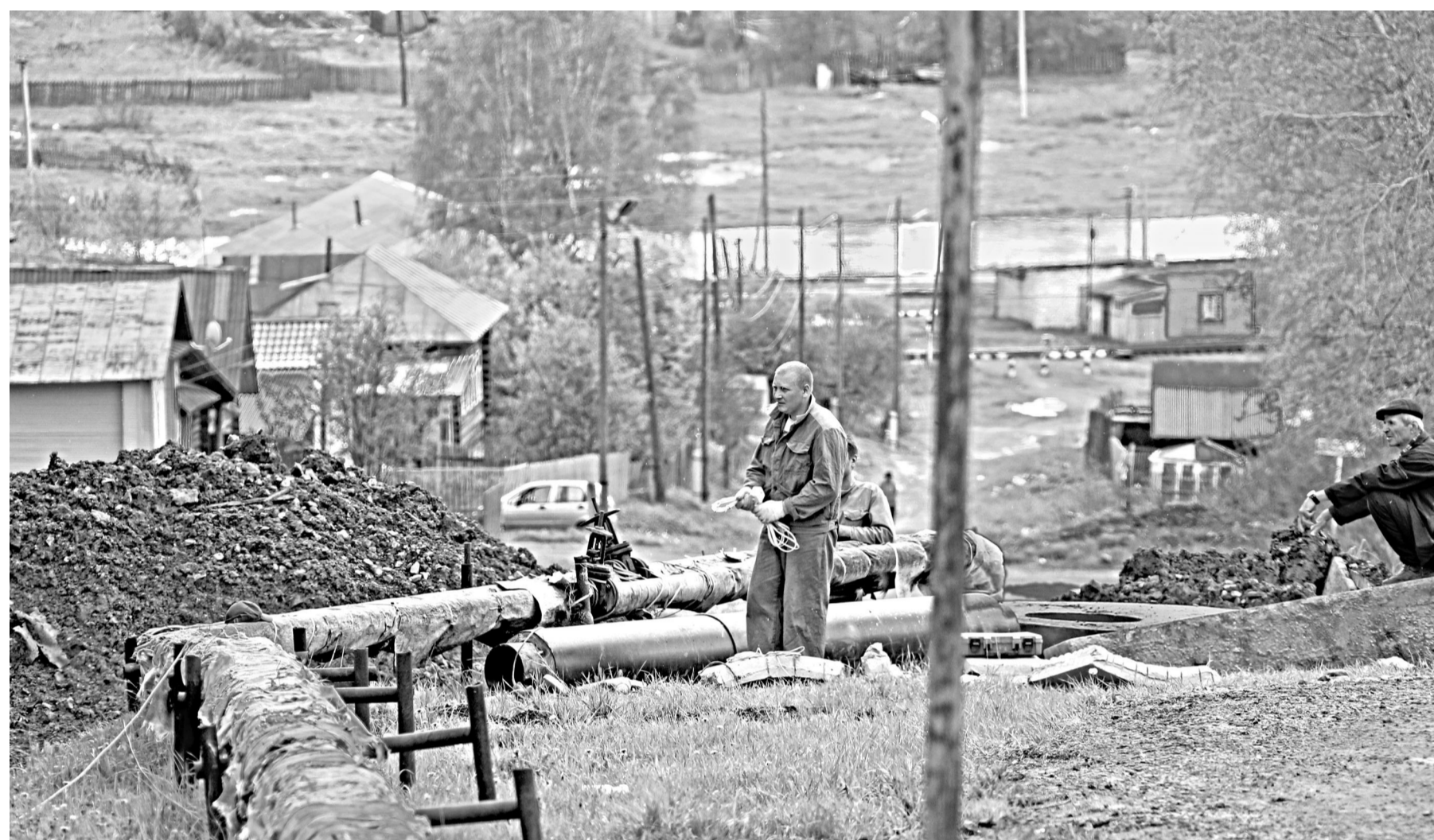
Андрей Мисюра
министр промышленности и науки Свердловской области

УРОВЕНЬ ВЗАИМНОГО ДОВЕРИЯ

— За два месяца число уральских предприятий, вошедших в перечень Минпромторга, увеличилось с трех до 23-х, сейчас в федеральном ведомстве рассматривают 16 новых заявок, 18 организаций готовы к сотрудничеству. В целом можно отметить достаточно высокую активность бизнеса. Если в апреле, когда стартовала программа, предприниматели неохотно шли на контакт, то после поступления первых субсидий число обратившихся существенно выросло.

Опыт Перевод частного сектора на индивидуальное отопление позволит уральским городам экономить миллионы рублей

Выпутаться из сетей



ТАТЬЯНА АНДРЕЕВА

Ирина Ошуркова,
Свердловская область

Акцент

Наиболее эффективный вариант подбирается индивидуально, с учетом особенностей территории, возможностей использования недорогого местного топлива

Несколько лет назад Среднего Урала прослезился, подсчитав, сколько денег теряется каждый отопительный сезон из-за прорех в старых сетях. Учитывая неуклонный рост стоимости энергоресурсов, проблема более чем серьезная. Для ее решения в регионе приступили к разработке новых схем теплоснабжения — они уже внедряются в 11 наиболее проблемных муниципалитетах региона. На реализации пилотных проектов в 2014 году из областного бюджета было выделено более 800 миллионов рублей. Что в результате изменилось в городах и поселках, выяснял корреспондент «РГ».

Индивидуальный подход
Естественно, пилотные проекты находятся на разных стадиях реализации. Если в Белоярском городском округе после строительства шести газовых котельных и модернизации 15 километров тепловых сетей осталось лишь завершить благоустройство, то в Ирбитском, Камском и Североуральском районах, кото-

рые присоединились к программе последние, дело дошло только до согласования и экспертизы документации.

Схемы теплоснабжения в каждом муниципальном образовании тоже совершенно разные. Где-то требовалась реконструкция существующей котельной, а где-то — строительство совершенно новой. В одних населенных пунктах проходит перекладка ветвей труб, в других от сетей вообще решили избавиться, а частных перевести на индивидуальное отопление с помощью газового котла.

Масштабы модернизации тоже отличаются. Так, в Верхотурском городском округе она коснулась 50 километров сетей и 16 котельных, а в Дегтярском построили пока только один новый теплоисточ-

ник и запланировали возвести еще два. К слову, отнюдь не во всех муниципалитетах котельные переводят на газ. Наиболее эффективный вариант подбирается индивидуально, с учетом особенностей территории, возможностей использования недорогого местного топлива. В Верхотурье, например, две котельные работают на газе, а остальные — на отходах лесоперерабатывающих предприятий, что позволяет решить еще и экологическую проблему.

Помимо прочего, у проектов разные источники финансирования (в том же Верхотурье отработано государственно-частное партнерство), и, конечно, разные затраты. Един только основной принцип — уйти от накопления долгов из-за потери тепла, уменьшить счета потребителей и сде-

лать сети максимально надежными и эффективными.

Каждому по котелку

Одной из самых проблемных с точки зрения теплоснабжения территорий считался поселок Верхние Серги. Зато и результаты, которых удалось здесь достичь за два года, очень показательны и действительно впечатляют. Из-за неэффективности прежней схемы теплоснабжения муниципалитет накапливал в год около 12 миллионов рублей долгов. Причем, выскать их не с кого: потребители платят исправно, тепло, как говорится, просто вылетало в трубу — 70 процентов потерь приходилось на выдавший виды теплопункт, 30 — на дымовые сети.

До недавнего времени отоплением и горячей водой весь посе-

лок обеспечивала котельная местного градообразующего предприятия, которому учреждения соцсферы и жители города задолжались в общей сложности 72 миллиона рублей. В условиях и без того нестабильной финансово-экономической ситуации неплатежи жилищно-коммунальной сферы могут оказаться для завода критическими.

Чтобы освободить промпредприятие от непосильной социальной нагрузки, необходимо было отсечь от централизованного теплоснабжения весь частный сектор и подключить его к газовой трубе — таким образом, у каждого домовладельца будет автономное отопление. Кроме того, предстояло построить две новые котельные для теплоснабжения многоквартирных домов, детских школ, музеев. Одна из них уже готова, монтаж оборудования закончен. Планируется запустить котельную в июне после завершения пусконаладочных работ. Она возьмет на себя обеспечение горячей водой половины жилфонда и объектов соцсферы поселка.

→ 14

КОРОТКО

Молодые мастера с Урала завоевали «серебро»

Команда Свердловской области заняла второе место на чемпионате WorldSkills Russia-2015, состоявшемся в Казани. Уральцы завоевали 61 медаль, показав превосходные результаты в таких компетенциях, как мехатроника, электроника, прототипирование, кузовной ремонт, графический дизайн, видеомонтаж, выпечка. «Золото» чемпионата досталось команде Республики Татарстан (69 медалей), замыкает тройку лидеров Москва (60 медалей). «Наша команда доказала, что Свердловская область является лидером в подготовке самых нужных для экономики страны кадров. Уральской промышленности нужны высококвалифицированные кадры, и движение WorldSkills позволяет интегрировать нашу промышленность с международной системой подготовки кадров», — отметил губернатор Свердловской области Евгений Куйвашев.

Тюменцы стали беднее

До 25 тысяч рублей снизился размер текущих среднедушевых доходов в Тюменской области, сократившись на четверть по сравнению с последними месяцами прошлого года. 11,4 процента населения имеют доходы ниже прожиточного минимума. В 2014-м доход каждого четвертого жителя не превышал 12 тысяч рублей. В тюменском регионе, включая автономные округа, до планки прожиточного минимума не дотягивает 12,1 процента населения. Точно такой же показатель был зафиксирован в кризисном 2009-м.

Эксперты в сфере энергосбережения объединились

По инициативе Института энергосбережения Свердловской области государственные учреждения в сфере энергосбережения и повышения энергетической эффективности из 13 субъектов РФ создали ассоциацию. Цель объединения — сформировать экспертное сообщество на уровне тех регионов, где идет опережающее развитие, чтобы инициировать необходимые изменения в федеральном законодательстве, предлагать новые эффективные инструменты реализации государственной политики профильным региональным ведомствам. В течение первого года председательствовать в совещательном органе будет Свердловская область.

Зауралье оказалось вне конкуренции

Курганская область заняла одно из последних мест (79-е из 82-х) в рейтинге субъектов РФ по степени интенсивности конкуренции и состоянию конкурентной среды. Он составлен ФАС России по итогам 2014 года на основе четырех критериев: количества (с учетом динамики) предприятий, жалоб в ФАС на нарушения, состояния товарных рынков и опроса бизнесменов. Эксперты отмечают, что позиция в рейтинге имеет большое значение для властей, поскольку показывает, насколько регион хорош для ведения бизнеса. В Курганском ФАС пока не готовы прокомментировать причины отставания Зауралья.

У свердловчан выросли зарплаты

Свердловская область по итогам 2014 года вошла в двадцатку регионов РФ по уровню благосостояния семей, поднявшись на одну строчку. Соответствующее исследование проведено экспертами РИА Рейтинг по данным Росстата. Отметим, что в январе-марте 2015 года среднемесячная заработная плата в Свердловской области выросла на 7,1 процента к уровню аналогичного периода прошлого года. В числе лидеров по темпам ее роста — производственные резинеры и пластмассовых изделий (11,7 процента к уровню января-марта 2014 года), сельское хозяйство (11,3), операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг (10,4 процента).

Прилавки Южного Урала заполонил дешевый фальсификат

В рамках проекта «Народный контроль» в торговой сети Челябинска проведена закупка сливочного масла девяти производителей. Все образцы переданы в лабораторию для проведения жирнокислотного анализа. Результаты шокировали даже самих контролеров: восемь из девяти образцов оказались не сливочным маслом, а спредом — продуктом на основе растительного (пальмового) масла. Материалы контрольной закупки направлены в прокуратуру Челябинской области.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

только на сайте ural.rg.ru

В Челябинске создадут интерактивную карту опасных дорог

<http://www.rg.ru/2015/05/25/reg-urfo/karta-anons.html>

ФИЛИАЛЫ ФГБУ «РЕДАКЦИЯ «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЫ»

ЕКАТЕРИНБУРГ: ул. Тургенева, 13, офис 820. Телефон/факс (343) 371-24-84, 355-30-68. E-mail: san@rg-ural.ru
ТЮМЕНЬ: ул. Осипенко, 81, офис 1004. Телефон/факс: (3452) 75-20-79, 75-20-86. E-mail: man72@mail.ru
ЧЕЛЯБИНСК: Свердловский пр., 60. Телефон/факс: (351) 727-73-33, 727-78-08. E-mail: chel@rg.ru

СИСТЕМООБРАЗУЮЩИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ, ЗАРЕГИСТРИРОВАННЫЕ В УРФО

Источники: Минпромторг РФ



Анатолий Горлов, Наталья Швабузар, «Российская газета»

14 Продолжение темы

ВЫПУТАТЬСЯ ИЗ СЕТЕЙ

13 → Для ускорения запуска второй котельной принято решение дополнительно выделить муниципалитету 21 миллион рублей. Уже этим летом предстоит отключить вторую часть Верхних Серег от котельной завода. Показательно, что жители частного сектора, которые не успели установить газовые котлы, согласились, чтобы не копить долги, а время перейти на печное отопление, благо печи у всех сохранились.

Всего в Верхних Сергах будет газифицировано 900 домов: 260 из них уже подключены, проекты для 450 выполнены — как только хозяева будут готовы, объекты подключат в течение месяца. Остальные проекты пока проходят госэкспертизу — именно владельцам этих домов придется на будущую зиму запастись дровами. — Раньше мне каждый месяц приходил счет за отопление на 2500 рублей. Где это видно, чтобы в поселке платили в два раза больше, чем в Екатеринбурге? Когда поставил свой котел, сумма уменьшилась ровно в пять раз, — рассказал корреспонденту «РГ» Борис Павлов — один из тех жителей Верхних Серег, которые уже испытали на себе все прелести индивидуального теплоснабжения. Правда, за подключение пришлось заплатить около ста тысяч рублей, но в будущем эти траты компенсирует экономия на текущих платежах.

— Мы платим 700 рублей и очень довольны. Еще неизвестно, какое будет лето, а мы, если захотим, так и летом греться будем, — вторит соседу Ирина Коккина. По проекту газификация поселка должна завершиться к отопительному сезону 2016–2017 го-

В результате внедрения новой схемы долги Верхотурья перед энергетиками за прошедшую зиму не выросли, что для этого города почти сказка

дов. После этого лет 25, пока не подойдет время плановой реконструкции, местные жители не будут испытывать никаких проблем с отоплением.

Ошиблись в расчетах

Уже по итогам завершившегося отопительного сезона некоторые территории ощутили эффективность новых схем. Так, долги Верхотурья перед энергетиками за прошедшую зиму не выросли, что для этого города почти сказка.

Не обошлось и без проколов, конечно. Например, в поселке Белооярском, где, как уже упоминалось, модернизация близится к завершению, вдруг вспомнили о котельной воинской части. Оттапливает она всего три дома, но убытков дает на миллионы. — За этот год — восемь миллионов рублей, за прошлый — столько же. Выходит такая сумма, что проще новую котельную построить, — говорит глава Белооярского городского округа Павел Юдин.

А в Горноуральском округе обнаружили ошибку в проекте. Там тоже идет газификация частного сектора, однако к смете не было учтено строительство уличных газопроводов. Цена вопроса — 30 миллионов рублей. Проекты готовы, госэкспертизу прошли. Председатель областного правительства Денис Паслер пообещал найти деньги и на эту трубу: по его мнению, всюду, где есть частный сектор, надо переходить от централизованного теплоснабжения к индивидуальному — это принципиальная позиция областных властей.

КСТАТИ

Для модернизации жилищно-коммунального хозяйства муниципальных образований Среднего Урала будут использоваться передовые чешские технологии. На прошлой неделе подписано соглашение между министерством энергетики и ЖКХ Свердловской области, ОАО «Волжская ТЭК» и ООО «Чешские Энергосберегающие Технологии» о модернизации схем теплоснабжения Екатеринбурга. По предварительным оценкам, реализация проекта потребует более 13 миллиардов рублей.

Кроме того, подписан меморандум между администрацией городского округа Краснобукский и чешской компанией по производству котельного оборудования, которая спроектирует и построит каскадные газовые котельные.

Деловой завтрак Региональные власти постепенно формируют партнерские отношения с бизнесом

В поддержку кошелек



Елена Миляева, Свердловская область

Эксперты и журналисты подмечают некое противоречие в оценках сегодняшних реалий: пока большинство промпредприятий сетует на резкое осложнение экономической ситуации, региональные власти рисуют в целом позитивные картины. Откуда такая разница во взглядах? С этого вопроса мы начали разговор на деловом завтраке с Михаилом Черепановым, вице-президентом Свердловского областного союза промышленников и предпринимателей (СОСПП).

Михаил Григорьевич, откуда такое расхождение в оценках?

МИХАИЛ ЧЕРЕПАНОВ: Из-за разницы в подходах. Оптимисты сегодня говорят о том, что кризиса не было и нет, а трудности пошли экономикой только на пользу. Пессимисты находятся в тревоге и напряженном ожидании худшего. По моей оценке, ситуация еще не устоялась. Но уже можно утверждать, что самые мрачные прогнозы не сбылись — во многом благодаря господдержке бизнеса.

На мой взгляд, главный результат изменений в экономике, которые произошли в последнее время и еще продолжаются, — отрезвление. Работодатели много лет испытывали пресыщенность: профсоюзы и региональные власти вынуждали нас непрерывно повышать оплату труда. Это понятное желание. Но мы тогда видели, что рост зарплат в последние годы не соответствовал темпам увеличения производительности труда. Сейчас с общим снижением зарплат в стране появилась объективная оценка труда. Это полезно.

То есть кризис еще в разгаре? Мы не достигли дна?

МИХАИЛ ЧЕРЕПАНОВ: Думаю, нет. Многие предприятия малого и среднего бизнеса (МСБ) не адаптировались к ситуации, они испытывают трудности, уходят в серую зону, принимают и другие вынужденные меры для сохранения бизнеса. Говорить о том, что мы достигли дна и отталкиваемся от него, можно будет только тогда, когда эти компании начнут подниматься так же, как крупные, которые либо получили господдержку, либо нашли рыночные способы решения своих проблем.

СОСПП опубликовал недавно рейтинг негативных факторов, влияющих на инвестиционную деятельность предприятий в 2014 году, составленный по результатам опроса промышленников. На первое место они поставили как раз неэффективность мер государственной поддержки. То есть бизнес считает, что недостаточная помощь — это даже хуже, чем высокие ставки по кредитам (этот фактор оказался на втором месте)?

МИХАИЛ ЧЕРЕПАНОВ: Во-первых, мне кажется, что на результат повлияло психологическое состояние руководителей предприятий на момент проведения опроса. Это был период тревог и ожиданий,

Акцент

Соперничество регионов выражается в совершенно объективных фактах: деньги инвесторов текут туда, где лучше работает власть

некоторой растерянности директоров, которые очевидно видели потери и неочевидно — возможности. И первое, чего бы им хотелось, — поддержка со стороны.

Второй момент — объективность этой оценки. У меня есть ощущение, что меры поддержки прошли мимо большинства наших предприятий. В конце прошлого года и начале нынешнего помощи ждали многие, но государство решило поддержать только системообразующие предприятия, которые гарантированно сохраняют экономическую страну в условиях ограниченных ресурсов. В этот перечень вошли 14 компаний Среднего Урала. Они получили возможность субсидирования процентных ставок по кредитам, а также помощь при расчетах с банками.

А на что могут рассчитывать остальные предприятия, прежде всего средние и малые, которым и без того тяжелее, чем крупным, пережить кризис?

МИХАИЛ ЧЕРЕПАНОВ: Здесь работают другие инструменты, региональные. Через институты поддержки предпринимательства и областные фонды в прошлом году пошел около полумиллиарда рублей для ста предприятий малого и среднего бизнеса.

На уровне региона есть понимание того, как помочь бизнесу пережить этот непростой период? **МИХАИЛ ЧЕРЕПАНОВ:** Да, и должен отметить, что наши власти отбросили чиновничий формализм и начали действовать нетривиально, решая в ручном режиме проблемы конкретных предприятий быстро и решительно, как на фронте.

Предоставляемая господдержка на ваш взгляд достаточна? Или может быть более эффективны другие формы?

МИХАИЛ ЧЕРЕПАНОВ: Не нужно дополнительных денег или новых законов, гораздо важнее своевременные расчеты государственных монополий и корпораций со своими подрядчиками. Сейчас накопленные долги составляют несколько миллиардов рублей, являются угрозы возникновения «пирамид» взаимных платежей. И в первую очередь от этого страдают те, кто находится в самом конце этой цепочки — малый и средний бизнес.

По данным опроса Российской экономической школы, только восемь процентов предприятий-экспортеров пользуются господдержкой, а 40 процентов вообще не знают о возможности ее получить. **МИХАИЛ ЧЕРЕПАНОВ:** В большей мере им нужна помощь в маркетинге, продвижении, потому что у нас множество предприятий, которые могли бы продавать свою продукцию за рубеж, но не зна-

ют, как это делать. Сейчас всего два процента субъектов МСБ работают на внешних рынках. В Италии, например, таковых более 40 процентов.

Нужно работать с предпринимателями через профессиональные объединения: обучать, предоставлять информацию. Чтобы открывать для них новые рынки, должны активизироваться торговля РФ за рубежом и, наоборот, зарубежные в России. Например, недавно в Екатеринбурге побывал посол Вьетнама, где, оказывается, планируют строить большую газопровод. Это новый рынок, который наши заводы не рассматривали как перспективный, а он, оказывается, может представлять интерес для свердловских производителей. Такие рынки нужно искать, смело на них выходить, продвигать собственную продукцию и регион в целом.

С 2015 года начал действовать федеральный фонд развития промышленности. Предприятия Свердловской области активно пользуются этим инструментом: 11 процентов всех заявок поступило со Среднего Урала...

МИХАИЛ ЧЕРЕПАНОВ: Да, в программу фонда попали 45 наших предприятий. Условия хорошие: займы под пять процентов. Насколько я знаю, первые решения по конкретным суммам для наших компаний уже приняты, например, 300 миллионов рублей выделено Уральскому дизель-моторному заводу, который в числе нескольких других российских предприятий выполняет программу создания российского дизеля.

Кстати об импортозамещении. Аграрии не раз заявляли о том, что им нужно понимать, сколько продлятся санкции, чтобы планировать свои проекты. Насколько остра такая проблема для промышленности?

МИХАИЛ ЧЕРЕПАНОВ: Когда говорят об импортозамещении, то вкладывают в это понятие разные смыслы. Вот пример: «Уральские локомotive» самостоятельно организуя производство вагонных тележек, сертифицируют их и снижают себестоимость своей продукции. Завод таким образом решает конкретную задачу на текущее время.

Но дальше, если наша тележка стала конкурентоспособной по отношению к иностранным аналогам, что мешает продавать ее за рубеж? То есть в моем понимании настоящее импортозамещение — это выход на внешние рынки. Тогда наш продукт будет конкурентоспособен в любом случае, вне зависимости от санкций.

Но далеко не у всех предприятий есть такие амбиции, чаще всего их руководство решает локальные, краткосрочные задачи.

В начале 2016 года в Свердловской области должен вступить в силу долгожданный закон о промышленной политике. Чего ждете от него предпринимательское сообщество?

МИХАИЛ ЧЕРЕПАНОВ: К моменту создания федерального закона «О промышленной политике в РФ» областной законопроект уже был разработан. Поэтому решили подождать с его принятием и доработать проект с учетом федерального документа. Чего мы от него ждем? А что вообще нужно бизнесу от власти? Стабильности. Предсказуемости действий. Правил игры, которые позволят предпринимателям снизить свои риски.

Михаил Черепанов: Настоящее импортозамещение — это выход на внешние рынки. Тогда наш продукт будет конкурентоспособен в любом случае, вне зависимости от санкций.

МИХАИЛ ЧЕРЕПАНОВ: Не вполне. Он дал дополнительные механизмы господдержки. Но дальше мы ждем подзаконных актов, и Российский союз промышленников и предпринимателей будет участвовать в их создании, чтобы появлялись новые инструменты для развития экономики и поддержки предпринимательства.

Когда меняются правила игры на федеральном уровне, региональные власти вряд ли могут повлиять на ситуацию. А что реально сделать для развития бизнеса на уровне субъекта Федерации?

МИХАИЛ ЧЕРЕПАНОВ: Создать благоприятный инвестиционный климат. Соперничество регионов выражается в совершенно объективных фактах: деньги инвесторов текут туда, где лучше работает власть. Конечно, на климат влияют многие факторы: уровень коррупции, тарифы, сроки регистрации бизнеса, подключение к инфраструктуре и так далее, но на первом месте — внимание к инвестору, уважение к нему.

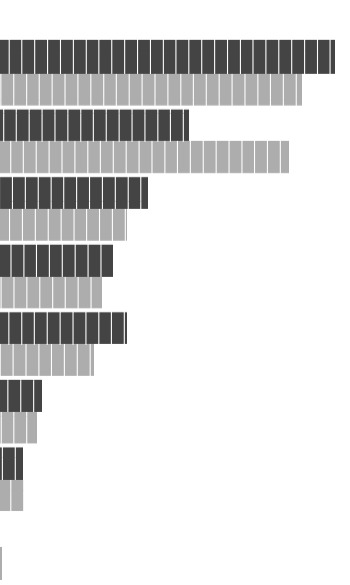
Изда в год при опросе членов СОСПП мы предлагаем им оценить, насколько им удовлетворены взаимоотношения с различными органами региональной и федеральной власти. Речь о отношении власти к бизнесу зависит не только от первых лиц области, но и от всей команды: министров, начальников отделов в министерствах, просто рядовых специалистов. Результаты опроса показывают: бизнес готов сотрудничать с государством, но ждет от него ответной положительной реакции.

В масштабе страны оценку бизнесом отношения к нему власти можно отследить по аналогичным опросам РСПП. Замечу, что вариант ответа «как к кошельку» — один из самых часто встречающихся, хотя в 2014 году число ответивших таким образом в сравнении с 2013-м уменьшилось.

Кстати, несколько лет назад мы учредили приз «Золотая стрела», который ежегодно вручаем одному из региональных министров, выбранному по результатам опроса. Respondенты оценивают открытость исполнительных органов власти, отсутствие бюрократизма, практическую помощь предприятиям, а в конечном итоге — содействие улучшению инвестиционного климата. В этом году в лидерах этого рейтинга — областные министерства образования и АПК.

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ОТВЕТОВ НА ВОПРОС: «КАК ВЫ ОЦЕНИВАЕТЕ ОТНОШЕНИЕ ВЛАСТИ К БИЗНЕСУ?», % ОПРОШЕННЫХ

Источники: доклад РСПП о состоянии делового климата в России в 2014 году
Примечание: можно было выбрать несколько вариантов ответа



Михаил Черепанов: Настоящее импортозамещение — это выход на внешние рынки. Тогда наш продукт будет конкурентоспособен в любом случае, вне зависимости от санкций.

МИХАИЛ ЧЕРЕПАНОВ: Не вполне. Он дал дополнительные механизмы господдержки. Но дальше мы ждем подзаконных актов, и Российский союз промышленников и предпринимателей будет участвовать в их создании, чтобы появлялись новые инструменты для развития экономики и поддержки предпринимательства.

Когда меняются правила игры на федеральном уровне, региональные власти вряд ли могут повлиять на ситуацию. А что реально сделать для развития бизнеса на уровне субъекта Федерации?

МИХАИЛ ЧЕРЕПАНОВ: Создать благоприятный инвестиционный климат. Соперничество регионов выражается в совершенно объективных фактах: деньги инвесторов текут туда, где лучше работает власть. Конечно, на климат влияют многие факторы: уровень коррупции, тарифы, сроки регистрации бизнеса, подключение к инфраструктуре и так далее, но на первом месте — внимание к инвестору, уважение к нему.

Изда в год при опросе членов СОСПП мы предлагаем им оценить, насколько им удовлетворены взаимоотношения с различными органами региональной и федеральной власти. Речь о отношении власти к бизнесу зависит не только от первых лиц области, но и от всей команды: министров, начальников отделов в министерствах, просто рядовых специалистов. Результаты опроса показывают: бизнес готов сотрудничать с государством, но ждет от него ответной положительной реакции.

В масштабе страны оценку бизнесом отношения к нему власти можно отследить по аналогичным опросам РСПП. Замечу, что вариант ответа «как к кошельку» — один из самых часто встречающихся, хотя в 2014 году число ответивших таким образом в сравнении с 2013-м уменьшилось.

Кстати, несколько лет назад мы учредили приз «Золотая стрела», который ежегодно вручаем одному из региональных министров, выбранному по результатам опроса. Respondенты оценивают открытость исполнительных органов власти, отсутствие бюрократизма, практическую помощь предприятиям, а в конечном итоге — содействие улучшению инвестиционного климата. В этом году в лидерах этого рейтинга — областные министерства образования и АПК.

КАЗАЛОСЬ БЫ, НЕПРОФИЛЬНЫЕ ДЛЯ СОЮЗА ПРОМЫШЛЕННИКОВ МИНИСТЕРСТВА

МИХАИЛ ЧЕРЕПАНОВ: Я бы так не сказал. Сельское хозяйство активно развивается в нашей области, в этой отрасли есть неплохие возможности для роста. Что касается образования, то вопрос дефицита профессиональных кадров еще в прошлом году стоял в упомянутом рейтинге негативных факторов на первом месте. Сегодня ситуация меняется, в том числе благодаря проекту «Уральская инженерная школа».

ИНИЦИАТИВА Общественники предлагают ограничить деятельность коллекторов Четвертый звонок

Наталья Швабаур, Екатеринбург

В ЕКАТЕРИНБУРГЕ резко вырос спрос на услуги коллекторов. По данным рекрутинговой службы HeadHunter, в первом квартале 2015 года количество вакансий для специалистов по взысканию проблемной задолженности увеличилось на 37 процентов. Преимущество отдается стрессоустойчивым гражданам, которые знают законодательство и умеют вести «жесткие» переговоры. За эти навыки работодатели готовы платить от 30 до 45 тысяч рублей в месяц, что, правда, существенно расходит с ожиданиями кандидатов, рассчитывающих на 40–100 тысяч рублей в месяц.

Спрос на коллекторов в последние годы был устойчивым, рост начался, когда осложнилась экономическая ситуация и количество неплательщиков по кредитам стало увеличиваться, — комментирует Анна Хвостова, директор уральского филиала HeadHunter.

Поданным ЦБ РФ, общий объем просроченных кредитов в стране достиг пятилетнего максимума — порядка триллиона рублей. Среднестатистический заемщик тратит на погашение долга почти 40 процентов ежемесячного дохода, при этом просрочка все равно растет: если в первом полугодии 2014 года она составляла 13 процентов, то сейчас уже 17 процентов от общего объема платежей.

Также приметой нашего времени можно назвать появление антиколлекторов — предпринимателей, которые за определенную плату готовы взяться за урегулирование долга. Правда, в большинстве случаев под этой маской скрываются банальные мошенники, уверен Дамир Садритдинов, руководитель свердловского представительства межрегиональной общественной организации по защите прав потребителей «Блок-Пост».

Общероссийский народный фронт (ОНФ) запустил проект «За права заемщиков», который показал, что банки ведут себя довольно агрессивно, буквально навязывают кредитные карты. Плюс реклама, которая прививает идеологию потребления: бери, покупай прямо сейчас. В ходе мониторинга мы нашли уникального заемщика, у которого одновременно 52 кредита! Неразумность такой финансовой политики не может не тревожить. В случае глобального кризиса это чревато социальным взрывом, — говорит Евгений Артюх, депутат Заксобрания Свердловской области, член ОНФ.

По словам Андрея Тишковского, руководителя коллекторской практики в юридической компании, общее количество специалистов по взысканию долгов в России подсчитать не поддается, поскольку их деятельность не лицензируется и не регламентируется федеральным законодательством. На ресурсе Коллектор.ру перечислены тысяча агентств, из них порядка 30–40 работают в Свердловской области, но эта цифра постоянно меняется.

Попытки заняться саморегулированием рынка предпринимаются с 2006 года, однако до сих пор успешным не увенчались.

Сегодня в Национальную ассоциацию профессиональных коллекторских агентств входят не более 20 крупных компаний с долевой портфельными в несколько миллиардов рублей. Именно по их инициативе были разработаны профстандарты, которые игроки рынка восприняли неоднозначно. Кто-то полагал, что это попытка монополизировать отрасль. Видимо, по той же причине уже в третий раз в Госдуме блокируется принятие закона о коллекторской деятельности.

— Рынок молодой, маржинальность его сильно переоценена: добросовестные граждане закрывают просрочку еще на ранней стадии, все остальное — так называемые плохие долги, связанные с низкой финансовой грамотностью заемщиков либо с сознательной кредитной перегрузкой клиента банком, — отмечает Андрей Тишковский. — Имижд коллектора в России сильно подпорчен работой непрофессионалов, которые закупают должников, распирают стены в подъездах и т.п. На самом деле смысл коллекторской деятельности в том, чтобы выяснить причину неплатежа и мотивировать заемщика вернуть долг без обращения в суд.

18 мая ОНФ предложил внести поправки в закон о потребительском кредитовании. Этому нормативному акту в июле исполняется ровно год, но по сути он никак не повлиял на коллекторскую практику в России. Даже сам факт продажи долгов небанковской организации вызывает споры у юристов. По идее, это возможно только с согласия заемщика и должно быть оформлено отдельным пунктом в договоре кредитования.

— Сегодня коллекторам не разрешается только беспокоить должников по ночам. Мы предлагаем расширить статью 15 и запретить им связываться с заемщиком чаще четырех раз в сутки, а также передавать информацию о долге третьим лицам. Кроме того, коллекторы будут обязаны не менее трех лет хранить всю документацию о работе с должником, — поясняет Евгений Артюх.

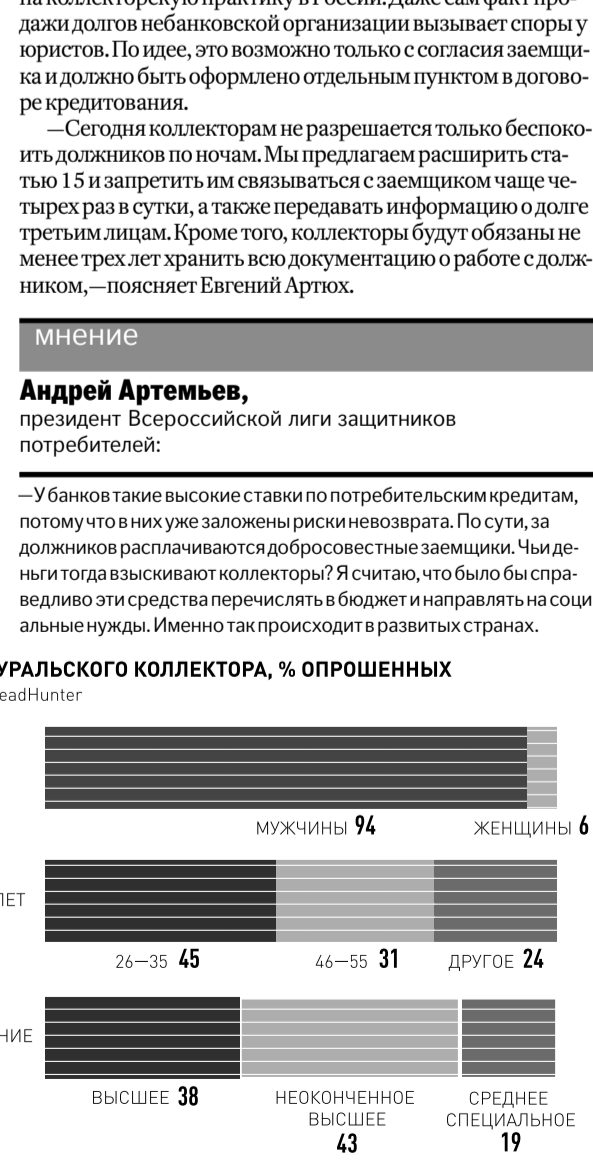
Мнение

Андрей Артемьев, президент Всероссийской лиги защитников потребителей:

— У банков такие высокие ставки по потребительским кредитам, потому что в них уже заложены риски невозврата. По сути, за должников расплачиваются добросовестные заемщики. Чьи деньги тогда взыскивают коллекторы? Я считаю, что было бы справедливо эти средства перечислять в бюджет и направлять на социальные нужды. Именно так происходит в развитых странах.

ПОРТРЕТ УРАЛЬСКОГО КОЛЛЕКТОРА, % ОПРОШЕННЫХ

Источники: HeadHunter



Отдых На Урале открылся сезон водного туризма Налегли на весла



ИЛЬЯ ГАУФНИЕР

Юлия Борисова,
Свердловская область

Губернатор Свердловской области Евгений Куйвашев и полномочный представитель президента РФ в Уральском федеральном округе Игорь Холманских приняли участие в открытии сплава по реке Чусовой.

Знаменитая уральская река — одно из самых популярных мест для внутреннего и въездного туризма в регионе. Здесь проводятся популярные фестивали «Чусовая — река родная», соревнования по технике водного туризма, коммерческие и спортивные сплавы. В 2014 году природный парк «Река Чусовая» посетили 48 тысяч человек — на 16 процентов больше, чем в 2013-м.

Перед началом сплава в деревне Усть-Утка прошло совещание с активом движения «В защиту человека труда» по вопросам развития туристического потенциала уральских регионов.

— Развитие внутреннего и въездного туризма вписано в стратегию развития Свердловской области. В рамках этой программы, сохраняя уникальный природный потенциал территории, необходимо сфор-

мировать здесь современную туристическую инфраструктуру. Это колоссальные вложения, поэтому необходимо активно привлекать бизнес для строительства гостиниц, кафе и других объектов гостеприимства, — отметил Евгений Куйвашев.

Евгений Куйвашев (на переднем плане слева) и Игорь Холманских (справа) прошли на катамаране мимо живописных берегов Чусовой.

АПК В Свердловской области законодательно закреплены приоритеты господдержки сельского хозяйства

Правовое поле

Дарья Кезина, Свердловская область

На фоне сложной политической и экономической ситуации термин «продовольственная безопасность» приобретает особое звучание. О том, готовы ли сельхозпроизводители Свердловской области обеспечить население продуктами питания, и о роли законодательной власти в решении проблем АПК рассказал председатель комитета по аграрной политике, природопользованию и охране окружающей среды Законодательного собрания Свердловской области Илья Гауфнер.



Илья Гауфнер: Крупные сельхозпредприятия уже насытились субсидиями, и теперь власти следует все силы, энергию и деньги направить на поддержку фермеров.

В ракурсе продовольственной безопасности это прежде всего дефицит говядины — область обеспечивает себя лишь на 20 процентов. Субсидии производителям мяса по федеральной и областной программам в совокупности составляют 100 рублей за килограмм продукции, но все же ситуация меняется медленно. В меньшей степени регион испытывает нехватку свинины (на Среднем Урале производится 60 процентов от потребности) и курятины (70%).

Вторая проблема — дефицит местных овощей закрытого грунта. У нас есть предприятия, которые строят современные теплицы, но это очень капиталоемкий бизнес: один гектар требует примерно 100 миллионов рублей вложений. Чтобы поддержать эту инициативу, государство субсидирует подобные проекты.

А как обстоят дела с производством молока?
Илья Гауфнер: Это третья проблема. Программа поддержки молочного

необходимо выделять минимум миллиард рублей в год, тогда перевооружение пойдет быстрее. Но решить эту проблему разом, за год, не получится. Остро не хватает людей со специальным образованием, желающих освоить новую технику. Важный социальный момент: чем занять людей, высокообразованных при покупке нового оборудования, в несколько раз увеличивающего производительность труда? Это необходимо предусмотреть заранее.

Сами производители молока постоянно поднимают проблему сбыта. Фермерам не под силу пробиться в торговые сети. Чем могут им помочь власти?
Илья Гауфнер: Принята федеральная программа субсидирования логистических центров, которые принимают продукты от фермеров, личных подсобных хозяйств (ЛПХ) и доставляют их в магазины. Областной программы пока нет — разрабатывать ее должно правительство, и на ее реализацию необходимо за-

Илья Гауфнер: Нужно развивать малые формы, особенно семейные фермы, помогать ЛПХ вырастать до уровня фермерских хозяйств. Действующие областные законы позволяют нам это делать. Профильное министерство должно активизировать обучение сельских малых предпринимателей. Крупные сельхозпредприятия, на мой взгляд, уже насытились субсидиями, и теперь власти, в том числе и законодательной, следует все силы, энергию и деньги направить на поддержку фермеров.

Работа над какими законопроектами для вашего комитета приоритетна в 2015 году?

Илья Гауфнер: 20 мая принят разработанный нами закон о продаже алкогольной продукции в розничной торговле: в области введен полный запрет на продажу алкоголя в нестационарных объектах. Кроме того, мы закрепили законодательно ряд важных моментов, которые до этого были прописаны лишь в постановлении правитель-

Акцент

Важен и социальный аспект развития молочного животноводства: деревня жива, пока в ней есть коровы, а молочная ферма — это для деревни своего рода градообразующее предприятие

направления в регионе работает давно, более 10 лет, но ее средств недостаточно. Большинство коровников построено по проекту 1973 года. Условия содержания животных в них уже не отвечают современным требованиям, а себестоимость труда работников огромна. Мы изучаем опыт зарубежных коллег, в частности Чехии, Германии, где сегодня перестраивают фермы, возведенные когда-то советской технологией. Кроме того, в регионе строится 40 новых объектов.

Поставлена задача довести обеспеченность населения молоком до 70 процентов, и я уверен, что до 2020 года мы ее выполним. Сейчас этот показатель около 60 процентов. Важен и социальный аспект развития молочного животноводства: деревня жива, пока в ней есть коровы, а молочная ферма — это для деревни своего рода градообразующее предприятие. Поэтому законодательная власть вместе с исполнительной стараются развивать населенные пункты, в которых сохранились или построены новые фермы: проводим газопроводы, открываем детские сады, школы, фельдшерские пункты, строим дороги...

Как идет процесс модернизации аграрного комплекса?
Илья Гауфнер: Пока средний уровень технической оснащенности хозяйств очень низкий. По моей оценке, на технические субсидии

ложить в бюджете деньги. Вопрос будет рассматриваться на осенней сессии. Беда в том, что пока недостаточно и предпринимателей, желающих участвовать в решении этой задачи.

Сколько в целом государство вкладывает в развитие сельского хозяйства Среднего Урала?
Илья Гауфнер: В прошлом году было выделено около шести миллиардов рублей. Прямая поддержка региона составила порядка трех миллиардов, полтора выделила Федерация. Еще 1,5 миллиарда пошло на решение социальных проблем села: на программу «Сельский доктор», на поддержку семей, переехавших в деревню (компенсация 50 процентов стоимости жилья и обеспечение работой на сельхозпредприятии).

Этих денег недостаточно. Но в то же время важно не плодить иждивенчество. Я знаю колхоз, который регулярно сеует на нехватку средств, имея выручку по два-три миллиарда и прибыль 200 миллионов в год. Поэтому в поддержке села важно соблюсти баланс. И с этим прекрасно, на мой взгляд, справляется министерство АПК и продовольствия Свердловской области. Мы их постоянно контролируем, ежеквартально заслушиваем отчеты.

Какие задачи вы ставите перед собой в части депутатского контроля?
Илья Гауфнер: Прежде всего на контроле исполнение закона о продовольственной безопасности в регионе. Под пристальным вниманием, например, хлебопекарная и мукомольная промышленность, поскольку область лишь на 30 процентов обеспечена мукой собственного производства. Необходима программа помощи производителям муки.

К слову, держать руку на пульсе депутатам нашего комитета очень помогает существующий уже четыре года проект «Народный контроль», который проводит мониторинг цен на социально значимые продукты, следит, чтобы 50 процентов продукции на полках магазинов было от местных производителей, занимается выявлением фальсификата, а также нелегальных продаж алкогольной продукции.

Кроме того, депутаты контролируют эффективность управления предприятиями, находящимися в областной собственности. Например, в ближайшее время наш комитет поедет с проверкой на нижнетагильский хлебозавод, на котором 30 апреля случился пожар. По итогам примем меры.

Информация Закрытого акционерного общества «Екатеринбургская генерирующая компания»

Публикуется на основании
Постановления Правительства Российской Федерации от 21.01.2004 № 24
«Об утверждении стандартов раскрытия информации субъектами
оптового и розничных рынков электрической энергии»

I. Годовая финансовая (бухгалтерская) отчетность ЗАО «Екатеринбургская генерирующая компания» за 2014 г.

Бухгалтерская отчетность ЗАО «Екатеринбургская генерирующая компания» и аудиторское заключение по финансовой (бухгалтерской) отчетности ЗАО «Екатеринбургская генерирующая компания» по итогам деятельности за 2014 г. размещены на официальном сайте в сети Интернет www.eg-arstem.ru по ссылке www.eg-arstem.ru/about_eg2/rask_inf/information.htm

II. Структура и объем затрат на производство и реализации товаров (работ, услуг) за 2014 г.

Расходы по обычным видам деятельности (по элементам затрат)

Показатель наименование	код	За отчетный год		За предыдущий год	
		3	4	3	4
Материальные затраты	710	21 127 868	20 592 554		
Затраты на оплату труда	720	253 648	88 244		
Отчисления на социальные нужды	730	71 411	25 928		
Амортизация	740	1 369 198	662 420		
Прочие затраты	750	2 275 875	1 861 854		
Итого по элементам затрат	760	25 098 000	23 231 000		
Изменение остатков (прирост [+], уменьшение [-]): незавершенного производства	765				
расходов будущих периодов	766				

III. Показатели, публикуемые в случае применения метода расчета экономически обоснованного уровня доходности инвестированного капитала при государственном регулировании тарифов в отношении субъекта рынка электрической энергии

В связи с тем что государственное регулирование тарифов на электрическую энергию (мощность) в отношении ЗАО «Екатеринбургская генерирующая компания» не осуществляется, сведения, указанные в подпункте «в» пункта 9 Стандартов раскрытия информации, не приводятся.

IV. Предложение о размере цен (тарифов), долгосрочных параметров регулирования.

В связи с тем что государственное регулирование тарифов на электрическую энергию (мощность) в отношении ЗАО «Екатеринбургская генерирующая компания» не осуществляется, сведения, указанные в подпункте «в» пункта 9 Стандартов раскрытия информации, не приводятся.

V. Цены на электрическую энергию

I. Цена на электрическую энергию, поставляемую ЗАО «Екатеринбургская генерирующая компания».

На основании абзаца 2 пункта 5 Основных положений функционирования розничных рынков электрической энергии, утвержденных Постановлением Правительства РФ от 04.05.2012 г. № 442 ЗАО «Екатеринбургская генерирующая компания» осуществляет продажу электрической энергии по свободным нерегулируемым ценам, определяемым в договорах энергоснабжения (купли-продажи) (поставки) электрической энергии (мощности) с каждым конкретным потребителем (покупателем).

II. Цена на электрическую энергию, закупаемую ЗАО «Екатеринбургская генерирующая компания».

Цена на электрическую энергию, закупаемую ЗАО «ЕГК» для поставки клиентам (абонентам) в зоне деятельности ОАО «Екатеринбургэнерго» в 2014 г., является нерегулируемой.

Нерегулируемая цена определяется гарантирующим поставщиком ежемесячно и доводится до сведения всех покупателей на официальном сайте гарантирующего поставщика по адресу: www.eens.ru.

Дополнительно в 2014 г. ЗАО «ЕГК» осуществляло покупку электрической энергии у производителей электрической энергии по договорам купли-продажи по цене от 1,31 руб./кВт·ч до 1,47 руб./кВт·ч без НДС. В 2015 г. ЗАО «ЕГК» также осуществляло покупку электрической энергии у производителей электрической энергии по договорам купли-продажи по цене от 1,30 кВт·ч до 1,42 кВт·ч без НДС.

III. Тарифы на услуги по передаче электрической энергии.

Единные (котловые) тарифы на услуги по передаче электрической энергии, предоставляемые на территории Свердловской области с 01.01.2014 г. по 31.12.2014 г., утверждены постановлением ЭРК Свердловской области от 18.12.2013 г. № 146-ПК «Об утверждении единых (котловых) тарифов на территории Свердловской области на услуги по передаче электрической энергии» (опубликовано на официальном интернет-портале правовой информации Свердловской области www.pravo.gov66.ru 25.12.2013 г.).

Единные (котловые) тарифы на услуги по передаче электрической энергии, предоставляемые на территории Свердловской области с 01.01.2015 г. по 31.12.2015 г., утверждены постановлением ЭРК Свердловской области от 24.12.2014 г. № 255-ПК «Об установлении единых (котловых) тарифов на услуги по передаче электрической энергии по сетям Свердловской области» (опубликовано на официальном интернет-портале правовой информации Свердловской области www.pravo.gov66.ru 30.12.2014 г.) с учетом изменений, внесенных постановлением ЭРК Свердловской области от 31.03.2015 г. № 39-ПК «О внесении изменений в некоторые постановления Региональной энергетической комиссии Свердловской области» (опубликовано на официальном ин-

тернет-портале правовой информации Свердловской области www.pravo.gov66.ru 06.04.2015 г.).

VI. Основные условия договора электроснабжения (купли-продажи) с Покупателями ЗАО «ЕГК».

Предмет договора — энергосбытовая организация (Продавец) обязуется осуществлять продажу (поставку) электрической энергии (мощности) в точках поставки Покупателя (Потребителя, Абонента, Клиента), а также обязуется урегулировать с сетевыми организациями отношения по вопросу оказания услуг по передаче электрической энергии (мощности) до точек поставки Покупателя, а Покупатель обязуется принять и оплатить поставленную электрическую энергию (мощность), а также оплатить иные платежи, предусмотренные договором.

По договору электроснабжения ЗАО «ЕГК» самостоятельно урегулирует вопросы по передаче электрической энергии по сетям ТСО до точек поставки электрической энергии. По договору купли-продажи указанные отношения урегулируются Покупателем самостоятельно.

Срок действия договора электроснабжения (купли-продажи) — один календарный год с последующим ежегодным продлением на следующий календарный год в случае, если не менее чем за 30 дней до окончания срока его действия ни одна из сторон не заявит о его прекращении или изменении либо о заключении нового договора.

Вид цены на электрическую энергию (фиксированная или переменная) — в соответствии с договором (соглашением) а Покупатель цена на поставляемую электроэнергию устанавливается индивидуально и может состоять из двух составляющих: фиксированной части и переменной части или только из фиксированной части без переменной составляющей. Фиксированная часть определяется в конкретных цифрах за 1 кВт·ч (1 МВт), переменная часть определяется расчетным путем в соответствии с регламентом финансовых расчетов по договору, где изложен порядок определения нерегулируемой цены.

Форма оплаты — оплата за электроэнергию (мощность) производится путем перечисления денежных средств на расчетный счет энергосбытовой организации.

Условия по расчетам определяются индивидуально с каждым Покупателем.

Форма обеспечения исполнения обязательств сторон по договору — в случаях и в порядке, предусмотренных нормативными актами РФ и соглашением сторон, энергосбытовая организация вправе произвести частичное или полное ограничение режима потребления электрической энергии (мощности) Покупателя.

Зона обслуживания — исходя из положений действующего законодательства РФ зона обслуживания энергосбытовых организаций, к числу потребителей которых не относится население, действующим законодательством не регламентируется. Вместе с тем покупка электрической энергии осуществляется либо у гарантирующего поставщика, либо у производителя электроэнергии, либо у иного поставщика, имеющего право на распоряжение электроэнергией, в том числе иной энергосбытовой организацией по точкам поставки, находящимся в границах зоны деятельности соответствующего гарантирующего поставщика.

Условия расторжения договора — договор может быть расторгнут в случаях и в порядке, установленном законодательством и соглашением сторон.

Ответственность сторон — стороны несут ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение принятых на себя обязательств в соответствии с договором и действующим законодательством РФ. Соглашением сторон может быть предусмотрена договорная неустойка за нарушение Покупателем обязательств по оплате поставленной электрической энергии (мощности).

VII. Информация о деятельности энергосбытовой организации — ЗАО «Екатеринбургская генерирующая компания»

ЗАО «ЕГК» осуществляет свою деятельность в зоне обслуживания ОАО «Екатеринбургэнерго» (информацию по данному ИП можно уточнить на официальном сайте в сети Интернет по адресу www.eens.ru).

В связи с тем что деятельность по энергоснабжению (купле-продаже (поставке) электрической энергии (мощности) не подлежит лицензированию, ЗАО «ЕГК» не имеет лицензии на осуществление указанных видов деятельности. Иных лицензий ЗАО «ЕГК» не имеет.

Информация о банковских и иных реквизитах: ЗАО «ЕГК»

Местонахождение: 620137, г. Екатеринбург, ул. Студенческая, д. 1а, оф. 301, почтовый адрес: 620075, г. Екатеринбург, ул. Беллинского, д. 9/ул. Красноармейская, д. 26, д. 22а, телефон: (343)310-70-80, факс: (343)310-32-18, ИНН: 6670134152, ОГРН: 1069670133917, р/счет: 40702810700261002266 в Филиале Газпромбанк (ОАО) в г. Екатеринбурге, БИК: 046568945, к/счет: 30101810800000000945.

Сайт ЗАО «ЕГК» в сети интернет www.eg-arstem.ru
ЗАО «ЕГК» не осуществляет поставку электрической энергии населению, также в течение 2014 г. не вносились какие-либо существенные изменения в основные условия договоров с Покупателями.

VIII. Информация о величине установленной социальной нормы потребления электрической энергии (мощности), о случаях неприменения такой социальной нормы и ценах (тарифах) на электрическую энергию (мощность), установленных для населения и приравненных к нему категорий потребителей в пределах и сверх такой социальной нормы

В связи с тем что ЗАО «Екатеринбургская генерирующая компания» не осуществляет поставку электрической энергии населению, информация, указанная в подпункте «в» пункта 20 Стандартов раскрытия информации, не приводится.

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

Российская Газета
ТРАДИЦИОННАЯ ОТКРЫТАЯ ВЫСТАВКА РЕТРОАВТОМОБИЛЕЙ И МОТОЦИКЛОВ

Автомобильный фестиваль

«Российской газеты»

ВХОД СВОБОДНЫЙ

Фигурное вождение

Подписка на издания «Российской газеты» по льготным ценам

Конкурсы для зрителей

реклама 0+

12 июня с 11.00 до 17.00

Екатеринбург, площадка Дворца молодёжи (проспект Ленина, 1)

АКТИВНОСТЬ БИЗНЕСА

Бизнес пригласили к диалогу

В регионах УрФО проходят бизнес-форумы, приуроченные ко Дню российского предпринимательства. Так, программа II Форума малого и среднего бизнеса Челябинской области предусматривает работу нескольких дискуссионных площадок, где обсудят проблемы вовлечения малого и среднего предпринимательства (МСП) в процесс импортозамещения, перспективы развития бизнеса на селе и необходимость введения новых форм поддержки МСП. Главной темой Форума предпринимателей Зауралья станет повышение инвестиционной привлекательности региона. Здесь же запланировано проведение выставки продукции субъектов МСП региона, ярмарки инновационных проектов и финал регионального конкурса «Бизнес-идея».

На УВЗ изготовили вагон-термос

С конвейера волчанского филиала Уралвагонзавода (УВЗ) сошли первые два специализированных вагона-термоса. Они уже доставлены заказчику — одному из уральских предприятий. Вагон грузоподъемностью 95 тонн будет перевозить квадратные и круглые горячие заготовки диаметром 430 миллиметров и температурой до 1000 градусов. Производство новых изделий имеет большое значение для загрузки площадки в Волчанске и обеспечения работой жителей города.

Сдали кровь вместо колы

В екатеринбургском офисе компании Coca-Cola Hellenic состоялась акция день донора. В ней приняли участие 52 сотрудника, сдавшие 26 литров крови, что эквивалентно 126 порциям для переливания. Идея донорства стала неотъемлемой частью корпоративной культуры компании. Многие сотрудники сдают кровь регулярно. По мнению руководства, участие сотрудников в подобных акциях способствует укреплению ими своего здоровья, отказу от вредных привычек.

Вскроют новые залежи

В Уватском районе томенское подразделение Роснефти запустило в промышленную эксплуатацию Протозановское месторождение, извлекаемые запасы которого оцениваются в 1,3 миллиарда тонн. Протозановскому отведена роль локального промышленного центра с вовлечением в разработку шести близлежащих залежей. Их совокупные запасы по категории АВС1+С2 составляют около 50 миллионов тонн нефти и конденсата. Как ожидается, в текущем году на юге Тюменской области добыча нефти превысит прошлогодний показатель на четыре процента.

Инвестор «подложил свинью» соседям

Агропромышленный холдинг «Ариант» укрепляет свои позиции на продовольственных рынках Большого Урала и Сибири. В рамках реализации масштабного инвестпроекта он планирует возвести в Свердловской и Кемеровской областях комплексы полного цикла производства. В течение четырех лет на эти цели будет направлено порядка 20 миллиардов рублей: средства пойдут на возведение трех свиномкомплексов (на четыре тысячи голов каждый), собственной бойни, завода по переработке копченостей и фабрики по производству мясных изделий, ежедневно выдающей по 50 тонн продукции.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

Приглашение для участия в тендерах, проводимых ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтепродукт»

Приглашаем принять участие в открытом двухэтапном тендере с проведением торгов по следующему предмету:

«Оказание услуг по ежегодному техническому обслуживанию огнетушителей на объектах ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтепродукт».

ЛОТ №1: «Оказание услуг по ежегодному техническому обслуживанию огнетушителей на объектах, расположенных в Пермском крае».

ЛОТ №2: «Оказание услуг по ежегодному техническому обслуживанию огнетушителей на объектах, расположенных в Свердловской области».

ЛОТ №3: «Оказание услуг по ежегодному техническому обслуживанию огнетушителей на объектах, расположенных в Кировской области и Удмуртской республике».

Номер тендера — Т-389.

Последний срок подачи Заявок на участие в тендере — 15 июня 2015 г.

Более подробная информация об объявленном тендере размещена на официальном сайте ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтепродукт»: www.lukoilprp.ru (раздел «Предприятия» — «Тендеры»).

На правах рекламы

Раскрытие информации

филиалом «Свердловский» ОАО «Волжская ТГК» в рамках исполнения Постановления Правительства РФ от 21 января 2004 года № 24 «Об утверждении стандартов раскрытия информации субъектами оптового и розничных рынков электрической энергии».

В соответствии с требованиями Стандартов раскрытия информации субъектами оптового и розничных рынков электрической энергии, утвержденных Постановлением Правительства РФ от 21 января 2004 года № 24, филиалом «Свердловский» ОАО «Волжская ТГК» как производителем электрической энергии осуществлено раскрытие информации в следующем составе:

1. годовая финансовая (бухгалтерская) отчетность;
2. структура и объем затрат на производство и реализацию товаров (работ, услуг);
3. информация о тарифах на поставку электрической энергии с указанием решения уполномоченного федерального органа исполнительной власти и (или) органа исполнительной власти субъекта Российской Федерации об установлении тарифов и источника официального опубликования такого решения;
4. информация о выбросах загрязняющих веществ, оказывающих негативное влияние на окружающую среду, и мероприятиях по их сокращению на следующий год;
5. информация об инвестиционных программах производителей электрической энергии;
6. информация о расходах электроэнергетики на собственные и хозяйственные нужды генерирующего оборудования при выработке электрической и тепловой энергии (раздельно) с указанием наименования и типа станции;
7. информация об используемом топливе на электрических станциях с указанием поставщиков и характеристик топлива;
8. информация о режиме использования и состоянии водных ресурсов.

Информация согласно указанному перечню раскрыта и размещена в полном объеме на сайте ОАО «Волжская ТГК» по следующей ссылке: www.votgk.ru/clients/disclosure/

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

Инициатива Местные власти решили поддержать население с помощью бесплатной раздачи земли

Ход картошкой



Владислав Овчинников

Светлана Добрынина,
Свердловская область

Акцент

Власти города-спутника Екатеринбурга Березовского пригласили к проверенной временем мере — бесплатной раздаче участков под посадку картошки. Антикризисный проект превратили в праздник: триста семей собрались на бывшем совхозном поле, чтобы в едином трудовом порыве под бодрую патристическую музыку засеять 600 соток земли.

Земля для земляков

По распоряжению мэрии поле заранее вспахали, прорыхлили и даже окучили в гряды. Многодетным семьям досталось по четыре длинных гряды (каждая площадью около сотки), обычным — по две. Огородникам оставалось только прийти «дистанционно» до конца, посадить клубни в землю. На покосе поля ушло примерно три часа. А затем всех земледельцев ждал организованный марш: шикни на обочине: с чаем, картофельными ватрушками и песнями под гармонь.

В том, что затеянный местными властями проект полезный и экономически выгодный, не сомневался никто. По давно проверенной народом практике три посаженных ведра картофеля дают урожай примерно в 150 ведер.

Нам урожай с четырех соток хватит на всю зиму. К тому же это экологически чистый продукт, выращенный своими руками. Мы уже много лет выращиваем картофель сами. Но до сих пор делаем это в огороде родителей, которые живут в Пермском крае. Не верилось, что можно получить бесплатный участок здесь, под боком, — рассказывает Ирина Гурьева. Несмотря на то что она через несколько месяцев ожидает рождения третьего ребенка, Ирина вместе со всей семьей пришла на поле.

Хорошо знакомую еще с советских времен идею обеспечить земляков бесплатными участками под огороды власти Березовского начали продвигать с начала года. На антикризисном совете в феврале долго искали варианты поддержки населения в кризис. Звучали и весьма креативные идеи.

Очень заманчиво выглядело предложение повесить в центре города электронное табло, на кото-

Многие люди стали слишком инфантильными. Ждут, когда их проблемы решит дядя со стороны. А мы им предложили взять лопаты в руки и почувствовать ответственность за обеспечение семьи

— В третьем тысячелетии призвать к населению горбатиться на участке, выращивая картофель, может существовать только в виде неудачной шутки на закрытом чиновничьем корпоративе. Среди тех, кто просто не знает, как поступиться с очень запущенной проблемой насыщения городского продовольственного рынка местными недорогими продуктами. Для удовлетворения потребностей населения в картофеле и овощах человечество давно придумало такую вещь, как агропромышленный комплекс. Мировой опыт показывает: АПК справляется с задачей насыщения рынка лучше, чем одиночки. А раздача земли под огороды — это растрата ресурсов, — настаивал в ходе дискуссии редактор одного из сельскохозяйственных журналов Павел Берзин.

— Во времена СССР до 80 процентов картофеля выращивалось как раз в личных подсобных хозяйствах на специально выделенной для этого земле. И малое огородничество никогда не противоречило идее развития крупных агропромышленных комплексов, — спорит с ним представитель Фонда развития гражданского общества доктор социологических наук Константин Антонов. — Вероятно, и сейчас найдется немало людей, которые готовы вспомнить прежний опыт и взять лопаты в руки. Потому что для этой семьи с небольшим достатком это действительно неплохой подспорье. Нужно только очистить хорошую идею от всякой бюрократии.

Нарезать и поддержать

Бюрократия при оформлении земельных наделов на самом деле хватает. По оптимистическим прогнозам, для узаконивания прав на бесплатный участок требуется до 12 месяцев. Да и бесплатным его можно считать только условно: межевание, картография, оформ-

ление документов — все требует затрат, не говоря уже о расходах на обработку земли, доставку и хранение урожая.

Предлагая людям участки под огороды, власти должны продумать оптимальные механизмы выделения земли, решить проблему доступности поля, возможности вывоза урожая. В советское время этим обычно занимались предприятия или госструктуры. Сейчас каждый муниципалитет может разработать свой вариант, и от того, насколько он окажется удобным для населения, будет зависеть эффективность идеи, — говорит Константин Антонов.

На практике существует множество вариантов. В Новосибирской области, к примеру, местные власти сразу выделили под бесплатную раздачу несколько полей в пригородах — 560 гектаров. Предлагают огородникам свободу в выборе участка и помощь в оформлении долгосрочной аренды земли. Все за «основную» арендную плату (к примеру, по 100 рублей в год), также предлагается оплачивать обработку земли фермерами, с которыми местные власти заключили договор. В Астраханской области всех желающих выращивать на своем участке картофель обещали наделить бесплатным семенным материалом.

В Березовском выбрали свой путь. Пока шел сбор заявок, городская администрация заключила договор о партнерстве с одним из местных предпринимателей, фермером Романом Альевым. Он помог чиновникам выбрать наиболее доступный для горожан участок с плодородной почвой — поле бывшего совхоза Шилковский находится в 20 минутах езды от города на автобусе. Фермер за свой счет трижды обработал пашню, чтобы огородникам осталось минимум ручной работы. Он же предложил участникам проекта приобрести семенной материал по цене вдвое ниже рыночной — 30 рублей за ведро сортовой картошки. Предполагается, что осенью Роман Альев бесплатно поможет землякам выкопать урожай. Взамен муниципалитет помог предпринимателю получить субсидию и оформить в аренду землю под его новый проект развития молочного производства.

Вопрос о оформлении земельных наделов также решался с минимальными временными и денежными затратами. С каждым огородником заключили контракт на временное пользование земельным участком — сроком на 10 месяцев. Такая форма землеустройства не требует межевания и оформления кадастровых документов, что упростило процесс и сэкономило время. Конечно, горожан грызет червь сомнения: а оставят ли им ту же землю на будущий год? Но поскольку эксперимент в самом начале, долгосрочные планы и огородники, и местные власти пока не строят. Осень покажет, насколько удачным окажется проект.

Когда мы проанализировали результаты, оказалось, что большая часть заявлений поступает от тех, кто уже живет на территории Курганской области. Плюс добавивших категорию граждан, получивших статус временного убежища, например прибывших с Украины. Имея разрешение на временное проживание или вид на жительство, они, как правило, устраиваются грузчиками, подсобными рабочими. Тогда как наша цель — привлечь в регион квалифицированные кадры, в которых действительно нуждается Курганская область, — говорит Татьяна Ермолаева. — В связи с этим предлагается конкретизировать перечень профессий по примеру того, который действует для переселенцев из-за рубежа, и распространить его на временно проживающих.

Как скоро будут утверждены новые критерии отбора, пока неизвестно. Для их разработки при правительстве Курганской области создана рабочая группа, в которую вошли сотрудники миграционной службы, управления по труду и занятости населения.

ЦИФРА

1,4

МИЛЛИОНА РУБЛЕЙ

дополнительно выделено из федерального бюджета Курганской области в 2015 году на выплату единовременного пособия участникам программы добровольного переселения соотечественников из-за рубежа.

Информационное сообщение

ОАО «Уралэнерготранс» — дочернее общество ОАО «МРСК Урала» объявило аукцион по продаже семидесяти шести транспортных средств своего автопарка. С условиями проведения Аукциона, а также аукционной документацией можно ознакомиться на сайте головной организации: www.mrsk-ural.ru/trade/sale/

Осмотр автомобилей, являющихся предметом аукциона, заинтересованными лицами производится по адресу: Российская Федерация, Свердловская область, г. Екатеринбург, ул. Шефская 3а, по вторникам с 13.30 до 17.00 и четвергам с 13.30 до 17.00. По вопросам осмотра автомобилей обращаться к Зырянову Максиму Викторовичу: моб. тел. 8-912-658-90-34.

Участие в Аукционе оформляется на основании поданной по месту нахождения Организатора (620026 г. Екатеринбург, ул. Мамина-Сибиряка, 140) заявки с 21 мая 2015 года до 22 июня 2015 года с 08.00 до 17.00 местного времени организатора (UTC+6 Екатеринбург) при условии своевременного внесения задатка. Дата проведения Аукциона: 29 июня 2015 года с 11.00 до 17.00 местного времени по месту нахождения Организатора.

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

ну и ну! В Кургане разобрали автомобиль, чтобы не отдавать его приставам

Реструктурировали долг

Валентина Пичурина, Курган

Около года назад жительница Кургана купила в кредит автомобиль, но своевременно с банком не рассчиталась. По договору машина находилась в залоге у кредитного учреждения, поэтому суд постановил: авто арестовать и передать взыскателю.

Судебные приставы нашли легковушку в автосервисе. Оказалось, автоледи попала в аварию, повредив бампер и радиатор. Однако в

мастерской взору приставов открылась неожиданная картина: вместо нового автомобиля с незначительными повреждениями они увидели только железный осто. Все, что только можно, сотрудники автосервиса машины сняли. Очевидно, разобрав автомобиль на части, они хотели предотвратить арест транспортного средства. Как рассказали в УФССП России по Курганской области, свои действия автовладельки объяснили тем, что владелица до сих пор не рассчиталась за ремонт автомоби-

ля, и пока она полностью не оплатит счета, машину ей не вернут. Предупредив мастеров об административной ответственности за воспрепятствование действиям представителей власти, приставам погрузили все части машины на эвакуатор и передали их сотрудникам банка. Теперь кредитной организации предстоит самостоятельно разбираться с незаконными действиями работников автосервиса, а тем, в свою очередь, добиваться от хозяйки машины оплаты задолженности за ремонт.

МИГРАЦИЯ

В Зауралье ужесточают критерии отбора переселенцев

ГРУЗЧИКИ НЕ ТРЕБУЮТСЯ

Валентина Пичурина, Курганская область

В СВЯЗИ с увеличением количества желающих стать участниками госпрограммы переселения соотечественников и переехать на постоянное местожительство в Курганскую область в регионе решили пересмотреть критерии отбора кандидатов.

Только за три месяца 225 жителей ближнего зарубежья и членов их семей подали заявления для участия в программе, тогда как по плану предусмотрено принять только 170 соотечественников. Растущий поток желающих переехать в Зауралье, по мнению специалистов, связан с расширением географии действия программы и перечня профессий, востребованных в регионе. Если раньше в ней могли участвовать только семь приграничных районов и приглашались в основном врачи и учителя, то сейчас программа распространена на все 24 муниципальных образований, а спектр профессий значительно расширен.

Между тем такие изменения обернулись и минусами. Как пояснила представитель главного управления по труду и занятости населения Курганской области Татьяна Ермолаева, за время действия программы (с 2009 года) заметно снизился уровень образования приезжих. Если раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, то в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов

Раньше в Зауралье прибывали в основном люди с высшим и среднеспециальным образованием, а в последнее время вырос процент тех, кто имеет за плечами только 11, а то и 9 классов